

**Норберт Винер: мы должны найти  
какой-нибудь метод  
предсказания будущего...**

**Форекс или валютные  
фьючерсы - вот  
в чем вопрос!**

**Трейдеры всех стран -  
объединяйтесь:  
профсоюзы - точка опоры  
в бушующем океане  
инвестиций**

**Американский доллар -  
фундамент американской мечты**



Masterforex-V



FOREX  
MARKET  
LEADER

# СОДЕРЖАНИЕ

## **Секреты и тайны всемирно известных трейдеров и их торговых систем** \_\_\_\_\_ **4**

Норберт Винер: «Мы должны найти какой-нибудь метод предсказания будущего...».  
Автоматизация трейдинга: «Профессор, снимите очки – это же Ваш велосипед!».

## **По иную сторону баррикад: трейдинг и трейдеры глазами брокеров (откровения и сенсации)** \_\_\_\_\_ **12**

Президент ГК LiteForex – Алексей Смирнов, о прошлом, настоящем и будущем компании.

## **Новые тренды технического анализа** \_\_\_\_\_ **16**

Как определять тренды на рынке.  
Наклонный канал МФ: решение неразгаданных проблем классического трендового канала.

## **Это должен знать каждый трейдер** \_\_\_\_\_ **32**

Форекс или валютные фьючерсы – вот в чём вопрос!  
Маржинальная торговля: почему то что профессионалу – хорошо, начинающему – смерть.

## **Новый взгляд на международные фондовые рынки** \_\_\_\_\_ **41**

Полная прозрачность торгов – решающее преимущество биржевого рынка.  
Секреты инвестиций: перспективы фармацевтики в условиях кризиса и после него.

## **Идеи трейдеров рынка Форекс** \_\_\_\_\_ **50**

Партнерство с InstaForex: доходы, не учтенные начинающими трейдерами.  
Трейдеры всех стран – объединяйтесь: профсоюзы – точка опоры в бушующем океане инвестиций.

## **История глазами трейдера** \_\_\_\_\_ **56**

Кризис в Германии: гиперинфляция 1919–1923 годов.  
Американский доллар – фундамент американской мечты.

## **Трейдинг как предчувствие:** \_\_\_\_\_ **69**

Форекс – лучший, условно-платный тренажер для успеха.  
Мой путь или записки сумасшедшего.

## **Психология трейдинга: загадки, секреты и тайны** \_\_\_\_\_ **75**

Принцип последовательного анализа рынка.  
Удаленная любовь или Знакомства по интернету. Что ищут женщины в интернете?

## **Азбука биржевой торговли** \_\_\_\_\_ **82**

Опционные стратегии на рынке Форекс: мне не нужен миллион или как менять автомобиль каждый год!

## **Биржевой Лидер прорубил окно в ЕС** \_\_\_\_\_ **83**

**Секреты и тайны  
всемирно известных трейдеров  
и их торговых систем**



## Норберт Винер: «Мы должны найти какой-нибудь метод предсказания будущего...»

«**Так выпьем же за кибернетику!**» – такой призыв в виде тоста прозвучал в фильме Леонида Гайдая «Кавказская пленница». Для середины шестидесятых прошлого века – довольно смелая фраза из уст советского человека, ибо еще за десять лет до этого «кибернетика», как и «генетика», которая, как известно, «продажная девка империализма», было словом чуть ли не ругательным. И уж тем более, мало кто знал, за кого надо было выпить в том случае, когда в тосте дочь царя смогла подсчитать «сколько звезд на небе» и все остальное, что там ей надлежало сосчитать. А ведь фамилия этого человека, в общем-то, была созвучна употребляемому героями фильма напитку. **Норберт Винер – отец кибернетики, без которой сейчас невозможно представить нашу жизнь, и все, что в ней происходит.**

Подобно своим будущим «творениям», Норберт с детства был сам «запрограммирован» на определенную судьбу. Диктат отца, под авторитетом которого довелось будущему ученому формироваться как личности, был осязаем буквально с первых сознательных шагов жизни Винера. Отец Норберта сам был весьма примечательной личностью, и хотя бытует мнение, что «на детях гениев природа отдыхает», в данном случае все вышло с точностью до наоборот – все, что было заложено генетически, Винеру удалось развить и приумножить, поднявшись впоследствии до уровня знаковых личностей, сделавших неоценимый вклад в развитие научной мысли, последствия которого мы ощущаем на каждом шагу, а в долгосрочной перспективе человечеству только предстоит оценить тот фундамент, который был заложен людьми, подобными Норберту Винеру, в пирамиду развития знаний человеческой цивилизации.

Норберт Винер родился в ноябре 1894 года в штате Миссури, куда семья Винеров переехала из польского города Белосток, входившего на тот момент в состав Российской империи. Отец Норберта, Лео Винер, помимо того, что к моменту рождения сына был уже довольно известным филологом, знаменит еще и тем, что перевел с русского языка на английский двадцатичетырехтомное собрание сочинений Льва Толстого. Вот что сам Норберт писал о своем отце: **«Ученым он стал скорее в силу особенностей характера, чем благодаря какой-нибудь специальной подготовке».** Само собой, книги в семье Ви-



Норберт Винер



неров занимали главенствующее положение, и уйти от этого маленький Норберт не смог, да, судя по всему, не сильно и сопротивлялся. Читать будущий «отец кибернетики» начал чуть позже, чем ходить, и уже с этого момента ощущал на себе отцовские требования, который возлагал на наследника немалые надежды. Сам Норберт без принуждения занимался тем, что ему нравилось, например, к 7 годам осознал теорию дарвинизма, отец же приложил руку к изучению сыном языков и математики. Норберт был в буквальном смысле слова «вундеркиндом», и впоследствии без ложной скромности сам себя так и называл. И подтверждений тому было немало – в 11 лет Винер закончил курс колледжа, в 14 – получил ученую степень бакалавра, в 17 стал магистром искусств, а в 18 – доктором философии. Впечатляет, не правда ли? Однако, это было лишь началом большого пути.

Говоря об успешных людях, мы порой задаемся вопросом, за счет чего они, эти самые «успешные», таковыми становятся? И чем они отличаются от остальных? Говоря о нашем герое, стоит отметить, что он обладал полным набором качеств, которые характеризуют типичного ученого, знакомого нам по старым советским фильмам. Нынешняя молодежь таких называет «ботаниками». Типичная внешность – борода и очки, нестандартность, а порой и странность суждений, и, главное, наличие постоянного особенного мнения. О забывчивости Винера ходили рассказы, постепенно переходившие в ранг анекдотов. Вот один из них:

Как-то его семья переехала жить на другую улицу. Жена, зная забывчивость Винера, ему вечно писала записки с адресом, где они живут. Винер записку потерял, как-то вспомнил дорогу, пришел на старое место жительства. Там играла девочка, у которой он и спросил про свою семью, на что девочка ему ответила знакомым голосом: «Мама так и знала, что ты потеряешь записку с новым адресом!»

Однако, от юмора вернемся к прозе жизни. Живо, познавательный ум молодого ученого, как губка, впитывал в себя все новое, и, учитывая широкий круг интересов, накапливал данные, из которых сформировался своеобразный генератор идей, со временем удививший многих. Был в жизни Винера период, в течение которого он, как сам в последствии выразился, «вкусил радость свободного труда». В течение семи лет, последовавших за получением степени доктора наук, Норберт занимался разными науками в различных университетах мира, среди которых были Кембридж и Геттинген. Кроме того, пытался заниматься и делами сугубо «мирскими», например, журналистикой, и даже пробовал попасть на фронт (шла Первая мировая война), однако по причине слабого зрения был комиссован, и, возможно, благодаря этому физическому недостатку, судьба уберегла ученого и все его последующие открытия от небытия. Накопленный жизненный опыт вкупе с нестандартным подходом давали превосходный результат. Его исследования в области математики периодически публиковались в мировых научных изданиях. Параллельно Винер занимался преподаванием в Массачусетском технологическом университете. Вот что вспоминал один из его студентов о том, как он читал лекции:

**Он подходил к доске, что-то писал на ней мелом и тут же, недовольно бормоча под нос: «Неверно, неверно», – стирал. Потом писал и стирал снова, и снова. Через два часа произносил: «Теперь, пожалуй, все!» и, не глядя на слушателей, выбегал из аудитории.**



Говоря о феномене Норберта Винера, необходимо отметить, что в своих работах он пытался сопоставить то, что на тогдашнем уровне развития науки казалось абсолютно нелогичным. **Так, он связал воедино принцип машинного вычисления и**

**особенности работы головного мозга человека, при этом справедливо предположив, что человеческий мозг – инструмент более совершенный, который, кроме всего прочего, имеет такую вещь, которая машинам недоступна и поныне. Речь идет о мотивации.**

Собственно, мотивация самого Винера помогла сделать ему первый шаг к самому главному открытию его жизни. Не попав на фронт в Первую мировую, Винер изъявил желание быть полезным во времена Второй мировой войны, но уже не на передовой, а в исследовательской лаборатории, где он предметно занимался моделированием траекторий передвижения вражеской авиации, которое было основано на наблюдениях за поведением летательных аппаратов и дальнейшей систематизации собранной информации. Еще тогда Винер заметил, что результаты моделирования имеют определенную закономерность и поддаются определенной логике, которая, как считалось ранее, была присуща только существам разумным. Вот что писал об этом сам Винер в своей «Кибернетике»:

**«Уже до войны стало ясно, что возрастающая скорость самолетов опрокинула классические методы управления огнем и что необходимо встроить в прибор управления огнем все вычислительные устройства, обеспечивающие расчеты для выстрела... Необходимо стрелять не прямо в цель, а в некоторую точку, в которой, согласно расчетам, должны по прошествии некоторого времени встретиться самолет и снаряд. Следовательно, мы должны найти какой-нибудь метод предсказания будущего положения самолета».**



Конечно, говорить об искусственном интеллекте было крайне преждевременно, но аналогии уже тогда казались Винеру очевидными. Отталкиваясь от них, он смог убедить группу ученых Принстонского университета, среди которых были и нейрофизиологи, что нервная система человека является аналогом вычислительной машины. Тогда же был выработан и язык, знакомый нынешним программистам, – так называемая «двоичная система исчисления», на котором работали как ламповые вычислители 40-50 годов прошлого века, так и нынешние высокопроизводительные процессоры персональных и стационарных компьютеров. **Ключевой мыслью новой концепции было предположение, что передавать и получать информацию могут не только люди, посему грань между челове-**

ским разумом и искусственным интеллектом не является непреодолимой.

Все это через время было собрано Винером воедино, впрочем, в издании ставшей впоследствии эпохальной «Кибернетики» немалую роль сыграл случай. Написать ее ученого уговорил один издатель во время пребывания Винера в Париже в 1946 году. Идея эта была реализована спустя два года, причем, ни издатель, ни сам Винер не ожидали того, насколько популярной станет книга на многие годы. Успех был очевиден. Можно сказать, что Винер выполнил своего рода «заказ» того времени. Массы захватила новая идея – создание умных машин, которые смогут решить все проблемы человечества. Даже в Советском Союзе, который до поры до времени с опаской относился ко всему новому, идущему с Запада, в 1958 году, в период хрущевской оттепели, был издан перевод «Кибернетики», а сам Норберт Винер даже побывал в Москве, где пообщался с передовыми деятелями советской науки, встретился с редакцией журнала «Вопросы философии», а также прочел доклад в Московском политехническом музее.

Впрочем, гениальность нашего героя заключалась не только в возможности креативно мыслить и выдвигать свежие идеи, но и в способности критически оценивать уже предложенное, и, мысля наперед, видеть не только «светлые», но и «темные» стороны своей теории. Уже на закате жизни он понял, что при всех плюсах идеи «умных машин», существуют определенные опасности. Нам, живущим сегодня, будет понятнее, если вспомнить голливудские фильмы о киборгах, тогда же в обиход вошел термин «бунт машин», развитый в дальнейшем писателями-фантастами. Последняя книга Норберта Винера вышла за год до смерти ученого, в 1963 году, и называлась «Акционерное общество «Бог и Голем» (Голем – оживший глиняный истукан из давнего предания пражских евреев). В этом, своего рода «научном завещании», творец кибернетики предостерегал человечество от соблазна переложить все социальные и экономические вопросы на плечи безусловно умных, но не имеющих моральных принципов и мотивации, искусственно созданных устройств. **«Как же нам быть, если мы передадим решение важнейших вопросов в руки неумолимого чародея или, если угодно, неумолимой кибернетической машины, которой мы должны задавать вопросы правильно и, так сказать, наперед, еще не разобравшись полностью в существе того процесса, который выработывает ответы?.. Нет, будущее оставляет мало надежд для тех, кто ожидает, что наши новые механические рабы создадут для нас мир,**

**в котором мы будем освобождены от необходимости мыслить. Помочь они нам могут, но при условии, что наши честь и разум будут удовлетворять требованиям самой высокой морали...»**, – писал в своей последней книге выдающийся ученый, опередивший на многие годы время, в котором жил сам.

За несколько месяцев до смерти Норберт Винер был удостоен Золотой Медали Ученого, высшей награды для человека науки в Америке. На торжественном собрании, посвященном этому событию, президент Джонсон произнёс: **«Ваш вклад в науку на удивление универсален, ваш взгляд всегда был абсолютно оригинальным, вы потрясающее воплощение симбиоза чистого математика и прикладного учёного»**. При этих словах Винер достал носовой платок и прочувственно высморкался.

Таким был великий ученый, который своими открытиями вошел в историю развития науки и техники, а также в нашу повседневность. Еще в те годы, когда кибернетика была больше теорией, нежели инструментом, он предположил, что машины могут быть не только средством моделирования, но и служить инструментом коммуникаций. Ведь все то, чем ежедневно мы пользуемся – компьютеры, Интернет, электронные системы расчетов, системы обработки данных на биржах, все это было бы невозможно без программируемых машин и системы исчисления, предложенных в свое время **Норбертом Винером**, человеком, исследования которого стали основой для большинства современных информационных технологий. Которые и по сей день, благодаря автоматизации биржевых операций, во многом облегчают жизнь трейдерам и инвесторам всего мира.

Последователи великого ученого идут в ногу со временем, разрабатывая все более сложные автоматические системы принятия решений, обучающие программы, торговые роботы, всевозможные индикаторы и многое, многое другое. И в настоящее время уже думается, что недалёк тот час, когда интеллектуальные системы смогут сравниться с человеческим мозгом. И предостережение великого гения об отсутствии эмоциональности у машин канет в небытие.



Автор: Ростислав Белый

 **LiteForex** the world of financial freedom **Бонус**  **при пополнении**

# Автоматизация трейдинга: «Профессор, снимите очки – это же Ваш велосипед!»

Главным – давно умные Японцы стали отмечать изменение цены на рис графическими свечками, умные европейцы придумали компьютер, а очень умные трейдеры придумали, как соединить компьютер с японскими свечками! А уж тут фантазия разыгралась по полной! Стали, как вишни в саду, поспевать различные программы по автоматизации трейдерских усилий. На нас посыпался просто град различных экспертов и тестеров стратегий. Великое открытие гениального Норберта Винера сделало своё дело!

**И что же нам со всем этим автоматизированным чудом делать!?** Выход один – либо разобратся и научиться использовать в своей торговле на ФОРЕКСе, либо, как Буриданову ослу, остаться меж всего этого великолепия, не зная к чему сделать первый шаг! И, да простят мне читатели такое сравнение, но в XXI веке без автоматизации торговли на финансовом рынке как «без воды, и не туды, и не сюды!»

## Где находится НОФЕЛЕТ?

Так начинал знакомиться с девушками герой Александра Панкратова–Чёрного в одноимённом фильме. Позволим и мы себе начать знакомство с подобным вопросом! Итак, что такое ТЕРМНАЖ (ТЕРМНАЖ) и где он находится? Здесь сделаем небольшое отступление и спросим об этом у трейдеров, которые уже знают, что это такое! Действительно, пусть поделятся своими впечатлениями! А то Вы, чего доброго, сможете меня упрекнуть в предвзятом мнении. Приведу некоторые отзывы с сохранением всей стилистики и буду Вам признателен, если это самое мнение Вы сложите сами и избавите Вашего покорного слугу от сей неблагоприятной участи!

Итак, приступим пожалуй:

**Recruit (21 Июнь 2010 – 19:11) писал:**

Добавлю, что с появлением History PlayBack для MT4 прога стала по настоящему универсальной и подходит как для любителей MT, (а начинают свой путь на Форексе как правило именно с него), так и для более продвинутого MultiCharts 6.

Для отработки системы, хоть своей хоть чужой, взаимодействия индикаторов, таймфреймов, валют и т.д. и т.п., действительно незаменимая вещь. Спасибо разработчикам!



Или вот такой отзыв:

**SucT (20 Июнь 2010 – 18:30) писал:**

данный тренажер для меня просто НАХОДКА!!!! Можно, конечно, использовать демо-счет, но на отработку навыков ...синтеза инструментов ТС требуется ооочень продолжительное время... а данный тренажер действительно форсирует обучение! За один день работы, можно проработать 1,5 месяца и сделать 80 сделок! Чем не машина времени??

Настоятельно рекомендую!!!

**ps**

Огромное спасибо, ребята, за то, что поделились своими разработками... вот уж действительно, случай удачного приобретения....

**SucT (30 Июнь 2010 – 09:30) писал:**

Еще программа удобна для работы над ошибками... После торгового дня, когда происходит анализ входов, выходов, .. полезно закрепить выводы через тренажер, проторговав сессию заново, ... причем это можно делать многократно, возвращаясь к сложному участку и проходя его снова и снова, пока результат не начнет радовать...

А вот ещё:

**Nazar\_m (04 Июль 2010 – 23:28) писал:**

Отличная программа! За 2 часа работы пошагово протестировал свою систему за 5 месяцев, сэкономив при этом кучу времени. Сразу увидел все недостатки ТС, которые из-за психологии не всегда замечаешь в реальных торгах. Функции тренажера помогают максимально приблизить тест к реальной торговле, разница только в скорости движения котировок, которую вы сами регулируете для своего удобства. Считаю такая программа должна обязательно быть в арсенале трейдера и всем ее рекомендую.

Отдельное спасибо разработчикам, которые поделились с нами такой полезной вещью.

**А с чего это всё начиналось**, нам рассказал один из идейных вдохновителей создания программы:

«Занимаясь разработкой и тестированием ТС, я столкнулся с выражением **«торговля на бумаге»**. В сети мне попалось одно из описаний этого метода, в котором предлагалось совершить это «действие» следующим образом:

- распечатать график торгуемого инструмента
- прикрыть его чистым листом бумаги
- сдвигая чистый лист бумаги на один бар вправо, на основании анализа положения цены и показаний индикаторов на каждом новом баре, принимать торговые решения о входе, сопровождении или выходе из сделки.

**Несмотря на внешнюю простоту метода, что-то меня в нём привлекло.** Я попробовал выдвигать в программе ТА по одному бару с правой стороны экрана и анализировать таким образом (побарно) график.

Меня поразило то, какое **огромное влияние на принятие мной решений** при анализе графиков оказывает **видимость его правой части**.

...И я понял – мне просто необходима программа, которая позволила бы прогонять исторические данные в режиме, близком к реал-тайму. И когда решение было найдено, тут же возникла идея дополнить это блоком, который позволял бы произвести **полную эмуляцию торговли, с возможностью совершения сделок ... и последующим анализом своих действий.**

А дальше – поиск единомышленников, коллективная работа ... и **огромная заинтересованность в данном продукте**, которую проявили трейдеры, прошедшие обучение на кафедре ДФВА Международной Академии трейдинга MasterForex-V.

Это позволило **предложить полноценный продукт всем трейдерам, которые нуждаются в приобретении действенных, практических навыков в торговле»**

Ну что, любопытно стало?! А мне и самому любопытно – не только Вам! Пошли разбираться вместе!

Из отзывов становится понятно, что ТЕРМНАЖ – это не новая разведывательная организация в Израиле и даже не робот-терминатор, а просто хорошо прописанная и практичная программа для трейдеров. А что название такое – так это, как говорил Шерлок Холмс – «элементарно, Ватсон!» – ТЕРМинал и треНАЖёр в одном флаконе – получилось ТЕРМНАЖ. И что с того? – спросите Вы, а я Вам отвечу на это своим вопросом – сколько раз вы ловили себя на мысли, что работая на историческом графике с торговой системой, **Вы видите, что это просто Грааль какой-то, и тут же набрасываетесь на реальные котировки в надежде получить такой же результат? Здесь – пауза, и наступившее разочарование.** И дело даже не в системе, которая может быть и хорошая, а в том, что подстроить её под себя на истории крайне слож-

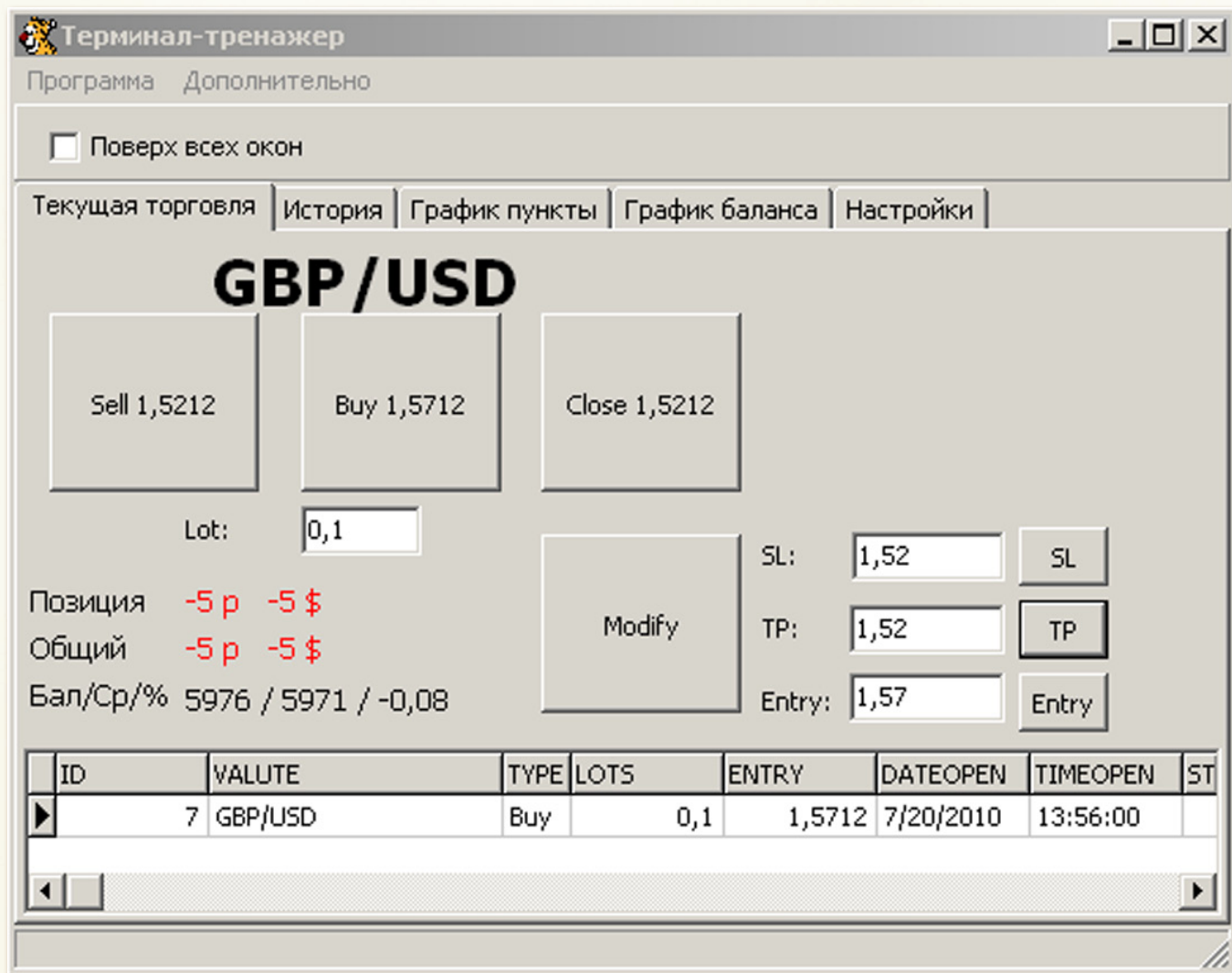


но из-за того, что перед глазами постоянно маячит правая часть графика, как ты её ни прячь! А зная, как будут развиваться события, ты подсознательно это учиываешь в принятии торгового решения. В реальном времени всё по-другому! Ты не знаешь хода противника и можешь строить только предположения! Вот мы и подошли к самой важной части нашей статьи.

Итак, ребята-практики, такие же трейдеры как и Вы, мучаясь с тестированием и разбором своих ошибок, как-то решили автоматизировать эту рутинную работу, отнимающую уйму времени. Кроме того, ещё и придать историческому графику функцию симулятора реального времени с возможностью регулирования скорости прокрутки истории. И вот что из этого вышло:

- ▶ Программа позволяет работать с терминалами МТ4 и Мультичартс.
- ▶ Есть возможность работы сразу с несколькими таймфреймами.
- ▶ Можно прокручивать историю с разной скоростью, что существенно сокращает наши временные затраты на обучение, а время – это золото!
- ▶ Можно торговать на истории, устанавливая все виды ордеров и открывая позиции. Данные будут сохранены, их можно свести в таблицу по нескольким сделкам.
- ▶ Важно отметить, что можно все данные экспортировать в электронные таблицы EXCEL для дальнейшей обработки и построения графиков доходности и т.д.
- ▶ Несмотря на то, что изначально программа разрабатывалась на кафедре Динамического Фрактально-Волнового Анализа (ДФВА) для тестирования и отработки торговой системы РТЕРО, её успешно можно использовать и для тестирования множества других торговых систем.
- ▶ Замечу, что один и тот же отрезок истории можно неограниченное количество раз прокручивать, подгоняя и корректируя свою стратегию.





Хочется сказать, что мне ещё не попадалось такого простого в обращении и многофункционального тренажёра для отработки трейдерских навыков, который бы сокращал время обучения. Демо-счёт экономит Ваши деньги, но тратит Ваше время!

**ТЕРМНАЖ экономит и деньги и время!** Выпускники многих кафедр нашей Академии MasterForex-V уже оценили такие прелести технического прогресса. Пожалуй, и я не останусь в стороне, а Вам, если хотите, шепну на ушко адресок!

(Далее шёпотом): «опусти глаза ниже, там ссылка, наведи на неё пальчиком курсор и кликни мышкой!»

[Кликать здесь](#)

P.S. А если серьёзно, на все вопросы Вам ответят сами авторы программы, если Вы действительно перейдёте по указанной ссылке на страничку **Кафедры ДФВА Академии MasterForex – V**. Милости просим Вас и Ваши отзывы и предложения!

*Надеюсь, что теперь вы знаете, где находится ТЕРМНАЖ! Вместе с Вами разбирался в этом вопросе Дмитрий Лысенко.*

## Currenex — фундамент вашего успеха

NordFX открывает прямой доступ к электронной системе торгов Currenex, объединяющей более 70 крупнейших банков. Получи неограниченный доступ к межбанковской ликвидности и лучшие цены.

NordFX предлагает лучшие условия, доступные на Форекс:

- прямые банковские котировки;
- динамический спред от 0 пунктов;
- 26 валютных пар;
- минимальный лот 0.1 и плечо 1:100;
- мгновенное исполнение и любые стратегии;
- минимальные комиссии.

Для торговли на Currenex доступны следующие STP платформы:

- Currenex FX Trading (Classic);
- Viking Trader;
- FIX API протокол.

По иную сторону баррикад:  
трейдинг и трейдеры  
глазами брокеров  
(откровения и сенсации)



## Президент ГК LiteForex – Алексей Смирнов, о прошлом, настоящем и будущем компании

Далеко не многие компании, предоставляющие услуги доступа на международные финансовые рынки, могут похвастаться своим «долгожительством». И этому есть простое объяснение – отсутствие претензий трейдеров должно быть нормой работы брокера. Конечно, не будем идеализировать ситуацию, претензии и недовольство всегда были, есть и будут. Это происходит даже на таких «старых» рынках, как американский или европейский. Но некоторые брокерские компании переходят запретную грань и нарушают баланс отношений со своими клиентами и, как следствие, навсегда уходят из этого бизнеса. А другие, напротив, находят в себе силы и мужество признать совершенные ошибки и исправляют их, тем самым сохраняя столь хрупкий баланс отношений между брокером и трейдером. Это, в конечном счете, позволяет компании осуществлять свою деятельность по предоставлению услуг доступа на финансовые рынки в течение довольно продолжительного времени. На наш взгляд, это единственно правильный путь становления непоколебимой репутации серьезного и профессионального брокера, окупающий все затраты в долгосрочном периоде. Да, он тернист и нелёгок, но, в конечном счёте, все лавры достаются победителям – честным брокерским компаниям, которые не злоупотребляют доверием трейдеров и, что самое главное – всегда открыты к конструктивному диалогу, в случае возникновения любых форс-мажорных ситуаций. На наш взгляд, группа компаний **ЛайтФорекс** является одной из таких компаний. Пятилетний путь, пройденный компанией на рынке предоставления финансовых услуг – самое яркое тому подтверждение.

К тому же, [как ранее сообщал «Биржевой лидер»](#), на проходившей в июле крупнейшей азиатской выставке, посвященной трейдингу и инвестициям **ShowFxAsia 2010**, среди сотен брокерских компаний мира, победа в номинации «Самый стабильный брокер Азии 2010», была присуждена ГК Liteforex. В июле 2010 года компания LiteForex приобрела по истине мировую известность.



В этот юбилейный для **LiteForex** год журнал «Биржевой лидер» взял интервью у **Президента группы компаний LiteForex – Алексею Смирнову** и попросил приоткрыть завесу над «тайнами» успеха и долголетия ЛайтФорекс на мировом финансовом рынке.

**Биржевой лидер: Алексей, почему инвесторы и трейдеры выбирают именно вашу компанию для работы чаще других?**

**А. Смирнов:** Принятие решения о выборе компании-брокера – сугубо личное дело каждого трейдера. Однако, за годы существования у ЛайтФорекс сформировались несколько ключевых принципов, ставших уже философией компании и определяющих её стратегию и политику. Эти принципы: **Стабильность. Надежность. Компетентность.**

Как вы знаете, группа компаний LiteForex на рынке с июля 2005 года. За пять лет существования компания зарекомендовала себя как устойчивая и постоянно развивающаяся финансовая организация, которой доверяют. А хорошая репутация в бизнесе – одна из самых важных составляющих успеха.

К тому же вся команда сотрудников **LiteForex** – профессионалы высокого класса. Своими клиентами компания дорожит. Мы стараемся предоставлять максимально оперативную и дружественную техническую поддержку. Качественный сервис помогает обеспечить использование современной торговой платформы. Для удобства клиентов мы предоставляем три торговых сервера, каждый из которых предназначен для определенного типа счетов. Мы не делим своих клиентов по географическому принципу. Официальный сайт нашей компании доступен клиентам на одиннадцати языках

мира. Это очень показательно. У наших клиентов не должно возникать проблем, в том числе и языковых. Ведь мы предоставляем свои торговые площадки трейдерам всего мира. Причем условия работы на LiteForex подходят в равной степени как начинающим, так и опытным трейдерам, инвесторам. Наша основная задача – обеспечение высокого качества услуг онлайн-трейдинга.

В свое время ноу-хау от LiteForex буквально совершило революцию на рынке Forex. Мы первыми в мире реализовали идею центовых счетов, тем самым сделав Forex доступным для тысяч и тысяч людей. Сегодня этой положительный опыт используется многими компаниями.

Еще одним нашим преимуществом является предоставление клиентам возможности выбора одного из двух типов торговых счетов: «Lite» и «Real». Выбор этот зависит от стратегии работы и финансовых возможностей трейдера. Мы заинтересованы в росте профессионализма наших клиентов. И сегодня многие трейдеры, начинавшие несколько лет назад торговлю с центовых счетов «Lite», управляют на Forex солидными капиталами. Признание надежности – это ли не высочайшая степень доверия?

**Биржевой лидер: С группой компаний LiteForex работают трейдеры десятков стран мира. В чем, на Ваш взгляд, проявляются основные отличия трейдеров стран СНГ от трейдеров других стран?**

**А. Смирнов:** Начну с того, что мы не делаем различий между клиентами по национальности и месту проживания. Не думаю, что было бы правильно сравнивать трейдеров. Можно говорить о разном уровне подготовки, применяемой тактике и стратегии ведения торгов. Что же касается трейдеров с постсоветского пространства, могу сказать, что, несмотря на то, что Forex относительно недавно пришел в страны СНГ, активность трейдеров довольно высока.

**Биржевой лидер: Алексей, а какие рекомендации Вы могли бы дать начинающим трейдерам?**

**А. Смирнов:** Все мы понимаем, что в настоящее время существует масса торговых схем и стратегий, которые требуют знания тех или иных тонкостей работы. К тому же каждый трейдер стремится изобрести свою, концептуально новую и индивидуальную схему. Так что универсальных советов быть не может. Но все же, начинающим трейдерам я бы хотел посоветовать главное – стараться максимально объективно и непредвзято рассчитывать риски и собственные возможности. Это относится и к финансам, и к эмоциям, и к прогнозам.

