



**Бенуа Мандельброт –
великий математик,
подаривший миру
теорию фракталов**

**Автовывод средств
с торгового счёта –
это уже реальность
в компании EXNESS**

**Инстафорекс: как мы
пришли к вершине успеха?**

**Успешный трейдер –
прибыль или убыток брокера?**



СОДЕРЖАНИЕ

Секреты и тайны всемирно известных трейдеров и их торговых систем _____ **4**

Бенуа Мандельброт: рождение новой научной дисциплины.

По иную сторону баррикад: трейдинг и трейдеры глазами брокеров (откровения и сенсации) _____ **8**

Профессиональный инструмент для трейдера – ECN терминал Integral FX.
Компания FBS: мы знаем, как привлечь Форекс на вашу сторону!

Трейдинг вместе с профессионалами _____ **15**

Особенности и преимущества торговой платформы MIG BANK MT4.
Успешный трейдер – прибыль или убыток брокера?

Новые тренды технического анализа _____ **22**

Долгосрочный прогноз EURUSD.

Это должен знать каждый трейдер _____ **33**

Стратегии опционных продаж: типичные ошибки и как их избежать.
Основные отличия MT5 от MT4.
Автовывод средств с торгового счёта – это уже реальность в компании EXNESS.

Идеи трейдеров рынка Форекс _____ **54**

Рынок сквозь призму... спектрального анализа.

История глазами трейдера _____ **57**

Первый мировой энергетический кризис 1973-74 годов.

Путь к успеху _____ **66**

Chevron – человеческая энергетика.
Инвесторам: когда стоит покупать акции Кока-Колы?
ИнстаФорекс: как мы пришли к вершине успеха?
ФИНЭКСПО – качество, проверенное временем

Трейдинг как предчувствие: _____ **82**

Валютные войны сотрясают основы мировой экономики.
Цена, время и объём – как это было и что из этого вышло.

Психология трейдинга: загадки, секреты и тайны _____ **88**

Родители и дети: алгоритмы проблем и их решение.

Поздравления _____ **95**

Руководителю факультета изучения торговой системы MasterForex-V – 39 лет.

**Секреты и тайны
всемирно известных трейдеров
и их торговых систем**



Бенуа Мандельброт: рождение новой научной дисциплины

Во все времена люди-гении привлекали к себе тысячи взглядов, как и все удивительное и необъяснимое в жизни.

Как и почему в человеке вдруг просыпаются удивительные способности? Каким образом гении находят ответы на вопросы, которые мучили не один десяток лет ученых всего мира? Где они черпают силы на то, чтобы продолжать свои искания, несмотря на отчужденность от остального мира?

Судьбы гениев крайне поучительны и увлекательны. Их биографии не зря подвергаются тщательному анализу, ведь весь их жизненный путь – это поиск неведомой до сих пор истины. Одним из величайших гениев современности стал Бенуа Мандельброт – отец фракталов, человек, покоривший хаос. Он относился к узкой категории гениев, имеющих уникальный талант только в одной сфере: Бенуа имел потрясающее воображение и мог представить пространства, отличные от привычного всем трехмерного. Но обо всем по порядку.

Жизненный путь Бенуа Мандельброта начался 20 ноября 1924 года в Варшаве, где он жил вместе с родителями до 12-летнего возраста. Затем семья эмигрировала во Францию и поселилась в небольшом городке Тюль, пытаясь избежать немецкой оккупации.

Именно там юный гений проникся любовью к математике, и в частности – к геометрии. Остальные же школьные предметы вовсе не интересовали Бенуа и к своему совершеннолетию он по-прежнему не знал алфавит. Однако это не помешало ему сразу после школы стать студентом Сорбонны. Благодаря нестандартному уму и поразительному пространственному воображению, будущий студент сумел даже алгебраические задачи решать с помощью геометрии, представляя на суд преподавателей изумительной красоты решения.

После окончания университета Бенуа занимался чистой математикой и даже работал с такими легендами, как Гастон Жулиа и Пауль Леви. Однако после защиты кандидатской работы в 1952 году, математический гений сворачивает со стандартного пути на новое, видимое только ему направление. Он глубоко интересуется различными ответвлениями от теоретической математики и изучаемых приложений, и не раз покидает еще неоконченные работы ради нового, не освоенного еще раздела науки. Он стал мэтром «нетрадиционной математики», удивляя коллег своими разработками в областях лингвистики, теории игр, авиации, экономики, физиологии, географии, астрономии и физики.

Но, пожалуй, наиболее значимым периодом для его разработок стала работа в IBM, куда он пришел в 1958 году. Его работа состояла в исследовании ошибок, возникающих при передаче компьютерной информации по телефонным каналам связи компании. Пытаясь решить данную проблему, Бенуа про-



Бенуа Мандельброт

анализировал периоды появления таких ошибок и определил их самоподобную структуру: ошибки не появлялись хаотично, они концентрировались в серии – кластеры. И каждый кластер имел свои кластеры. Это открытие позволило не только сохранить компании огромные денежные средства на преодоление помех, но и стало первым толчком для написания Мандельбротом книги «Фрактальная геометрия природы».

Изучая самоподобные структуры, Бенуа Мандельброт не только дал их подробное описание, но и снабдил свою книгу богатыми иллюстрациями. Именно в это время он придумал и ввел термин «фрактал» (от лат. fractus, означающего «сломанный, разбитый»), не дав однако ему четкого определения.

Что же такое фрактал? Если говорить языком математики, то фрактал не является ни линией, ни поверхностью, а чем-то средним между этими понятиями. Бенуа, исследуя множество Жулиа, одного из своих учителей, преобразил его, применив принцип многократного его отображения, и создал новое множество, получившее его имя. Сейчас множество Мандельброта является классикой, но в тот период оно произвело настоящий фурор. Его называют отпечатком большого пальца Бога, так как оно имеет удивительный иероглифический характер и описывает поведение нелинейных структур. А кроме того, множество Мандельброта имеет изящный вид. Именно поэтому интерес к фракталам не охладевает даже у тех, кто далек от математики.

А Бенуа Мандельброт был удостоен почетной премии Вольфа в области физики в 1993 году за



«изменение нашего взгляда на мир благодаря идеям фрактальной геометрии».

До появления фрактальной геометрии ученые, да и вся наука опиралась на системы, заключенные в трехмерном пространстве. Однако еще Эйнштейн доказал, что трехмерность – это только модель действительности, но не сама действительность. Ведь кроме трех измерений наша действительность находится еще в одном – временном измерении. И именно Бенуа Мандельброт показал, как выглядит четырехмерное пространство или, другими словами – фрактальное лицо Хаоса. Ученый обнаружил, что четвертое измерение включает в себя не только первые три измерения, но, что особенно важно, и интервалы между ними.