Всегда следует быть благоразумным и расчетливым и помнить о том, что рынок «любит» хладнокровных.

Для начинающих трейдеров наша компания предлагает счета типа «Lite», торгуя на которых трейдер может получать реальный, незаменимый опыт, при минимальном уровне риска. **Форекс начинающим** – важная область деятельности **LiteForex**. Кроме того, тем, кто решил покорять с нами вершины Forex, LiteForex готов предложить широкий спектр обучающих и аналитических ма-

териалов и свою поддержку. Опытные трейдеры и крупные клиенты ценят в LiteForex широкий спектр предоставляемых услуг, а так же атмосферу взаимного доверия и надежности, помогающую почувствовать стабильность и уверенность в любых экономических условиях.

**Биржевой лидер: А кого Вы считаете своими основными конкурентами на рынке?**

**А. Смирнов:** Перечислять всех наших реальных и потенциальных конкурентов я не вижу смысла – можно выбрать любую компанию, работающую на рынке Forex и на основании какого-либо условия ее работы мы окажемся в конкурирующих отношениях, будь то географический охват клиентов, набор услуг или нечто иное. Такое положение дел считается вполне нормальным в условиях ведения любого бизнеса и Forex-сферы в частности.

**Биржевой лидер: Ни для кого не секрет, что на рынке финансовых услуг процветает большое количество фирм-однодневок, привлекающих к себе неопытных трейдеров. Что Вы думаете о таких компаниях, работающих на рынке форекс?**

**А. Смирнов:** К сожалению, такие фирмы есть, и это очень прискорбный факт, бросающий тень на серьезные компании, работающие не один год в этом секторе финансовых услуг. Мошенники создают негативное мнение в обществе, как о рынке Форекс в целом, так и о трейдинге, как способе зарабатывания денег, в частности.

**Биржевой лидер: Алексей, на Ваш взгляд, какие наиболее заметные изменения вы видите на рынке форекс по сравнению с тем, что было, например несколько лет назад?**

**А. Смирнов:** Трейдинг – это такая сфера деятельности, в которой в той или иной форме максимально сконцентрированы капиталы и умы всего человечества. И данный факт оказывает на финансовые рынки не то что ежегодные изменения, а скажу даже более того – ежедневные! Но если кратко резюмировать именно последние два года, то, на мой взгляд, я бы отметил обострение конкурентной борьбы между брокерами, рост объемов рынка и увеличение волатильности валютных курсов. За последние годы стала проявляться более резкая и менее предсказуемая реакция рынка на выход фундаментальных данных. Трактовка инвесторами выходящих экономических данных приобрела более спонтанный характер.

**Биржевой лидер: Какие самые значимые события для вашей компании произошли в этом году?**

**А. Смирнов:** Вообще, 2010 год стал для групп компаний «LiteForex» годом покорения новых высот. Достигнутые успехи уже были отмечены не только нашими клиентами и партнерами, но и независимыми финансовыми изданиями.

По итогам международного конкурса «2010 Forex Awards», ежегодно проводимого авторитетным британским журналом «World Finance», группа компаний «LiteForex» была удостоена награды в номинации «Лучшая партнерская программа 2010».



Преимущества действующих партнерских программ от группы компаний «LiteForex» были по достоинству оценены специалистами издания, читателями и экспертами в области финансового рынка. Приятно, что «World Finance» была особо отмечена привлекательность и гибкость партнерских программ, предложенных группой компаний «LiteForex», а так же высочайшие стандарты работы персонала с клиентами.

Еще одним важным для нас событием была победа на выставке **ShowFxAsia 2010**.

10-11 июля группа компаний LiteForex принимала участие в традиционной выставке, посвященной всему спектру финансовых рынков: от валютного рынка – Forex и рынка фьючерсов, до фондовых и сток рынков независимо от локализации. Данное мероприятие состоялось в стенах респектабельного выставочного центра Singapore EXPO под эгидой международного выставочного бренда ShowFxAsia. На выставочной площадке были представлены участники всех финансовых рынков, разработчики специализированного программного обеспечения, а также другие компании, тесно связанные с финансовым миром.

**По итогам выставки ГК LiteForex была признана самым стабильным брокером Азии.** Эта награда стала знаком высокого доверия трейдерского сообщества Азии к нашему бренду, доказательством грамотной работы, высочайшего профессионализма сотрудников и продуманной политики ведения бизнеса, проводимой LiteForex в течение 5 лет в сфере предоставления услуг онлайн – трейдинга.

**Биржевой лидер:** Позвольте от имени нашего журнала поздравить лично Вас и всю компанию в целом с этими знаменательными событиями! И в связи с этим не могу удержаться от вопроса о перспективах ГК LiteForex на ближайшие пару лет?

**А. Смирнов:** Большое спасибо за поздравления! Надеюсь, что эта положительная тенденция закрепится и на ближайшие два года! Несмотря на то, что два года – в нашем динамично меняющемся мире совсем не маленький срок. А прогнозы – вещь сами понимаете, неблагоприятная. Но я все-таки вижу Компанию, прежде всего – стабильной, динамично развивающейся в ногу с требованиями времени, процветающей, уважаемой как клиентами, так и конкурентами. Основные принципы, которые были заложены в концепцию нашей Компании, останутся неизменными: внимание к клиенту, демократичность, универсальность, открытость, высокий профессионализм команды и глубокое понимание требований клиентов к современному диллингу.

При этом, безусловно, все технические новинки, которые будут появляться на рынке форекс, мы постараемся максимально быстро предоставлять нашим трейдерам. Мы не хотим удивлять клиента, а вот работать с клиентом максимально честно, создавая условия, в которых трейдер сможет осознать и почувствовать, что брокер – это его партнер на рынке форекс, мы считаем своей обязанностью, и если этим нам удастся удивить наших клиентов, то мы будем только рады.

**Биржевой лидер:** Алексей, что бы Вы пожелали читателям нашего журнала?

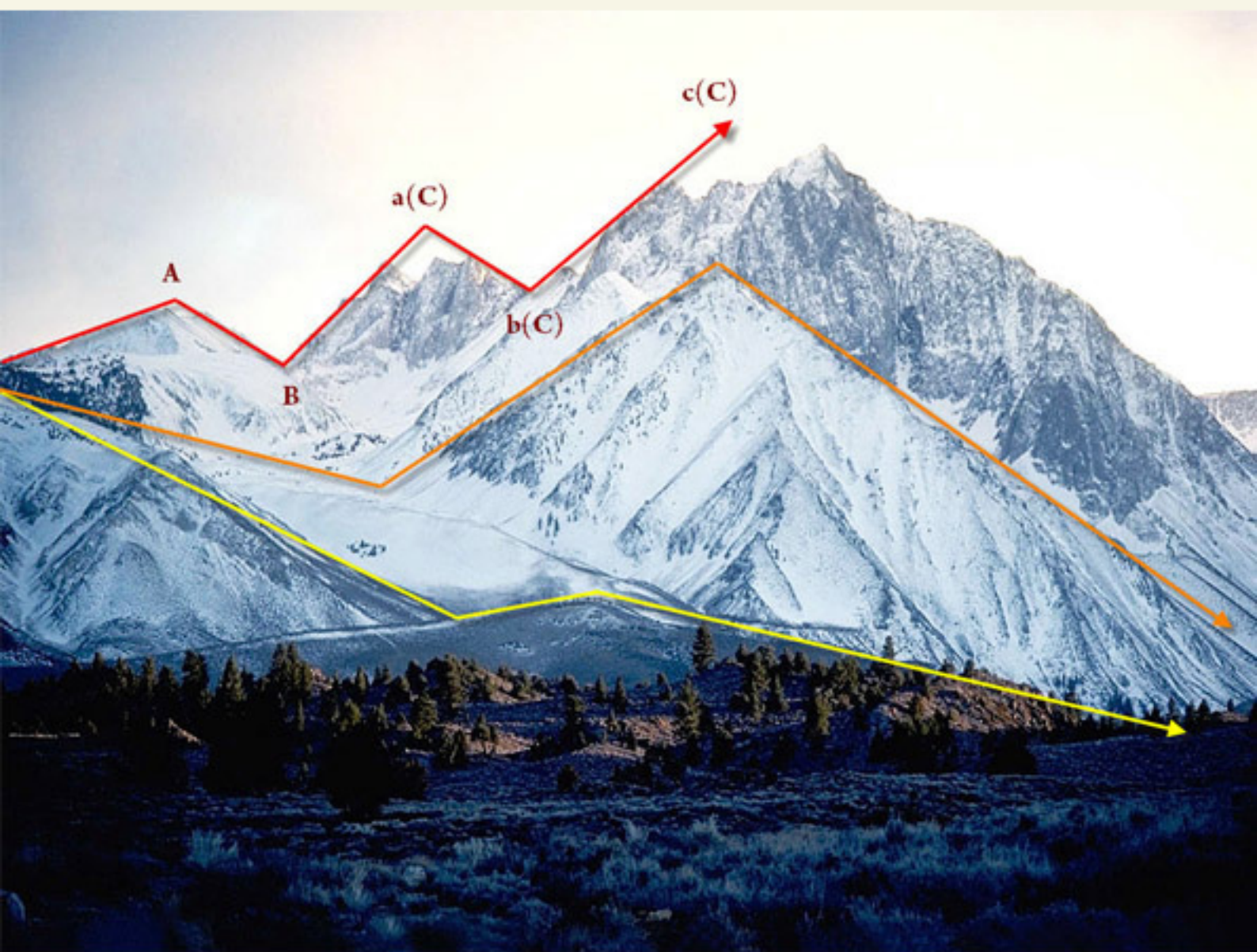
**А. Смирнов:** Хотелось бы пожелать всем читателям успехов в трейдинге. А нашим клиентам, кроме того, долгого и взаимовыгодного сотрудничества с **LiteForex**. И всем, без исключения, удачи и благополучия.

Было очень приятно отвечать на ваши вопросы! Спасибо!



Интервью провела Елена Тащи

# Новые тренды технического анализа



# Как определять тренды на рынке?

**Ж**урнал «Биржевой лидер» представляет вашему вниманию мнения западных специалистов технического анализа и комментарии аналитиков Академии трейдинга MasterForex-V. Надеемся, что рубрика «**Борьба мнений и взглядов**» будет интересна читателям нашего журнала. Сегодня в рубрике **статья Билли Вильямса «Как определять рыночные тренды?»**

Успешные трейдеры вероятно знакомы с тем, как важны тренды в торговле с тех пор, как группа торговцев собралась под платановым деревом в Нью-Йорке для того, чтобы основать биржу для торговли акциями.

Трендовая торговля не только дает потенциальную возможность неплохо заработать на сильном движении цен, но и являет собой торговлю по пути наименьшего сопротивления для цены, так как начавшийся тренд, скорее всего, продолжится.

**Первый закон Ньютона гласит:** *“Всякое тело продолжает удерживаться в состоянии покоя или равномерного и прямолинейного движения, пока и поскольку оно не понуждается приложенными силами изменить это состояние”*. Это фундамент для трендовой торговли или трендовых Торговых систем, так как, вероятнее всего, тренд будет продолжаться до тех пор, пока не будет внешнего воздействия (например, панические настроения на рынке, геополитические события и т.п.). Вот почему некоторые тренды длятся годами.

Способность определить тренд и эффективно использовать его для получения прибыли является основополагающей способностью для достижения успеха в торговле. Существуют и другие методы, которые успешно применяются на практике (например, фундаментальный анализ). Но они могут быть субъективными, а вот следование за трендом проверено временем.

## Трудности трендовой торговли

**Вероятно, вы спросите:** *“Если торговля в тренде является залогом успеха на рынке, то почему большинство трейдеров не владеют этой техникой?”*

Поймать тренд достаточно тяжело. Неопытным трейдерам обычно не хватает капитала для того, чтобы торговать по тренду.

Проблема с умением торговать в тренде состоит из 3 частей:

**Во-первых**, трендовая торговля несовместима с некоторыми подходами к торговле. Например, методы работы на пробое могут давать взрывные прибыли, но могут дать и серию ложных стартов, когда сначала появляется сигнал на вход в рынок, а потом он рынком и отменяется. Это приводит к тому,



что часто срабатывают стоп приказы (стоп-лоссы), а это может сильно деморализовать трейдера, и не только потому, что он теряет свои кровные, но еще и потому, что он теряет уверенность в себе.

**Во-вторых**, у большинства трейдеров попросту не хватает денег, чтобы торговать в тренде. Например, знаменитый метод “Черепаш”, предложенный Ричардом Деннисом, трейдером с Чикагской товарной биржи, который сам являлся сторонником следования за трендом, был достаточно прост и заключался в том, чтобы покупать или продавать товары, когда цена достигнет максимальной или минимальной цены за 20-дневный срок. Однако, Деннису пришлось закрыть один из своих инвестиционных фондов, так как при использовании одного из вариантов его метода просадка на счете составила 50%. Если даже многомиллионный инвестиционный фонд, управляемый одним из лучших советников по торговле на товарных биржах, не смог выдержать такую просадку, то как же сможет это пережить рядовой трейдер, управляющий сравнительно небольшой суммой денег?

**В-третьих**, большинство трейдеров, работающих в торговых залах фондовых и товарных бирж, знакомы с такими методами следования за трендом. Если цены на какие-нибудь акции обновляют 20-дневный максимум, то трейдеры в торговых залах также знают об этом.

Трейдеры торговых залов извлекают прибыль из движения в обе стороны. Сначала они открывают позиции, когда цена движется к точкам входа тех, кто работает по методу следования за трендом, затем быстро фиксируют прибыль при достижении этих точек и открываются в обратном направлении уже по трендовым сигналам.

Теперь вы начинаете понимать, почему так тяжело торговать по тренду и почему многие трейдеры практически сражаются за свою прибыль, работая с использованием трендоследящих торговых систем?



Ценовые паттерны для входа в рынок

К счастью, ценовые паттерны могут помочь трейдеру вывести свою торговлю на качественно новый уровень и позволят ему своевременно входить в рынок, особенно когда речь идет о попытках поймать большие движения цены. В частности, речь идет об использовании уровней поддержки и сопротивления.

**Уровни поддержки и сопротивления уже давно являются одними из самых надежных ценовых паттернов для торговли на фондовых рынках, так как они дают ценовую точку для входа в рынок.** Когда цена делает значительное движение вниз или вверх, а затем делает откат и снова возвращается, чтобы обновить этот уровень (минимум или максимум), это означает, что основной тренд снова в силе.

Однако, если совместить уровни поддержки и сопротивления с каким-либо простым индикатором, то эффективность этих ценовых паттернов может значительно возрасти.

**Торговый метод "100 S/R"**

Подразумевает использование на ценовом графике простого скользящего среднего (SMA) с временным периодом 100 дней. Вот правила торговли по методу:

**Для длинных позиций (на покупку):**

1. 100-дневная SMA направлена вверх
2. Цена находится над SMA

3. Цена делает значительный откат вниз и создает новый значительный ценовой минимум
4. Цена вновь растет, а затем тестирует (пытается обновить) минимум не ранее, чем через 10 дней
5. Входить необходимо на закрытии первой свечи (бара), которая закроется выше свечи, тестировавшей вышеупомянутый минимум

**Для коротких позиций (на продажу):**

1. 100-дневная SMA направлена вниз
2. Цена находится под SMA
6. Цена делает значительный поход вверх и создает новый значительный ценовой максимум
3. Цена вновь падает, а затем тестирует (пытается обновить) максимум не ранее, чем через 10 дней
4. Входить необходимо на закрытии первой свечи (бара), которая закроется ниже свечи, тестировавшей вышеупомянутый максимум

Логика данного метода заключается в том, что при использовании простого фильтра, 100-дневного SMA, тренд виден сразу же, а вход в рынок сосредоточен в области уровней поддержки/сопротивления.

Под значительным ценовым минимумом/максимумом подразумевается ценовой откат, который по меркам вашего рабочего таймфрейма и перспективы выше нормы. Например, 20-дневный минимум, откат к установившемуся уровню сопротивления, новый годовой максимум и т.п.

Торговля в тренде таким способом позволяет входить в рынок как раз перед самым возобновлением тренда, в одной из точек наименьшего риска, когда движение еще в процессе зарождения.

**Скачок цены (рис. 1).**

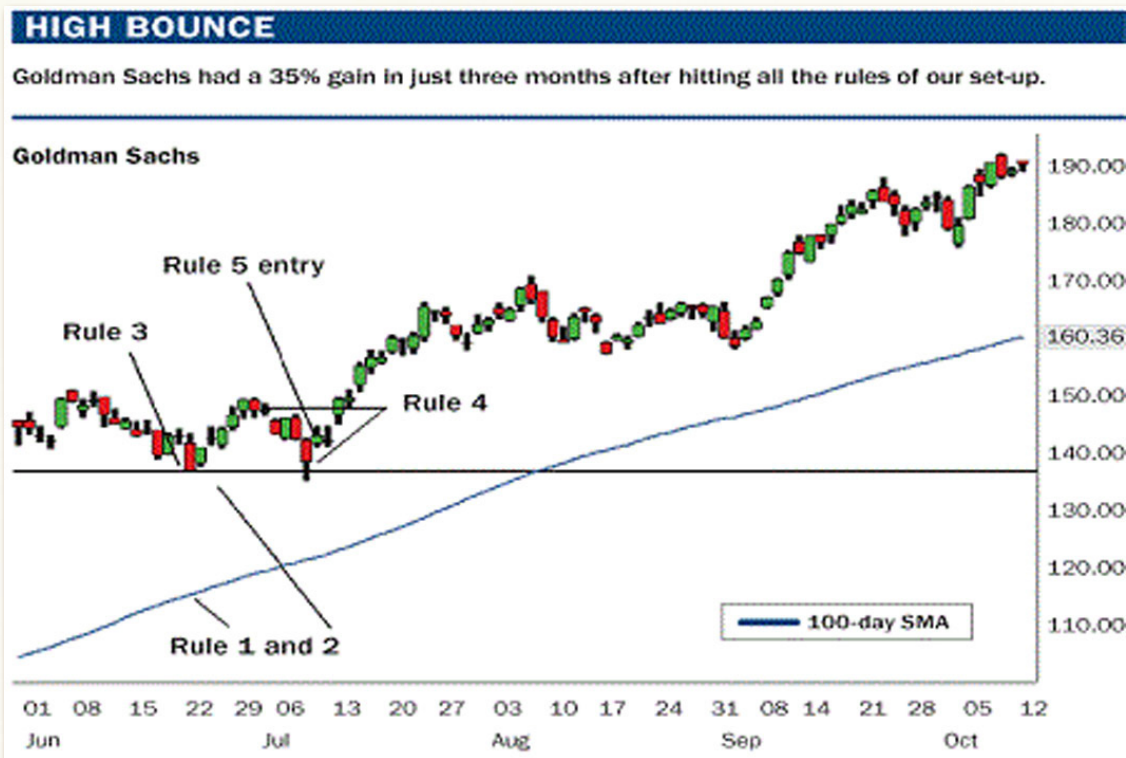


Рисунок 1.

Примеры торговли

22 июня 2009 года акции Goldman Sachs (GS) обозначили минимум на отметке \$137.01 (черная линия на рисунке выше). 100-дневное SMA направлено вверх. 11 дней спустя, 8 июля, цена тестирует значительный минимум от 22 июня.

На следующий день свеча закрывается выше максимума предыдущей дневной свечи, которая до этого и образовала новый значительный минимум во время тестирования уровня предыдущего минимума. Таким образом, новая свеча дала сигнал на вход в рынок на уровне \$143.21. От этой отметки цена выросла до уровня \$193.60 (14 октября 2009г.), всего за 3 месяца дав потенциальную прибыль в \$50.39 или 35%.

Плавное скольжение вниз

Еще один пример торговли по вышеупомянутым правилам. 16 декабря 2008г., Нью-Йоркская фондовая биржа, инструмент Euronext (NYX) (рис. 2).

Цена пошла вверх и установила значительный максимум на уровне \$29.99, затем сделала откат вниз. 100-дневное SMA направлено вниз.

13 дней спустя, 6 января, NYX снова начал расти, пытаясь обновить вышеупомянутый максимум. На следующий день появился сигнал на вход в рынок, когда торги закрылись по цене, которая была ниже минимума вчерашней дневной свечи на уровне \$27.93. NYX упал до уровня \$14.52, который был зарегистрирован 6 марта. Потенциальная прибыль на этом движении составила \$13.41 или 48%, при том что движение длилось почти 2 месяца.

Еще один впечатляющий пример работы метода можно найти в истории котировок акций Google (GOOG) (см. рис ниже). 22 июня 2009 года цена упала до отметки \$401.89, создав тем самым новый минимум, в то время как 100-дневное среднее было направлено вверх.

10 торговых дней спустя, 7 июля, цена снова снизилась в попытке обновить вышеупомянутый минимум. 2 дня спустя, 9 июля, был дан сигнал на вход в рынок на уровне \$410.39. Цена на акции компании Google выросла до отметки \$629.41. Данный уровень был зарегистрирован 4 января 2010 года. Затем цена серьезно упала, но перед этим она дала потенциальную прибыль, которая составила \$219.02 или 53% всего за 5 месяцев (рис. 3 на следующей странице).



Рисунок 2.



Рисунок 3.

#### И в заключение...

Используя сочетание трендового фильтра (100-дневного SMA), ценовых паттернов и движений цены, вы можете узнать от рынка, когда тренд достаточно “созрел” для того, чтобы его можно было “сорвать”.

Этот простой метод не нуждается в сложных индикаторах, которые в конечном итоге покажут свою несостоятельность. Также вы позволяете цене указать, когда следует входить в рынок, используя цену закрытия выше/ниже максимума/минимума того бара, который образовал значительный минимум/максимум. Это позволяет получить подтверждение о возобновлении тренда, а не полагаться на произвольные ценовые уровни для входа в рынок.

**“Следование за трендом” более применимо в торговле фьючерсами, но может быть использовано и в торговле акциями, так как там на-**

**много больше ликвидных рынков.** Потратьте некоторое время на изучение инструментов фондового рынка, и вы поймете, что он предоставляет множество возможностей для использования данного метода. Тренды на фондовом рынке менее хаотичны, что позволяет открывать позиции с низкой долей риска. И не забывайте о том, что рисковать нужно в разумных пределах, используйте стоп приказы, чтобы защитить себя от неожиданных рыночных потрясений. Многие успешные трейдеры скажут вам, что их методы поиска входа в рынок достаточно просты, а преимущество на рынке им дает прочная и сбалансированная техника управления капиталом (риск менеджмент).

**Возможно, со временем вы поймете, что трендовая торговля предлагает возможность получать солидную прибыль. Это и вывело многих из нас в число лидеров на рынке.**

*Перевод: Александр Киселёв*

### Отзыв Евгения Антипенко на переводную статью о трендовой торговле

**Стоит поблагодарить редакцию «Биржевого лидера» за начало публикаций учебных материалов обучения форекс в США, Канаде, Европе.** Долгое время существовал стереотип или «комплекс неполноценности» славянских народов перед Западом. Публикация подобных материалов обучения форексу, поможет решить данную проблему в области трейдинга.

**Как оценить данный обучающий курс по трендовым каналам? Все познается в сравнении.** Это материал уровня Школы при Академии, не более того. Это интересно новичку, пытающемуся понять основы технического анализа, но по такой «торговой системе» уровня Школы никогда не стоит торговать на реальном торговом счете. Проиграете счет.

**Примеры Вводной лекции и 2-х классов из 12 Школы обучения форекс при Академии МФ опубликованы на сайте,** чтобы был понятен подход к обучению. Ведет каждый класс опытный трейдер, изучается его материал, задаются вопросы, даются примеры по текущим торгам на основе данного инструмента, а также ссылки далее – что по данной тематике необходимо изучить на кафедрах Академии.

**Например, по 8-му классу Школы трендовые и наклонные каналы** (тот же материал о тренде и трендовом канале)

- изучаете отдельный класс Школы (как чертятся каналы тренда и какое значение они имеют для торговли на форексе)
- далее спецкурсы Высшей Школы (чем отличаются трендовые каналы у Хартли, Мерфи, Сперандео, Элдера, Швагера, Боришпольца и т.д. с их точками открытия и закрытия сделок)
- отдельный спецкурс – алгоритм **наклонных каналов МФ**, как решение **НЕразгаданных загадок классиков трейдинга в области трендовых каналов**
- ФАК – связь наклонных каналов МФ с другими инструментами анализа рынка (через них выйдете на **НЕразгаданные загадки и ошибки Хартли, Элдера, Мерфи** и почему все слушатели применяют НК вместо трендовых каналов классики)
- 1-я практика на Подфаке (с подсказками опытных и ответами на их вопросы)
- основная **ЕЖЕДНЕВНАЯ** практика в Стратегии и тактике текущих торгов

Далее новичок трейдер должен самостоятельно сравнить 2 методики обучения, а главное – понять, почему после изучения трейдером таких «передовых систем обучения форексу и бирже» на Западе, мы не советуем открывать реальный торговый счет.

**Средняя школа не готовит профессионалов, она дает лишь основы знаний.**

Руководитель **факультета ГОСТ Академии Трейдинга MasterForex-V, Евгений Антипенко (ATEI)**

### Отзыв Максима Гана на статью о трендовой торговле

**И**зложенный торговый метод является механической торговой системой и применим лишь к очень узкому спектру инструментов. В статье не хватает конкретики. Тренд определяется только через один единственный элемент – скользящую среднюю: «При использовании простого фильтра, 100-дневного SMA, тренд виден сразу же...».

Таким образом, единичный сигнал торгуется как самостоятельная Торговая Система. Ирония в том, что на рынке не бывает шаблонов, и только одна-единственная SMA, хоть 100-, хоть 200-дневная никогда не даст трейдеру понимания:

- сути тренда, что есть тренд на рынке?
- точки отсчета в тренде. Попробуйте 100-дневную SMA использовать на различных таймфреймах и вы поймете, о чем речь: на каждом отдельно взятом фрейме будет отдельный тренд. Единой тенденции при таком подходе никогда не определить.

Возникает вопрос, работает ли вышеописанная техника в реальных торгах? Ответ, думаю, очевиден.

**Подводя краткий итог:** информация интересна новичку на уровне общего развития. Для понимания сути рыночных процессов и явлений, для применения техники в реальных торгах трейдеру нужно комплексное обучение.

В Академии Masterforex-V тренд определяется через логическую взаимосвязь различных элементов тех.анализа. Пример методики определения тренда от **Кафедры Анализа Объемов**: согласно данной концепции любой рынок двигают, и уж тем более разворачивают, большие(умные) деньги. Умные деньги на рынке появляются с приходом крупного игрока(оператора рынка). На каждой торговой площадке есть определенные временные интервалы, по которым крупные операторы сводят балансовую отчетность.

**Отсюда тренд определяется как перемещение финансовых потоков в рынке, отследить которые можно через взаимодействие графической и временной величин.**

Более подробную информацию о методике торговли по тренду можно узнать, записавшись на **открытую конференцию Кафедры Анализа Объемов Академии Masterforex-V.**

Зав. кафедрой анализа объемов Академии Трейдинга MasterForex-V, Максим Ган (Santyago)

# Наклонный канал МФ: решение неразгаданных проблем классического трендового канала

- ▶ **Наклонный канал (НК МФ)** – авторский инструмент торговой системы Masterforex-V (ТС МФ)
- ▶ **Трендовый канал** – инструмент классического технического анализа трейдинга

Что общего и в чем различие между ними и какова роль обоих инструментов в техническом анализе и в получении профита трейдерами?

## Классический трендовый канал

**П**аттерн классического трендового канала (из книги Том Хартли «Анализ каналов» (см. [Библиотеку Академии трейдинга Masterforex-V](#)) (рис. 1).

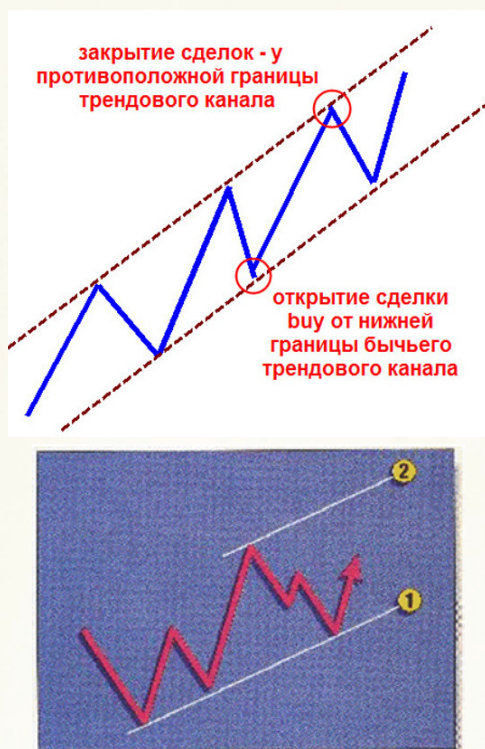


Рисунок 1.

**Суть торговых систем с использованием трендовых каналов** очень проста:

- открытие сделки по тренду от уровня трендового канала по вектору тренда;
- закрытие сделки на противоположном уровне трендового канала;
- открытие сделок при пробитии канала.

**Пробитие канала** – окончание текущего тренда и разворот на новый тренд. Паттерн окончания тренда при пробитии трендового канала Джон Дж. Мэрфи из книги «Технический анализ фьючерсных рынков: теория и практика» (рис. 2).

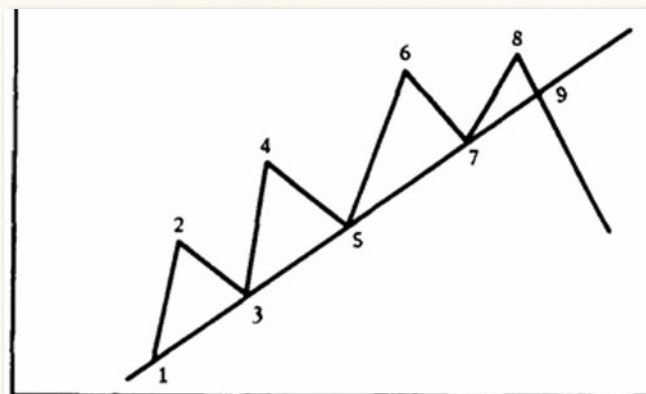


Рисунок 2.

**Примеры работы трейдера на классических трендовых каналах** (рис. 3).

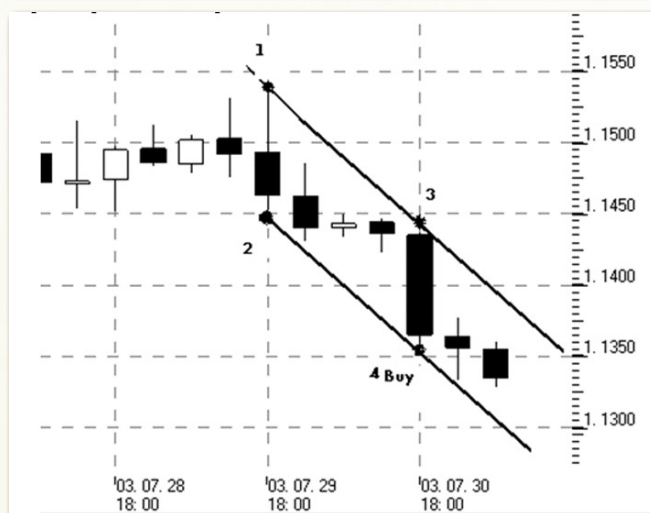


Рисунок 3.

Согласитесь, на первый взгляд просто и эффективно.

- **Что должно смутить трейдера** – то, что **курсы обучения forex при Дилинговых Центрах** преподают (за деньги) эту методику всему миру, рекомендуя торговать и проигрывать свои депозиты в т.ч. по этой методике... именно в своем ДЦ;
- все крупные инвестиционные фонды, торговавшие по ТС трендовых каналов (**Баришпольца, Алвибу (ALVIBU)** и др.), как и предупреждала Академия трейдинга Masterforex-V, проиграли свои депозиты;
- трейдер Станислав Гребенчиков, удачнее других в книге «Forex и мы» оптимизировавший трендовый канал, закончил торговлю... получив инсульт (подробности для слушателей Академии **ТС С.Гребенчикова: как исправить ошибки лучшей оптимизации трендовых каналов через ТС МФ.**

**Забывать трейдеру трендовый канал классики навсегда или его исправить?**

Решать вам.

Ниже объяснение методики исправления трендового канала и выход на Наклонный канал (НК МФ)

**Неразрешенные проблемы трендовых каналов... что увидели и как «оптимизировали» трендовый канал классики**

**Пр**облема заключается в том, что часть пробитий трендового канала является ложными, часть истинными. Ложных пробитий больше, чем истинных. И классики не в силах дать критерии отличия истинного пробития трендового канала от ложного.

Так, **Джон Дж. Мэрфи** рекомендует «Тут вернее всего полагаться на опыт (??) и чутье (???). В подобных спорных вопросах они – ваши лучшие (!) советчики.» (рис. 4).



Рисунок 4.