До появления нового направления в геометрии, ученые могли рассчитывать размерность объектов с четкими границами. Но как определить размерность границ облака, сигаретного дыма, кроны деревьев на ветру? Оказалось, что она больше двух, но меньше трех. Например, кровеносная система обычного человека имеет размерность 2,7. То есть все объекты с нечеткой структурой, коих вокруг нас большинство, состоят из фракталов.

Фракталы в биржевой торговле

Начав изучать самоподобные структуры, Бенуа Мандельброт не стал ограничиваться только математическими их проявлениями.

Обратившись к биржевым колебаниям цен на различные товары, он достаточно скоро смог выявить такие же закономерности, как и в случае с помехами в телефонной связи. В частности, огромную популярность приобрел его отчет по ценам на хлопок. Имея на руках надежные данные более чем за сто лет, Бенуа отслеживал их изменения в течение всего периода. И если в рамках одного дня колебания цены казались непредсказуемыми, то на большем временном масштабе можно было выявить определенную тенденцию. Мандельброт вывел график, где наложил колебания цен за один конкретный день на более длительный отрезок времени и увидел определенную симметрию в этих колебаниях. Удивительное открытие поразило экономистов всего мира, ведь ранее математика использовалась лишь для вычислений. Сам того не подозревая, Мандельброт начал разрабатывать рекурсивный (фрактальный) метод в экономике.

Сегодня трейдеры всего мира активно используют фрактальный анализ для предсказания движения цены в будущем. И многие даже не догадываются, что это стало возможным благодаря удивительному человеку, отцу фракталов, Бенуа Мандельброту, покинувшему этот мир 14 октября 2010 года в возрасте 85 лет.

Автор: Лариса Зубенко

Currenex — фундамент вашего успеха

NordFX открывает прямой доступ к электронной системе торгов Currenex, объединяющей более 70 крупнейших банков. Получи неограниченный доступ к межбанковской ликвидности и лучшие цены.

NordFX предлагает лучшие условия, доступные на Форекс:

- прямые банковские котировки;
- динамический спред от 0 пунктов;
- 26 валютных пар;
- минимальный лот 0.1 и плечо 1:100;
- мгновенное исполнение и любые стратегии;
- минимальные комиссии.

Для торговли на Currenex доступны следующие STP платформы:

- Currenex FX Trading (Classic);
- Viking Trader;
- FIX API протокол.

По иную сторону баррикад:
трейдинг и трейдеры
глазами брокеров
(откровения и сенсации)



Профессиональный инструмент для трейдера – ECN терминал Integral FX

*С торговым счетом «Integral»
ты станешь трейдером генерал!*

«Nord Group Investments Inc» (Nord FX)

Считается, что Форекс – один из самых высокодоходных и относительно быстрых способов заработать хорошие деньги. Это правильно. Однако, как и в любой другой сфере жизни, мы сталкиваемся на валютном рынке с неизбежными рисками, с которыми приходится считаться. Неопытный трейдер зачастую не обращает внимания на данный факт, что, к сожалению, приводит его к бесконечным убыткам. Его более опытный коллега знает, что на Форексе главное – обладать терпением, психологической устойчивостью и... иметь собственное мнение. Все это, вкупе с надежным брокером, являющимся проводником трейдера на биржевом рынке, сыграет на руку и, в конечном итоге, для Вас Форекс окажется золотым рудником, неисчерпаемым источником доходов. Но, дорогие друзья, это только тогда, когда Вы проявите в себе вышеуказанные качества, отбросите всякие мысли о «халяве» и отнесетесь к Форексу, как к серьезной работе. А надежный брокер, обладающий современными технологиями интернет-трейдинга, поможет Вам добиться положительных результатов.

В авангарде торговых технологий по праву находится компания NordFX, предлагающая на сегодняшний день самый широкий выбор торговых платформ от MT5 до Integral'a, которые способны удовлетворить как новичков трейдинга, так и профессионалов.

При этом компания «Nord Group Investments Inc» (Nord FX) обращает внимание на основные «компоненты» успеха современного трейдера. И считает, что прежде, чем приступить к торговле на реальные деньги на валютном рынке, каждому трейдеру необходимо:

1. Знать ЧТО делать (обладать информацией о состоянии рынка, уметь анализировать текущую ситуацию на рынке, иметь юридическое право и возможность заключения торговых сделок);
2. Знать КАК делать (владеть азами торговли на бирже и использовать современные средства и инструменты торговли для заключения выгодных сделок);
3. Знать ГДЕ и как лучше всего эффективно применить тот или иной инструмент трейдинга

Другими словами, профессиональный трейдер – это тот, кто:

- ИМЕЕТ неискаженную информацию о том, что происходит на рынке;
- МОЖЕТ спрогнозировать на основе анализа этой информации возможное поведение рынка в ближайшем будущем;
- ВИДИТ, что делают другие участники рынка;

- УМЕЕТ присоединиться к действиям или выйти из них;
- ЗНАЕТ как присоединиться или выйти **ВОВРЕМЯ**.

Стоит отметить, что торговый терминал Integral, относится к разряду электронных торговых сетей (ECN), которые в последнее время завоевывают все большую популярность среди трейдеров, в силу минимальных издержек, связанных со входом в рынок.

До создания ECN (электронных коммуникационных сетей) быть успешным «профи» в биржевой торговле могли считанные единицы. С появлением же электронных торговых площадок быть профессионалом трейдинга стало гораздо легче, ведь это позволяет обойтись без биржевых посредников («создателей рынка») и осуществлять трейдинг между продавцами и покупателями напрямую (схема «bid-ask»).

Через специальный торговый терминал Integral от компании NordFX, подключенный к ECN, трейдер получает возможность в режиме online «жить» на торгах мировых бирж, узнавать в числе первых новости экономики и политики.

Работа с этим торговым терминалом позволяет трейдеру:

1. Регулярно получать неискаженную информацию;
2. В ходе анализа своевременно выявлять, прогнозировать и отслеживать тенденции рынка;
3. Следить за действиями участников рынка и анализировать их последствия для развития или угасания выявленной тенденции.

Необходимо также обратить внимание на то, что торговые счета «Integral» предназначены для профессиональных трейдеров, имеющих достаточный опыт торговли на финансовых рынках и желающих торговать напрямую в ECN Integral через платформу NFX Trades или с помощью FIX-протокола. Для этого счета характерны самые узкие банковские спреды и удержание небольших комиссионных за сделку, которые оплачиваются отдельно.