**Швагер** – чертить... новые и новые трендовые каналы (рис. 5).

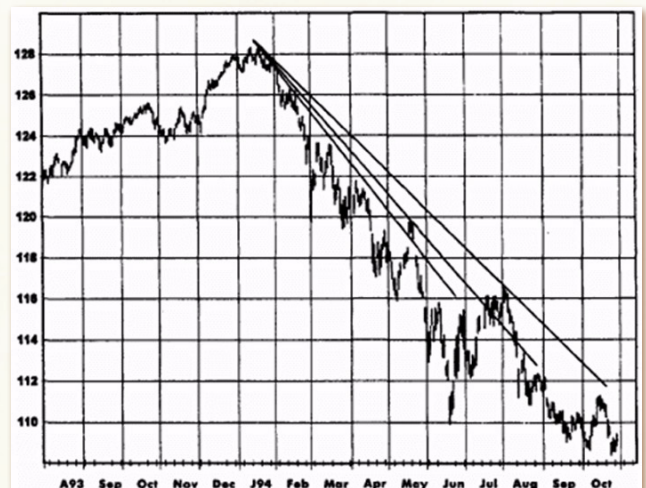


Рисунок 5.

**Эрик Найман** – ждать (??) подтверждения (?) нового тренда (рис. 6).



Рисунок 6.

**Виктор Баришпольц** строить – «скользящие ценовые каналы» (рис. 7).



Рисунок 7.

**Пректер** «Использовать классический волновой анализ на крупных таймфреймах» (рис. 8).

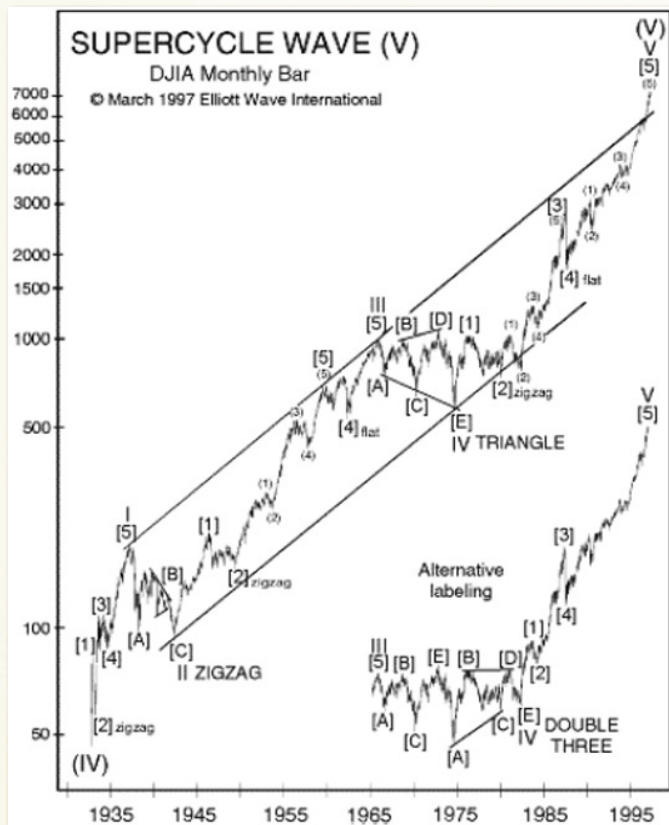


Рисунок 8.

## Рекомендации МФ по исправлению неразгаданных загадок классиков трейдинга

Чтобы выйти на неразрешенные проблемы классиков – возьмите пример из [Школы обучения новичков трейдеров](#) при Академии Masterforex-V.

В примере показаны алгоритмы, которые не сумели разрешить классики трейдинга (рис. 9).

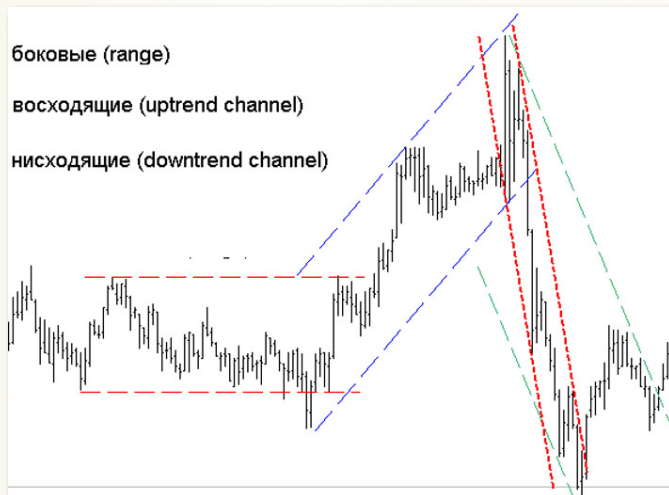


Рисунок 9.

А именно, обратите внимание,

- **Синтез таймфреймов и волновых уровней МФ** – как внутри одного трендового канала (старшего ТФ) расположен трендовый канал младшего ТФ
- таких трендовых каналов (по принципу русской матрешки) может быть... неограниченное количество.

### В итоге классики

- запутались в «матрешках» – какой ТФ взять за основу построения трендовых каналов
- не решили проблему истинного и ложного пробития трендовых каналов (даже не поняли, когда и почему трендовые каналы пробиваются рынком)
- за основу построения тренда взяли устаревшее **определение тренда Доу** (построение НК МФ строится на новом определении **тренда Masterforex-V**), в итоге классики ошибочного определения тренда Доу... классические трендовые каналы строятся абсолютно неверно
- началом канала считаются устаревшие модели разворота тренда («**Голова и плечи**», «**двойное дно**», «**Алмаз (Diamond) – «бриллиант»** и др.) – в торговой системе Masterforex-V – **ФЗР МФ** – значительно более универсальная фигура
- так и не договорились строить канал по пикам или по «скоплению цены» (из-за ошибочной теории стихийного рынка), – в ТС МФ только по пикам (на управляемом рынке форекс нет случайных движений)
- соединили построение трендовых каналов с **чартизмом**, вместо волнового анализа трейдинга, как в ТС МФ

В итоге имеем то, что показано выше.

## Отличие классического трендового канала и наклонного канала МФ

Классический трендовый канал чертится по тренду (импульсу) и состоит из 2-х параллельных линий – пример: статья слушателей Академии Мастерфорекс-V в Биржевом лидере [Корнелиус Лука: «Скрытые между строк тайны трендовых каналов»](#) (рис. 10).



Рисунок 10.

- в классическом волновом анализе для поиска 4-й и 5-й волны (см. [11 класс Школы](#))
- у чартистов классиков технического анализа – множество методик, см. главу о [трендовых каналах книги 2](#) без подсчета волн и подволн чертится канал, и стохастик на границах канала подсказывает селл на медвежьем тренде

**2** Началом канала считаются устаревшие модели разворота тренда («Голова и плечи» и др.) (рис. 11).

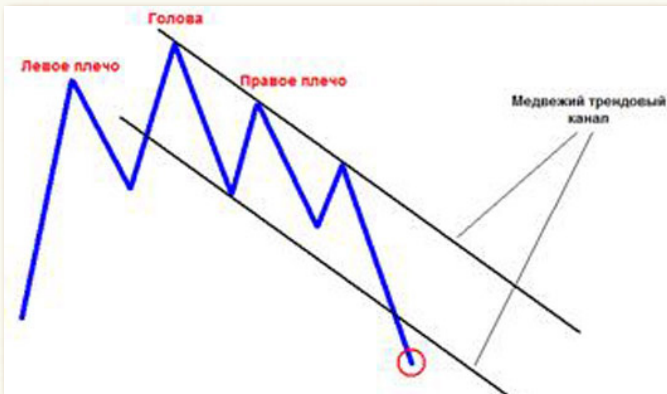


Рисунок 11.

**3** Т.к. черчение канала – дело субъективное (как и сам метод поиска «Головы и плеч», и от него «трендового канала») – берутся старшие ТФ, тренды на которых не меняются часто (рис. 12), отсюда

- у Сперандео КРАТКОсрочка начинается с n4/8-д1 без объяснений, по каким точкам и почему идет черчение ЕГО канала
- у Хартли – д1 и черчение канала по точкам закрытия, чтобы исключить «случайные выбросы»... (дополню, на форексе никаких случайных котировок, кроме «левых» свеч кухонь ДЦ не бывает)
- у Элдера по «скоплению цен»
- у Мэрфи – по пикам

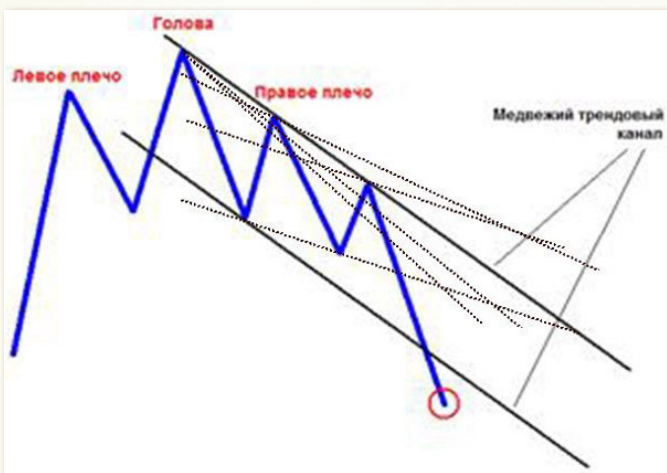


Рисунок 12.

**Примечание:** как видно на рисунке, по рекомендациям различных классиков получатся... совершенно разные трендовые каналы. Мало того, разные каналы образуются по... одной ТС у разных людей, например, Демарк, писал о том, как он со своим другом по одной и той же методике... чертит разные каналы.

**4** Трендовый канал... запаздывающий индикатор (Masterforex-V)

- классики его предварительно строят по 2-м точкам, а начинают работать от 3-й точки. Внимательно на рис. из всемирно известной книги [Мэрфи «Технический анализ фьючерсных рынков: теория и практика»](#) посмотрите на точку 5 – в лучшем случае это основание 4-й волны, на основании которой можно взять лишь небольшой профит на 5-й волне, если трейдер додумается на пике взять профит (исключение – Собака Баскервилей Элдера/МФ) (рис. 13).

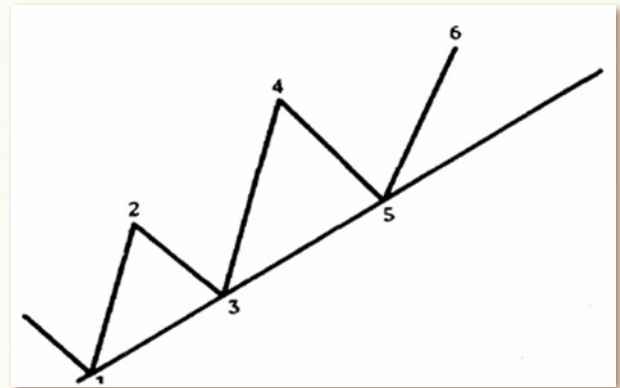


Рисунок 13.

Переделаем рисунок Мэрфи под «стандарт» 5-тиволновки и получится сигнал трендового канала, как запаздывающий индикатор взятия профита на 5-й волне (на мощном тренде можно работать от отката по тренду, даже без сигнала трендового индикатора) (рис. 14).

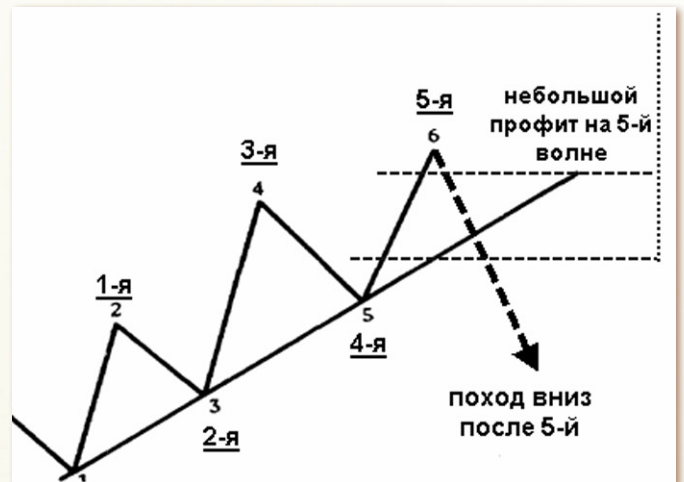


Рисунок 14.



## Наклонный канал МФ

**1** Состоит из одной линии (а не параллельных, как в классике), т.к. закрывать сделки нужно не на противоположной линии тренда, а совершенно... по иным критериям ТС МФ

**2** НК МФ чертится по вершинам (на форексе нет случайных котировок) волн и подволн как вспомогательный инструмент

**3** Распространяется на волны импульса и коррекции (а не только тренда, как у классиков)

**4** Цель НК МФ – нахождение волн различных ТФ и их синтез между собой

- значение наклонного канала МФ – четко видеть, направление какого волнового уровня МФ продолжается (м1... м5... м30... н4... д1... и т.д.) или перешло на более высокий волновой уровень

**5** Пробитие наклонного канала МФ... не есть окончание тренда, а лишь волна старшего ТФ против текущего тренда, после которой будет сильное движение

- по тренду
- или против него (попробуйте самостоятельно найти критерии, взглянув ниже на примеры торгов слушателей Академии после нескольких месяцев обучения форексу)

**6** Соответственно для наклонного канала МФ достаточно одного наклонного уровня, защищающего направление текущего движения на данном ТФ, т.к. переход по правую границу наклонного канала МФ – волна старшего ТФ МФ (подробности см. главу [Волновые уровни Masterforex-V и синтез ДОЛГОсрочки, СРЕДНЕсрочки и КРАТКОсрочки](#))

**7** Наклонный канал МФ является одним из многочисленных авторских инструментов, применение которых дает «преимущество перед рынком» и впервые в мире позволяет определять любые волны удлинения в режиме он-лайн

Например, неразгаданная проблема двойного / тройного зигзага, как разновидности Собаки Баскервилей Элдера/МФ (неразгаданная загадка

Пректера): как найти удлинение в режиме он-лайн, а не задним числом на истории, как это делает 99% волновиков в мире (рис. 15).

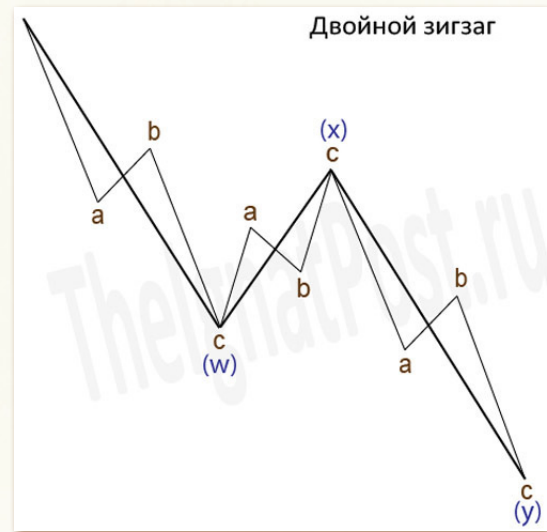


Рисунок 15.

Обращаем внимание, что волна X (на внутренней волне C, а не A) пробилла НК... – закончилась «короткая МФ» вверх старшего ТФ против текущего тренда,

- но ФЗР вверх не произошел
- вниз – Собака Баскервилей Элдера / МФ

Аналогично... тройной зигзаг (рис. 16).

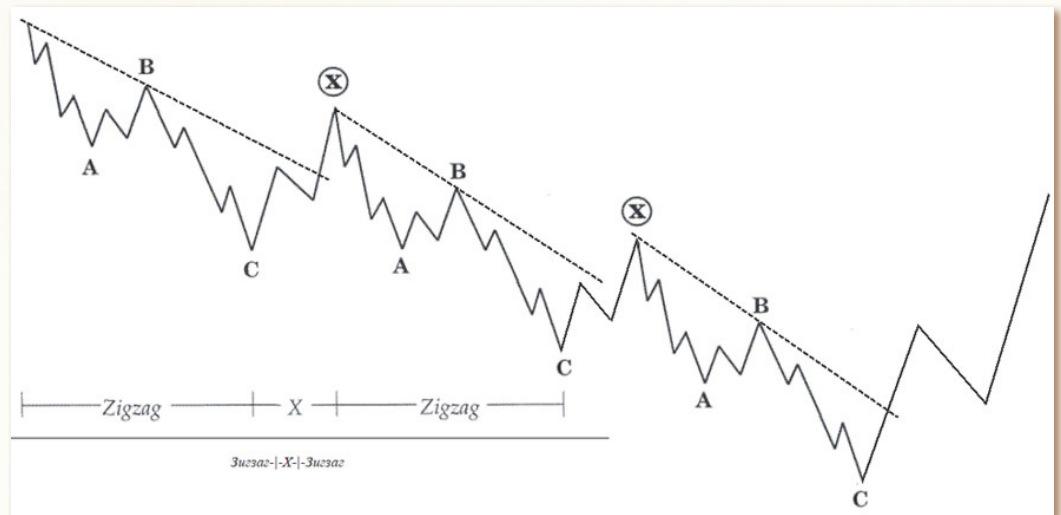


Рисунок 16.

**Паттерн наклонного канала МФ и нескольких комбинаций волн и подволн** (рис. 17).

**Паттерн наклонного канала МФ, позволяющего найти разворот** (рис. 18).

Попробуйте понять данный паттерн МФ и вы поймете несколько открытий МФ, позволяющих иметь «преимущество перед рынком», а именно

- разворот тренда произойдет... совершенно не там, где классики (не говоря уже о курсах обучения форексу при ДЦ) подсказывают будущим «жертвам форекса»
- логику Организатора игры форекс, который дважды собьет стопы классиков и их последователей, прежде чем сменит тренд.

### Поняли?

- если да – дорисуйте к паттерну МФ разворот и вы поймете преимущество перед Элдером, Мерфи, Найманом, Швагером, Сперандео, Хартли, Демарком... а значит и перед «рынком»
- если не поняли – прекратите торговать на реале и дарить свои деньги «кухням ДЦ» или рынку.

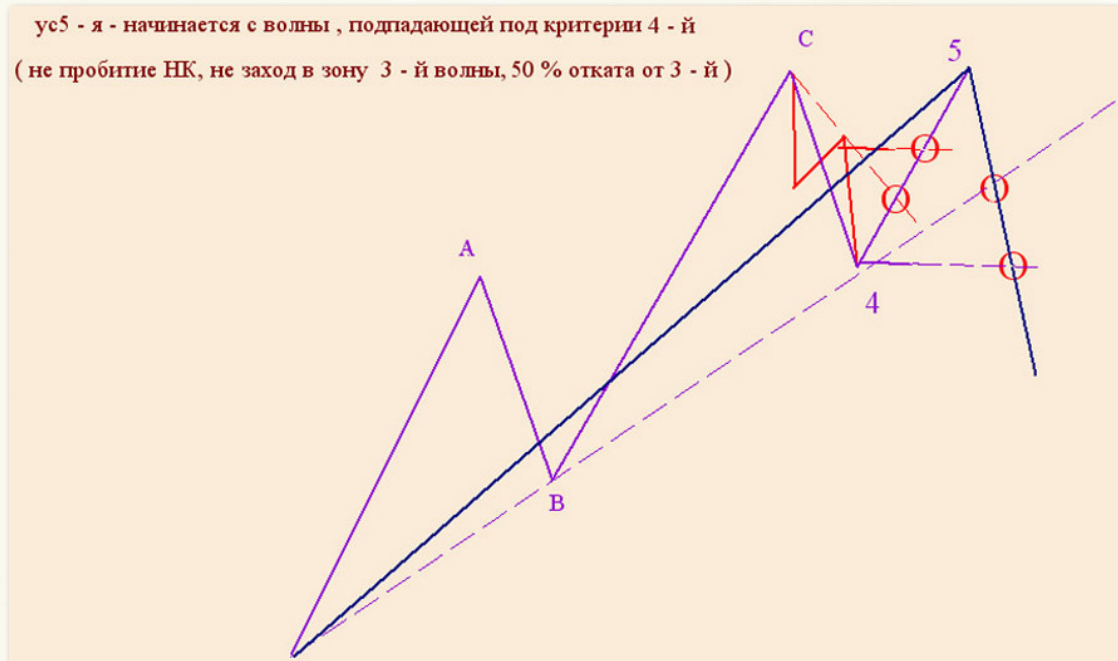


Рисунок 17.

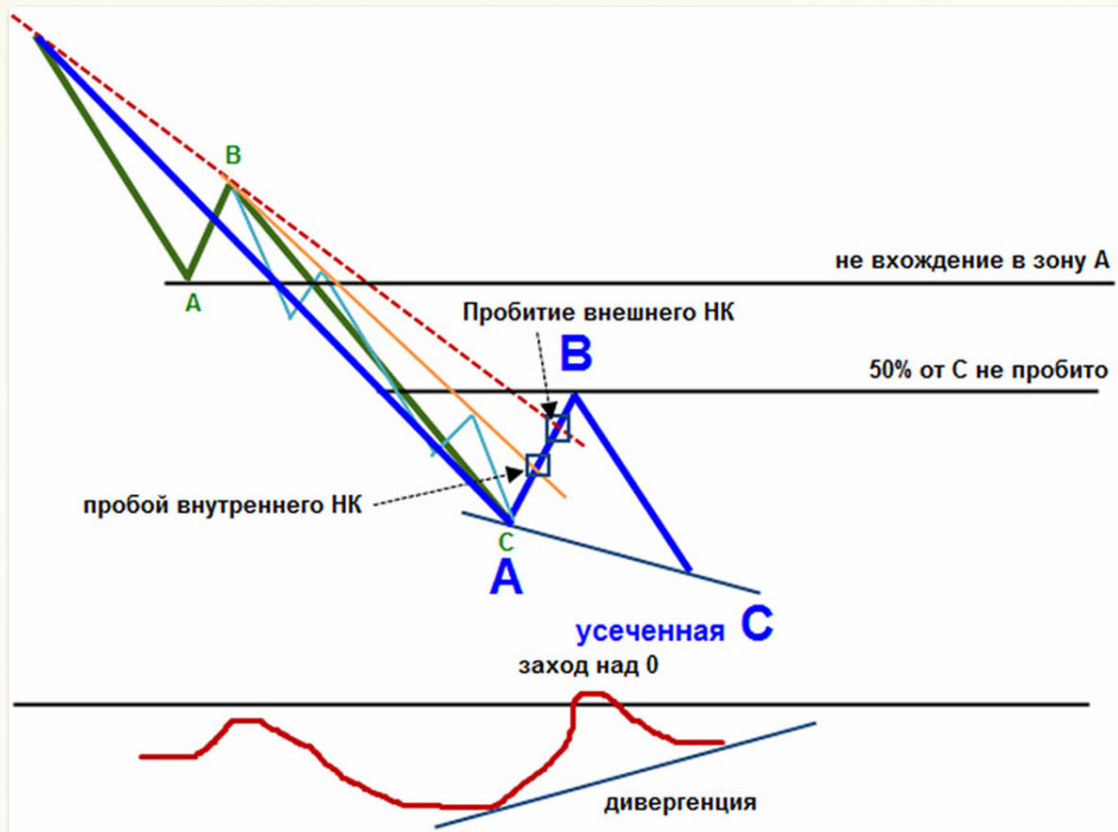


Рисунок 18.

Подсказка слушателей Академии по одному из паттернов разворота Мастерфорекс-V (рис. 19).

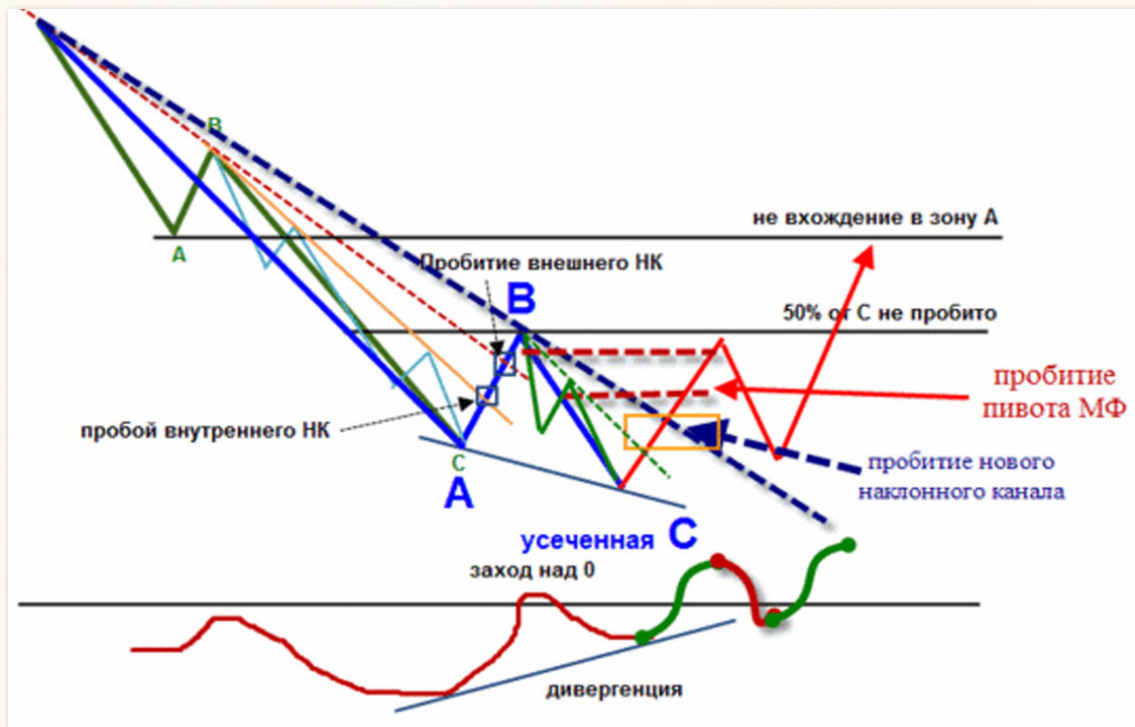


Рисунок 19.

Примеры с реальных торгов Академии трейдинга Masterforex-V





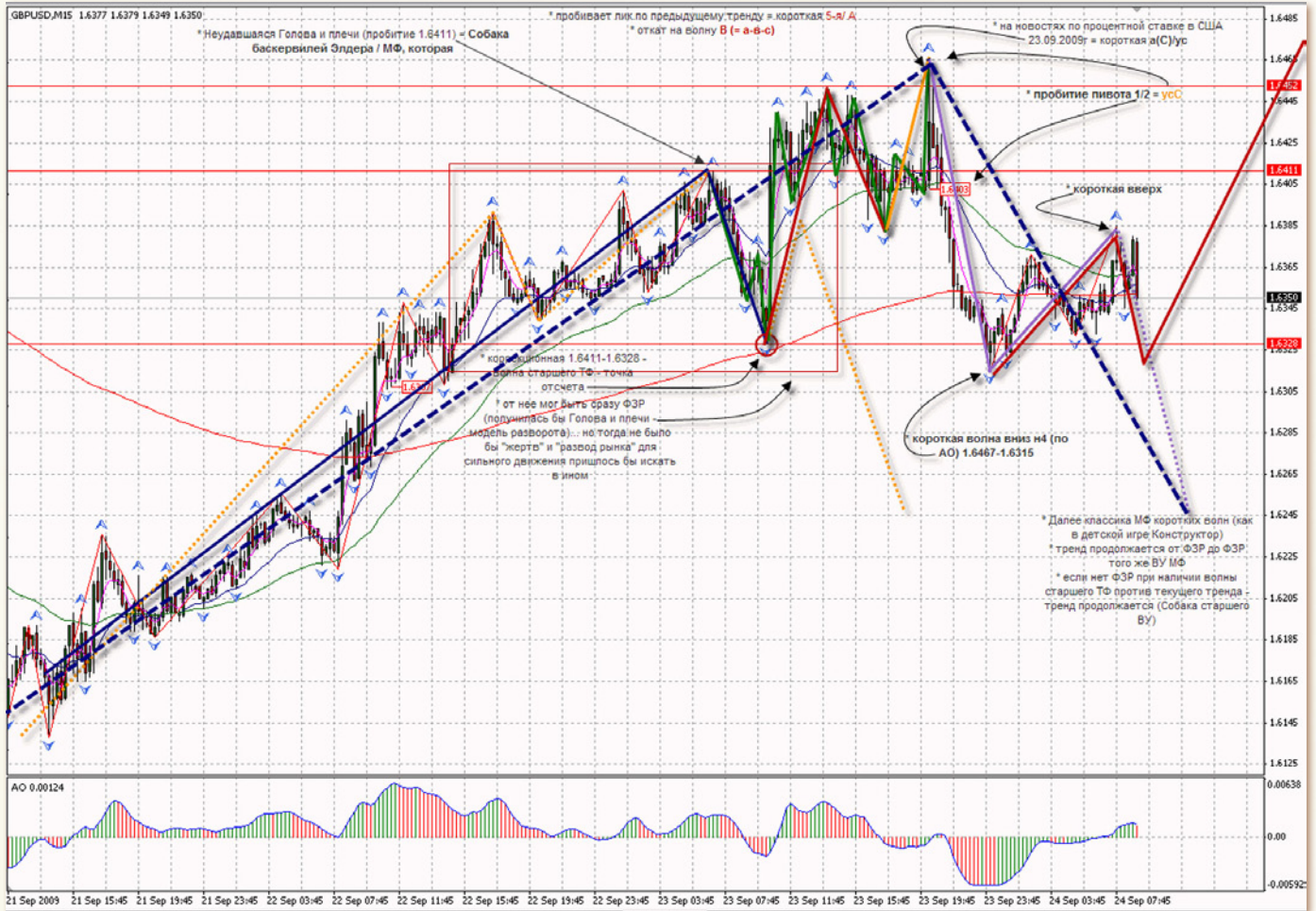
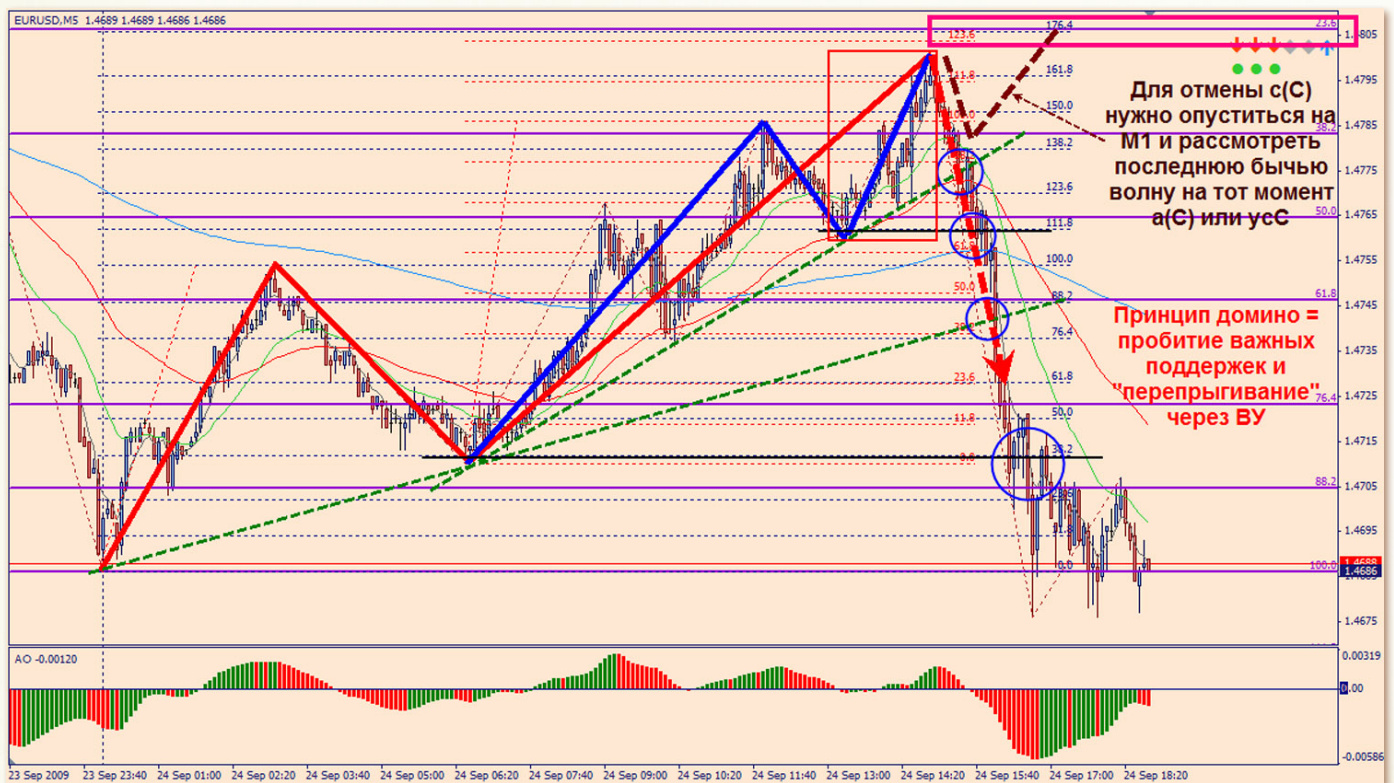
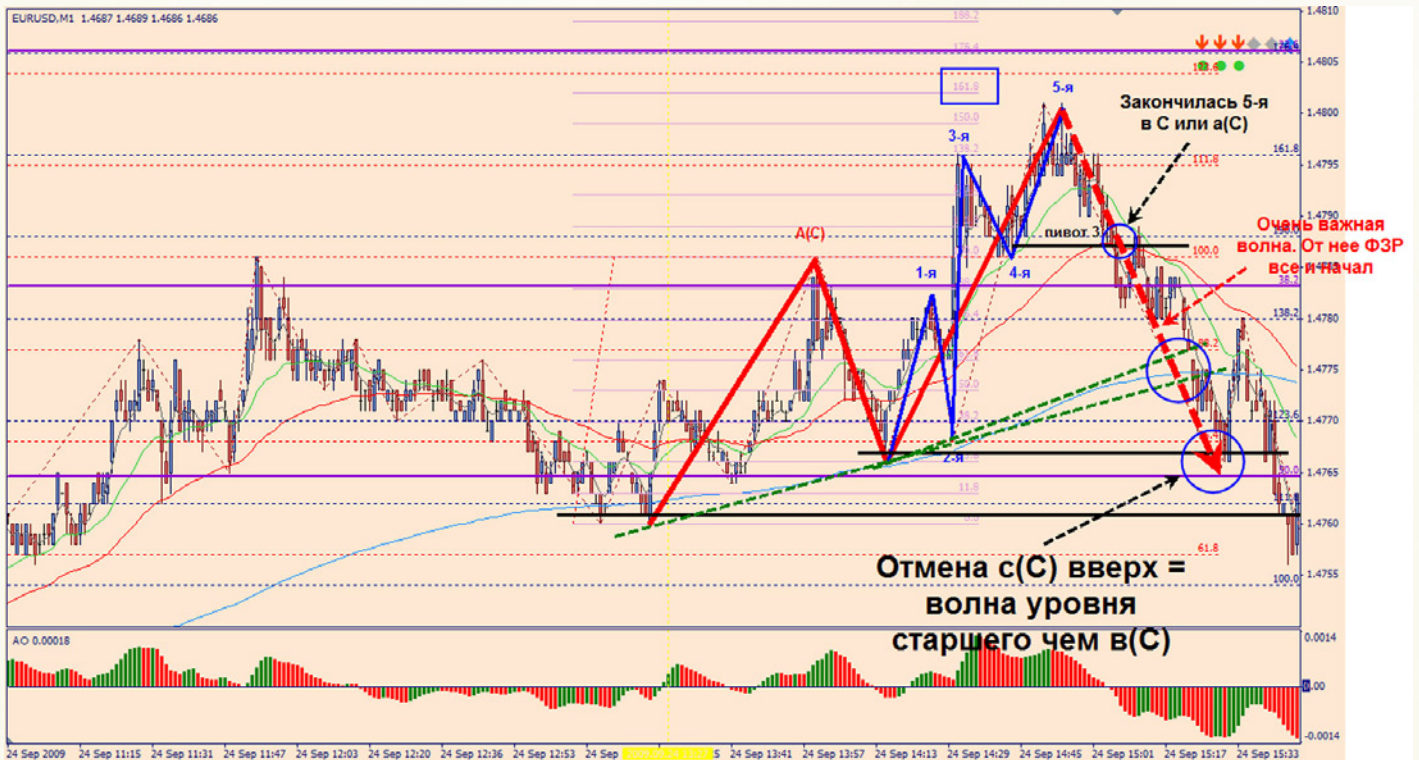


Рис. вставлен позже – подтверждение наших расчетов волны д1 вниз





Внимательно изучите рисунки графиков реальных торгов с использованием Наклонного канала МФ, сделанных слушателями через несколько месяцев обучения форекс. Это лишь следующий за ФЗР авторский инструмент в [синтезе бинарных закономерностей МФ](#) – новом техническом анализе трейдинга форекс и биржевых рынков.