А новичкам, пришедшим в компанию NordFX и желающим торговать с использованием электронных сетей, необходимо знать некую особенность алгоритма ECN, такого как использование приоритета по алгоритмической зависимости «цена/время» для подбора покупателей и продавцов (высокая цена покупателя и низкая цена продавца – приоритетная позиция, при одинаковой цене – приоритет по времени ввода данных в систему).

Любая электронная система биржевой торговли строится по классическому трехкомпонентному принципу:

1. Рабочее место, рабочий терминал трейдера (Trader Station). Через терминал трейдеры участвуют в торгах, получают информацию о текущем состоянии рынка и, собственно, совершают сделки (отдают приказы на покупку или продажу);
2. Линия связи (Communications Link) – средство для обмена информацией в режиме диалога между трейдером и центральной биржей;
3. Централизованная биржевая система (Central Exchange System) – обработка, хранение и консолидация всей рыночной информации и выполнение приказов трейдеров.

Схема построения ECN

Основная цель создания ECN – обеспечить трейдерам постоянный гарантированный правомерный доступ трейдера к системе, а также высокую скорость обмена информацией между трейдером и системой, и что самое главное – существенно уменьшить издержки, связанные непосредственно с самим процессом трейдинга.

Следует заметить, что динамическая база данных в центральной системе содержит огромный объем информации о рыночной активности и тенденциях рынка. Благодаря этим данным эффективно и, можно сказать, с некоторой долей гарантий выстраивается деятельность как трейдеров, так и самой системы, работающей на вас. Более того, доступ к базе данных, предоставляемый системой расчетным палатам и их членам, позволяет проводить более тщательный надзор и своевременно получать данные для анализа и контроля рисков, что в свою очередь снижает опасения государственных органов и общественности по поводу применения в системе недобросовестной торговой практики.

В качестве иллюстрации проследим за работой трейдера в ECN Integral FX.

Доступ к системе

Электронная система биржевой торговли Integral FX имеет функцию авторизованного доступа. Помимо этого, она «самостоятельно» может контролировать права доступа. Но самое интересное, система «следит» за правильным и правомочным подключением вовсе не только при первой попытке, но осу-

ществляет контроль регулярно, с произвольной периодичностью.

Таким образом, если трейдер произвел правильные действия по авторизации, компания «Nord Group Investments Inc» практически мгновенно после регистрации предоставляет ему доступ в ECN Integral FX через платформу NFX Trades.

Просмотр рыночной информации

Система Integral FX дает трейдеру информацию о ситуации на рынке в режиме реального времени в трех видах:

1. Окно рынка (Market Window). Здесь отражаются позиции, по которым ведется торговля, причем по каждой позиции даны цены («bid» и «ask») и указано количество торгуемого инструмента. При этом пользователь может воспользоваться индивидуальными настройками, подбирая «под себя» текущие условия и особенности торгов;
2. Новости трейдинга (Trader Ticker). Это место, где сконцентрирована информация о работе трейдера с системой. Например, проверочные тесты системы, сообщения системы об ошибках ввода данных или приказов, но главное – именно сюда система отправляет уведомления о заключении сделок.
3. Новости рынка (Market Ticker). Здесь отображается информация о состоянии рынка в целом. Пользователь может выбрать предпочтительную информацию и организовать ее в удобном для себя графическом виде.

Ввод управляющих действий (приказов)

Даже с помощью одной лишь «мыши», трейдер легко отдаст приказ системе. Последовательно выбирая в окне Market Window позицию, а затем из выпадающего меню вид приказа, трейдер формирует приказ «по своему усмотрению»: либо со стандартными условиями, либо со специальными (через меню ввода приказов – Order Input). Затем трейдер отправляет приказ в систему, нажимая клавишу ввод (Enter).

При вводе приказа в систему можно задать вид приказа (через меню Order Types). Например, приказ «All or anything» («все или ничего») предполагает, что все указанное количество валюты по определенной позиции должно быть реализовано (куплено или продано). Если же этого не происходит – данный приказ автоматически отменяется. Если в приказе вы заметили фильтр «Acts before cancellation» («Действует до отмены») знайте, что приказ будет действовать до того времени, пока вы его не отмените, или пока система не предложит контрагента для совершения сделки. Если этого не произойдет, а вы также «забудете» отменить данный приказ, придется ждать завершения торговой сессии, когда он «самостоятельно отменит сам себя».



Заклучение сделок

Благодаря системе Integral FX трейдер может выбирать любой удобный для него метод заключения сделок. Например, это может быть «Непрерывная торговля» («Continuous Trading»), при которой идет непрерывный поток приказов от трейдера, а система постоянно подбирает контрагентов для заключения сделок. Также вы можете воспользоваться методом аукциона, при котором заявки и предложения по конкретной позиции собираются в течение определенного срока, после чего система устанавливает «согласованную («среднюю») цену на данную позицию, и все сделки совершаются по установленной цене.

Книга учета приказов

Вся деятельность трейдера протоколируется системой в виде книги учета приказов, используя которую трейдер ведет учет и контролирует переданные в систему приказы.

Работая с книгой учета приказов, вы можете запрашивать данные по переданным в систему приказам и контролировать их выполнение (Order Enquiry). Для большего удобства работы трейдера система Integral FX предоставляет уникальную возможность – в уже введенные в систему приказы вы можете внести дополнительные изменения, либо вообще отменить их (Order Amend/Cancel).

Ведение записей через режим «Scratch Pad» позволяет сформировать сценарную «цепочку» приказов, а затем одним пакетом передать их в систему на исполнение или, при необходимости, отозвать.

Если вы хотите преобразовать отдаваемые приказы в другие форматы, можно использовать режимы «Export» и «Import».

Рассылка информационных сообщений

Система постоянно взаимодействует в режиме диалога с рабочими местами трейдеров. От нее постоянно поступает информация о текущих предложениях и завершенных сделках. Кроме собственно системных сообщений на экран трейдера можно вывести информационные ленты общего характера и учитывать их сообщения при анализе.

Надзор за торгами

Система Integral FX дает руководству биржевых торгов и государственным надзорным органам возможность оперативно проводить контроль, а также анализ текущих биржевых операций – регистрируется каждый приказ, каждая сделка. Поэтому, при необходимости, администратор системы, исполь-

зуя Exchange Monitor, может всегда запросить и получить любую хранящуюся в системе информацию для расследования поведения трейдера.

Контроль

Простейшие параметры контроля в системе – время начала и конца торговой сессии, однако есть и специализированные модули. Например, модуль проверки кредитоспособности трейдера.