**Чтобы стабильно обыгрывать рынок – нужно понимать то, что сам рынок от всех сумел или пытается скрыть.**

[Обсудить](#)

*Автор: Николай Маковенко*



Это должен знать  
каждый трейдер



## Форекс или валютные фьючерсы – вот в чём вопрос!

В этом номере журнала, совместно с брокерской компанией **NordFX**, мы продолжаем серию публикаций для начинающих трейдеров. В продолжение нашего разговора о фьючерсных контрактах, начатого в статье **“Фьючерс – многогранный финансовый инструмент, позволяющий хеджировать, инвестировать и спекулировать”**, сегодня мы рассмотрим более детально специфику торговли фьючерсами и постараемся осветить основные особенности и преимущества торговли валютными фьючерсами перед рынком **Форекс**.

### Рынок фьючерсных контрактов

Рынок фьючерсных контрактов США является одним из наиболее быстроразвивающихся сегментов финансового рынка. По своей структуре рынок фьючерсов представляет собой совокупность десяти специализированных торговых площадок – бирж, расположенных в различных городах США.

Некоторые из них являются узкопрофильными, другие – широкопрофильные, предоставляющие возможность работы с широкой гаммой инструментов. Наиболее широкие возможности по количеству проводимых операций и по количеству доступных инструментов традиционно занимают Чикагские биржи.

Гамма инструментов, торгуемая на рынке срочных контрактов необычайно широка, она включает: курсы валют, продукты сельского хозяйства и животноводства, фондовые индексы, государственные ценные бумаги, металлы, энергоносители и другие инструменты.

Фьючерсный рынок высоко ликвиден. Спекулянты, работающие на фьючерсном рынке, чаще всего рассматривают фьючерсные контракты как торговлю реальным товаром, поскольку движения цен на рынке реальных товаров практически синхронны с движениями цен на фьючерсных рынках.

Фьючерсный контракт не предполагает немедленной поставки товара и не требует полной оплаты сделки. Сумма денег, которую клиент должен внести на счет брокерской фирмы или дилингового центра, когда открывает свою позицию, называется маржа (margin, original margin, necessary margin или initial margin). Размер margin обычно составляет примерно 1-10% стоимости фьючерсного контракта. Обычно, если контракт активно торгуется на бирже, то залог небольшой. Если это контракт на редкий актив, то залог может составлять до 100%.

В последнее время, в связи с возросшей ликвидностью рынков, особенно, такого как FOREX размер необходимой маржи упал до 1% и стал практически стандартом. Это означает, что для того чтобы купить контракт, например, по валютной паре USD/JPY = 100'000 USD, клиенту необходимо иметь на счету сумму, составляющую 1% от объема сделки, то есть 1'000 USD. Это открывает перед клиентом массу со-



блазнительных перспектив, но и таит в себе определенные риски.

Любой фьючерсный контракт имеет ограниченный срок существования (например, три месяца). В соответствии с этим, по фьючерсному контракту заранее известно, когда наступает последний день торговли этим контрактом и до какого времени в течение этого дня ведется торговля. Вслед за последним днем торговли наступает день исполнения этого контракта, т.е. поставка актива и окончательные денежные расчеты по нему.

Поскольку в каждый торговый день на бирже обычно ведется торговля фьючерсными контрактами с разными месяцами исполнения, постольку и существует специальный биржевой календарь на один, два и даже три года вперед, в котором четко обозначены дни исполнения (поставки) по всем торгуемым фьючерсным контрактам.

Всем известно, что фьючерсный контракт имеет своей целью получение положительной разницы в ценах от операций по его купле-продаже. **В этом смысле фьючерсный контракт – это всегда контракт на разность в ценах, а не на куплю-продажу биржевого актива. Из этого постулата следуют важные выводы.**

**Во-первых**, не обязательно, чтобы в основе фьючерсного контракта лежал бы какой-то реально существующий актив, как-то: товар, акция, облигация. В основе фьючерсного контракта может быть любой абстрактный актив, например число, удовлетворяющее требованию тесной связи с соответствующим рынком. Такими числами могут быть: цена, индекс цен, процентная ставка, валютный курс, и их всевозможные комбинации.



**Во-вторых**, фьючерсный контракт – это финансовый инструмент, инструмент рынка капиталов, а сам рынок фьючерсных контрактов – это часть рынка капиталов. Фьючерсные контракты – один из наиболее адекватных современному рыночному хозяйству механизмов перелива капиталов с точки зрения объемов финансовых средств и сроков их оборота.

**В-третьих**, поскольку игра на разность в ценах лишь в малой степени связана с национальными границами, то фьючерсный контракт быстро превратился в международный финансовый инструмент.

**В-четвертых**, фьючерсный контракт – это современный инструмент быстрого выравнивания цен, погашения их колебаний на разных рынках, инструмент «мгновенного» усреднения денежного спроса без изменения текущего предложения.

В момент своего заключения фьючерсный контракт является обычным договором, форвардным контрактом. Если фьючерсный контракт «доживает» до окончания срока его действия и по нему осуществляется поставка, т.е. купля-продажа лежащего в его основе актива, то он опять существует как обычный форвардный контракт на поставку этого актива через обусловленный срок времени. Собственно фьючерсным контрактом он является в промежутке времени между его заключением и исполнением.

Наиболее полное объяснения понятия фьючерса было представлено в книге Тодда Лофтона **«Основы торговли фьючерсами»**:

*«Предположим, мы живем в сельскохозяйственном штате Айова. Я развожу крупный рогатый скот, а вы выращиваете кукурузу в 15 милях от меня. Каждую осень, когда ваша кукуруза поспевает, вы перевозите весь урожай ко мне, и я покупаю его, чтобы кормить бычков. Справедливости ради, мы соглашаемся, что я заплачу вам за кукурузу по цене Чикагской Товарной Биржи в день поставки. Кукуруза важна для нас обоих. Это ваш основной урожай, одновременно кукуруза – это мои главные затраты на кормление скота. Я надеюсь на низкие цены. Все лето вы молитесь, чтобы что-нибудь, например, неожиданная закупка зерна русскими, повысило цены на зерновые. Одним весенним деньком вы являетесь ко мне с предложением: «Давайте назначим цену на кукурузу на следующую осень сейчас, и выберем цену, которая позволит каждому из нас получить разумную прибыль и договоримся об этом. В этом случае ни один из нас не должен будет беспокоиться, какими окажутся цены в сентябре. Мы сможем лучше планировать и спокойно заниматься нашим бизнесом, не волнуясь относительно цены на кукурузу». Я соглашаюсь, и мы сходимся по цене \$3.00 за бушель. Такое соглашение называется форвардным контрактом. «Контрактом» – потому, что это соглашение между покупателем и продавцом, а «форвардным» он является из-за того, что мы планируем совершить фактическую сделку позже или в будущем времени.*

*Это неплохая идея, но не без недостатков. Предположим, русские неожиданно объявили об огром-*

*ной закупке, и цены на кукурузу поднялись до \$3.50. Вы станете думать, как расторгнуть наш контракт. Точно также и я не очень-то стремился бы соблюдать наше соглашение, если небывалый урожай приведет к падению цен на кукурузу до \$2.50 за бушель. Есть и другие причины, по которым наш форвардный контракт может оказаться невыполненным. Буря может уничтожить весь ваш урожай кукурузы. Я могу продать свой скотоводческий бизнес, и новый хозяин не посчитает себя связанным нашим соглашением. Любой из нас может обанкротиться.*

*Фьючерсные контракты придумали, чтобы устранить проблемы, не оговоренные форвардными контрактами, но сохранить при этом большинство их преимуществ»*

### Чем отличается торговля фьючерсами от Форекса

Торговля фьючерсами во многом похожа на интернет-трейдинг на Forex. На фьючерсных рынках используются те же принципы фундаментального и технического анализа, те же стоп и лимит ордера, индикаторы, графики, финансовые новости и другие инструменты. Любой трейдер работающий на форекс может перейти к торговле фьючерсами, но учитывая некоторые особенности торговли фьючерсами. Несмотря на то что рынок фьючерсов схож с рынком Форекс, по данным статистики более половины трейдеров, работающих на фьючерсных рынках зарабатывают деньги, в то время как по данным той же статистики 90% на рынке FOREX их теряют. В чем здесь вопрос?

### Неоспоримое преимущество биржевого рынка над внебиржевым

Интернет-трейдинга валютными фьючерсами есть целый ряд преимуществ перед рынком форекс. Именно по этой причине опытные трейдеры часто предпочитают торговлю на рынке форекс, фьючерсам. Клиринг на фьючерсах происходит централизованно, и только на бирже, на которой торгуется данный контракт. Приказы брокеру отдаются через торговый терминал клиентом, брокер, в свою очередь всегда переадресовывает приказ клиента на биржу, на бирже состыковывается сделка данного клиента с противоположной сделкой другого клиента, после этого сделка клиента появляется открытой в его терминале. При торговле электронными фьючерсными контрактами терминал клиента напрямую соединен с сервером брокера, который подключен к электронной системе биржи.

Биржа и брокер не зарабатывают на проигрыше клиента, и даже теоретически это невозможно. Заработок брокера и биржи – это комиссионные, а так как количество сделок клиентов огромное, минимальные комиссионные для клиента становятся для них хорошим доходом. Ни биржа, ни брокеры не заинтересованы в том, чтобы клиент проигрывал, так как чем больше клиенты совершают сде-

лок, тем выгоднее биржам и брокерам. Напротив, биржи и брокеры заинтересованы в том, чтобы клиенты зарабатывали и совершали как можно больше сделок и предоставляют для этого все условия – постоянное улучшение терминалов, усовершенствование системы клиринга, ввод новых типов ордеров и другие нововведения.

Это очень важно, что сама система даже теоретически не позволяет брокеру работать против клиента. Опытные трейдеры всего мира понимают это и именно поэтому отдают свои предпочтения торговле фьючерсами.

### Более совершенная система клиринга сделок

С целью увеличения качества и скорости исполнения клиентских приказов электронная система клиринга биржи постоянно совершенствуется. С **брокерской компанией NordFX** на данный момент при торговле любым ликвидным фьючерсом возможно открывать – закрывать позицию в пределах секунды.

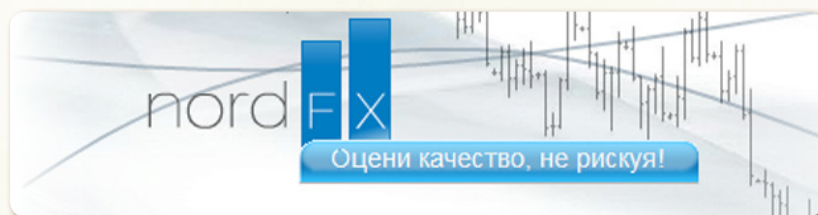
На фьючерсах открытие сделки происходит ментально и по текущей цене на момент получения сигнала биржей. Таким образом, если цена стала для клиента лучшей, позиция будет открыта по ней. Если сильное движение, то сделка будет открыта ментально и исполнена практически по текущей цене, что означает полное отсутствие реквотов, характерных для рынка форекс, когда при сильном движении рынка клиенту предлагается открыть позицию по новой цене, что может быть приличной суммой.

### Единые биржевые котировки

На рынке форекс, дилеры потенциально могут сыграть на котировках против клиента, у каждого дилера котировки разные, так как они пользуются различными поставщиками котировок. На рынке фьючерсов как расхождение котировок у клиентов, так и возможность брокера сыграть против клиента, полностью отсутствует, так как рынок фьючерсов централизован на бирже. Котировки формируются автоматически, по мере поступления заявок от клиентов. Клиенты своими сделками сами формируют котировки фьючерса. Из-за этого у всех брокеров в терминалах одинаковые котировки, на фьючерсы. Это является неоспоримым преимуществом над форексом.

### Более низкие издержки

В отличие от форекса, на фьючерсах отсутствует фиксированный спред, а есть лишь плавающая разница бид / аск, которая формируется самими клиентами в зависимости от их ордеров. На ликвидных фьючерсах эта разница обычно минимальна и составляет не более 1 пипса. Комиссия брокера назначается клиенту индивидуально и зависит от количества сделок, при малом количестве сделок комиссия обычно равна спреду по аналогичной ва-



лютной паре на форекс, при большом количестве сделок – значительно ниже.

### Лучшие условия для торговли

На электронных фьючерсах нет ограничений на постановку отложенных ордеров по расстоянию от текущей цены. Вы можете ставить отложенные ордера на любом расстоянии от рынка. Для клиентов, которые работают внутри дня, маржа по открытым позициям в 2 раза ниже обычной, а по некоторым, самым популярным, фьючерсным контрактам маржа может быть еще ниже.

### Самые лучшие условия для внутридневного трейдинга

Торговля электронными фьючерсами как нельзя лучше подходит для внутридневного трейдинга. Как уже говорилось выше, электронная система клиринга настолько идеальна и отточена, что позволяет практически мгновенно состыковывать между собой сделки клиентов, что нельзя сказать о возможностях дилера, которому требуется значительно большее время для состыковки сделок клиента через банк с противоположными сделками. Ни один дилер не может себе позволить разрешить клиенту совершать сделки с удержанием позиции менее одной минуты – за это время он физически не сможет состыковать сделку через банк и прибыль трейдера станет убытком для дилера. Электронные фьючерсы максимально подходят для скальпинга. Так же скальперам предоставляются минимальные комиссионные, так как брокеру выгодно, когда клиент совершает большое количество сделок.

Добавить к вышесказанному можно то, что на рынке фьючерсов отношение брокера к клиенту самое хорошее, потому что брокер зарабатывает только тогда, когда клиент выигрывает, его счета растут с ростом объема сделок. Брокер зарабатывает только на комиссионных от сделок клиента и даже теоретически не может получать прибыль при проигрышной торговле клиента. Брокеры и биржи заинтересованы в том, чтобы клиент зарабатывал, и предоставляют все возможные условия для этого.

**Брокерская Компания «Nord Group Investments Inc» желает всем начинающим трейдерам осознанных успехов в трейдинге! И выражает надежду на то, что полезная информация из рубрики «Это должен знать каждый», журнала «Биржевой лидер», поможет вам в этом.**

Автор: Елена Тащи

# Маргинальная торговля: почему, то что профессионалу – хорошо, начинающему – смерть

«Все гораздо проще, чем вы думаете и в то же время сложнее, чем вы можете себе представить»

## Как начиналась торговля валютой

Торговля валютой как обмен одних денег на другие, конечно же существовала с незапамятных времён! Но торговля валютой, как способ зарабатывания денег для миллионов людей стала доступной с конца 1970-х годов. Сейчас трудно кого-либо удивить огромными суммами, вращающимися в мировой финансовой индустрии. Многомиллионными кредитами, предоставляемыми участникам торгов, практически на безвозмездной основе. Но возможность доступа к мировым финансовым рынкам, подкрепленная кредитными средствами брокера в тысячи раз превосходящими ваши собственные средства, и к тому же передающихся вам в управление – это конечно нечто невообразимое для мира финансовых инвестиций конца прошлого века!

Вот так, впервые на Российском рынке финансовых услуг, **компания EXNESS** совершенно безвозмездно готова поддержать любого начинающего трейдера на рынке Форекс кредитом в тысячу раз большим, чем ваши собственные средства, размещенные на депозитном трейдерском счете. Иными словами, **кредитное плечо, предоставляемое компанией EXNESS равно 1:1000!**

Как такое стало возможно и в чем плюсы и минусы такого кредитования, мы расскажем чуть позже. А сейчас хотелось бы дать вам краткую справку по вышеупомянутой компании.

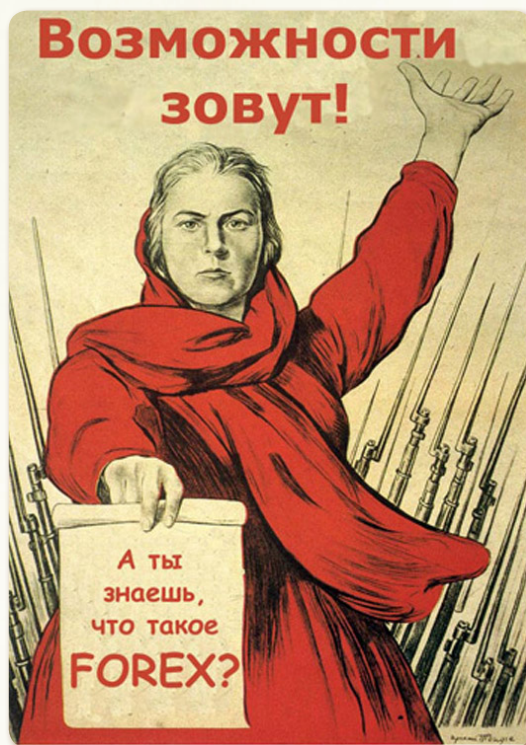
**Итак, компания EXNESS является универсальной брокерской организацией, основная миссия которой заключается в предоставлении партнерам и клиентам надежных и качественных брокерских услуг на основе самых современных технологий.**

Но, пожалуй, никто лучше не расскажет о собственной компании, чем её **Генеральный директор Игорь Лычагов:**

«Позвольте мне занять несколько минут Вашего времени рассказом о моем проекте – компании EXNESS. Хотя ее создание нельзя считать лишь моей заслугой – это результат совместного труда команды признанных специалистов и энтузиастов своего дела.

Итак, EXNESS была основана в 2008 году. Концептуальной идеей компании было создание дилингового центра нового типа, включающего в себя более широкий спектр услуг, нежели предлагают конкуренты, и оснащенный гораздо более прогрессивным набором инструментов и технологий.

Вполне понятно, что конкурентоспособность нашего проекта напрямую зависела от того, насколько



ко весомыми и объективными будут наши гарантии, насколько предпочтительными будут наши услуги, насколько высокой будет наша оперативная информированность, насколько оптимальным будет доступ к ведению торговли на международных биржах. Все эти и многие другие условия мы достойно выполняем.

Сегодня наш дилинговый центр осуществляет все основные виды сделок и торговых операций на финансовом рынке. Специалисты нашей компании осуществляют профессиональное сопровождение торговых счетов, заботясь о времени наших клиентов. На данный момент клиенты нашей компании совершают сделки с более чем 1000 торговыми символами с основных мировых бирж.

Наибольшую радость мне, как руководителю, приносит осознание того, насколько высок уровень профессионализма наших сотрудников. За их плечами длительный опыт работы в банковском деле и на финансовых рынках в целом. Каждый день наша команда работает не только над поддержанием функциональной атмосферы в компании, но и постоянно занимается улучшением качества услуг и предоставлением новых возможностей нашим клиентам.

Мы вкладываем наш потенциал в создание действительно качественных, отвечающих современным реальностям финансовых услуг наивысшего

уровня. И я считаю, что с таким открытым и прогрессивным направлением развития мы дарим нашим клиентам самое главное – уверенность в своем благополучном будущем.

**Наша жизнь состоит из рисков и одним из главных условий их минимизации является наличие надежного партнера. Мы являемся таковым партнером для наших сегодняшних клиентов и, я уверен, станем им для каждого, кто придет к нам завтра»**

А теперь, возвращаясь к вопросу о том, как **брокерской компании EXNESS** удаётся кредитовать своих клиентов на суммы в тысячи раз превосходящие их собственные средства, замечу, что на определенном этапе развития общества всегда присутствует определенная модель валютной системы, отвечающая требованиям своего времени. По мере развития мировой экономики валютные системы перестают отвечать возрастающим требованиям, и на смену одной приходит другая, более совершенная. Так сложилось и в этот раз.

В 70-х годах прошлого столетия, кризис Бреттон-Вудской валютной системы породил обилие проектов валютной реформы: от проектов создания коллективной резервной единицы, выпуска мировой валюты, обеспеченной золотом и товарами, до возврата к золотому стандарту. Поиски выхода из валютного кризиса велись долго – вначале в академических, а затем в правящих кругах и многочисленных комитетах.

И в итоге, в январе 1976 года на заседании министров стран-членов МВФ в городе Кингстон (Ямайка) мировое сообщество окончательно отказалось от Бреттон-Вудской валютной системы, и приняло ряд новых соглашений регулирующих мировую валютную систему, впоследствии получившую название Ямайской, которая действует и по сей день. Многие страны фактически отказались от привязки национальных валют к доллару или к золоту, и начиная с этого момента, свободно плавающие курсы стали основным способом обмена валют.

Стоит отметить, что введение свободноплавающих валютных курсов не обеспечило их стабильности, поскольку этот режим оказался неспособным обеспечить выравнивание платежных балансов, покончить с внезапными перемещениями «горячих» денег и валютными спекуляциями. Поэтому многие страны и по сей день предпочитают режим регулируемого плавающего валютного курса, поддерживая его разными инструментами валютной политики.

В Ямайской валютной системе окончательно произошёл отказ от принципа определения покупательной способности денег на основании стоимости их золотого эквивалента. Деньги стран – участниц соглашения перестали иметь официальное золотое содержание. Обмен начал происходить на свободном валютном рынке **FOREX (foreign exchange market)** по свободно формирующимся ценам.

В результате перехода валют к «свободному плаванию» относительно друг друга возник необы-

валый приток на валютный рынок так называемых «игроков» или спекулянтов. Именно они и способствовали усилению валютных колебаний, но вместе с тем и обеспечивали ликвидность на валютных рынках, сделав торговлю валютами выгодной деятельностью.

Стоит отметить, что в 2008–2009 годах объём дневного оборота на международном валютном рынке **FOREX** колебался, по разным оценкам, от 2 до 4 трлн. долларов. Часть этого объёма обеспечивала так называемая маргинальная торговля или торговля с кредитным плечом, по условиям которой разрешалось заключать контракты на суммы, существенно превышающие действительный капитал участника сделки. Вне зависимости от характера и целей сделок, большой дневной оборот являлся гарантией высокой ликвидности этого рынка.

### Маргинальная торговля на рынке FOREX

**FOREX** – это грандиозный финансовый инструмент, позволяющий получать высокую прибыль даже при небольших колебаниях цен на мировом рынке валют. Ни один товарный, фондовый или фьючерсный рынок не сравнится с **FOREX**.

**FOREX** – это мощнейшая мировая система, у которой нет единого центра. Торговые операции в ней не прекращаются ни на минуту с понедельника по пятницу. Ежедневно на этом рынке совершаются операции купли-продажи различных валют – британского фунта (GBP), евро (EUR), доллара (USD), йены (JPY), франка (CHF), канадского доллара (CAD), австралийского доллара (AUD) и многих других. На рынке **FOREX** продают и покупают валюту различные банки – маркет-мейкеры, брокерские компании, в числе которых и компания **EXNESS** (Экснесс), самостоятельные инвесторы, и трейдеры.

**Цель торговли на рынке FOREX**, как и на любом другом – купить товар дешевле, а продать дороже. Товаром на этом рынке являются курсы ва-



люот разных стран, каждая валюта имеют свою цену. Для выполнения расчетов между партнерами, находящимися в разных странах, межгосударственных расчетов, спекулятивных сделок, банки всего мира на рынке FOREX производят валютообменные операции. В зависимости от разнообразных торговых, экономических и иных показателей, учетной ставки, политики центральных банков, времени суток, предпочтений и ожиданий участников биржевой игры, от множества различных причин взаимные котировки, то есть цены валют, находятся в непрерывном движении.

Задача трейдера состоит в том, чтобы попытаться определить правильное направление изменения цены валюты и купить валюту, цена на которую повышается, или продать валюту, цена на которую падает, а затем, совершив обратную сделку, зафиксировать прибыль.

Раньше валютный рынок был недоступен для обычных людей, поскольку для выхода на FOREX нужны были достаточно большие финансовые средства. Что, естественно, было не под силу большинству людей. Однако с реформой валютной системы, развитием интернета и появлением брокерских компаний попробовать себя в роли трейдера теперь может каждый.

**Российская брокерская компания EXNESS**, предоставляет доступ к осуществлению маржинальной торговли на FOREX трейдерам по всему миру, независимо от их профессионального уровня и величины депозита.

Маржинальная торговля, как вид бизнеса, имеет ряд специфических особенностей: она не требует большого начального капитала, в этом бизнесе нет конкурентной борьбы за поставщиков и потребителей, и вместе с тем **маржинальная торговля валютами имеет очень большую потенциальную доходность, но в сочетании и с высоким риском потерь первоначальных инвестиций**. Эти особенности делают маржинальную торговлю привлекательной для начала биржевой торговли при небольшом стартовом капитале. В компании **EXNESS**, с использованием мини счетов и плеча 1:1000 достаточно 100 долларов для начала торговли!

Но не стоит забывать и о том, что любой бизнес всегда содержит в себе возможность разового получения случайной прибыли. Чтобы прибыль была не от случая к случаю, а регулярно и закономерно, требуется понимание как специфики конкретного вида бизнеса, так и экономических законов в целом. Лишь при соблюдении известных правил и ограничений маржинальная торговля валютой по уровню риска становится сопоставима с любой другой спекулятивной торговлей, в том числе на фондовом или товарном рынках. Но тогда и её доходность неизбежно снижается до аналогичных уровней.

**Кредитное плечо** – это соотношение между суммой залога и выделяемым под неё заёмным капиталом. Просто иногда вместо указания размера маржи указывают размер плеча (рычага) в виде коэффициента, который показывает отношение

суммы залога к размеру предоставляемого кредита. Например, маржинальные требования 20% соответствуют плечу 1:5, а маржинальные требования 1% соответствуют плечу 1:100. Ну а в компании EXNESS, при торговле с плечом 1:1000, величина маржинальных требований снижается до 0,1%. И в таком случае говорят, что трейдер получает для торговли средств в 1000 раз больше, чем размер его первоначального депозита.

Стоит отметить тот факт, что Компания EXNESS предоставляет своим клиентам максимально конкурентные **торговые условия**. Все клиенты компании получают возможность осуществления он-лайн операций по 150 валютным парам, с максимально возможным размером плеча 1:1000 на «Mini» счетах, 1:100 на счетах типа «Classic» и 1:50 на счетах типа «Expert», такие условия позволяют оперировать имеющимися в распоряжении трейдера средствами более эффективно.

### Обратная сторона маржинального трейдинга, или что профессионалу – хорошо, то начинающему – смерть

Высокая доходность финансовых рынков, безусловно, является привлекательной для вложения средств. И во многом это происходит благодаря вышеупомянутой маржинальной торговле. Вы можете продавать и покупать финансовые активы, в зависимости от Ваших ожиданий. Маржинальная торговля позволяет опытным участникам торгов на финансовых рынках максимально увеличить эффективность операций. Но нельзя забывать и о том, что кредитное плечо линейно увеличивает любой финансовый результат, как положительный, так и отрицательный.

**Компания EXNESS предупреждает**, что торговая деятельность на валютно-финансовом рынке связана с высоким риском. Совершение операций с финансовыми инструментами может повлечь за со-





бой неконтролируемые убытки. Открывая позицию с плечом, клиент увеличивает свой рыночный риск пропорционально размеру плеча и может лишиться всего собственного капитала при неблагоприятной для него рыночной конъюнктуре. Таким образом, неконтролируемый убыток по позициям клиентов может по цепочке вызвать кризис платежеспособности участников и привести к обвалу рынка.

Для иллюстрации подобной ситуации приведем пример крупнейшей финансовой аферы, в основе которой лежал принцип торгов с маржой.

В 1995 году рухнул старейший английский банк Barings, потому что не смог обслужить огромные обязательства, которые нажил в ходе рискованных сделок молодого биржевика Ника Лисона (Nick Lisson) с японским фондовым индексом Nikkei в Сингапуре.

Лисон играл с возрастающим фондовым индексом Японии с использованием кредитного плеча, что и стало для него и банка Barings причиной гибели. Примечательно, что в прогнозах банка Barings японский рынок акций оценивался как «bull market», то есть очень оптимистично, на что с удивлением обращали внимание японские эксперты. Такой прогноз явно противоречил политическим проблемам в стране и случившемуся землетрясению. Но Лисон недооценил сложившуюся ситуацию и продолжал действовать крайне неосторожно, зайдя в своих спекуляциях так далеко, что в любом случае уже не смог бы выйти из этой истории без широкой огласки. Он продолжал игру. В конце концов, в отделении банка Barings в Сингапуре накопились финансовые закладные на общую сумму \$29 млрд. Однако Лисон продолжал делать ставку на повышение курса акций и пытался втайне от руководства банка добиться положительных результатов через массовую скупку индексных фьючерсов.

По свидетельству дирекции банка, объем сделок стал известен только 24 февраля, на следующий день после исчезновения Лисона.

Всегда помните, что и профессионалы также ошибаются, и хотя происходит это довольно редко, но цена таких ошибок порой может составлять огромные цифры. **Поэтому начинающие трейде-**

**ры должны взвешенно подходить к выбору размера торгового плеча, предоставляемого брокерами, поскольку вероятность возникновения ошибки у новичков во много раз выше, чем у профессиональных трейдеров.**

В целом же стоит отметить, что объем маржинальной позиции среднего спекулянта вполне сопоставим с позицией достаточно крупного инвестора. Но для спекулянта объем позиции возрастает за счёт использования торгового плеча при малом первоначальном депозите, а для крупного инвестора наоборот, объем возрастает за счет крупного первоначального депозита и относительного малого торгового плеча. Поэтому в этом смысле и можно говорить о некотором усреднении позиций.

И, хотя долю сделок, проводимых с использованием кредитного плеча, в общем обороте оценить трудно, не вызывает сомнений, что влияние, оказываемое ими на рыночную конъюнктуру очень велико.

Очень важным аспектом в работе брокера, предоставляющего услугу маржинальной торговли своим клиентам, является система риск-менеджмента брокера, которая позволяет автоматически отслеживать все позиции клиентов и не допускает потерь больше, чем размер их собственных средств (уровень стоп-аута). Создание системы, которая способна в реальном времени отслеживать все позиции клиентов, число которых у компании EXNESS измеряется десятками тысяч – трудоемкая задача. Решение ее требует высокого уровня профессионализма, информационных технологий, программного обеспечения и финансовых средств.