Заметим, что главное достоинство электронных коммуникационных сетей для биржевой торговли заключается в отсутствии привязки к торгам по времени – торговые операции можно проводить в любое время суток. Это позволяет получить как дополнительную прибыль, так и максимальный доступ на рынки.

Еще одно преимущество ECN – более низкие операционные издержки, расширенная информация о рынке (видны несколько «лучших позиций») и, конечно же, конфиденциальность.

К недостаткам же ECN прежде всего надо отнести низкую активность рынка в определенное время суток и, как следствие, низкую его ликвидность, что провоцирует и делает возможным в этот период проводить искусственное манипулирование рынком.

Есть и другие проблемы. Например, система не прощает небрежности и ошибок – за опечатку при вводе приказа в систему иногда приходится платить весьма и весьма солидную цену.

К недостаткам можно отнести и довольно большое количество существующих ныне ECN. Ведь, по сути, для трейдера (особенно начинающего) разобратся в особенностях более чем 50-ти систем электронной биржевой торговли непросто. Иногда же приходится работать одновременно с несколькими отличными друг от друга (и не совместимыми между собой!) электронными площадками.

Поэтому ближайшей перспективой развития рынка ECN, на наш взгляд, станет глобальная работа по совместимости систем электронной биржевой торговли. А если в процессе развития ECN разрешится проблема низкой ликвидности торговли, мощный импульс развитию таких систем гарантирован. Не стоит удивляться, если через несколько лет на рынке сформируется единая мировая система электронной биржевой торговли – TraderNet, в которой компания NordFX будет занимать лидирующее место!

Надеемся, что наш рассказ о новом торговом терминале Integral FX помог Вам разобратся в тонкостях трейдинга через электронные коммуникационные сети. В следующих номерах журнала «Биржевой лидер» компания NordFX продолжит освещать самые современные торговые терминалы биржевого трейдинга.

Компания FBS: мы знаем, как привлечь Форекс на вашу сторону!



Почему Форекс?

Современный мир предлагает множество вариантов заработать деньги. В том числе и при помощи интернет-технологий. К сожалению, последние не всегда гарантируют стопроцентный заработок, а в некоторых случаях наоборот – у пользователя «уводят» денежные средства. Но есть одно универсальное средство, которое действительно помогает получать высокую прибыль, имея под рукой всего лишь ... компьютер с выходом в Интернет или даже только мобильный телефон. При этом Вы можете находиться в любой точке земного шара и зарабатывать столько, сколько сами желаете. Называется это средство – валютный рынок Форекс.

Мы не зря употребили словосочетание «поможет получать прибыль», поскольку, как известно, деньги сами по себе, как манна небесная, не падают в карманы. А те, кто обещает халяву – скорее всего, обыкновенные аферисты. Форекс же, уверяем – лишь средство, а остальное зависит от Вас, Вашего желания обучаться, понимать, принимать взвешенные решения и быть психологически устойчивым.

Компания **FBS** предупреждает, что Форекс *a priori* сопряжен с потенциальными рисками, но ... кто не рискует, тот не пьет шампанского. Наши специалисты обучают желающих торговать валютами на Форексе таким образом, что сводят к минимуму риски. В выигрыше все: и мы, и Вы!



И, тем не менее, уважаемые друзья, Форекс – весьма сложный рынок, поэтому стоит запастись терпением, приобрести определенные знания о мире валют и трейдинге, а дальше ... мы предоставим Вам поистине шикарные условия для торговли, и при этом будем сопровождать Ваши операции, консультируя, информируя, сигнализируя и ... вознаграждая Вас!

Форекс и брокерская компания FBS Holdings Inc

Чтобы иметь доступ к торговле на Форекс, трейдер (игрок валютного рынка) должен обратиться к своему проводнику – дилинговому центру или брокерской компании, которые открывают торговый счет клиенту и в дальнейшем его сопровождают. Компания FBS Holdings Inc. является одной из самых успешных и авторитетных брокерских компаний, география работы которой распространяется как на Россию, так и на страны Азии и Западной Европы.

Известно, что западные трейдеры отличаются особенной требовательностью и придирчивостью, но даже они отмечают великолепное качество обслуживания компанией FBS, ее широкий ассортимент продуктов и услуг, бонусные и конкурсные программы, стимулирующие совершение прибыльных сделок. Кроме того, наши клиенты своевременно получают самые последние новости с мировых валютных рынков, ориентирующие их на принятие правильного решения. И в итоге – трейдеры делают прогнозы, которые успешно оправдываются. А дальше ... все зависит от того, какой суммой торговал клиент. И чем больше объем сделки – тем больше объем прибыли. Но, уважаемые начинающие трейдеры, тем больше и риски! А за риск потери своих средств несет ответственность только сам игрок.

Преимущества FBS Holdings Inc

Как начинающий, так и профессиональный трейдер, работая с нами, получает доступ к новейшим уникальным разработкам в сфере интернет-трейдинга, различным видам финансовых инструментов, аналитике и полезной информации, оперативно сигнализирующей о текущих изменениях на мировых валютных рынках. Кстати говоря, для новичков мы приготовили настоящий подарок – возможность уникального бесплатного обучения посредством видеоуроков, вебинаров, интерактивных семинаров, которые за относительно непродолжи-



тельное время не только раскроют секреты Форекса, но и научат успешно торговать.

С целью максимально полной, объективной и своевременной подачи информации, а также ее интерпретации в качестве торгового сигнала или совета для совершения или несорвершения трейдером торговых операций мы создали крупный аналитический отдел, в котором на данный момент работают ведущие эксперты мировых финансовых рынков. Именно они поставляют участникам рынка Форекс те статьи, обзоры, аналитику, комментарии о ситуациях на европейских, азиатских и американских биржах, которые реально помогают сделать правильный прогноз и совершить удачную сделку. Заметим, что материалы наших специалистов используют также ведущие мировые финансовые издания.

Одним из главных преимуществ нашей компании является волнующий многих трейдеров вопрос о спреде. Для клиентов брокерской компании FBS фиксированный спред составляет от 2 пунктов, а плавающий – от 1 пункта. Кроме того, мы обеспечиваем вас, дорогие друзья, круглосуточной технической поддержкой ежедневно, кроме выходных дней.

Конкурсы, акции, бонусы – в выигрыше все!

Отличительной особенностью нашей компании является постоянное развитие сервиса, предлагаемого клиентами. А это значит, что мы учитываем Ваши пожелания, предложения, рассматриваем Ваши собственные идеи!

В частности, идеи, предложенные в рамках конкурса «**Влюбиться в FBS**», победитель которого будет объявлен совсем скоро – 1 ноября. Поэтому неоднократно мы выходили на международный валютный рынок в качестве компании-лидера в сфере оригинальных, уникальных разработок, работающих только на Вас.



Одной из таковых является абсолютно новый подход к выбору торговых инструментов и сопровождающих торговые операции услуг. Кроме того, для эффективной и комфортной работы наша компания создала три вида торговых счетов:

- **Микро** с наилучшими условиями для новичков Форекс, с минимальным депозитом всего лишь в 5 долларов США;
- **Стандартный**, который предоставляет более широкие возможности для торговли и предназначен, прежде всего, для опытных трейдеров;
- **Безлимитный**, привлекательный для настоящих профессионалов, которые не привыкли ограничивать себя при торговле на Форексе.

Благодаря упрощенной системе можно открыть любой из предложенных счетов в FBS максимум за 3 минуты!

Кроме того, у нас вы можете открыть демо-счет, на базе которого на практике освоите все азы Форекса. Торгуя на данном счете, Вы ничего не теряете, поскольку операции проводятся с виртуальными деньгами.

Но! Только у нас на демо-счете вы можете заработать реальные деньги, принимая участие в различных конкурсах и акциях.

Но! Только у нас на демо-счете вы можете заработать реальные деньги, принимая участие в различных конкурсах и акциях. Например, в новом конкурсе «**999**». Его суть очень проста: для всех трейдеров установлены равные торговые условия (сумма на демо-счете, кредитное плечо, валюты, на которые можно вести торговлю), победителями «999» становятся три участника, чьи депозиты к моменту окончания конкурса будут наибольшими. Именно они получают денежные подарки от FBS, которые могут быть выведены со счета в любое удобное время. Участник, депозит которого к моменту окончания конкурса будет наименьшим, получит специальный поощрительный подарок от FBS – кредитную карту FBS MasterCard.

Демо-конкурс «999» будет проводиться ежемесячно. Период проведения первого конкурса 15.11.10-15.12.10.

Мы предлагаем Вам проводить операции на основе одной из самых мощных и удобных торговых платформ – **FBS Trader 4** (версии для компьютера, смартфона и КПК). Данная платформа обладает множеством встроенных индикаторов и советников, которые помогут Вам своевременно и правильно ориентироваться в мире валют, следовательно, осуществлять верные, приносящие прибыль, торговые операции.

Кстати, о технических возможностях компании FBS. В Китае и Сингапуре недавно открылись новые сверхскоростные серверы FBS Holdings Inc. Это огромное преимущество, прежде всего, в скорости совершения сделок для трейдеров, торгующих в Азии, независимо от того, в каком конкретном регионе они торгуют. А в России и Европе в настоящее время к серверам нашей компании подключено более 7 000 трейдеров!

Одним из уникальных условий сотрудничества с нашей компанией является возможность бесплатно

открыть торговый счет, и при этом получить 5 долларов! О том, как это возможно сделать, вы, уважаемые друзья, узнаете на нашем сайте, зайдя в раздел бонусной акции «**Оцени преимущества FBS!**». При этом прибыль с бонусного счета Вы можете вывести в любой удобный для вас момент!

Компания FBS предлагает еще одно уникальное бонусное предложение «**25% на депозит**». Воспользовавшись им, Вы, при пополнении торгового счета на любую сумму, получаете 25%-бонус.

FBS представляет еще один уникальный бонус «**Сигналы в подарок**». Суть его в том, что пополняя свой счет у нас на 100 долларов, Вы в ближайший месяц можете абсолютно бесплатно получать высококачественные торговые сигналы от аналитиков Victorious Forex. А в дальнейшем Вам будет предоставлена 30% скидка на информационные услуги.

Что касается ввода и вывода средств. Работая с нами, Вы можете пополнить Ваш счет не только традиционными способами (WebMoney, Liberty Reserve, RBK Money, банковский перевод, Электронет и др.), но и при помощи пластиковых карт Visa, MasterCard, Diners Club, AMEX и др. В этом случае минимальная сумма пополнения равна 1 доллару. Но главное – средства на Ваш счет поступают мгновенно, что позволяет Вам практически сразу же начинать торговлю.

FBS – это интерактивная компания. Например, в рамках уникальной супер-акции «**Комментарий к аналитике**» Ваше личное мнение о том или ином комментарии или аналитическом материале наших экспертов может быть услышано профессиональным сообществом участников рынка Форекс. Вы можете разместить свое мнение в специальной форме под аналитическим материалом. И для этого



не надо регистрироваться! Ваш комментарий появится под тем НИКом, который у вас есть в социальной сети «В контакте». Более того, ответы на Ваши комментарии Вы будете видеть в этой же социальной сети в своих новостях. Согласитесь, это очень удобно!

О ценности призов, которые получают победители акций и конкурсов, проводимых компанией FBS, можно судить по недавно завершеному конкурсу «Блогомания». Победитель получил ноутбук, за второе место был вручен Apple iPad, и третье место ознаменовалось наградой в виде телефона iPhone 3G.

Также Вы можете принять активное участие на нашем форуме трейдеров, оставить свое мнение о том или ином аспекте практической торговли на Форексе, обсудить новость или аналитический материал, прочитать мнения компетентных специалистов и профессиональных трейдеров и т.д.

Для своих партнеров компания FBS предоставляет уникальные возможности сотрудничества, в том числе в качестве представляющих брокеров. За последние несколько месяцев общая прибыль наших партнеров, участвующих в программе «представляющий брокер» составила 100 000 долларов!

Высокое качество сервиса, новейшие разработки и технологии, услуги, стимулирующие совершение прибыльных сделок трейдерами, конкурсы, акции, бонусы от компании FBS Holdings Inc. – это лишь малый перечень преимуществ, которые, будучи «собранными в одну связку» заставляют Форекс играть на вашей стороне!

*Автор: Сергей Артёмов,
исполнительный директор
брокерской компании FBS Holdings Inc.*

Трейдинг вместе с профессионалами



Особенности и преимущества торговой платформы MIG BANK MT4

В предыдущих номерах Журнала мы рассказывали вам о швейцарском брокере MIGBank. О конкурсах проводимых этой компанией, о завоеванных наградах и многом другом, но сознательно обошли стороной рассказ о торговой платформе MIG BANK MT4. Почему?

Потому что, чтобы рассказать о торговой платформе MIG Банка требуется целая статья в отдельном номере журнала. И это не просто слова. Ведь по сути, каждый серьёзный брокер стремится привнести в свою платформу максимальное количество новшеств, облегчающих работу трейдера. Как правило, эти торговые платформы уже весьма далеки от стандартной комплектации MT4. И именно поэтому, чтобы рассказать хотя бы об основных нововведениях, приходится посвящать этому вопросу целую статью.