Очевидно, что в настоящее время далеко не любая, даже крупная, компания обладает одновременно достаточным размером собственного капитала, депозитарием и расчетной системой, развитыми технологиями и эффективным риск-менеджментом. Между тем отсутствие хотя бы одного из вышеперечисленных параметров делает проведение операций, как для клиентов, так и для самих брокеров значительно более рискованным.

Многие брокерские компании, в том числе и Компания EXNESS, внедряют самые передовые системы риск-менеджмента. Посмотрим, как это происходит на наглядном примере маржинального трейдинга.

Предположим, у Вас депозит размером в 1000 долларов. После открытия позиции цена движется в нужную для Вас сторону, и по позиции образуется текущая прибыль, предположим, 105 долларов. Суммируя текущую прибыль с Вашим депозитом, получаем 1105 долларов. Бывает, что образуется убыток, например – те же 105 долларов, но со зна-



Мы сделали все для успешной торговли

**Отсутствие** реквотов и проскальзываний

ком минус, тогда эквити – 895 долларов. Эквити – вещь вполне реальная, это стоимость Вашего депозита в данную секунду времени, такой величины будет Ваш депозит, если Вы немедленно закроете все позиции.

Так вот, позиция открыта, и растет убыток, эквити уменьшается. До каких пор это может продолжаться? Ведь если убыток превзойдет Ваш депозит, убытки начнет нести уже брокер, а этого он не может допустить. Поэтому существует так называемый стоп-аут (или минимально возможный уровень маржинальных требований брокера), при преодолении которого брокер автоматически закрывает Ваши позиции. Величина этого уровня в компании EXNESS составляет 10–15%, так что после «автостопа» на депозите у Вас останется меньше 100 долларов. Это называется – сжечь депозит, вылететь с рынка. **Всегда лучше самому раньше закрыть убыточную позицию, чем дожидаться брокерского «автостопа», который регулируется автоматической системой риск-менеджмента.**

Но давайте вернемся к примеру с депозитом в 1000 долларов. Если Вы не угадали направление и решили переждать убыточную волну, то, при стоимости пункта 10 долларов, у Вас запас хода цены всего около 90 пунктов. Это очень мало и, скорее всего, Вас постигнет стоп-аут. То есть, у Вас нет возможностей для маневра, при очень маленьком депозите.

При работе же с 0.1 лота стоимость 1 пункта будет составлять 1 доллар, как прибыли, так и убытка. И маржа (залог) будет составлять не 1000 долларов, как в предыдущем примере, а всего 100. При этом свободных денег (от депозита в 1000 долларов) останется 900 долларов. И переждать-пересидеть движение рынка против себя можно уже в 900 пунктов, а не в 90, как в примере.

Исходя из этой простой арифметики, мы с Вами можем сделать очевидный вывод: при депозите в 1000\$ и работе с 0.1 лота работать БЕЗОПАСНЕЕ. Это то же самое, что работать с депозитом в 10.000\$, полным лотом. НО! Заработав 100 пун-



ктов при 0.1 лота, Вы получите прибыль 100\$, а те же 100 пунктов полным лотом – 1000\$. Как говорится: деньги к деньгам. Поэтому каждый решает сам, чего он хочет в итоге.

Отмечу лишь тот факт, что в компании **EXNESS** вы сможете опробовать все доступные варианты маржинального трейдинга и подобрать для себя наиболее оптимальный и комфортный.

Но всегда помните о балансе соотношения риск/доходность, и не допускайте поступков, основанных на двух человеческих слабостях – страхе и жадности. С которыми порой так трудно бороться, когда на экране монитора вы видите реальные доллары, ежесекундно увеличивающие ваш торговый счёт и расслабляющие вашу психику. **Всегда будьте бдительны и благоразумны, и успех не заставит себя ждать, особенно когда у вас есть такой торговый партнер, который может подставить вам своё крепкое плечо!**

**Автор: Киселёв Александр**

# Новый взгляд на международные фондовые рынки





# Полная прозрачность торгов – решающее преимущество биржевого рынка

Очень многих интересует вопрос насчёт управляемости рынков: одни считают рынок хаотичным, другие – полностью управляемым. Выяснить данный момент на Форексе у простого трейдера просто нет реальной возможности из-за отсутствия достаточной информации – здесь мы можем видеть только котировки и ценовой график, но: кто, когда и каким объёмом входит в сделки – такая информация нам недоступна.

Совсем другое дело – рынок фьючерсов и акций – здесь мы имеем возможность заглянуть «за кулисы» биржевых операций, своевременно оценить обстановку и принять правильное торговое решение.

Эти и многие другие вопросы рассматриваются в рамках курса [«ТЕХНОЛОГИИ ТОРГОВЛИ АКЦИЯМИ»](#) от [ФАКУЛЬТЕТА БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ «Futures Trade and Stock Exchange»](#) Академии Masterforex-V.

В этот раз приоткрывает завесу в мир открытой рыночной информации ведущий специалист Факультета, торгующий трейдер – Степан Кара. Итак,



*Игорь Васёв – руководитель Факультета  
Биржевой Торговли Академии МФ*

## ПОЛНАЯ ПРОЗРАЧНОСТЬ ТОРГОВ – РЕШАЮЩЕЕ ПРЕИМУЩЕСТВО БИРЖЕВОГО РЫНКА

На бирже всего мира ежедневно приходят сотни тысяч инвесторов, трейдеров, хедж-фондов, банков и страховых компаний для совершения операций с ценными бумагами. Одним из решающих факторов в этом деле является полная прозрачность торгов, которая гарантирует честность рыночных операций и возможность опротестовать спорные моменты в судебном порядке.

Как известно, на рынке в реальном времени нам доступно два показателя – **цена и объём** (рис.1).

Откуда же они берут свое происхождение?

Цена формируется в результате обработки потока ордеров на покупку или продажу акций, проходящих через ECN системы на биржу. На рынке существует два основных типа ордеров – лимитные и рыночные.

**Лимитный ордер** – мы сами указываем, по какой цене покупать или продавать акции; срабатывает или по лучшей цене, или не срабатывает вообще.



Рисунок 1.

**Рыночный** ордер – соглашаемся на текущую цену; его недостаток – это проскальзывание на величину спреда и более.

Скопление лимитных ордеров мы можем наблюдать по стакану заявок, где видна расстановка сил покупателей и продавцов (рис. 2).

Наблюдая стакан, мы можем сами выбрать себе контрагента для покупки и продажи акций по любой цене, которая есть на рынке.

Объективный недостаток биржевого стакана – он не отображает скрытые заявки, коих сейчас 70%, и чтобы увидеть их, нужна расширенная версия в виде Open Book (рис. 3).

Анализ биржевого стакана - работа на дисбалансе.

Отрицательный дисбаланс в стакане



Скопление крупных лимитных ордеров на ASK

Возможный сигнал к началу движения в низ

Рисунок 2.



Рисунок 3.

После того, как на бирже была принята и обработана заявка рыночного или лимитного ордера, она сразу же проходит через ленту принтов, где мы сразу видим следующие показатели: тип заявки (покупка/продажа) маркируемой зеленым или красным цветом соответственно, время и цену исполнения этой заявки.

Сам поток заявок, прошедший через рынок заставляет цену двигаться.

Если преобладают покупки – цена растет.

Если преобладают продажи – цена падает.

Если паритет сил – идет во флоте (рис. 4).

Более того, именно эту информацию отображает индикатор объема в виде гистограммы под гра-

фиком цены. Он берет данные из ленты. Очень часто рост объема сигнализирует о сильном движении, потому что это означает резкое повышение интереса к активу (рис. 5).

Все это намного упрощает работу и позволяет легче решить основную задачу трейдера – идентификация действий крупного покупателя или крупного продавца, а именно – финансового института или частного инвестора, который оперирует настолько большими объемами, что становится маркетмейкером, толкающим цену.

Еще одним плюсом прозрачного рынка является возможность проверки брокера на честность, что особенно актуально для нашего региона после скандалов вокруг фирм типа **INTWAY**.

Если вы не уверены, что работаете на реальном рынке, а не играете против брокера (как на форекс «кухнях») то найдите дешевую акцию (ниже 5 долларов) и объемом за день не выше 100 000. Затем просто купите там 5-10 лотов рыночным ордером. Если все честно, то вы увидите вашу заявку по ленте, а может даже резкий скачок цены вверх... Это обусловлено тем, что приобретая такую акцию, вы сами становитесь маркетмейкером и можете ее двигать.

Полная прозрачность торгов – это большой плюс биржевого рынка как для инвесторов, так и для спекулянтов. Именно поэтому его выбирают профессиональные участники рынка.

Более подробную информацию, а так же практический опыт можно получить на обучающем тренинге **ТЕХНОЛОГИИ ТОРГОВЛИ АКЦИЯМИ** от **ФАКУЛЬТЕТА БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ**



Рисунок 4.



Рисунок 5.

# Секреты инвестиций: перспективы фармацевтики в условиях кризиса и после него

**С** момента краха американской банковской системы и начала мирового экономического кризиса 2008 г. многие инвесторы уже успели потерять капитал на недвижимости, земле, акциях, облигациях, ПИФах, банковских депозитах и других, десятилетиями считавшихся особо привлекательными и надежными, объектах инвестиций. Большинство, стараясь сохранить сбережения, переводят большую часть средств в драгоценные металлы, прежде всего в золото, в которое весь мир начинает ускоренно инвестировать свои сбережения. Риторический вопрос – может ли заработать весь мир на золоте (и за чей счет) – рассмотрим в отдельной статье. Сейчас важнее иное – какие сферы для инвесторов могут быть привлекательнее, чем золото.

По мнению факультета инвестиций Академии трейдинга Masterforex-V одной из наиболее развивающихся отраслей экономики, не привлекая еще пристального внимания инвесторов, является фармацевтика. Причины этому банальны: во все ухудшающейся экологической обстановке мира люди болеют и будут болеть дальше: загрязнение окружающей среды негативно влияет на состояние человека, вызывая тяжело излечимые а также новые, ранее неизвестные формы тяжелых заболеваний.

Однако, несмотря на загрязненную экологию земли, истощение природных ресурсов и др. факторы прогресс не стоит на месте, продолжая развиваться бурными темпами.

Бум развития новых технологий пришелся на конец XX века, пройдясь по всем отраслям и видам деятельности человека. Медицина также не осталась в стороне от общего прогресса. Ученые, работавшие над неразгаданными вопросами строения организма и неизлечимыми болезнями добились успеха именно в эти годы, сделав немало мировых открытий.

Компания Pfizer, являющаяся мировым лидером в области фармацевтики, в 80-е и 90-е годы прошлого века испытала период интенсивного роста, связанного с изобретением и продажами новых популярных лекарств.

- ▶ **1980** – Feldene® становится одним из самых продаваемых противовоспалительных рецептурных препаратов в мире и первым продуктом Pfizer, чьи продажи принесли компании миллиард долларов США.
- ▶ **1984** – Запущен противодиабетический препарат Glicotrol®
- ▶ **1986** – Pfizer запускает комбинированный антибактериальный препарат Unasyn® (ampicillin sulbactam)
- ▶ **1990** – Diflucan®, мощный противогрибковый препарат, поступил в продажу в США и 15 странах мира. Первоначально одобренный для лечения микоза, в 1994 он получает разрешение на лечение вагинального кандидоза. Одна таблетка Diflucan® заменила множественные мази, которые приходилось использовать более недели.
- ▶ **1992** – Pfizer Animal Health выкупает SmithKline Beecham и становится мировым лидером в области разработки и производства лекарственных препаратов для домашних и сельскохозяйственных животных. Pfizer расширяет свое присутствие на Ближнем Востоке — компания строит фармацевтический завод в Даляне (Китай) и входит в Азиатско-Тихоокеанский регион. Компания представляет в США препарат Cardura® для лечения доброкачественной гипертрофии предстательной железы.
- ▶ **1996-1998** – Запускается целая дюжина прибыльных препаратов, таких как виагра и антидепрессант Zoloft



**ДЕПОЗИТ ОТ 1 \$**  
ФИКСИРОВАННЫЙ СПРЕД ОТ 2-Х ПУНКТОВ  
ПЕРЕДОВАЯ ПЛАТФОРМА МТ4  
3 НЕЗАВИСИМЫХ ТОРГОВЫХ СЕРВЕРА  
МГНОВЕННОЕ ПОПОЛНЕНИЕ СЧЕТА 24/7  
ЭЛЕКТРОННЫМИ ПЛАТЕЖАМИ  
АВТОМАТИЧЕСКОЕ ИСПОЛНЕНИЕ ОРДЕРОВ  
ПРИЕМ И ВЫВОД ДЕПОЗИТОВ БАНКОВСКИМИ  
И ЭЛЕКТРОННЫМИ ПЛАТЕЖАМИ  
24/5 СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ  
И ДИЛЕРСКИЙ ОТДЕЛ

Рассмотрим как это отразилось на курсе акций компании (рис. 1).



Рисунок 1.

Поэтому, по мнению факультета инвестиций Академии трейдинга Masterforex-V, первоочередное внимание в области фармацевтики стоит обратить на мировые открытия, которые оказывают непосредственное влияние на курс акций компаний.

### Рассмотрим возможные перспективы очередного мирового открытия 2010 года.

Ученый Рэй Лес со своей исследовательской группой сделал сенсационное открытие: **Рак можно вылечить!**

Найдя слабое звено раковой опухоли – **гонадо-тропин (hCG)**, который обычно присутствует только

у беременных, ученые создали вакцину, которая не только останавливает метастатические процессы, но и сокращает опухоли. Таким образом рост раковых клеток можно остановить. На людях уже были проведены первые клинические испытания, которые прошли успешно. Общедоступным лекарство против рака станет через 5 лет.

Существует немало видов инвестиций в фармацевтику, из которых особо привлекательным видом остается венчурный фонд. Рискованность предприятия вознаграждается большой доходностью и пользуется большой популярностью среди инвесторов (рис. 2).



Рисунок 2.

Однако, если исследования ученых будут неудачны или разработка не получит необходимых патентов на производство, инвестицию можно считать потерянной (рис. 3 на следующей странице).

**Фармацевтика** – обширный бизнес, затрагивающий множество аспектов инвестиционной деятельности. Открывается богатая возможность инвестировать в недвижимость и земельные участки, с целью предложения аренды помещений и площадей под размещение фармацевтических предприятий, инвестиции в бизнес и ПИФы, которые будут работать непосредственно с производством или иметь в своих портфелях ценные бумаги фармацевтических компаний, доходность которых в свою очередь будет обеспечиваться ростом финансовых показателей. Поэтому наиболее надежным и безопасным видом инвестиций являются вклады непосредственно в производство продукции, когда компания-разработчик новых фармацевтических препаратов получила все лицензии, и ей необходи-

мы партнеры при производстве, рекламе, сбыте и др. (рис. 4 следующая страница)

**По мнению Факультета Фундаментального анализа и инвестиций Академии МФ** перед инвесторами открывается уникальная возможность первыми занять эту нишу рынка: через 5 лет у миллионов людей появится реальная возможность лечить рак, открывая новый свободный рынок потребителей.

Автор статьи: Иван Егоров

### ОПРОС:

**«Буду ли я инвестировать в фармацевтику в связи с сенсационным открытием?»**

- да, конечно!
- подумаю
- нет, не буду

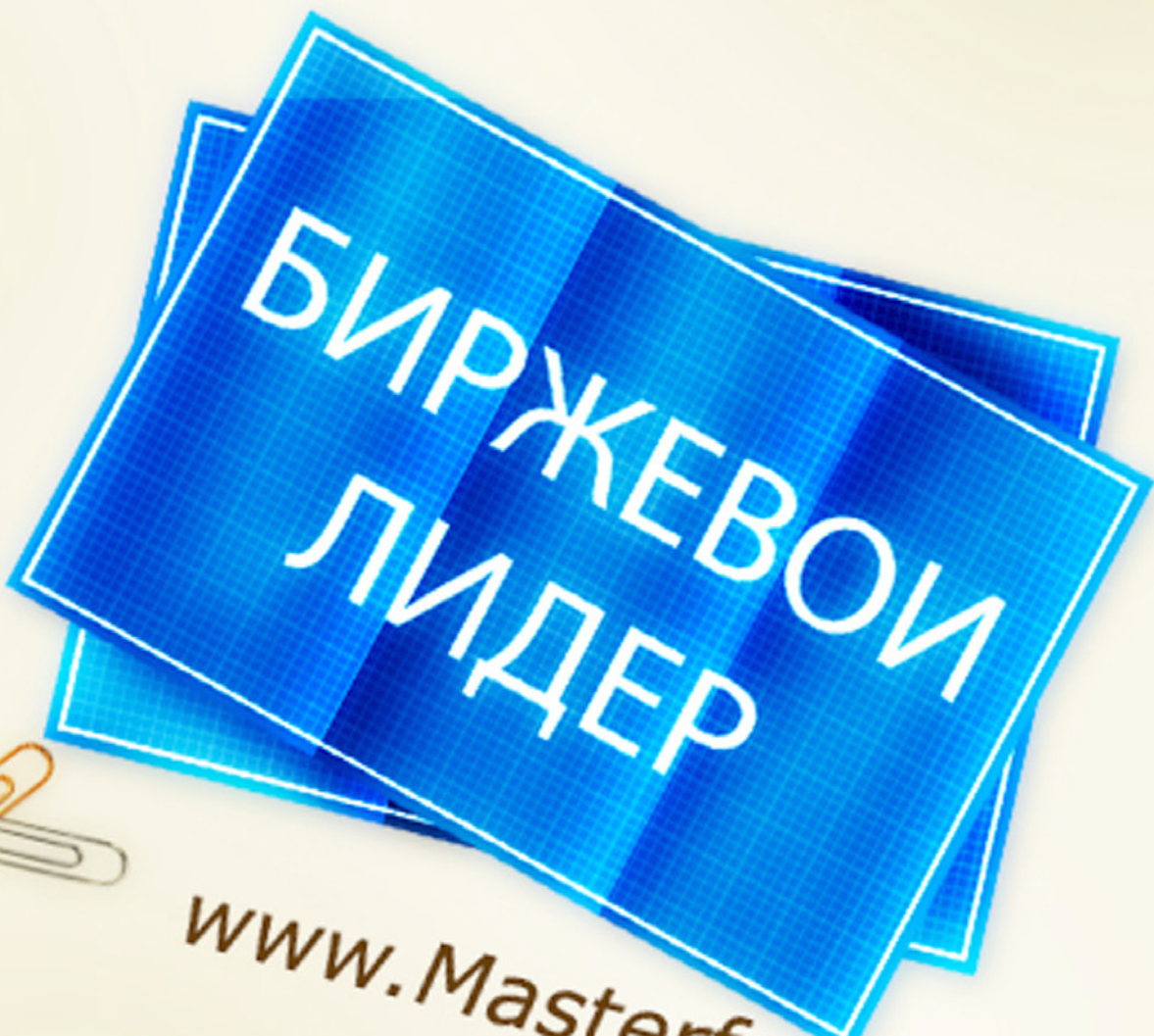


Рисунок 3.



Рисунок 4.

# ЖУРНАЛ "БИРЖЕВОИ ЛИДЕР"




БИРЖЕВОИ  
ЛИДЕР



[www.Masterforex-v.org](http://www.Masterforex-v.org)





ИДЕИ ТРЕЙДЕРОВ  
РЫНКА ФОРЕКС

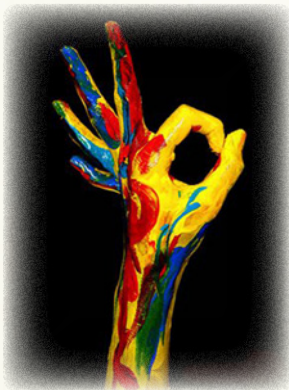
## Партнерство с InstaForex: как получать дополнительные доходы, неизвестные начинающим трейдерам?

В предыдущем номере журнала «Биржевой лидер» была опубликована статья о партнерских программах компании Инстафорекс, основной идеей которой являлась возможность участия начинающих трейдеров в совместных программах компании, направленных на получение дополнительной прибыли, которая в будущем могла бы являться прочным финансовым фундаментом для новичков рынка Форекс. Ведь ни для кого не секрет, что многие трейдеры хотят оперировать на финансовых рынках средствами, многократно превышающими их первоначальные депозиты. Чаще всего брокерские компании помогают начинающим трейдерам в этом вопросе, предоставляя маржинальный кредит. Такой вид торговли называется торговлей с плечом.

**Безусловно, что такая торговля может многократно увеличить потенциальные прибыли трейдера, но и риски в данном случае, также увеличиваются многократно!**

Если трейдер ошибётся в прогнозировании движения рынка, а с новичками это случается довольно часто, то его средства будут убывать прямо пропорционально предоставляемому торговому плечу, т.е. во столько же раз быстрее, во сколько раз могла вырасти возможная прибыль. Но если на финансовых рынках трейдер может рассчитать в абсолютных величинах – сколько он получит прибыли или убытка при том или ином движении цены, то участие в совместных партнерских программах не всегда позволяет четко спрогнозировать величину будущей прибыли. Об убытках можно забыть, поскольку торговля услугами – это процесс с минимальными рисками, целиком и полностью зависящий именно от личных качеств трейдера и востребованности услуг, которые предоставляет брокер.

Из многочисленных писем наших читателей, прочитавших статью [«Как диверсификация источников дохода может принести дополнительную прибыль начинающему трейдеру?»](#), мы выбрали наиболее актуальные вопросы, с которыми и обратились к **Сырову Владимиру Анатальевичу, директору по развитию компании ИнстаФорекс:**



**Биржевой Лидер:** Владимир, сразу отмечу тот факт, что наряду с огромным количеством положительных отзывов наших читателей мы получили довольно много конкретных вопросов, не нашедших отражения в вышеупомянутой статье. Суть их сводилась к прогнозированию будущей прибыли от участия в партнерских программах, которые предлагает компания Инстафорекс. Также был ряд вопросов, связанных с первоначальным капиталом, необходимым для участия в некоторых программах Вашей компании. И последняя группа вопросов наших читателей была посвящена личным качествам участника партнерских программ.

**Инстафорекс:** Компания InstaForex, на сегодняшний день предлагает семь базовых вариантов сотрудничества, в числе которых программы: «Представительство», «Совместный инвестиционный проект», «Веб – представитель», «Сарафанное радио», «Обучающий проект», «Обменник» и «VPS-хостинг».

**Разнообразие партнерских программ – это крепкая основа для взаимовыгодного сотрудничества между брокерской компанией и начинающими трейдерами.**



На протяжении всего периода работы наша компания придерживается изначально взятого курса на предоставление качественных клиентских сервисов, вне зависимости от складывающихся рыночных условий. Сформированная за время работы команда специалистов представляет собой коллектив профессионалов в области финансовых консультаций, юридической поддержки, а также дилинговых операций.



**InstaForex — Брокер №1  
в Азиатском регионе**

Теперь это доказано...

Конечно, я понимаю, что статья в предыдущем номере вашего журнала носила хоть и исчерпывающий характер, но все-таки являлась в большей степени обзорной, направленной на популяризацию партнерских программ нашей компании среди начинающих трейдеров.

Очень хорошо, что читательская аудитория «Биржевого лидера» предлагает дискуссию по конкретным вопросам взаимовыгодного сотрудничества. В рамках данного интервью, я постараюсь подробно ответить на все вопросы ваших читателей, и хочу выразить надежду на то, что в будущем мы сможем продолжить обсуждение новых партнерских программ компании ИнстаФорекс на страницах Вашего издания.

**Биржевой Лидер:** На сегодняшний день, компания Инстафорекс предлагает семь базовых вариантов сотрудничества, хотелось чтобы Вы расположили их в порядке уменьшения потенциальной будущей доходности, при прочих равных условиях.

**Инстафорекс:** Любой из видов партнерств, предлагаемых нами, может быть одинаково доходен. Все зависит от желания и возможностей партнера. Но надо заметить, что такие виды партнерства, как «**Инвестиционный проект**» и, даже в большей степени, «**Представительство**» имеют большие возможности и наибольшее количество инструментов привлечения клиентов относительно других видов. Соответственно они же могут считаться и наиболее доходными. Надо заметить, что вложения в развитие данных видов партнерства требуют и более изначальных затрат от партнера. Например, бюджет «представительства» подразумевает открытие реального офиса и набор, как минимум, двух сотрудников.

**Биржевой Лидер:** Какие партнерские программы требуют наибольших первоначальных вложений? И есть ли такие программы, участие в которых вообще не требует наличия средств?

**Инстафорекс:** Про затраты было сказано выше, а что касается наименее затратных видов партнерства, то это прежде всего – «**Веб-мастер**». Данный вид сотрудничества в принципе вообще не предполагает каких-либо затрат кроме личного времени. В рамках партнерской программы «Веб-мастер» мы обеспечиваем партнера всем необходимым: партнерским сайтом-конструктором, необходимым контентом и информерами. Партнеру остается лишь обновлять контент и заниматься оперативным администрированием сайта.



**Биржевой Лидер:** Какими личными качествами, на Ваш взгляд, должен обладать участник партнерских программ?

**Инстафорекс:** Здесь велосипед изобретать не нужно. Все, как и в любом другом бизнесе. Тем более бизнесе, связанном с финансовой сферой. Прежде всего, нужна эдакая деловая наглость, в хорошем смысле этого слова. Мы не припомним ни одного нашего успешного партнера, который был не уверен в себе и излишне осторожен, скромен и закрыт в общении с клиентами. Ну и конечно, нужно быть предприимчивым, надежным и честным человеком. **Но главное – это все же уверенность в себе, в своих силах и в успехе того дела, которое начал.**

**Биржевой Лидер:** Интересно было бы узнать Ваше мнение по вопросу: будет ли мешать становлению начинающего трейдера участие в партнерских программах Инстафорекс, или же эффект может быть прямо противоположным?



**Инстафорекс:** В любом случае совмещение этих двух стезей работы на рынке Форекс является положительным. Партнер, который и сам является трейдером, имеет возможность на собственном опыте и примере не понаслышке знать, что необходимо трейдеру от брокера для развития собственной эффективной торговли и учитывать это уже в развитии собственного партнерского бизнеса и привлечения новых клиентов.

**Биржевой Лидер:** Несмотря на тот факт, что проект *InstaForex* был создан компанией *InstaForex Companies Group* как представляющим брокером на рынке *Forex* всего лишь в 2007 году, вы сразу начали развивать структуру партнерских программ. Скажите, были ли случаи в Вашей практике, когда трейдеры отказывались от зарабатывания денег на рынке Форекс и полностью переключались на получение дохода от партнерских программ? Ведь ни для кого не секрет, что трейдинг – занятие не для слабонервных.

**Инстафорекс:** Все зависит от того, чего конкретно хочет человек: зарабатывать как трейдер или создать собственный партнерский бизнес. Если он нашел себя в трейдинге, **то ничто не мешает ему зарабатывать и как трейдеру, и как партнеру нашей компании.** Таковых примеров у нас множество, поэтому нет смысла описывать каждый из них.

**Биржевой Лидер:** Скажите, существует ли в компании *ИнстаФорекс* статистика по участникам партнерских программ? Какова динамика в целом и по конкретным программам в частности?

**Инстафорекс:** Статистика такая у нас, безусловно, есть и могу сказать, что ежемесячно в наших партнерских программах регистрируется более трёх тысяч партнеров. Конечно, существует часть, которая так и не начинает партнерский бизнес, но наши менеджеры по работе с партнерами всячески пытаются проконсультировать и помочь им разобраться во всех нюансах партнерского бизнеса и начать зарабатывать деньги.



**Биржевой Лидер:** В заключение нашего интервью, позвольте пожелать Вашей компании ещё больших успехов во всех начинаниях. И выразить надежду на то, что специалисты *InstaForex* смогут открыть для всех желающих мир партнерских и равноправных отношений. Мир, который позволит начинающим трейдерам избежать в будущем возможных убытков и диверсифицировать риски, связанные с получением стабильного и долгосрочного дохода.

**Автор:**  
**Маковенко Николай**

# ИДЕИ ТРЕЙДЕРОВ РЫНКА ФОРЕКС

# Трейдеры всех стран – объединяйтесь: профсоюзы – точка опоры в бушующем океане инвестиций

Еще лет 20 назад под этими строками неизвестного автора, не раздумывая, подписался бы каждый сознательный гражданин своей страны. Но время неумолимо движется вперед, меняя сознание людей, взгляды, приоритеты... То, что еще вчера было возведено на пьедестал, сегодня, увы, воспринимается по-другому, по-новому.

Однако не зря же говорят, что новое – это хорошо забытое старое. Или не забытое? В памяти навсегда останутся эти волшебные организации, где и путевку в санаторий можно достать, и что-то «по дешевке» прикупить. Одно слово — профсоюз. Да, были времена...

Сегодня деятельность профсоюзов продолжается, хотя и несколько в другом ключе. Нужно признать: жизнь настолько изменилась, что опыт предыдущих лет, какой бы богатый он ни был, очень редко помогает. Хотя и опыта нельзя сказать, что много.

Такие организации как банки, биржи, партии могут похвастаться тысячелетней историей. Профсоюзам же чуть более двух веков от роду. Но и за этот небольшой по историческим меркам срок они показали себя эффективным механизмом, умелое использование которого может преобразить жизнь и каждого отдельного члена профсоюза, и общества в целом.

В былые времена профсоюзы считались важнейшей составной частью общества. Сегодня, как и тогда, мнение профсоюзных объединений также имеет весьма серьезное политическое и экономическое значение. Подтверждением могут служить исторические факты. Так, к примеру, вспомним хотя бы недавние события в Греции, Италии, где профсоюзные объединения упорно и весьма успешно отстаивали права и свободы своих членов, вынуждая правительство страны выслушивать и удовлетворять законные требования госслужащих.

Времена меняются, но понимание того, что преодолеть трудности в одиночку невозможно, объясняет стремление людей к объединению своих усилий. Выступая единой командой, представители



*”Признание взволнованной Музы  
Прошу, не сочтите за лесть:  
Спасибо вам, Профсоюзы,  
За то, что вы все-таки есть!”*

разных профессий могут быть уверены в защите и поддержке со стороны профсоюзной организации.

Сегодня весьма популярной становится профессия трейдера, и открытость инвестиционного и валютного рынка все больше этому способствует. Люди хотят обучаться секретам профессии, работать с рынками валют и инве-

стиций, зарабатывать достойные деньги и минимизировать возможные риски. Однако, как и в любой деятельности, в финансовой отрасли один в поле по-прежнему не воин! В одиночку трейдер сталкивается с проблемами, которых мог бы избежать, будучи приобщен к опыту коллег.

Если есть спрос, то предложение не заставит себя долго ждать. Совсем недавно в России было зарегистрировано первое [Международное объединение Форекс трейдеров \(МОФТ\)](#) – «Traders Union». На сегодняшний день — это самый многочисленный профсоюз в сфере инвестиций и валютных операций.



В основу [«Traders Union»](#) легли главные приоритеты такой организации, как профсоюз: открытость, доступность, надежность и защита.

МОФТ — является открытым объединением, принимающим в свои ряды каждого желающего и берущим на себя ответственность за решение профессиональных вопросов взаимодействия трейдеров и финансовых компаний-брокеров, защищая



Мы сделали все для успешной торговли

Отсутствие рекетов и проскальзываний

интересы своих членов и организовав комфортные условия для работы на рынке финансов.

**Вступление в МОФТ совершенно бесплатно и не предполагает никаких профсоюзных взносов.**

**Мы будем платить Вам! Или по другому – возвращать Вам часть спреда от каждой сделки, независимо от того, прибыльная она или нет!**

Члены Объединения не тратят свои средства на обеспечение безопасного бизнеса, а приумножают свой доход благодаря профсоюзной программе вознаграждения по каждой сделке. А формирование страхового фонда позволяет трейдеру застраховать риски при сотрудничестве с брокерами и чувствовать себя увереннее при совершении сделок.

Также все члены МОФТ гарантировано получают грамотные консультации юристов, специализирующихся именно в законодательстве, регулирующем сферу деятельности трейдеров. Таким образом, **МОФТ** позволяет трейдеру зарабатывать больше, при этом не ограничивая свободы своих членов и не требуя никаких финансовых вложений.

Инвестиционный бизнес, валютная спекуляция – одна из самых привлекательных отраслей рыночной экономики. И поэтому все больше людей стремится заставить свой капитал работать, многие находят себя в этой области и зарабатывают, осуществляя управление инвестициями. А объедине-



ние всей массы трейдеров, работающих на международных финансовых площадках, – это тот самый рычаг, который способен поворачивать финансовую машину в нужном направлении.

**ТРЕЙДЕРЫ ВСЕХ СТРАН – ОБЪЕДИНЯЙТЕСЬ И ВСТУПАЙТЕ В РЯДЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ ФОРЕКС ТРЕЙДЕРОВ!**

*Автор: Ольга Соколюк*



# История глазами трейдера



### III. Период от начала Греко-Персидских войн до покорения Македонии, 500—338 г. до Р. Хр.

#### ГЛАВА VII. Греко-Персидские войны, 500—450

Во второй половине V века до Р. Хр. произошло столкновение между Грецией и Персией. Греция была тогда в состоянии распада, а Персия достигла своего величия. Греция приняла участие в борьбе за независимость Греко-Персидских войн. Персия с ее войском победила в битвах при Маратоне и Саламине, но Греция сохранила независимость.