К тому же не стоит забывать и о том, что при выборе брокера для трейдера важную, а то и решающую роль играет торговая платформа, общий интерфейс и набор сопутствующих услуг, предоставляемых брокером.

В чем же особенности и преимущества торговой платформы MIG BANK MT4?

Торговая платформа MIG BANK MT4 – это популярный, мощный и простой в использовании доступ к рынку Forex и к рынкам драгоценных металлов. Это многоязычная платформа на 23 языках с многочисленными таблицами и индикаторными вариантами, возможностью ведения автоматизированной торговли, скользящими стоп-приказами и новостями от фирменного агентства Dow Jones Newswires. Тот факт, что торговая платформа автоматически обновляется через Интернет означает, что она постоянно оснащается самыми современными инструментами ведения торговли.

К тому же, если вы ещё не определились с выбором брокера, то у вас есть возможность бесплатно испробовать работу платформы используя демо счет в течение 90 дней и испытать свои силы на рынке Forex и рынке драгоценных металлов до вло-



жения реальных денег. 90-дневный демонстрационный торговый счет предоставит Вам достаточно времени и средств для совершенствования навыков торговли на рынке Форекс перед началом торговли на реальном торговом счете. У вас будет возможность зачислить от 5 000 до 5 000 000 виртуальных долларов США на демо-счет и получить прямой доступ к мировому валютному рынку без каких-либо рисков и обязательств.

В платформе MIG BANK MT4 при реальном режиме торгов предусмотрен потоковая торговля без запрашивания котировок при сделках до 200 лотов (20 миллионов).

Услуга программирования стратегии

При использовании инструментов автоматизации правильная торговая стратегия может сэкономить клиентам время и деньги и предоставить им больше свободы. Собственные специалисты в области программирования MIG BANK всегда готовы помочь клиентам добиться именно таких преимуществ. Услуги автоматизации торговли доступны для владельцев стандартного счета за незначительную плату и оказываются бесплатно владельцам институциональных и профессиональных счетов. Кроме того, на своем веб-сайте MIG BANK предлагает клиентам воспользоваться всесторонними загружаемыми данными своей **профессиональной библиотеки**, в которой каждый сможет подобрать для себя подходящую торговую стратегию.

Оказывается, что компания MIG может запрограммировать для вас торговые стратегии за минимальную плату. Стандартная оплата за программирование составляет 50 долларов США в час. Владельцам профессиональных и институциональных счетов данная услуга оказывается бесплатно.

Также следует обратить внимание на общие условия и заявление о рисках для услуги программирования стратегии в компании MIG:

- Клиент должен описать свою стратегию с максимально возможной точностью.
- Данная стратегия программируется компанией MIG BANK LTD.
- Перед доставкой специалист компании MIG предоставляет клиенту формальное письменное описание запрограммированной стратегии. Клиент должен прочитать и подписать данное описание.
- Клиент несет ответственность за необходимое тестирование этой стратегии. Ни при каких условиях компания MIG не несет ответственности за результаты применения этой программы.

Так что будьте внимательны при составлении технического задания на составление программно-

Try FOREX TRADING today

OPEN A FREE 90 DAY DEMO ACCOUNT

го кода вашего советника или торговой системы в целом.

Если вас заинтересовало это предложение, то вы можете скачать [запрос на программирование «Expert Advisor»](#), заполнить его и прислать в компанию МИГ. Отдел обслуживания клиентов компании вышлет вам приблизительные расценки.

Библиотека торговых стратегий

В библиотеке программного обеспечения компании МИГ есть много программ – «Scripts», «Custom Indicators», «Expert Advisors», которые можно скачать бесплатно. Эти программы совместимы только с «MIG Trading Station», и некоторые из них не будут работать с демонстрационными счетами. Скачивая и используя эти программы, вы признаете и принимаете на себя весь связанный с этим риск.

Управление несколькими счетами

Этот потрясающий инструмент торговой платформы M I G BANK MT4 дает трейдерам возможность управлять сразу несколькими счетами. Благодаря данной динамической платформе можно без каких-либо ограничений проводить отслеживание, просмотр, открытие, закрытие и изменение торговых позиций по счетам лишь несколькими щелчками мыши.

При использовании Multi Account Manager (MAM) вам будут доступны следующие весьма полезные опции:

- Неограниченное число счетов для одновременной торговли.
- Просмотр открытых торговых операций, балансов и уровней маржи для каждого счета.
- Одновременное открытие и закрытие приказов на нескольких счетах, согласно заранее определенной сумме, одинаковой сумме на всех счетах, пропорционально средствам на счету или со свободной маржой.
- Одновременное размещение, корректировка или удаление нескольких находящихся в процессе рассмотрения приказов.
- Новости, предупреждения, потоковая торговля, открытие хеджированных позиций и многое другое.

WAP-сервис

Если в вашем телефоне активирована услуга WAP, через безопасную, защищенную паролем платформу M I G BANK сможет предоставлять Вам доступ к постоянно обновляемым данным об актуальных ценах по валютным парам, ценам на золото и серебро, а также подробные отчеты о состоянии Вашего счета.

Для этого всего лишь необходимо активировать режим GPRS в своем мобильном телефоне, и затем ввести:

www.migbank.com/wap для доступа в свой счет или

www.migbank.com/wapdemo для доступа в свой демонстрационный счет.



После успешного соединения на экране вашего телефона появятся текущие котировки, которые будут обновляться в режиме реального времени.

Используя услугу WAP, вы также сможете видеть состояние своего счета, прокрутив экран вниз, и введя свои имя пользователя и пароль.

Но помните, для того чтобы воспользоваться этой услугой, вам необходимо получить доступ к услуге GPRS от своего оператора мобильной связи.

Сегодня на этом мы закончим краткий обзор преимуществ и особенностей торговой платформы «MIG Trading Station». Переоценить эти достоинства конечно сложно, но наряду с другими преимуществами MIGBank:

- **Выгодные торговые условия**
 - Спрэды от 1 пункта по парам EURUSD и USDJPY
 - Узкие спрэды по 70 валютным парам
- Профессиональный аналитический портал рыночных исследований
- **Бескомиссионная торговля**
- Плечо до 1:500
- Передовая торговая технология
 - Возможность хеджирования
- Многоязыковая круглосуточная служба поддержки клиентов
 - Обслуживание клиентов более чем на 20 языках
- **Швейцарская компания, сертифицирована по стандарту ISO 9001 и 27001**



Каждый из вас уже будет иметь солидный запас таких новшеств, без которых в настоящее время трейдеру просто не обойтись. Мы думаем, что один раз попробовав высококачественный сервис [MIGBank](#), вы уже никогда не сможете от него отказаться!