Греческие колонии. Притикии и Ионии греческих колоний были, во 2-й половине IV в. до Р. Хр. завоеваны Персией.

В 500 году до Р. Хр. греко-персидские войны начались. Греция была тогда в состоянии распада, а Персия достигла своего величия. Греция приняла участие в борьбе за независимость Греко-Персидских войн. Персия с ее войском победила в битвах при Маратоне и Саламине, но Греция сохранила независимость.

В 480 году до Р. Хр. греко-персидские войны продолжались. Греция была тогда в состоянии распада, а Персия достигла своего величия. Греция приняла участие в борьбе за независимость Греко-Персидских войн. Персия с ее войском победила в битвах при Маратоне и Саламине, но Греция сохранила независимость.

В 479 году до Р. Хр. греко-персидские войны закончились. Греция была тогда в состоянии распада, а Персия достигла своего величия. Греция приняла участие в борьбе за независимость Греко-Персидских войн. Персия с ее войском победила в битвах при Маратоне и Саламине, но Греция сохранила независимость.

# Кризис в Германии: гиперинфляция 1919–1923 годов

*«Накопленный исторический опыт должен служить предостережением всем странам, допускающим значительную инфляцию: на определенном этапе она выходит из-под контроля и делает для денег абсолютно невозможным выполнение их функций, жизненно важных для экономики страны»*

*Андрей Аникин.*

Слово «гиперинфляция» (что означает – сверхбольшая инфляция), в 90-е годы прошлого века вошло в наш обиход. Естественно, четкой границы между просто большой и сверхбольшой инфляцией нет. Для наглядности можно считать что ситуация, когда средний месячный темп роста цен превышает 25-30%, имеет черты гиперинфляции. В пересчете на годовые цифры это означает рост цен в 15-25 раз. Верхней границы гиперинфляции нет: в иные месяцы 1923 года уровень цен в Германии повышался в тысячи раз. Опыт Германии 1920-х годов актуален даже в наше время.



*Германия, 1923 год.*

## Начало гиперинфляции в Германии

Первая мировая война закончилась 11 ноября 1918 года поражением Германии и её союзников. Германия была сильно истощена войной. Версальский мирный договор 1919 года закрепил ее статус «отверженного»: территориальные уступки, потерю заграничных инвестиций и колоний, демилитаризацию, выплату репараций. Монархия была сокрушена, а зыбкая республика, не имевшая прочных корней западной демократии, столкнулась с огромными экономическими и политическими трудностями.

Проблема Германии того времени заключалась в отношениях с державами-победительницами, в первую очередь с Францией. Западные территории Германии были оккупированы французами как залог выполнения ею обязательств по мирному договору. Над германскими политиками постоянно довлела проблема согласования размеров и порядка выплаты репараций.

Как все воевавшие государства Германия отменила обеспечение банкнот золотом в самом начале войны. Финансирование войны осуществлялось, помимо налогов, государственными займами, которые размещались среди населения, в банках, сберегательных кассах и других финансовых учреждениях. Правительство использовало и прямую эмиссию денег, загружая Рейхсбанк своими обязательствами. К концу войны денежная масса превышала довоенные цифры в пять раз. Цены выросли мень-

ше, примерно в два раза. Обесценивание марки скрывалось отчасти искусственно низкими ценами с карточной системой распределения продуктов. Инфляция была для немцев еще в новинку, и это способствовало феномену, который позже получил название «денежная иллюзия». Люди склонны некоторое время принимать «деньги за деньги», сознательно или интуитивно считать повышение цен случайным, временным явлением. Такая иллюзия не может быть долговечной. Уже в 1919 году рост цен стал обгонять эмиссию денег.

Весь сложный период 1919-1922 годов характеризовался умеренной по меркам таких эпох инфляцией. К июлю 1922 года денежная масса выросла более чем в 7 раз, однако уровень цен повысился в 40 раз, а курс доллара в 75 раз. Этот разрыв можно объяснить увеличением скорости обращения денег и повышенным спросом на твердую валюту.

В мае 1921 года державы-победительницы предъявили Германии ультиматум, требуя немедленной выплаты одного миллиарда золотых марок в свободной валюте как аванса в счет репараций, которые устанавливались в размере 2 миллиардов в год плюс 26% годового германского экспорта. Экономически это было сильным ударом по марке. Уже в 1922 году Германия де-факто прекратила выплату репараций под предлогом отсутствия ресурсов. В ответ в начале 1923 г. Франция и Бельгия, страны более других пострадавшие от войны, ввели свои войска в Рурскую область, индустриальное сердце Германии. Около 20% населения страны теперь оказалось на оккупированной территории. Прави-



тельство призвало народ к «пассивному сопротивлению», выразившемуся в прекращении работы на многих предприятиях, отказе транспортников от перевозки грузов, параличе банковской системы. Все это стоило государству больших денег; так, не менее трети хилого федерального бюджета уходило на поддержку такого сопротивления.

### Темпы инфляции в 1923 году поражают воображение

Весны 1923 года правительство практически бросило марку на произвол судьбы. Это было отчасти политическим решением, выражавшим протест против оккупантов. Последствия германской инфляции — поучительный урок для тех режимов, которые пытаются решать свои проблемы с помощью денежной эмиссии и большой инфляции. В памяти немцев остались нужда, голод, страх.

К июню 1923 года денежная масса увеличилась примерно в 90 раз, цены в 180 раз, курс доллара в 230 раз. Заметим, что внешнее обесценивание марки до этого времени устойчиво обгоняло ее внутреннее обесценивание. С лета 1923 года началось инфляционное безумие. За четыре месяца до конца ноября денежная масса выросла в 132 тысячи раз,

уровень цен в 850 тысяч раз, курс доллара почти в 400 тысяч раз. История бумажных денег не знала таких масштабов обесценивания.

Инфляция конца 1923 года достигла невообразимых масштабов. Сумма банкнот Рейхсбанка в обращении к середине ноября приблизилась к 100 квинтиллионам, а на конец года, по данным Рейхсбанка, достигла почти 500 квинтиллионов марок. Между тем реальная ценность этой чудовищной бумажной массы сжалась до совсем незначительной величины в 150 миллионов золотых марок. В конце ноября доллар стоил уже 4,2 триллиона марок. С каждым месяцем выпускались купюры все более высокого номинала. Под конец купюра в 100 триллионов марок оказалась самой большой из них, а реально она стоила меньше 25 долларов.

Цены на товары выросли до заоблачных величин. Буханка ржаного хлеба, стоившая до войны 0,29 марки, на пике инфляции продавалась за 430 миллиардов марок. Килограмм сливочного масла подорожал с 2,70 марки до 6 триллионов. Пара ботинок могла теперь стоить более 30 триллионов. Головы людей пухли от подсчета денежных купюр, работа банковского персонала превратилась в ад. Потребовались тысячи новых рабочих мест (печатников, бухгалтеров, кассиров, и т.д.), что несколько смягчало безработицу.

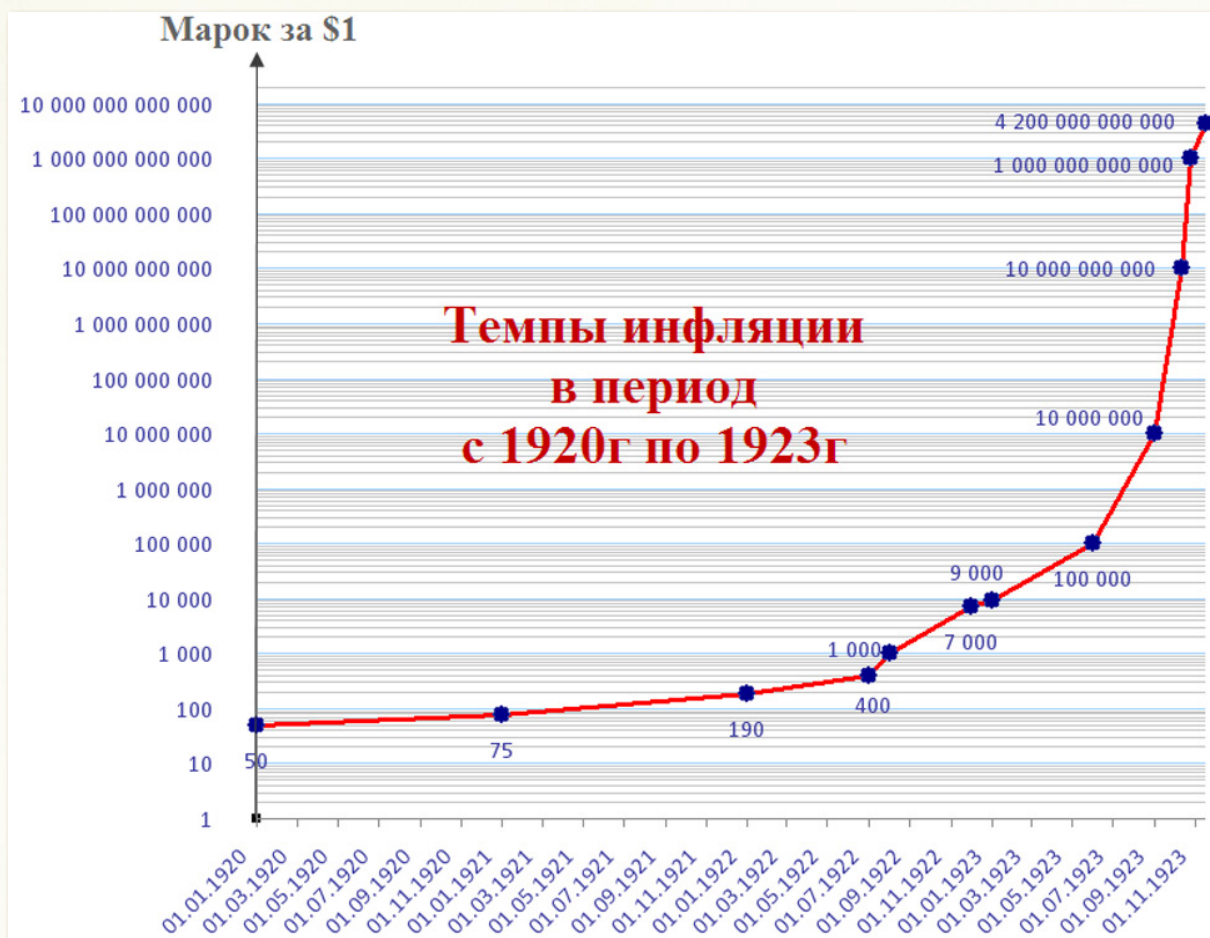


График темпа инфляции в Германии с 1920г. по 1923г.



Один миллиард марок 1923 года.

Вторая половина 1923 года оставила рассказы о кипах неряшливо напечатанных денег, с которыми надо было идти в магазин; о том, что заработную плату стали выплачивать ежедневно, а иной раз дважды в день, чтобы люди успели потратить деньги до нового скачка цен. Деньги стали вытесняться натуральным обменом. Сказались все характерные черты большой инфляции: налоги практически перестали собираться; с каждым месяцем эмиссия давала государству все меньше дохода; оно не могло содержать своих служащих; расчеты между фирмами в марках стали невозможны; при всеобщем обнищании неплохо зарабатывали ловкие дельцы и спекулянты.

Инфляция обесценила почти до нуля банковские вклады, ценные бумаги, облигации военных и других займов, страховые полисы. По оценке немецких авторов, до войны сумма таких сбережений достигала 100 миллиардов марок и в очень большой мере они принадлежали среднему слою. Но в Германии рабочие и крестьяне (фермеры) тоже часто имели какие-то сбережения. От роста цен особенно сильно отставали доходы, источником которых было государство. В первую очередь это касается пенсионеров, получателей ветеранских пособий и т.п. Слишком редко и недостаточно пересматривались ставки жалования учителей, почтовых и других служащих. Вместе со снижением реальных доходов от работы по найму и от профессиональной деятельности это указывает на средний слой как на жертву инфляции.

Но вместе с тем инфляция дала ход новому среднему слою, который не только не разорился, но зачастую очень неплохо нажился за годы инфляции. Это люди, чей капитал был вложен в реальные ценности. Предприниматели, чьи долги и налоги гасились инфляцией, создававшей новые возможности обогащения; дельцы и спекулянты, умело использовавшие денежный хаос и товарные недостатки; банкиры и биржевики. Вероятно, это были своего рода «новые немцы», чем-то подобные «новым русским». Перед очень богатыми и влиятельными людьми инфляция открывала необычные способы обогаще-

ния и роста власти. Такие люди могли получать банковские кредиты по процентным ставкам, которые обесценивала инфляция. Банки же могли себе позволить такую льготу для близких им клиентов, поскольку Рейхсбанк сохранял до самого конца искусственные ставки рефинансирования. Деньги, полученные таким путем, вкладывались в реальные ценности, в акции предприятий, уходили за границу. Кредиты же погашались обесцененными марками. Предприниматели вычитали подоходный налог из заработной платы, но передавали деньги казначейству с задержкой на недели и даже месяцы. За время прокрутки реальная ценность

налогов уменьшалась в несколько раз. Было, разумеется, много других способов зарабатывать на сложившейся ситуации. В условиях инфляции и нищеты разрастались империи германских олигархов того времени, магнатов промышленности и банковского дела.

Социальные последствия большой инфляции и гиперинфляции представляют собой сложную картину. Но некоторые основные закономерности можно определить достаточно четко. Пострадали кредиторы и владельцы сбережений, выиграли должники и заемщики. Обнищали лица наемного труда и в меньшей степени предприниматели. Образованные и квалифицированные потеряли больше, чем люди без того и другого. Плохо пришлось людям, чьи доходы зависят от государства, и несколько лучше занятым в частном секторе. Инфляция более жестока к старикам, чем к молодым. Тяжелые лишения выпали на долю городских жителей, тогда как люди, «сидящие на земле», пострадали меньше, а во многих случаях выиграли. В условиях инфляции особенно резко пролегает грань между людьми пассивными, честными, неискушенными, с одной стороны, и людьми энергичными, ловкими, неразборчивыми в средствах с другой.

### Гиперинфляция увеличила темпы долларизации Германии послевоенного времени

В 1920-х годах доллар еще не имел тех господствующих позиций в мире, которые он занял после второй мировой войны и удерживает до сего времени, но он уже был самой устойчивой и желанной из валют крупных стран мира. США сохранили золотой стандарт и довоенный золотой паритет своей валюты. Американские товары двинулись в послевоенную Европу. Однако, английский фунт стерлингов, в те времена, также был очень желанной валютой.

Большое значение для Германии и для экономически связанных с ней стран приобрели расхо-



ждения во внешней и внутренней ценности марки. Как мы видели, на протяжении примерно четырех лет, до лета 1923 года, курс доллара повышался значительно быстрее, чем уровень цен в марках. В конце этого периода уровень цен при данном курсе марки был в Германии примерно на 40% ниже, чем в странах с устойчивой валютой. Многие товары и услуги в Германии были в 3-4 раза дешевле. Германия того времени была очень дешевой страной для иностранцев и для немцев, имевших доступ к твердой валюте. Страна распродавалась по дешевке. Владельцы долларов получили своего рода премию. В начале 1920-х годов в Германию хлынул поток иностранных туристов. Англичане или французы, которые до войны и подумать не могли о таких расходах, теперь посещали дорогие рестораны, занимали комнаты в лучших отелях, покупали ценные сувениры, ездили по железным дорогам первым классом. Более богатые иностранцы инвестировали в акции германских предприятий, в городскую недвижимость, в предметы искусства и старины. На фоне нищеты это вызывало у миллионов немцев зависть и чувство унижения. Вместе с тем наплыв туристов давал работу и заработок многим немцам, отрасли обслуживания иностранцев процветали. Однако гораздо важнее было воздействие падения курса марки на внешнюю торговлю Германии. Оно привело к удорожанию и ограничению импорта, одновременно стимулируя экспорт.

Германия экспортировала не сырье, а промышленные товары, отчасти также продовольствие. Используя дешевизну сырья, материалов и особенно рабочей силы в стране, германские промышленники и экспортеры могли продавать товары по более низким ценам в долларах, чем конкуренты, и все

же извлекать повышенные прибыли за счет низкого курса марки. В эти годы мир узнал феномен мировой торговли, которому было суждено большое будущее, — «валютный демпинг», т.е. продажу товаров на внешних рынках по искусственно низким ценам, возможным в силу падения курса национальной валюты.

Получая доллары или другую твердую валюту, германские экспортеры сплошь и рядом не спешили переводить выручку домой, а оставляли ее в иностранных банках, вкладывали в различные инструменты инвестиций. Это было особенно выгодно потому, что с 1920 по 1922 год во многих странах происходил спад и цены акций и недвижимости были низкими. Происходило то, что и нам очень хорошо известно — обнищавшая страна, сама остро нуждающаяся в инвестициях, вывозит капитал. Вывозит не от богатства, а от бедности.

Но вместе с индустрией туризма экспорт поддерживал сносный уровень производства и занятости в Германии. Всплеск безработицы произошел во второй половине 1923 года, когда доллар стал относительно дешевле, и продолжался в период стабилизации. Но это уже была цена, которую Германии пришлось платить за выход из инфляции.

Внедрение доллара в сферу денежного обращения и его использование как средства сохранения ценности приняло в 1922-1923 годах огромные масштабы. На последнем витке инфляционной спирали реальная покупательная сила обращающихся и припрятанных долларов (и фунтов стерлингов) была в несколько раз больше, чем покупательная сила обесценившихся марок. По некоторым оценкам сумма находившейся в Германии иностранной твердой валюты достигала в этот период от 1,5 до 2 миллиардов золотых марок. В 1923 году значительная часть цен устанавливалась в долларах. Калькуляция и бухгалтерия фирм в большинстве случаев велась в твердой валюте.

Правительство попыталось административными мерами приостановить свободное хождение иностранных денег и конверсию марок в эти деньги. Покупка валюты была возможна только при получении разрешения властей. Однако реальное значение этих мер было невелико. Как полагают специалисты, главным следствием этих попыток было то, что лихорадочный спрос на реальные ценности отчасти устремился на фондовый рынок, поскольку акции крупных компаний росли в цене. Это вызвало в тех условиях кратковременный «бумчик» на рынке германских акций.

Откройте счет и получите  
**30% Бонус**  
к каждому пополнению

instaforex  
Instant Forex Trading

### Стабилизация курса немецкой марки

Возникший экономический хаос заставил новое коалиционное правительство во главе с крупным политическим деятелем Густавом Штресеманом, всерьез обратиться к проблеме финансовой стабилизации.

Стабилизация марки осенью 1923 года представляла собой весьма успешную «шоковую терапию». Ее удалось закрепить в последующий период. Традиция и народная вера приписывает эту заслугу банкиру Яльмару Шахту, человеку с бульдожьей физиономией и буржуазным пенсне. Скептически настроенные историки доказывают, что идея реформы была разработана другими людьми, и называют несколько имен, а Шахт, мол, явился на готовенькое. Так обычно бывает: у победы много отцов, поражение — сирота. Но главным достижением была не идея реформы, она, можно сказать, носилась в воздухе, а твердость и упорство в ее осуществлении и закреплении. И здесь роль Шахта, который в ноябре 1923 года получил портфель государственного комиссара по валютным делам, а в декабре стал президентом Рейхсбанка, кажется несомненной.

Ко времени своего назначения Шахт имел высокую репутацию и связи в международном банковском мире. Как считают историки, последнее было одной из главных причин назначения, так как судьба германской экономики и финансов во многом зависела от отношений с западными державами.

Стабилизация марки была осуществлена путем создания новой валюты с использованием идеи, уже опробованной во времена французской инфляции 1790-х годов: формальное обеспечение ипотекой на земельную собственность и недвижимостью. Новая валюта называлась рентной маркой, а ее эмиссией занимался Рентный банк. Обеспечением рентной марки служило жесткое ограничение эмиссии, которое Шахт проводил с неукоснительной строгостью, не уступая давлению правительства. Новая валюта первоначально не была «привязана» к золоту, но Шахт твердо вел ее к этой цели.

Для рентной марки был установлен твердый курс 4,2 марки за доллар, что соответствовало довоенному паритету золотой марки. Она свободно обменивалась по соотношению 1 рентная марка за 1 триллион (по тогдашнему немецкому счету — 1 биллион) инфляционных марок.

Рентная марка была введена 15 ноября 1923 года, и тогда же был закреплен ее курс. Некоторые положительные результаты появились буквально через несколько недель: цены в рентных марках были устойчивы, процентные ставки вернулись к нормальному уровню, деньги стали вновь поступать на банковские счета. Реформу с удовлетворением восприняли за границей, появилась надежда на иностранные кредиты и инвестиции. Однако стабилизация марки и жесткая финансовая политика имела и отрицательную сторону. Предприятия, лишенные оборотного капитала, увольняли рабочих и служащих. Государственный бюджет подверг-



**Яльмар Шахт**  
(1877-1970)

ся урезке, увольнялось много занятых в этом секторе. В результате резко подскочили цифры безработицы. Для Германии трудными оказались 1924-1925 годы, однако эти трудности уже не грозили катастрофой, как ситуация 1923 года.

Подъем начался в 1925-1926 годах и был весьма значительным. Большую роль в этом играли ограничение репарационных платежей с согласия стран Антанты и значительный приток иностранного капитала в экономику Германии. Согласно подсчетам, эти поступления перекрывали репарации. В 1926 году Германия вступила в Лигу наций и, казалось, заняла свое место среди западных демократий.

### Важной стороной денежной реформы была компенсация инфляционных потерь

Вокруг проблемы компенсаций шла ожесточенная политическая дискуссия, она даже стала главной причиной роспуска рейхстага и новых выборов. Тем не менее, в 1925 году законы о компенсациях были приняты.

Система компенсаций в силу необходимости оказалась весьма сложной. В ее основу был заложен принцип частичного и отсроченного возмещения потерь. Считалось экономически неизбежным и морально обоснованным, что владельцы денежных сбережений должны принести известные жертвы в качестве платы за поражение Германии в войне, за разруху и инфляцию. Попытка возместить все потери заранее обрекалась бы на провал.

Денежные величины разных лет, отражавшие различные масштабы инфляции, пересчитывались в золотые марки по соответствующим коэффициентам. Довоенные марки, очевидно, в пересчете не нуждались. Далее к полученным таким образом величинам сбережений и долгов применялись различные «нормы уценки» в зависимости от вида долга, от статуса должника и кредитора.

Долг государства представляли облигации довоенных, военных и послевоенных займов. Около 90% этой суммы приходилось на обязательства центрального правительства. Все они были урезаны по соотношению один к сорока. Однако права «старых» держателей, которые могли доказать, что они приобрели облигации до 1920 года и хранили их все эти годы, были признаны преимущественными. Предполагалось начать погашение таких облигаций в 1932 году и погасить тридцатью ежегодными тиражами по жребию пятикратную сумму уменьшенного в сорок раз номинала, или 12,5% первоначальной суммы. Кроме того, на эти долги начислялись проценты по нарастающей шкале. «Новым» держателям было только обещано, что они получат компенсацию в случае прекращения репарационных платежей.

Среди претензий к частному сектору лучшие условия получили кредиторы по ипотеке, т.е. по ссудам, выданным главным образом землевладельцам (как крестьянам, так и помещикам) под залог земель. Должников обязывали заплатить кредиторам 25% первоначального долга с начислением процентов. По всем остальным долгам норма возмещения устанавливалась в 15%. Вклады в негосударственных сберегательных кассах и долги страховых компаний погашались в разной мере в зависимости от состояния активов данного учреждения. Минимальная норма возмещения по вкладам составляла 12,5%.

Германское законодательство остается важным прецедентом решения вопроса о компенсации за потери, связанные с инфляционным обесценением денег.

Инфляция наложила печать и на психологию немцев, и на финансовую политику, сделав ее традиционно консервативной и антиинфляционной. Немецкая марка являлась самой твердой валютой в Европе, что позволило ей стать ядром введенной в 1999 году общеевропейской валюты — евро.

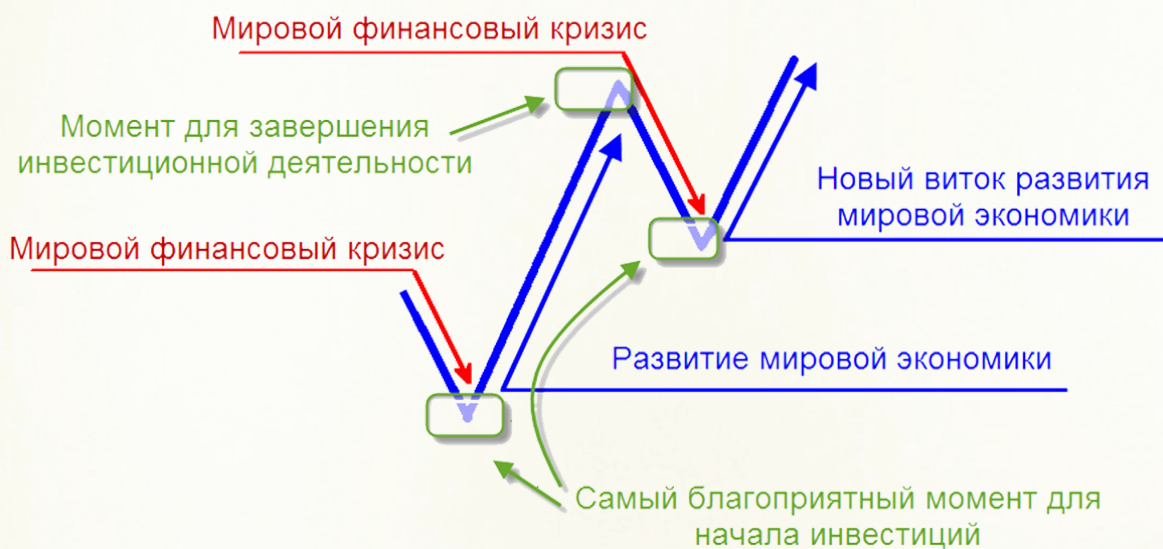
### Многих интересует вопрос, стоит ли инвестировать во время кризиса?

Кафедра фундаментального анализа и инвестиций международной Академии Masterforex-V напоминает, что новый алгоритм инвестиций по Masterforex-V – от конца мирового экономического кризиса до начала следующего мирового экономического кризиса.

Инфляция «съедает» все, что было «нажито непосильным трудом» и отложено в чулки, матрасы и банки разной вместительности и надежности. Однако при грамотном подходе средства можно не только спасти, но и приумножить. Стоит ли инвестировать во время кризиса? Из урока, который преподнес кризис в Германии (1919-1923 годов), мы видим, что можно инвестировать вне зависимости от того, растет рынок или падает, нужно только правильно выбирать инвестиционные инструменты. Известно, что большинство профессиональных инвесторов делают свои капиталовложения именно в периоды падения.

Например, в 1974 году во время энергетического кризиса Уоррен Баффет сделал прекрасное ка-

### Новый алгоритм инвестиций по Masterforex-V



питаловложение. Он дождался, пока акции газеты «Вашингтон пост» подешевеют до уровня \$6,37 за акцию (в 4 раза меньше их стоимости еще годом ранее) и купил крупный пакет акций издания – инвестиция обошлась ему в \$10 млн. Его внимание привлекла не дешевизна ценных бумаг, а сплоченность и профессионализм сотрудников газеты. В 1999 году газетные бумаги инвестора стоили уже \$960 млн. Уоррен Баффет уверен, что во время кризиса инвестировать не только можно, но и нужно. «Плохие новости – лучший друг инвестора, поскольку позволяют очень дешево купить кусочек будущего», – считает миллиардер.

Во время крупных кризисов, падает буквально все, кроме тех объектов инвестирования, в которые вкладываются «умные деньги». Основной задачей инвестора на данном этапе становится минимизация потерь и сохранение основного капитала. А так же немаловажным аспектом является постоянная оценка экономической ситуации в стране.

На рисунке вы видите, какое место занял кризис в германии 1919-1923 годов и в какие моменты лучше всего было бы инвестировать по Masterforex-V.

После кризиса и депрессии начинается подъем – это самый важный и интересный, с точки зрения вложения средств в реальную экономику, период времени. Очень важно определить его точно. Вслед за увеличением доходов населения начинает оживляться розничная торговля и спрос на всевозможные услуги, которые в свою очередь выступают локомотивом для оптовой торговли, и соответственно для производства. На этом этапе начинают дорожать практически все виды товаров и услуг, и увеличиваются объемы их продаж. Здесь важным моментом является определение стадии цикла того или иного вида товара или услуги, и конъюнктуры данного рынка для того, чтобы выявить потенциал капиталовложения.

Сергей Поташов

[Кафедра фундаментального анализа и инвестиций.](#)



## Currenex — фундамент вашего успеха

NordFX открывает прямой доступ к электронной системе торгов Currenex, объединяющей более 70 крупнейших банков. Получи неограниченный доступ к межбанковской ликвидности и лучшие цены.

NordFX предлагает лучшие условия, доступные на Форекс:

- прямые банковские котировки;
- динамический спред от 0 пунктов;
- 26 валютных пар;
- минимальный лот 0.1 и плечо 1:100;
- мгновенное исполнение и любые стратегии;
- минимальные комиссии.

Для торговли на Currenex доступны следующие STP платформы:

- Currenex FX Trading (Classic);
- Viking Trader;
- FIX API протокол.

# Американский доллар – фундамент американской мечты

*Американцы – великая нация великих националистов*

Америка – страна парадоксов. Увлеченно рассказывая всему миру о честности, добре и справедливости, она, тем не менее, хочет властвовать над ним. Именно поэтому Америка восхищает меня, даже при том, что я искренне не люблю эту страну. Ведь согласитесь, манипулировать миллионами людей – это искусство, даже если это и пугающее искусство.

Одно из самых распиаренных детищ США – Голливуд – с экранов кинозалов всего мира улыбается нам широкой белозубой улыбкой, и учит простейшим урокам доброты и справедливости. Именно из голливудских фильмов мы слышим фразы: «Мы бедные, зато честные». При этом Америка остается ведущей страной по производству миллионеров, а вся ее история – это борьба сытых и довольных за неизменный образ жизни.

Что касается внешней политики Штатов, то она всегда была нацелена на получение власти во всех ее проявлениях и на максимально большой территории. Многократно демонстрируя всему миру историю Золушки, Америка, тем не менее, пытается примерить костюм мачехи, диктуя другим странам правила их жизни. Американская мечта для Америки – быстро и без усилий заполучить власть над всем земным шаром и навязать свою волю всем народам.

## Первые шаги к всевластию

Удивительно, что оставаясь одной из самых молодых стран, активно включившихся в международную жизнь, Америка, тем не менее, сумела стать и одной из самых влиятельных. Пожалуй, умение учиться на собственных ошибках – одно из основных достоинств американцев. К тому же, важным является и тот факт, что Штаты формировались эмигрантами и беженцами, которым, с одной стороны свойственны огромные амбиции, а с другой – совершенно нечего терять.

Один из самых значимых уроков США получили в 1860-1865гг., в годы Гражданской войны, самой кровавой войны Америки. И с тех пор эта нация делала все необходимое, чтобы оградить свои территории от военных действий. Что, впрочем, неплохо ей удавалось. По результатам двух мировых войн, истощивших силы практически всех государств, Соединенные Штаты остались едва ли не единственной страной, в полном объеме сохранившей производственные мощности и экономические ресурсы. Свое практически неоспоримое лидерство Америка смогла упрочить во время валютно-финансовой конференции ООН в Бреттон-Вудсе в 1944 году, ког-



да убедила прочие страны-участники в необходимости создания единой резервной валюты, конвертируемой в золото. Неудивительно, что такой валютой стал доллар, как наиболее стабильная денежная единица в послевоенное время.

С этого момента началась новая веха в распределении сил на мировой арене. И Америка, еще недавно не составлявшая серьезной конкуренции для Великобритании, Германии, России, внезапно становится флагманом в формировании банковских систем всех государств и ставит их в зависимость от курса своей собственной валюты. Удивительно, насколько недалекими оказались остальные страны-участницы этой встречи, и насколько опрометчивым было их решение привязать доллар к золотому стандарту и вывести его на неконкурентный уровень по сравнению с любой другой существующей денежной единицей.

Однако, кризис «долларового» стандарта не заставил себя долго ждать, показав несостоятель-





ность утверждений о превосходстве американской валюты над другими валютами. И уже в 1960-х годах доллар начал сдавать свои лидирующие позиции. Кризис Бреттон-Вудской системы в полном размере проявил себя, когда нехватка «зеленой» валюты сменилась ее избытком, связанным с хроническим дефицитом платежного баланса США. С этого же периода количество долларов в обращении начало стремительно превышать реальные запасы золота. Параллельно с этим в США шел экономический спад, ослаблявший мировую господствующую позицию Америки.

Все дальнейшие попытки удержать несущуюся в пропасть валютную систему показали острую необходимость в поиске новых решений. Невозможность подтвердить все запущенные в обращение доллары золотом, как подразумевалось изначально, привела к принятию в 1971 году президентом США Ричардом Никсоном решения об отмене связи между долларом и золотом. В результате американская валюта попала в затяжную инфляцию и падала на протяжении 70-х годов.

Важно отметить, что распространенный за почти 15 лет доллар, настолько плотно вошел в обращение большинства стран мира, что практически не утратил своего привилегированного положения даже в настоящее время. Я не буду говорить о том, к каким последствиям может привести отказ всех стран мира от использования доллара, как альтернативной валюты. Об этом уже и так много было сказано и написано. Важно то, что до сих пор этого не произошло, что и позволяет огромному американскому мыльному пузырю держаться на плаву.

### Поиски альтернативной валютной системы

Ученые-экономисты уже давно связали экономическое развитие страны с развитием ее же валюты, проведя неразрывные связи между этими процессами. Это происходит в первую очередь из-за несоответствия критериев развития денежной единицы и национального хозяйства, происходящего во время смещения приоритетов между



основными его сферами. А перераспределение сил в международной экономике приводит к следующему этапу – кризису мировой валютной системы, вынуждая ее проявлять гибкость и меняться под действием новых факторов.

Такие кризисы мировых валютных систем случались с определенной периодичностью, и затягивались в среднем до 10-ти лет, вынуждая все мировое сообщество в корне пересматривать принципы работы данной системы и обновлять их в соответствии с требованиями экономической реальности. Основная цель поиска новых решений – это попытка обеспечить относительную стабилизацию валютной системы, избежать угрозы воспроизводства, сгладить негативные последствия текущего кризиса, а также не допустить развязывания валютных войн. В окружающей нас современности мы наблюдаем активную валютную войну между долларом и евро, что на самом деле ослабляет и выматывает страны, зависящие от этих денежных знаков, и мешает общему экономическому развитию и преодолению мирового кризиса.

В период поиска путей преодоления кризиса Бреттон-Вудской денежной системы было предложено множество вариантов: от возвращения к золотому стандарту до создания совершенно новой валюты, не привязанной ни к одной стране. И только в 1976 году на заседании министров стран-членов МВФ в городе Кингстон (Ямайка) было принято решение о смене существующей мировой валютной системы на новую, названную Ямайской, существующую и сегодня. Основная идея новой валютной системы состоит в отказе всех стран от привязки национальных денежных знаков к доллару или золоту, и установлении свободно плавающих курсов, отражающих реальное состояние экономики страны.

Конечно, такая валютная система тоже имеет ряд своих недостатков, и в будущем, безусловно, понадобится ее доработка или даже смена с учетом новых тенденций развития мирового хозяйства. Так, свободно плавающие курсы являются отличным инструментом в спекулятивной деятельности, к тому же такой курс зависим от экономических и политических событий, что приводит к чрезмерным колебаниям. А потому новый валютный режим яв-

ляется свободно-регулируемым, и правительства всех стран без исключения используют ряд инструментов для удержания курса своей национальной валюты в условном коридоре.

Появление Ямайской валютной системы послужило толчком к появлению и свободного валютного рынка FOREX (foreign exchange market), где возможен обмен одной валюты на другую по установленному в данный момент времени курсу. С одной стороны FOREX очень удобная система для совершения сделок по обмену валют по актуальной цене, которая активно используется банками различной величины, брокерскими компаниями и крупными корпорациями как государственного, так и частного толка. С другой – открытый доступ к FOREX привлекает множество спекулянтов, начиная от организаций, преумножающих свои капиталы, и до отдельных физических лиц, то есть нас с вами, трейдеров, торгующих исключительно с целью получить прибыль.

**Сегодня FOREX – это огромное виртуальное пространство, в котором ежедневно обращается от 2 до 4 триллионов долларов. Конечно же, не вся эта сумма реально торгуется на рынке. Большую долю занимает так называемая маржинальная часть сделок, возможная благодаря деятельности дилинговых центров и брокерских контор. Именно они предлагают совершать сделки на суммы, значительно превышающие реальный капитал торгующего, предоставляя кредитное плечо своим клиентам. Благодаря своим объемам валютный рынок FOREX обладает высокой ликвидностью.**

### Новые этапы борьбы за власть

*Америка уверена в своём праве и добывает его, даже если не права.*

А что же США? Неужто страна, которая привыкла диктовать свои условия всему миру, так легко уступит свой пьедестал? Отнюдь. Не в ее это привычках. К тому же Америка давно поднатерела в закулисных играх и привыкла к своему особому «сверхдержавному» положению на мировой арене. Именно поэтому Штаты всеми силами стараются удержать обособленное положение доллара на рынке, сложившееся в результате Бреттон-Вудса, используя в валютной войне порой очень некрасивые методы. Например, мощная афера Джор-



джа Сороса против английского фунта стерлингов в 1992 году не только серьезно подорвала как британский фунт, так и немецкую марку, но и на 5 лет отсрочила появление единой европейской валюты – евро. При этом доллар за этот год вырос на 30% по отношению к фунту, а Англия понесла расходов более чем на миллиард долларов.

Однако новые правила игры предполагают и новые методы по борьбе за власть. И в ситуации растущего доверия к таким валютам как евро и японская йена, Штатам очень нужен новый рычаг влияния на политику остальных стран. Один из крупнейших рычагов власти является владение природными ресурсами, основными из которых является нефть и газ. Ограниченные и исчерпаемые – они тем более привлекательны для США, так как позволяют диктовать свою волю в ценовой политике, влиять на развитие ряда отраслей промышленности, изменять приоритеты в экономическом развитии любой страны.

Так началась активная деятельность Америки по вмешательству в политику других стран. И в первую очередь интересы Штатов распространялись на страны, владеющие значительными запасами нефти и газа. Попытки спровоцировать переворот власти в Венесуэле, участие в военных действиях в Афганистане, непрекращающаяся война в Ираке, – вот лишь первые шаги американского правительства по установлению своей диктатуры в странах, владеющих природным ресурсом.

Кроме того, Америка усиленно протягивает свою «длань» странам постсоветского пространства, пытаясь получить возможность если не контролировать, то хотя бы активно следить за Россией – одним из ведущих поставщиков нефти и газа в мире. Так, внимание Америки пристально направлено на Украину, Киргизию, Грузию, Азербайджан и некоторые другие страны. Существующему руководству этих стран активно предлагается финансовая и си-

**Leprecon Trading**

Зарабатывай как все –  
зарабатывай гарантированно!  
[www.leprecontrading.com](http://www.leprecontrading.com)

ловая поддержка взамен на следование американскому курсу развития, цель которого – максимально ослабить связь этих стран с Россией, а также иметь возможность располагать на их территории свои объекты, в том числе и военные. Собственно, весь вояж госсекретаря США Хиллари Клинтон в июле текущего года очень сильно смахивал на оценку будущих перспектив.

### Всевластие = вседозволенность?

*Американские интересы чаще всего нарушаются там, где о них еще ничего не слышали.*

Говоря о внешнеэкономической политике Штатов невозможно не упомянуть о принятой в 2003 году доктрине Джорджа Буша, в результате которой Америка фактически разрешила сама себе любые действия в отношении любых стран на основании только лишь подозрений в возможной угрозе для Америки. Теория превентивных мер, или упреждающего удара, явилась огромной неожиданностью как для всего мира, так и для основного мирного регулятора – ООН. Особенно когда стало ясно: в случае угрозы Америка в состоянии сама нажать на спусковой крючок, не дожидаясь поддержки и одобрения от остальных стран. Данный документ до сих пор вызывает массу вопросов и споров, но почему-то продолжает действовать.

Весь комизм и ужас ситуации состоит в том, что правительство США действительно пытается «облагодетельствовать» все остальные страны и даже спасти их от вымирания. Еще Питер Бейнарт в своей книге «Синдром Икара: История американского высокомерия» описывал все этапы растущего самомнения американского народа, возомнившего себя



чуть ли не наместником Бога на земле. Вот одна из цитат книги: «В 1939 году мало кто из американских политиков верил в то, что захват нацистами Варшавы создает огромную опасность для Соединенных Штатов. К 1965 году многие уже считали, что мы не переживем захват Сайгона Северным Вьетнамом. В 80-е годы американцы жили мирно, хотя и в тревоге, глядя на тысячи советских ядерных ракет, нацеленных в нашу сторону. А к 2003 году многие вашингтонские комментаторы утверждали, что даже иракское биологическое и химическое оружие создает для нас смертельную опасность».

### А что же дальше?

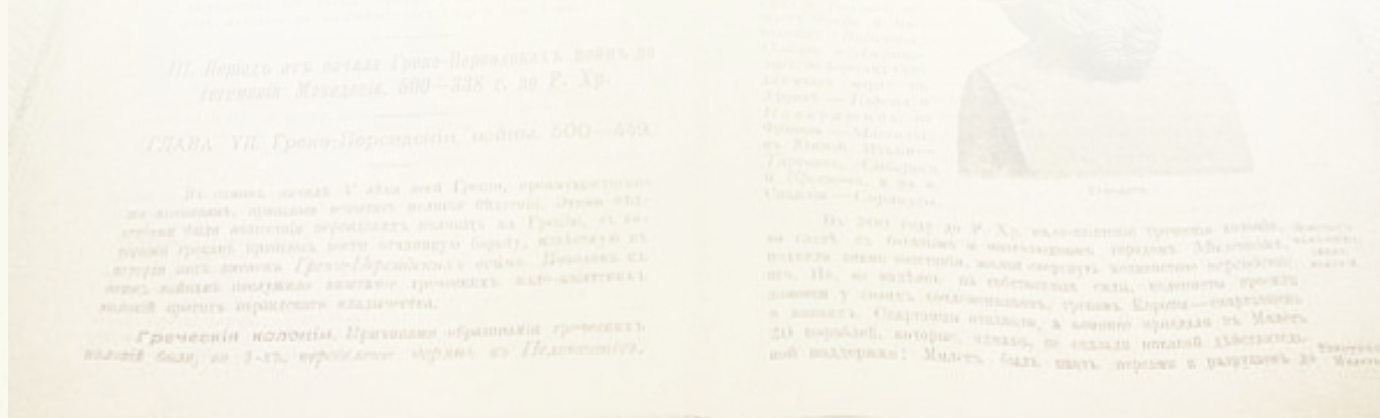
*«Остановите мир, Америка хочет сойти».*

Вудро Вильсон

Сегодняшняя реальность также не дает нам поводов к успокоению. И хотя намеренно агрессивная политика Джорджа Буша осталась в недалеком прошлом, широкая улыбка нового президента страны, Барака Обамы, также не внушает особого доверия. С одной стороны Америка протягивает России руку дружбы, предлагая «перезагрузку» отношений и завершение многолетней «холодной войны», а с другой, обвиняет ряд американских граждан в шпионаже для России, как бы напоминая о своей силе и мощи.

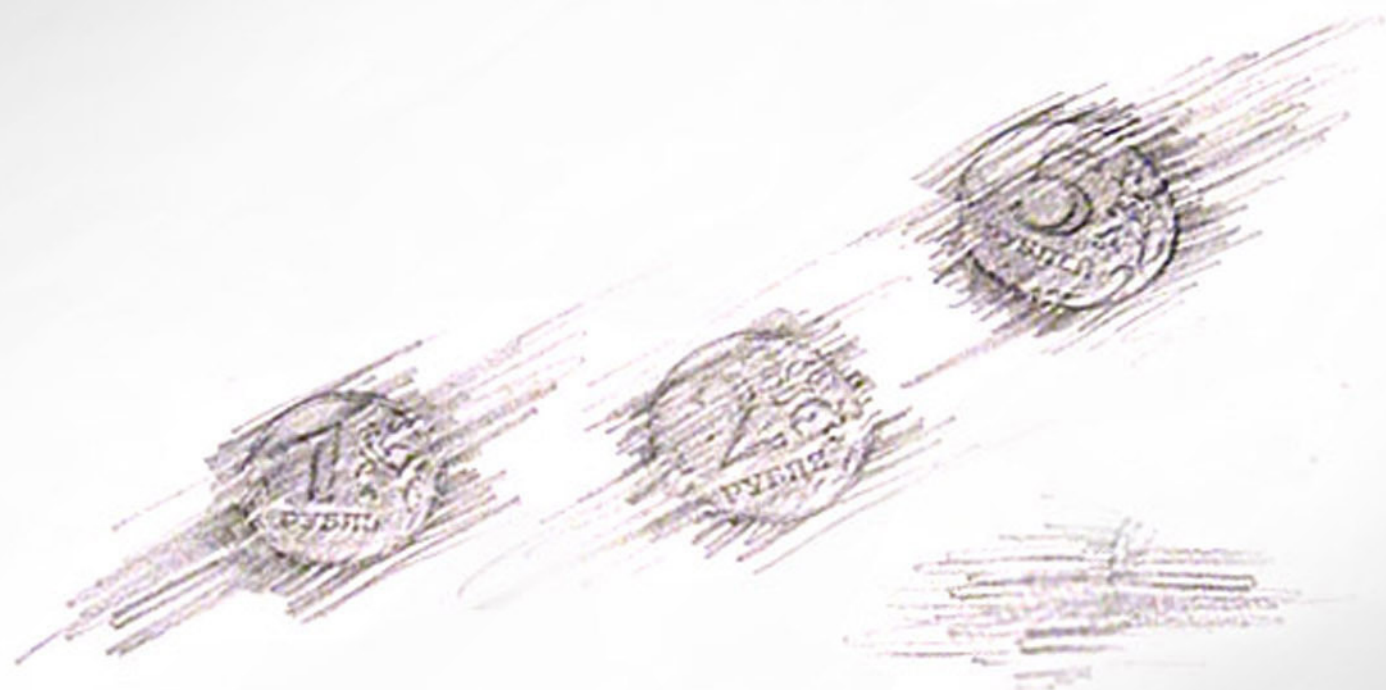
Стоит ли опасаться Америки? Сложно однозначно ответить на этот вопрос. Ведь до сих пор остаются страны, на территории которых продолжают военные действия, спровоцированные предыдущим правлением Штатов. Однако эксперты [Академии трейдинга Masterforex-V](#) считают, что особой опасности ожидать не нужно. Те, кто сегодня руководят страной, понимают, что слишком поспешные и агрессивные действия могут настроить против американской нации весь мир. И никаким терроризмом оправдать намеренную агрессию против мирных стран будет уже невозможно.

**Автор: Лариса Зубенко**



# Трейдинг как предчувствие

**TO BE OR NOT TO BE**



# Форекс – лучший, условно-платный тренажер для успеха

## Зачем сознание постоянно носится в бесконечном водовороте событий

**П**риходилось ли вам останавливаться... полностью?

От планов, мыслей, груза повседневности, пытались ли вы отвлечься от суеты? Если пытались, то наверняка заметили, что делать это не очень просто, а точнее не комфортно. Вы, наверное, заметили, что ваши глаза постоянно двигаются и взгляд перескакивает с одного фрагмента обыденности на другой. Что-то ищут? Нет, вряд ли, просто они по-другому не умеют.

Попробуйте выполнить несложное упражнение. Остановите взгляд в одной точке, не давайте ему скакать. Просто смотрите в одну точку. Сосредоточьтесь на ней. Пусть пройдет 5 минут... Помимо очень непривычного ощущения и ряда визуальных эффектов, вы обнаружите, что для вас подобные замирания крайне не свойственны.

И действительно, стоит посмотреть на жизнь людей со стороны, окажется, что они живут в постоянном движении. Будь это физическое, когнитивное или ментальное движение, оно будет являться обязательным условием существования любого человеческого сознания. И это сознание постоянно прыгает с одного сюжета на другой, носится в поисках определенности, перебиваясь случайными фрагментами желаний, намерений, чувств, сомнений. Оно возможно только в условиях бесконечного водоворота осколков существования. Уберите этот экзистенциальный фон, оградитесь от внешней информации – человек не проживет и нескольких часов.

Оказалось, что сознание может существовать только в условиях постоянного движения или, скорее, ускользания. Вы никогда не сможете уловить самосознание подобно собаке, вечно гонящейся за собственным хвостом. Все, о чем мы можем утверждать с уверенностью, так это то, что сознание в своем неугомонном движении каждую секунду делает выбор. Любое ваше движение является результатом автоматического выбора сознания. Любое решение, любая мысль, каждое ощущение или желание – это выбор вашего сознания. Вы существуете в бесконечном поле альтернативных решений. Широта этого поля или свобода выбора определяет комфорт вашего бытия.

## Правильный выбор, или что означает масштабное мышление

**М**еня всегда удивляла способность человека часами, а то и сутками играть в игры. Казалось бы,



крайне нецелесообразная затея – лупить по шарик палкой в стремлении загнать его в лунку. Или еще проще – тетрис: наполнение стаканчика геометрическими фигурками. Есть игры и посложнее – симуляторы разного вида реальностей. Почему же многие люди испытывают психологический комфорт или более того, необходимость в игре? Ответ прост, человеку предлагается решить достаточно простую задачу, сделать несложный выбор и добиться цели. Сознание оказывается в комфортной среде, покидать которую совсем не хочется.

И наоборот, если наделить неподготовленное сознание большими полномочиями с необходимостью принятия значимого решения, здесь и проявится узость мышления. Например, поставьте зеленого юнца руководить большим проектом, понизьте уровень ответственности за принятые решения, и вы получите неожиданные эффекты. Нашего неопытного руководителя будет распирать от чувства собственной важности, свой статус он будет нести гордо как медаль, а решения будут подчинены личным амбициям... Сознание должно быть готовым делать адекватный выбор, иначе рискуем получить эффект обезьяны с гранатой.

Именно от масштаба сознания, от готовности принять то или иное решение и нести за него ответственность зависит ваш выбор:

- плыть по течению, или управлять этим течением;
- избегать проблем или идти им навстречу;
- принимать собственные ошибки или весь мир считать неправым;
- смотреть вглубь или останавливаться на проявлениях;
- упиваться собственной важностью или стремиться к достижениям.





Существует множество сфер деятельности, в которых невозможно добиться успеха, не являясь обладателем сознания высокого масштаба. Возьмем, к примеру, значимого политического деятеля.

Представьте, как будет выглядеть политик, если его решения будут продиктованы меркантильными мотивами или стремлениями к сиюминутной выгоде. Сможете ли вы себе представить экономиста высокого класса, решения которого скованы психологией нищеты? Представьте себе успешного трейдера, управляющего большими активами, который экономит на еде, одежде или отдыхе. Абсурдная картинка, не правда ли?

Быть успешным означает мыслить масштабно. Правильно расставлять приоритеты, жертвовать значимым ради главного, оценивать ситуацию и принимать адекватные решения, владеть своими эмоциями, работать на перспективу, вкладывая в будущее.

### Внимание, неожиданная мысль

Как появятся деньги, как будет возможность – сразу начну мыслить масштабно, скажете вы. И действительно, казалось бы, быть успешным с 10 млн. долларов намного легче, чем с 10 долларами. Однако история много раз опровергала это расхожее заблуждение. Я не буду приводить сейчас бесконечные тому примеры, уверен, вы и сами вспомните таких историй с десятком.

Однако без определенной сноровки выше собственной головы прыгнуть зачастую бывает сложно. Именно поэтому хочу представить вашему вниманию отличный тренажер. Обучение на нем – условно платное, график расписания – индивидуальный, спроектирован он ведущими умами планеты. Догадались? – это международный валютный рынок Форекс.

Именно здесь вам предлагается на выбор бесконечное множество альтернатив, здесь же вы можете установить и необходимый уровень ответственности, здесь же определите и целевые установки, и методы работы. Все на ваш выбор. От верного решения зависит в большей или меньшей степени ваше будущее. С десятью долларами или с миллиардом, вы в одночасье можете стать миллионером.

Форекс, по сути, является пространством, беспрецедентным по числу альтернатив для вашего выбора. Именно это его делает предельно простым, но в то же время и сложнейшим инструментом для вашего сознания. Именно поэтому, Форекс открывает бесконечно широкие перспективы для тренировки и развития вашего сознания, обуславливая ваш личностный рост.

### Как это выглядит на практике

Первое решение, которое вам необходимо сделать на пути к расширению сознания, связано с выбором образа жизни, целевых установок, с готовностью принимать на себя ответственность и высокие риски. С этого момента вы погружаетесь в пространство повышенной неопределенности и широкого поля альтернатив.

Дальше вы увидите, что перед вами откроется множество возможностей, что будущее существенным образом зависит от ваших способностей и целеустремленности. Как вы думаете, что сделал бы человек большого масштаба мышления, к примеру, какой-нибудь известный бизнес-консультант международного уровня на вашем месте? Предсказать сложно, но наверняка бы он начал многое менять. Причем самым кардинальным образом.

Понять логику мышления такого известного бизнес-консультанта, расширить масштаб сознания можно с помощью нашего чудо-тренажера. С ним вы научитесь делать правильный выбор, принимать верные решения, нести ответственность, управлять порогами чувствительности, желаниями и эмоциями, повышать уровень критичности, определять фундаментальные и личностные особенности своей психики. Критерием тому будут служить ваши заработки или убытки.

Начать тренировку следует с выяснения вопроса, расположены ли вы к убыткам или заработкам. Для этого на демо-счете открывайте и закрывайте позиции один раз в 5-20 минут по своему усмотрению без какой-либо системы. Цель – получить профит. После того как совершите около 50 сделок (а лучше больше):

### Сравните количество положительных и отрицательных сделок;

В идеале отрицательных сделок должно быть немного больше, чем положительных. Если положительных намного больше, значит вы, судя по всему, пытаетесь не фиксировать отрицательные позиции, иными словами – избегаете ответственности за не-



верно принятые решения. Если отрицательных существенно больше, то, очевидно, вы даете профитным сделкам расти.

### 2 Сравните размеры средней отрицательной и средней положительной позиций;

Аналогично первому случаю. В идеале, средний размер отрицательной сделки должен превышать средний размер положительной сделки на величину спреда. Если размер отрицательной окажется существенно больше положительной – значит, вы избегаете фиксации отрицательных позиций и не даете прибыли расти. Наоборот – соответственно: если средний размер положительных сделок будет больше среднего размера отрицательных сделок, то вы минимизируете риски путем закрытия небольших отрицательных позиций и ждете, когда ваши прибыльные сделки будут расти.

3 **Посмотрите на результат**, ваш баланс должен просесть на среднюю величину спреда, умноженного на количество сделок. Обычно психология играет против вас и в результате неискушенный трейдер получает от торговли намного большие убытки, чем следовало бы: прибыльные закрывает сразу, а отрицательные позиции пытается «пересидеть».

Повторите этот эксперимент с целью добиться тех показателей, которые должны быть в идеале. Когда придете к цели – это будет ваша первая победа.

Итак, без какой-либо подготовки вы научитесь торговать с небольшим убытком только за счет самообладания. Поверьте, таких показателей как один-два пункта убытка за одну сделку не могут добиться 90% трейдеров.

Дальше вам необходимо подобрать торговую систему, обладающую хоть какой-нибудь эффективностью. С одной стороны это непорочно (хотя, бесспорно, возможно), с другой – **вас всегда рады обучить торговле по разным ТС на факультетах Академии трейдинга Masterforex-V**. С вашим умением торговать, с убытком размером в спред и знанием прибыльной ТС, ничто не может помешать вам в недалекой перспективе стать миллионером. Ничто, кроме вашего подсознания.

### 4 Как вести диалог со своей темной стороной

Когда перейдете с демо на реальный счет, обнаружите, что все по-другому. Если вы дорожите деньгами, вы не дадите прибылям расти. Если не будете признавать своих ошибок – не закроете убыточные сделки до последнего. Если вы ориентированы на быстрый успех, то обязательно нарушите принципы управления средствами (манименеджмент). Если нет достаточного самообладания – график котировок подчинит вашу волю. Если вы не дисциплинированы, то не сможете сосредото-



точиться на главном. Если вы не привыкли во что бы то ни стало преодолевать сложности – вы оставите свои тренировки на Форексе. В любом из этих случаев – вы проиграете.

Поторгуйте на демо-счете, потом на микро. Выпишите все то, что мешало брать профит, все то, из-за чего вы нарушили свои правила торговли. Благодаря форексу вы поймете, в чем ваши слабые стороны. А это уже половина успеха. Далее, наберитесь терпения (форекс этому тоже научит) и работайте над собой. Медленно, постепенно вырабатывайте нужное отношение к деньгам, потерям, эмоциям, желаниям. Экспериментируйте. Но самое главное – много думайте. Прибыль от торговли покажет эффективность вашей методики.

### 5 Результат, который обязательно настанет

Через время, когда начнете постоянно и прибыльно торговать, вы удивитесь, как сильно изменитесь. Уверенность, терпеливость, ответственность, обучаемость и решительность станут фундаментальными атрибутами вашей психики. Деньги и успех придут сами, ведь вы на автомате будете делать правильный выбор и принимать верные решения. Останется лишь решить, в какой сфере вы будете добиваться успеха, на биржевом поприще или в других сферах. Но, по сути, это станет уже не важно, ведь вы станете человеком с высоким ментальным потенциалом, человеком с масштабным мышлением, постоянными спутниками которого будут успех и радость бытия.



Автор: Иван Пивень

## Мой путь или записки сумасшедшего

«Чудище обло, озорно, огромно, стозевно и лайй!»

(А. Радищев «Путешествие из Петербурга в Москву»)

Утро, то ли раннее, то ли не очень. Какая-то сумасшедшая птица пытается досвистеться до моего подсознания, но тщетно! Оно ещё спит. Головной процессор после вчерашней перезагрузки почему-то не запускается! Вспомнил – сегодня же суббота, август, странно, и год вспомнился – 2008. Кажется, процесс пошёл, перед глазами поплыли разные незнакомые лица. Стоп! Этот, кажется знаком, блин, так это ж Юрка! Мы ж с ним вчера сидели, а вот ещё один – Шурик! Интересно, а куда они делись вчера? Помню, Юрка всё жаловался на свою благоверную, поругались они капитально! А Шурика с работы уволили, и моя жизнь дала трещину, в общем – посидели! Помню, бредовая идея в голову пришла – в газете попало объявление о курсах трейдеров – пацаны на смех подняли! А я на спор возьми да и позвони! Да, а к чему я это вспоминаю? Вот дела! Так мне ж сегодня на первое занятие, а процессор ещё не запустился – придётся экстренную перезагрузку, все файлы в архив, а голову под холодную воду – времени осталось меньше часа!

Прибежал, над дверью маячит надпись, какой-то Форекс.... Ну, глубокий вздох и первый пошёл – зачем не знаю, там видно будет! Странная пора наступила – всё время тянет на какие-то авантюры – сказать бы что молодой, так нет – уж пятый десяток идёт!

Уютный зал, на стенах графики, впереди большой экран. Народ собирается! Думал, один такой балбес! Оказывается не один! В итоге набралось человек двадцать. А вот и преподаватель – говорит, конечно, он складно, умно всё так, слова какие-то незнакомые! Бог ты мой, какая девушка справа сидит! Нет, слушать надо, коли пришёл! Девушки – потом!

Вот и конец занятий, а головной процессор так и не включился! Интересно, если препод такой умный и так у него складно всё получается, чего он сам на рынке не торгует!? Спрошу у него завтра, пусть помучается!

Дома начал книжки листать, которые в конторе дали – интересно, неужели эти все картинки можно в реальные деньги превратить? Пишут же люди! Наверное, можно! Эк меня заняло-то, уже половина двенадцатого ночи! Нет, положительно, завтра пойду опять!



День второй – пролетел как сон! Юрка ржал, как лошадь! Говорит, иди лучше менеджером, каким-нибудь! Ведь башка варит, неужели не заработаешь! А у меня перед глазами графики!

Вот и пролетели две недели! Ну, теперь-то я подкован! В кармане бонусная карта на сто долларов США, выпускной тест на пять баллов, голова кругом идёт – добежать бы до компа скорей и в бой! Прошло пол-часа, на депо осталось двадцать долларов! Почему, когда я открываюсь вниз, этот проклятый фунт идёт именно вверх и наоборот! Голова снова пошла кругом, только в другую сторону!

Вечером ребята пришли – смеялись очень долго! А у меня спортивная злость разыгралась, неужели не смогу!? Завтра пойду опять в клуб – книжки буду покупать, надо учиться!

В клубе на все деньги, что в кармане были, купил Наймана, Кана, и других апологетов классического технического анализа. Один – интрадей, скальпинг, другой – методы торговли по RSI. Читал всю неделю, открыл учебный счёт – правильно преподаватель сказал! Пока не начнёте на учебном депозит увеличивать – на реал ни ногой! Что-то стал понимать, однако, и на учебном продвижения нет!

Вот уже год сижу по вечерам, пляюсь в графики, прочёл кучу книжек, а продвижение пока мизерное! Друзья перестали приходить – говорят, у меня в голове остались одни свечи! Подруга разозлилась, не видит, видите ли, она во мне перспективного мужчину! Ну, и флаг им всем в руки!

nordFX **НИЧЕГО...**  
**КРОМЕ ТОРГОВЛИ!**  
<http://nordfx.com/>



Ну-ка, ну-ка, что это за сайт такой – masterforex – v! Вот ребята дают, значит, всё что читал – без толку! Оказывается не всё так просто и красиво! Нет, положительно, займу денег у брата, оплачу три книжки, уж очень любопытные мысли зародились!

Вот и Новый год! Живу как затворник, наверное, уже мхом покрылся! А идеи-то стаями пролетают! Надо бы на реал деньжат насобирать! Вот уже и с волнами разобрался, и где я раньше был, демо растёт, как на дрожжах! Завтра реал запущу баксов на триста и вперёд!

Вторая неделя уж, а реал только в минус!

Вот незадача! Думал, вниз фунт пойдёт и на ночь оставил, вот и попрощался с реалом! А денег всё нет, уже родные косятся! Стоп, а что это за объявление на форуме – обучение на кафедре ТС МФ, надо бы с ребятами с форума переговорить, может, подскажут, стоящие ли?!

Десять дней, наверное, стоят всех моих мучений в течение полутора лет! Всё перевернулось с головы на ноги! Начинаешь, наконец, понимать, где и зачем ты открываешься.

А на улице, солнце, девушки ходят, улыбаются!

Смешные мы были на курсах в том клубе! Сейчас бы мне туда попасть – пообщался бы с преподавателем! Вот смеху то было бы! Так, носа не задирать, учиться и учиться! А зверь-то приручается

помаленьку! Это радует! Главное, вперёд стал смотреть, вижу – моё это! И никуда я от свечек и баров уже не денусь. Вот писать даже начал, какая-то другая реальность открывается, дышится даже по-другому! Свобода, одним словом, начинаешь возвращаться к жизни.

Ещё одна кафедра, грызу науку! Как много воды утекло с тех пор, как я попал на Форекс, уже не нулевой, но и до мастерства ещё далеко! Появилось какое-то философское спокойствие, уже не кидаешься за каждым импульсом, считаешь комбинации, намечаешь цели – идёт нормальная работа! И пусть тот, кто считает это игрой и забавой, первым кинет в меня камень! Ах, как хочется жить, жить по-новому! Так, заболтался я с вами, американская сессия на носу, пошёл проверять разметку и готовить позиции к открытию, намечается хорошенькая волна, и я на ней намерен прокатиться!

Одно могу сказать: ФОРЕКС – это даже не хобби! Это такая же кропотливая работа, как и у врача, когда малейшая ошибка оплачивается тобой стократно! Приходишь к этому конечно не сразу, нужно определённое время, чтобы всё в голове уложилось, чтобы глаз привык к графикам, и ты их начал чувствовать интуитивно!

*Автор Дмитрий Лысенко*

TO BE OR NOT TO BE ?

Психология трейдинга:  
загадки, секреты и тайны



Что делать, если сигналы торговой системы от различных индикаторов разноплановые? Один указывает на SELL, второй на BUY, а третий молчит. Ситуация, знакомая каждому трейдеру.

На рынке всегда присутствуют «полутона», и однозначные ситуации встречаются нечасто. Как же быть, когда один сигнал нам говорит: «покупай» а другой наоборот: «продавай». Чтобы ответить на этот вопрос, нам с вами нужно изучить определенные модели поведения, которым следует большинство трейдеров в момент принятия решения об открытии сделки.

Дело в том, что на сегодняшний день в обществе существует своеобразный идеал относительно торговых площадок, который упорно «вдалбливается» в умы обывателя частично посредством СМИ, а в большей степени через мощные рекламные компании Дилинговых Центров. С теми или иными вариациями, суть идеи следующая: «биржа» – это место, где за короткое время можно заработать кучу денег.

Идея как зерно – стоит ей прорасти на почве, обильно сдобренной пиаром, как тут же огромная масса новоиспеченных трейдеров готова покупать или продавать по малейшему сигналу. Достаточно легкого колебания цены, выхода новости или неожиданно сказанной фразы первых лиц, способной спровоцировать волну роста или падения на той или иной торговой площадке. Согласитесь, отличная возможность, скажем, для крупного Хеджевого Фонда реализовать свои интересы и продать там, где толпа покупает. Но это я так, к слову. Сейчас речь немного о другом.

Итак, в поисках своего «Эльдорадо» трейдер начинает анализировать рынок с позиции поиска точки входа. Первый вопрос, который он себе задает: «А где мне открыть сделку, я же пришел сюда денег по-быстрому заработать!!!». Зерно под названием «халява» выросло и приносит свои плоды. Даль-



нейшая логическая цепочка приводит человека к метаниям: «Чтобы быстрее достать денег, а купить мне сейчас или продать? А вверх рынок пойдет или вниз? А вдруг получицца ....по-быстрому срубить кучу бабла!?»

Следствие подобных умозаключений – эмоциональная торговля. В таком режиме к точке входа привязывается вся техническая картина рынка и достаточно малейшего, незначительного сигнала, причем неважно в какую сторону, и сделка открыта. При этом в глубине подсознания мелькает шальная мысль на долю секунды: «Е-мое, а что же я надеялся?», но так же быстро эта мысль растворяется.