Успешный трейдер – прибыль или убыток брокера?

Ни для кого не секрет, что успешные трейдеры имеют по несколько торговых счетов в различных брокерских компаниях. Для чего они это делают? Конечно, в некотором смысле – это диверсификация рисков, связанных с возможными проблемами деятельности отдельно взятого брокера. Что само по себе вполне понятно, действует старый и мудрый принцип – «не класть все яйца в одну корзину». Причем, при выборе брокера опытные трейдеры отдают предпочтение компаниям, проверенным временем и имеющим солидную репутацию. И это несмотря на тот факт, что на рынке он-лайн трейдинга в последнее время появляется всё больше и больше молодых компаний, предоставляющих услуги доступа на международные финансовые рынки для простых граждан. Всё что для этого нужно – это наличие интернет соединения, желательно на хорошей скорости, и, конечно же, первоначальный капитал, который может быть преумножен многократно за сравнительно короткий срок.

Могут ли молодые, инновационные компании, не имеющие солидной репутации в прошлом, предложить профессионалам соответствующий набор услуг в сфере он-лайн трейдинга? Ответ однозначен – да! Но как в этом информационном потоке «отделить зерна от плевел» и выбрать действительно профессиональную компанию, планирующую свою деятельность на долгосрочный период?

Журналисты «Биржевого лидера» провели собственное и независимое исследование среди «молодых» брокерских компаний Рунета, и смогли выявить весьма интересную закономерность. Оказывается, самые «молодые» компании являются и самыми инновационными по перечню предлагаемых услуг для инвесторов и трейдеров.

Одной из таких компаний является **«ФОРЕКС-ТРЕНД»**, в июле 2010 года получившая профессиональные лицензии на ведение брокерской и дилерской деятельности.

Компания **«ФОРЕКС-ТРЕНД»** ворвалась на рынок он-лайн брокеров, потеснив многие солидные и уважаемые фирмы в этом сегменте финансовых услуг. И произошло это в основном благодаря полной открытости и инновационным предложениям.

А чтобы разобраться в основных инновационных предложениях компании и её конкурентных преимуществах мы обратились с интервью к Генеральному менеджеру «Форекс-Тренд», Полишевичу Андрею.



Полишевич Андрей

«Биржевой лидер»: Андрей, добрый день! Ни для кого не секрет, что в Украине, в последние годы бурно развивается он-лайн брокераж. Чтобы увидеть в этом информационном потоке серьезную компанию, требуется приложить немало усилий, особенно это касается новичков интернет-трейдинга. Чтобы выделяться из всего этого многообразия, брокерская компания должна предлагать инновационные торговые технологии. Не могли бы Вы рассказать о них более подробно и подчеркнуть преимущества, которые получают клиенты вашей компании после их внедрения?

Полишевич Андрей: Добрый день, благодарю «Биржевой лидер» за проявленный интерес к нашей компании. В основе наших торговых технологий лежит система No Dealing Desk. Как следствие, мы не используем технологии Дилинга или Клиринга в своей работе, мы относимся к proprietary trading компаниям, зарабатывая комиссию от проторгованных объемов наших клиентов. Данная технология даёт возможность полностью исключить нерыночные факторы во взаимоотношениях клиента и брокера. Старая модель ведения бизнеса, прибыль которой являются потерянные средства трей-



деров, изжила себя безвозвратно, при такой схеме работы клиент ощущает на себе весь пресс технического прогресса и возможности ПО со стороны компании, сначала декларирующей одни торговые условия, а в результате – ручная обработка приказа, искажение котировок, проблемы с выводом клиентского профита, а зачастую и внесённого депозита, а всё почему? Ответ банален, профит клиента есть прямой убыток компании.

Проанализировав существующие предложения и пожелания трейдеров, работающих в ДЦ, мы выработали свою стратегию выхода на рынок и приступили к ее реализации. Оптимизм был основан на том, что мы хорошо знаем потребности трейдеров и знаем, как эти потребности удовлетворить. А если сервис изначально создается с учетом потребностей потенциальных потребителей – успех неизбежен.

Как я говорил выше, в основе наших технологий лежит система No Dealing Desk. Все позиции клиентов выводятся в систему ECN-торгов для исполнения заявок по лучшим ценам ведущих банков – поставщиков ликвидности. В торговом терминале наши трейдеры могут выбирать варианты исполнения своих приказов: маркет и инстант экзеキューшен, что позволяет удовлетворить разным стилям торговли – как ручной трейдинг, так и трейдинг с использованием торговых советников. Трейдер может установить отложенный ордер с любым шагом, вплоть до постановки ордера внутрь спреда. Мы не торгуем против трейдера, мы имеем часть комиссии от каждой его сделки, поэтому для нас более выгоден клиент, который торгует успешно, совершает много сделок и остается на рынке.

Из вышеописанной бизнес-модели вытекают реальные преимущества для наших клиентов. У нас нет реквот и проскальзываний, мы не ставим палки в колеса скальперам, а, наоборот, всегда рады видеть их среди наших клиентов, мы ничего не имеем против клиентов, которые торгуют с помощью советников и механических торговых систем. Для трейдеров, которые привлекают средства своей торговой стратегией создан **ПАММ сервис**. Для клиентов, которые инвестируют долгосрочно и нацелены больше на сохранность и динамичный рост, создан ПАММ 2, где заранее оговорены все торговые риски, а наша компания выступает гарантом заявленных условий.