Ирония в том, что при таком подходе сделка изначально открывается под влиянием идеи «халявных денег». Технические сигналы становятся не более чем попыткой оправдать собственные эмоции и отсутствие самодисциплины. Человек торгует иллюзию, навязанную ему со стороны, но не конкретную рыночную ситуацию. Характерный стиль работы трейдеров, торгующих иллюзии – чрезмерная «переторговка»: сделок очень много, а результат минусовый, или нулевой в лучшем случае.

### Кратко подведем итоги:

- идея быстрых и больших денег рождает в голове человека определенную иллюзию относительно торговых площадок и приводит к анализу текущей рыночной конъюнктуры с позиции точки входа
- анализ рынка с позиции точки входа приводит к метаниям
- метания «купить или продать» переключают трейдера в эмоциональный режим торговли
- эмоции влекут за собой отсутствие самодисциплины и торговлю иллюзиями
- торговля иллюзией приводит к переторговке и отрицательным результатам



Теперь разберем кардинально противоположный подход в принятии торгового решения

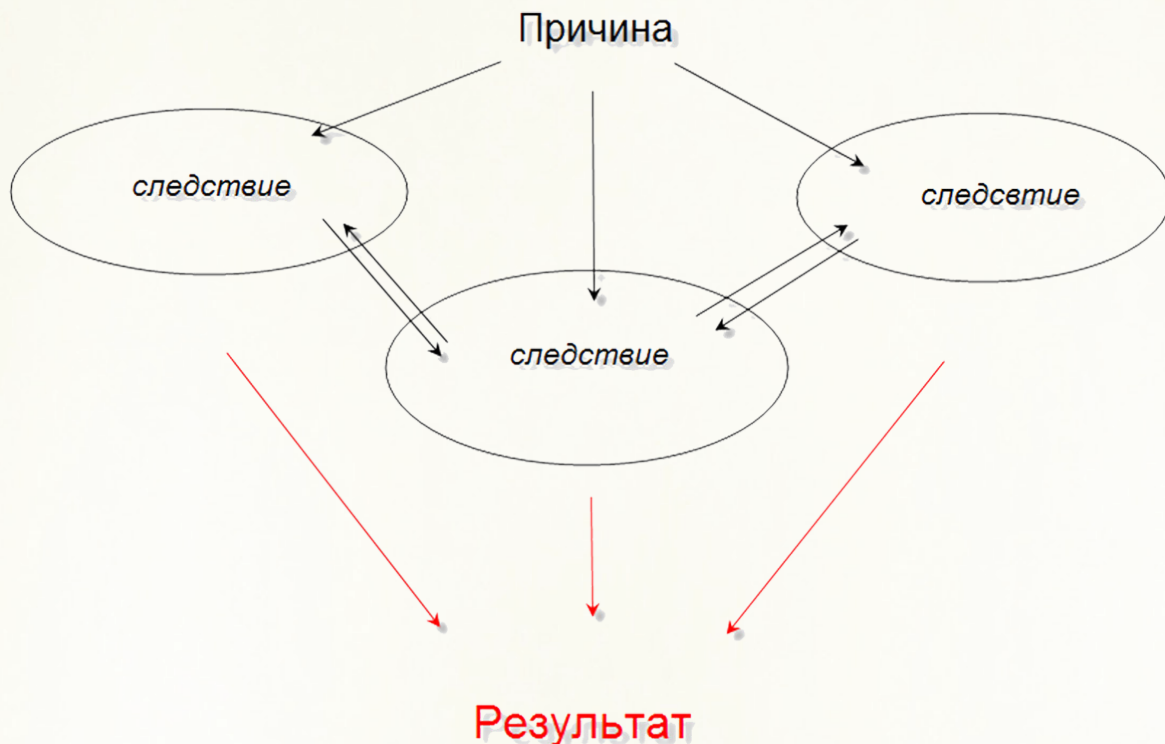
Итак, первое, что следует понять и принять начинающему трейдеру: идея быстрого обогащения на рынке столь же иллюзорна, как и поиск мифического «Эльдорадо». Забудьте о нем раз и навсегда и откажитесь от подобных иллюзий. А как же громкие и пафосные слова о больших деньгах и хорошей жизни, скажете вы? Отвечу так: это всего лишь реклама – не более того. Так сложилось, что любой бизнес в наши дни не будет развиваться без мощного пиара. Не путайте рекламу с реальным трейдингом. Немного вас успокою – да, вполне реально зарабатывать большие деньги на торговых площадках, но выйти на подобный уровень профессионализма можно только через ежедневную практику. Для этого нужно время и опыт.

В профессиональном трейдинге процесс принятия решения об открытии сделки происходит с точностью до наоборот относительно вышеописанных методов. В первую очередь проводится последовательный анализ рынка, точка входа же является



следствием последнего, но не наоборот. Всегда есть причина, по которой трейдер либо в рынке, либо вне рынка. Таким образом – технические сигналы становятся отправной точкой отсчета в принятии решения, торгуется данная конкретная рыночная ситуация, а не иллюзия.

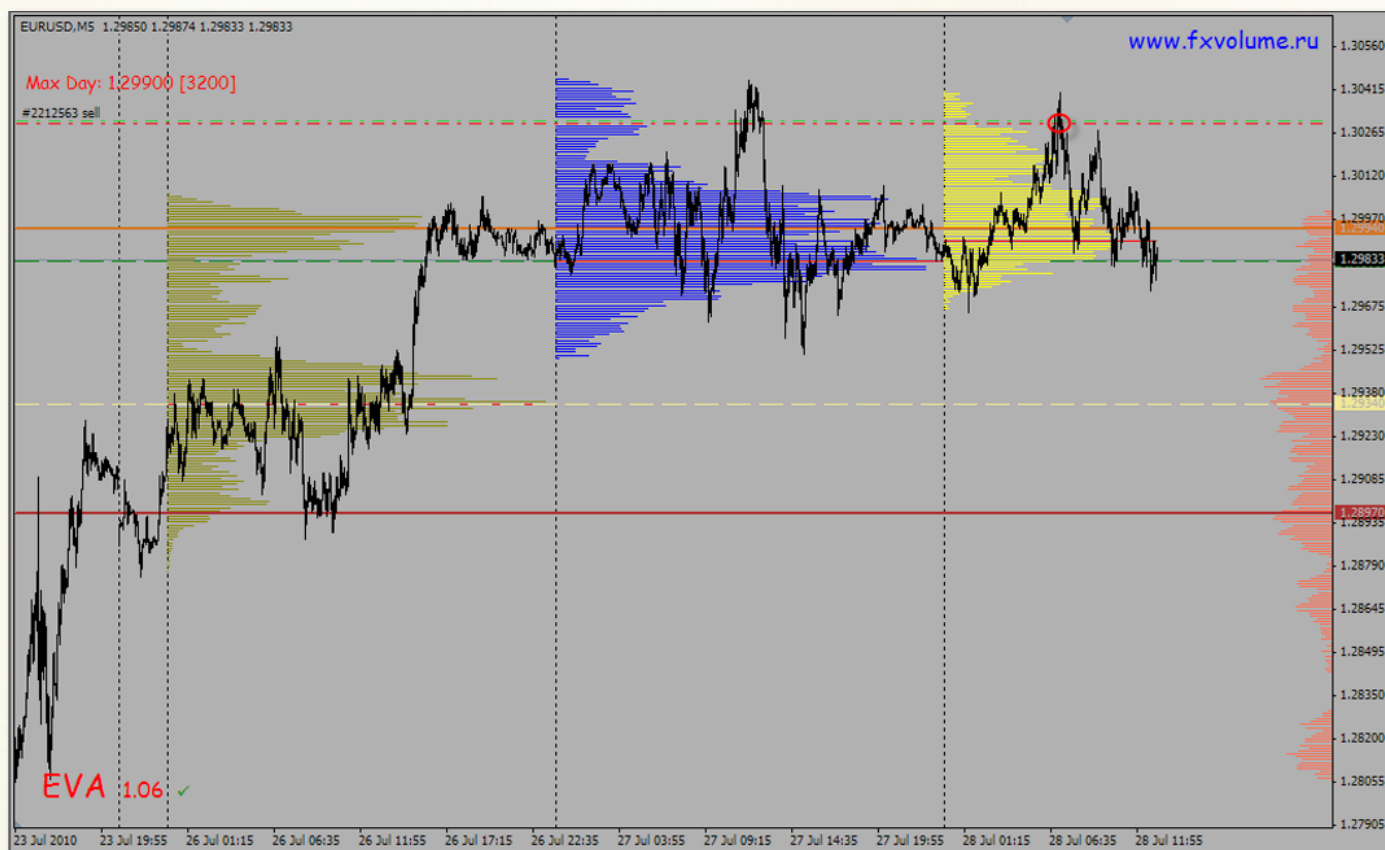
Сейчас мы с вами выходим на новый уровень восприятия рынка: понимание причинно-следственной связи технических сигналов через ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ каждого из них. В различных методиках торговли данный подход реализован в разной форме. Например, в Академии Masterforex-V широко используется так называемый синтез бинарных закономерностей. У каждой отдельной кафедры форма взаимосвязи бинариев может меняться, но суть остается одна: ни один технический элемент или сигнал не торгуется как самостоятельная Торговая Система. В анализе ситуации всегда присутствует определенная логическая цепочка элементов.

*Единственная точка входа за сегодняшний день, сделка совершена на основании логической взаимосвязи четырех элементов: формация цены, распределение объемов, временной интервал и направление финансового потока (рисунок на следующей странице).*



**Leprecon Trading** Единственная компания в своём роде. Стабильные и постоянные выплаты. Более 1500 зарегистрированных пользователей.





## АКСИОМЫ ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОГО АНАЛИЗА:

- **Определенная ПРИЧИНА** всегда влечет за собой некоторые **СЛЕДСТВИЯ**;
- **ПРИЧИНА без СЛЕДСТВИЯ** говорит о том, что ситуация не прояснилась и нужно дождаться более менее четкого и ясного результата;
- **СЛЕДСТВИЕ без ПРИЧИНЫ** – признак ... как в одноименной поговорке. Суть думаю, понятна.

Данный подход применим к любым торговым методикам. Если угодно, это профессиональное кредо трейдера в любых рыночных условиях. Попробуйте практиковать последовательный анализ в течение нескольких месяцев, научитесь применять его в своей собственной Торговой Системе. Поверьте, вы будете приятно удивлены, сколь много времени, нервов и денег вам это сэкономит.

*С уважением, зав. **Кафедрой Анализа Объемов** Ган Максим Александрович и команда **Volume Traders Team**.*

# Удаленная любовь или что ищут женщины в интернете?

Трейдеры львиную долю времени проводят в интернете. Конечно же, в основном это время посвящено работе, но мы так же любим и просто погулять по просторам Сети, заглянуть на сайты с юмором, почитать новости, посмотреть погоду и... поскольку все-таки мы уже «влипли» во Всемирную паутину, то естественно, происходят и знакомства. Как Вы относитесь к знакомствам по интернету? И являются ли такие знакомства изменой законной второй половине? Давайте мы с Вами сегодня поразмышляем на эту тему.

В «древнем мире» люди – мужчины и женщины – познакомились в метро, гуляли по вечерним улицам, тихо целовались в темных уголках, создавали крепкие (ну, или хотя бы кажущиеся крепкими) семьи и рожали детей.

Пришедшее им на смену поколение, те, которым сейчас от 16 до 30, выбрали новую жизнь и другой стиль поведения. Вернее, не они выбрали, а жизнь заставила их приспособливаться к новым условиям. Вместо танцплощадок нынче – танцполы в клубах, прогулки не отменены, но теряют популярность, а знакомиться с противоположным полом можно запросто не выходя из дома и не прилагая лишних усилий: для этого достаточно всего лишь иметь компьютер с выходом в Интернет. Со всех сторон предлагают вам обрести свое счастье, девочки и мальчики знакомятся в чатах и онлайн-дневниках, или вообще случайно находят друг друга в интернет-мессенджерах разного толка.

## Из высказываний:

«1) Лично я не считаю интернет-знакомства плохим способом познакомиться, хотя **конечно он имеет свои недостатки**. 2) В реальной жизни вы нигде не встретите такую огромную базу людей, их анкет, разнообразие личностей. Вы можете сэкономить время, этот ресурс для всех является невосполнимым. Что касается негативного опыта ... У меня он тоже есть. Какой я сделал из этого вывод? Интернет сейчас доступен почти в каждой семье, пользуются им люди самых разных возрастов – именно поэтому через Инет происходит **отраже-**



**ние той РЕАЛЬНОСТИ личной жизни**, которую мы раньше не знали, не замечали в сфере знакомств.»

«Бар – одно из самых плохих мест для знакомства с мужчиной, за которого вы хотели бы выйти замуж. Почти наверняка его там нет, и даже если он есть, то совсем не ожидает найти здесь свою жену. Большинство мужчин не рассматривают своих жен как завсегдаев баров и вряд ли женятся на женщинах, с которыми они знакомятся в ночных клубах.»

«Всё зависит от возраста мужчины (либо это юноша). Молодёжь легко знакомится и в барах. Я, как человек, который перешагнул недавно за 30 не могу знакомиться таким образом. Да и женщины когда ищут серьёзного мужчину для серьёзных отношений тоже выбирают места серьёзные. Мне знакомая (28 лет) недавно сказала «Серёж, я была несколько раз в кафе которое здесь у нас находится. Познакомилась там ... с одной только пьянью.»

«Сходить с подругой в приличное кафе среднего класса (не в забегаловку). Многие женщины так и делают.

Но там бизнес...мэна вряд ли увидеть. Они обычно в инете любовницу ищут за спиной у жены. Знакомство с таким человеком – это отдельная тема.»

«Тут и думать не надо долго. Любой нормальный мужчина ... если застучает свою жену, невесту за занятием, когда она просматривает фото мужчин на сайте знакомств, выпишет сразу ... рецепт.»

## Неудачные интернет-знакомства.

Хочу рассказать истории своих неудачных интернет-знакомств, после чего мною был поставлен крест на этом. Больше я по интернету не знакомлюсь...

Практически сразу мне написал один мужчина. Было ему 48 лет, мне на тот момент двадцать. Хочу сразу сказать, что возраст меня не пугал, мне было даже интересно познакомиться с взрослым, умным мужчиной. Первое, что он мне написал после приветствия: «А это действительно ты? Вышли мне свою другую фотку на мыло!» Я совершенно была незнакома со всей этой «кухней», поэтому подумала, что наверно так надо. Послала я ему свою простую фотографию, где я сижу на диване с собакой. После этого он послал мне виртуальный поцелуй и сказал: «Киса, и сколько же такая красота стоит?» Я как-то вяло начала писать, что о какой вообще цене речь? Мужчина, вы о чем вообще? Прочитайте цели знакомства!!! На что он мне написал: «Киса, не парь мне мозги, я деловой человек, говори сразу, что ты хочешь, мне некогда играть в кошки-мышки!»

Мне стало не по себе. Я попрощалась и попросила, чтобы он мне больше не писал. Потом как из рога изобилия мне стали писать мужчины за... Ни одного моложе 35 лет не было, и сразу шли предложения эскорт-услуг, секса на один-два раза, за деньги. Один предложил съездить с ним на две недели на отдых. После всего этого, мне очень погрузтело (Взято из историй).

**Комментарий психолога:** «Они усыпляют бдительность женщины»

– Женщинам следует быть очень осторожными с интернет-знакомыми, – советует психолог Светлана Забегайлова. – Не высылать откровенные фото по электронной почте, чтобы не подвергнуться шантажу. Не сообщать свои персональные данные, номер кредитки. Нужно подвергать сомнению любые рассказы кавалера по поводу проблем с деньгами. При первой романтической встрече альфонс приложит максимум усилий, чтобы усыпить бдительность женщины, очаровать даму. А затем может предложить возлюбленной открыть совместный бизнес и попросит взять в банке кредит на ее имя. Или расскажет о бандитах, которые взвалили на него огромный долг и угрожают расправой... Чтобы распознать альфонса, попробуйте попросить нового знакомого о каком-то одолжении или небольшой материальной поддержке. Такой поворот событий

никак не входит в планы альфонса, и он быстро снимет с себя маску учтивости.

Многие девушки оказываются практичнее и осознают, что большинство из них просто ищут так называемых спонсоров или просто мужей, которые обеспечат им беззаботную жизнь. Дружбы и общения ищут еще чаще, чем секса и денег. Многие начинают знакомиться в Интернете просто от скуки или от одиночества, надеясь найти человека, с которым будет легко провести время, поболтать, сходить в кино. Разочарования возможны, но не обязательны. Правда, эта дружба часто рушится, потому что многие начинают искать в ней отношения как таковые. Или попросту любовь. Нам начинает казаться, что легкий флирт в «аське», пара туманных намеков во время онлайн-диалога – это повод для чего-то большего. Ваши шансы здесь – 50 на 50, в равной степени вероятен и успешный финал, и печальный, а вот драмы, как и в реальной жизни, неизбежны. На ваш вопрос «Когда мы еще увидимся?» – скорее всего последует ответ «Никогда».

Правда, бывают и счастливые истории. Интернет ускоряет все и делает жизнь проще и легче...

«От женщин часто слышу, что не могут в инете найти хорошего мужчину. Могу сказать однозначно, что также трудно найти хорошую женщину. Например, в ответ на ваш рассказ ...»

Познакомился с девушкой через сайт знакомств. Сидим с ней в приличной кофейне. Девушке 28 лет. Врач по образованию, разведена. На первом свидании вообще не задаю ей никаких сложных вопросов, то есть не грузю, идет просто беседа о самых простых вещах. Но что-то мне не верится в неё. Решил проверить на корысть. Смотрю в окно и говорю «Чья-то машина давно стоит...» Машина – огромный джип, в общем, по стоимости «квартира на колёсах». Вот моя собеседница сразу и отреагировала: «Серёж, вот когда у тебя будет такая машина, все девушки будут твоими». – «Знаешь, машина это прежде всего гряда железа». – «Нет, Серёж, такая машина – это статус»...»

### Удачные знакомства по интернету

«Коллеги, про интернет знакомства. Насчитал четыре пары, которые знаю лично. Все примерно одного возраста, где-то было от 28 до 32 лет на тот момент. Все познакомились в разное время через интернет. И время семейной жизни уже примерно 3-4 года. У двух пар уже родились дети.»

«Интернет еще интересен тем, что побуждает людей к живому общению. Многие форумы и чаты имеют даты встреч на природе или в кафе. Например, Питерский чат или форумы любителей собак, или марок автомашин. Это позволяет заметно расширить круг личного живого общения. На встречах можно познакомиться лично с тем человеком, который понравился заочно.»



### Что ищут женщины в интернете?

**1** Молодые девочки из богатых семей – ищут красивого сексуального мальчика, чтобы не гулять одной в её молодом возрасте.

**2** Те, кто уже пожил вместе и набрался негативного опыта – требования к кандидату более жёсткие, это и красивый, и способный в будущем прокормить семью.

**3** Те женщины, которые долго живут на нищенскую зарплату (или студентки), и ещё воспитывают одни ребёнка – однозначно ищут спонсора, иногда это прямо не указывая, но маскируя под красивые слова.

**4** А еще иногда они ищут просто рецепты для приготовления блюд, а натываются...на сайты знакомств...

### Супруги развелись, обнаружив, что влюбились друг в друга в интернете

Мужчина и женщина, познакомившиеся в интернете и воспылавшие любовными чувствами после обмена несколькими электронными сообщениями, в реальной жизни были мужем и женой, которых семейные проблемы толкнули на поиск виртуального утешения. В результате все закончилось разводом.

Как сообщила сербская газета Забавник, оба уже не могли представить жизни без взаимной поддержки, которую они оказывали друг другу в чате, делаясь своими проблемами. Он стал звать ее «моя сладкая», а она называла своего виртуального партнера «принц удовлетворения».

Когда их отношения стали достаточно серьезными и они решили встретиться, их надежды растаяли. Они оказались... мужем и женой, которые ссорились каждый день и никогда в жизни не называли друг друга ласковыми именами.

Они тут же решили развестись, в качестве причины указав супружескую измену.

“Виртуально изменить можно – это когда жена или муж приходит, садится за клавиатуру и «изменяет»-



получая то, что не может получить от второй половинки – внимание, интерес и возможность с кем-то обсудить свои проблемы интересы желания ..

Но в этой измене больше виновата та сторона, которая не желает все это делать в реальном мире с человеком который рядом.”

В данной теме мы проводим опрос, кто как относится к виртуальным знакомствам, и пытаемся выяснить – измена это или нет. Возможно для молодых людей, не состоящих в браке, конечно, эта ветка, да и сам вопрос, отпадают и тема не является интересной. А для людей семейных такие виртуальные знакомства могут закончиться трагично.

Также предлагаем Вашему вниманию много интересных тем для дискуссии:

[Измена – предательство или нет? Ревность и как с ней бороться](#)

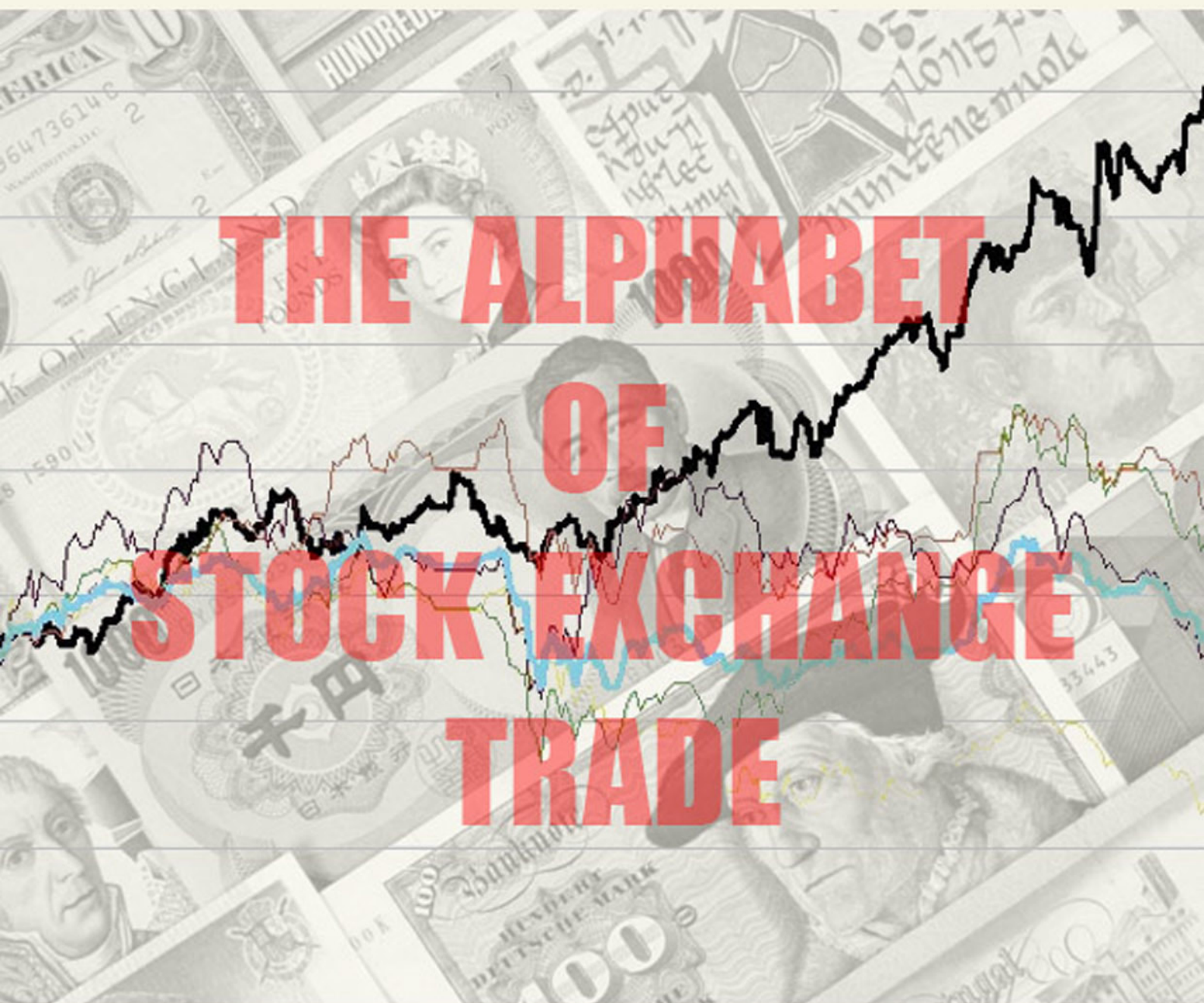
[Соперничество между мужчиной и женщиной. Есть отличие мужчины и женщины трейдера?](#)

[Почему влюбленные расстаются?](#)

[Что нужно мужчине/женщине для счастья](#)



# Азбука биржевой торговли



# Оptionные стратегии на рынке Форекс или как менять автомобиль каждый год!

Продолжая рассматривать опционные стратегии, мы коснёмся такой распространённой стратегии, как спрэд. Большинство спредовых стратегий отличаются возможностью стабильного получения прибыли за счёт отказа от вероятности выпадения «джек-пота». Если Вам по душе стабильность и для Вас важно получать регулярную прибыль при работе на рынке опционов, обеспечивающую Ваше процветание, то спрэды – как раз то, на что Вам следует обратить внимание!

Что же такое **спрэд** вообще?

**СПРЭД** – это одновременная покупка и продажа опционов одного типа!

Например, если мы купили опцион Call и потом продали опцион Call (с другими характеристиками), то это спрэд!

Вполне очевидно, что существуют **пропорциональные** спрэды и **линейные** (иногда их называют простыми).

**Линейный спрэд** – это когда покупается и продаётся **одинаковое** количество опционов.

**Пропорциональный** – когда число купленных опционов не равно числу проданных. То есть, налицо определённая пропорция.

И вполне очевидно, что существуют **вертикальные** спрэды и **календарные** спрэды.

Здесь всё совсем просто:

**Вертикальный спрэд** состоит из опционов одного срока истечения и разных страйков.

**Календарный спрэд** состоит из опционов разного срока истечения и одинакового страйка.

И, как вывод из вышесказанного, мы можем предположить, что существуют **диагональные** спрэды.

**Диагональный спрэд** состоит из опционов разного срока истечения и разных страйков.

Сегодня мы посмотрим на самый простой случай спрэда – на **вертикальный спрэд** (рис. 1).

**Кратко опишу особенности:**

1. Это направленная стратегия. В данном случае, прогноз сделан на рост цены актива до уровня 160 с оценкой события по времени.
2. Был куплен опцион CALL с текущим страйком (150).
3. Для снижения затрат одновременно был продан опцион CALL со страйком 160 (цель прогноза) такого же объёма и срока истечения.
4. В результате мы ограничили прибыль сверху (см. рис.), но значительно сократили возможные убытки в том случае, если наш прогноз не выполнится.

**Почему наши убытки могут быть невелики и ограничены, хотя у нас продан опцион? Зачем покупать опцион, если можно просто купить актив? В каком именно случае стоит использовать описанную стратегию?**

**Ответы** на все эти вопросы Вы сможете дать, если пройдёте курс для начинающих **Опционы «с нуля»**, который стартует 9 августа на факультете опционов академии Masterforex-V.

Александр Комарских: [Факультет опционов международной академии трейдинга MasterForex-V](#)



Рисунок 1.

# Биржевой Лидер прорубил окно в ЕС



**И**нформационные технологии, интернет-торговля, биржевая торговля – эти слова вошли в наш обиход и уже кажется, что они были всегда. Кто-то с головой окунулся в новые технологии, кто-то только осваивает, а кому-то только предстоит на практике попробовать свои силы, а если удастся преодолеть первые трудности, то может быть, станет профи в новом деле. Слово снежный ком растет число желающих освоить новые возможности, которые предоставляет наступившее время.

**У такого явления есть один существенный недостаток: опыт – сын ошибок трудных.** За короткое время существования новых технологий не наработан опыт и каждый самостоятельно набивает шишки, которые со временем могут превратиться в лучший случай в правила «**Что не нужно делать**», а в худшем – просто оставить в покое начатое и заняться привычным делом.

С правилом «**Что нужно делать, чтобы стать профессионалом**» намного сложнее. Число учебных центров с каждым днем растет и ширится, и каждый обещает качественное обучение, гарантирующее безбедное будущее. Дальше все по накатанной схеме. Сначала учеба при дилинговом центре, в котором опытные преподаватели обучат премудростям торговли на рынке Форекс, но почему-то премудрости остаются за семью печатями. **Настойчивые и упрямые садятся за изучение классиков биржевой торговли**, которые кроме заработанных миллионов смогли разработать теоретические основы технического и фундаментального анализа биржевой торговли. К сожалению, гладкая и причесанная теория на реальных торгах трудно применима и мало помогает. После долгих мучений, потери времени и денег **95-97% новоявленных трейдеров уходит из Форекса навсегда.**

Наш рассказ не о **3-5% трейдеров, которые смогли разобраться в хитросплетениях линий индикаторов, взаимозависимости котировок, и сумели свои знания превратить в звонкую монету.** Некоторое количество трейдеров, из тех кто разобрался в секретах торговли, организовались в творческий коллектив, для совместного изучения наследия классиков биржевой торговли, и работы. Коллектив единомышленников постепенно увеличивался за счет принятого на учебу ограниченного числа слушателей, которые со временем стали успешными трейдерами и сами начали учить торговле желающих.

**Чтобы систематизировать накопленный опыт и знания** и иметь возможность непрерывно исследовать рынок по различным методикам, а также проводить обучение единомышленников, было принято решение о создании организационной структуры, способной реализовать намеченные планы. Наиболее соответствовала требованиям академическая структура, с её факультетами, кафедрами, лабораториями и всем необходимым для обеспечения научно-исследовательской и преподавательской деятельности. Так в 2005 году **неформальное сообщество энтузиастов переросло в Академию трейдинга**, взяв лучшее от академического образования и убрав формальности, тормозившие исследовательскую деятельность. **Двери Академии открыты для любого**, кто желает поделиться с друзьями своими знаниями и умениями, или получить знания по биржевой торговле.

Со временем оказалось, что для нормальной деятельности Академии необходимы знания не только успешных трейдеров, но и юристов, программистов, рисовальщиков, психологов, переводчиков и других специалистов, которые напрямую не свя-



заны с биржевой торговлей. Начался взаимообмен знаниями, а в результате получилась полноценная Академия. О высоком качестве учебных программ можно судить по достигнутым результатам. **Выпускники Академии трейдинга становятся успешными торговцами и занимают призовые места**, участвуя на конкурсах трейдеров. Признанием достижений творческого коллектива Академии стал 2009 год. На международной выставке [ShowFX World](#) авторитетное жюри среди огромного количества представленных учебных курсов выбрало именно [образовательную программу Академии](#), признав её лучшей в Европе.

**Логическим продолжением деятельности Академии стало издание своего печатного органа.** В конце 2009 года в интернете появились [первые номера журнала «Биржевой Лидер»](#), в котором практикующие трейдеры делятся информацией со всеми, кому интересна тема биржевой торговли. На страницах журнала, кроме исторических фактов, повлиявших на мировую экономику, можно полу-

чить оперативную информацию, связанную с биржевой торговлей, а ведущие специалисты различных кафедр и факультетов Академии регулярно выкладывают аналитические прогнозы по различным финансовым инструментам.

Такая оперативность позволяет практикующим трейдерам сверять свои торговые планы с аналитическими прогнозами, сделанными по разным методикам. **За короткое время журнал получил признание в интернет-сообществе и его рейтинг постоянно растет.** Залогом роста популярности журнала является качество и оперативность предлагаемой информации. Коллектив, работающий над выпуском номеров журнала, имеет непосредственное отношение к биржевой торговле и как никто другой знает, что необходимо для данной категории читателей. Журналисты понимают, что делают журнал для своих коллег по биржевой торговле, поэтому к подбору статей относятся щепетильно.

**Журнал издается на русском языке**, понятном для граждан многих государств бывшего СССР и Восточной Европы. Среди слушателей Академии, являющихся активными читателями журнала, много граждан проживающих в государствах ближнего и дальнего зарубежья, которые для координации своих действий объединяются в землячества. Понимая, **насколько информация**, излагаемая в журнале, может быть полезна трейдерам, не владеющих русским языком, землячества прилагают усилия, чтобы донести информацию своим коллегам.

**Недавно литовское землячество трейдеров**, проживающее теперь в Европейском Союзе и имеющее затруднение с пониманием русского языка у некоторой части сограждан поставило себе цель – донести содержание журнала на [литовском языке](#), до заинтересованных в биржевой торговле в Литве. Их усилия увенчались успехом, и в [интернет-пространство вышел «Биржевой Лидер» на литовском языке](#). Теперь у литовских трейдеров появилась возможность получать оперативную информацию наравне с русскоязычными коллегами, а коллектив журнала расширил аудиторию своих читателей. Для литовских читателей, в свою очередь, открылась возможность поделиться с коллегами своими наработками по методике анализа и секретами успешной торговли.



## КОНТАКТЫ

masterforex@bk.ru

Вячеслав Васильевич

MFadmin@bk.ru  
тех. поддержка

[www.masterforex-v.org](http://www.masterforex-v.org)