«Биржевой лидер»: *Расскажите о том, как возникла идея создания вашей брокерской компании? И в чем проявлялась инновационность и неординарность, которые помогли Форекс-тренду занять лидирующие позиции на рынке он-лайн трейдинга?*

Полишевич Андрей: История создания нашей компании возникла с посещения одного мероприятия, где представитель одной торговой промышленной группы очертил круг предложений учредителей и их желание способствовать развитию рынка инновационных малорисковых инвестиций. Географически мы находимся в днепропетровском регионе, где очень развито промышленное производ-

ство, поэтому кризис вносил свои коррективы и заставлял предпринимать шаги к взаимодействию людей, которые понимают, что кризис стоит рассматривать как благоприятный момент для развития новых услуг, направленных на сохранение, и по возможности, увеличение капитала в до сих пор не ведомых ранее направлениях. На этой встрече присутствовало не мало людей которых объединяло желание создать сервис, при котором интересы всех участников будут сводиться к прозрачному, доходному способу с заведомо оговоренными рисками. У нас был опыт предоставления качественных услуг на рынке Форекс, предоставляя услуги зарубежных компаний, поэтому предложение о создании брокерской компании, соответствующей поставленным требованиям заставило нас в тот же вечер написать бизнес-модель, при которой интересы и ответственность компании, управляющего и инвестора, заранее оговорены, а так же способствуют достижению заявленного результата. Вот так идея начала обретать оболочку, мы получили финансирование и приступили к осуществлению поставленных задач. Изначально было понятно, что на базе обычного ДЦ такой сервис не построить, было очевидно, что необходим механизм, при котором профит клиента не является убытком компании, а также минимальные спреды, комиссии и скорость обработки клиентских приказов, отсутствие ограничений по ликвидности и максимальному контракту являются неотъемлемой частью торговых условий. Все необходимые условия нам предоставила система ECN, сотрудники которой мы знали ещё по старым проектам.

«Биржевой лидер»: *С глобальными, долгосрочными целями всё предельно ясно. А что касается инновационных целевых программ «ФОРЕКС-ТРЕНДА», какие из них являются наиболее востребованными и присутствует ли в этих программах «изюминка»? Ведь чтобы быть заметными, нужно выгодно выделяться из общей массы многочисленных компаний-конкурентов?*

Полишевич Андрей: В ходе работы был выявлен явный перекоп в желании одних управлять инвесторскими средствами без особых гарантий сохранности инвесторского депозита, и требованием свести к минимуму риск торговых операций и выполнения заявленных обязательств управляющего, где гарантом соблюдения договора является наша компания. Нами была поставлена задача создания подобного модуля, в котором максимальный Drawdown был заранее оговорен, а в случае пропорционального распределения убытка гарантировал бы инвестору компенсацию из капитала управляющего. Мы уверены, что данная услуга для профессиональных трейдеров, располагающих собственным капиталом и грамотной торговой стратегией, создаст возможность привлечения инвесторских средств, несопоставимых по объёму инвестиций с обычным ПАММ сервисом.

Особо хочется отметить наличие лицензии на ведение брокерской и дилерской деятельности с ценными бумагами фондового рынка Украины. Наша компания ведёт переговоры с Украинской фондовой биржей о представлении данной деятельности по средству торговой платформы MT5; речь идёт именно об обеспечении торговых операций, а не трансляции индикатива. Есть все предпосылки утверждать, что в скором будущем мы приятно удивим своих клиентов.

«Биржевой лидер»: *А как в вашей компании обстоят дела с привлечением молодых трейдеров? Многие компании идут именно этим путём популяризации Интернет трейдинга. Интернет пестрит зазывающей рекламой, многочисленные щиты на улицах городов, посвященные трейдингу и многое другое.*

Полишевич Андрей: Тут вопрос в том, на привлечение какой аудитории компания делает акцент. А это, на мой взгляд, напрямую зависит от бизнес-модели, которая лежит в основе деятельности компании.

Привлечь начинающих трейдеров, убедить их в возможности быстрого обогащения, завести на рынок и получить закономерный результат такого подхода, т.е. в большинстве случаев слив депозита – это модель тех компаний, которые зарабатывают на сливе. Таким компаниям интересны начинающие трейдеры, и не выгодны те, которые торгуют стабильно и прибыльно.

Исходя из бизнес-модели нашей компании, нам интересны те трейдеры, которые будут совершать большое количество сделок, торговать прибыльно и оставаться на рынке как можно дольше. И маркетинговая политика компании направлена на привлечение именно таких трейдеров.

Надо сказать, такая политика дает свои результаты: если общеизвестная статистика говорит о том, что сливают 90-95% трейдеров, то у нас, если подвести итоги работы за год, закрыто по маржин-колу 5-7% счетов, около 43-45% имеют баланс прибыли и убытков около нуля, остальные торгуют прибыльно, причем 2-3% увеличили свой депозит в несколько раз.

«Биржевой лидер»: *Ни одна компания на рынке интернет-трейдинга не предоставляет услугу займа финансовых средств. А у вас, насколько нам известно, существует такая столь необычная услуга, для клиентов, использующих GeLan Trawler. Расскажите подробнее об этой услуге? (К сведению: GeLan Trawler, по заявлению его разработчиков, это адаптивная самонастраивающаяся система с встроенным мани менеджментом и технологией распознавания волатильности и направления рынка, на основе уникального математического алгоритма использующего тактику двухстороннего Мартингейла с параллельным хеджированием.)*

Полишевич Андрей: Лаборатория GT для нашей компании является стабильным, стратегическим

партнёром. Сотрудничаем с ними практически с открытия нашей компании, на данный момент мы являемся рекомендованным брокером для работы советником GeLan Trawler. Разработчиков системы устраивает качество предоставляемых нами услуг и наши торговые условия, а компании выгодно прибыль, которая генерируется от сделок, совершаемых данным советником.

Проанализировав детально динамику торговли, прибыль компании от комиссии с совершаемых советником сделок, руководство компании приняло решение о выделении средств для максимального увеличения объёма сделок, генерируемых советником GeLan Trawler. В результате в выигрыше все – клиенты имеют возможность увеличить прибыль за счет использования заемных средств, компания, ничем не рискуя, обретает возможность получения дополнительной прибыли.

GT займ – не единственная акция для клиентов использующих в своей стратегии советник.

В октябре начата акция, по которой клиенты GeLan Trawler, имеющие счет в нашей компании, могут получить от 5 до 12% к сумме на своем торговом счете дополнительно. Таким образом, потенциальная доходность советника увеличивается на 5-12% в год. Интерес компании в этой акции тот же – гарантированные объемы торговых операций клиентов, а значит, прибыль компании.

«Биржевой лидер»: *Последний трейдерский конкурс у вас в компании проводился более трёх месяцев назад. С чем связаны такие большие перерывы в проведении конкурсов и планируется ли их проведение в будущем?*

Полишевич Андрей: Мы расцениваем конкурсы не как способ привлечения трейдеров и пиара компании, а как средство для достижения определенных задач.

Когда мы внедряли ПАММ счета, то ни от кого не скрывая объявили, что цель конкурса – тест модуля на виртуальных деньгах. Создали, на мой взгляд конкурс, который по странному стечению обстоятельств не был представлен ранее компаниями, имеющим подобный вид счёта. В его стратегии было именно проведение в два этапа: целью первого была наработка статистики для инвесторов, которые должны присоединиться к управляющим во втором этапе конкурса. Продолжительность – порядка трёх месяцев, но призовой фонд того стоил, в сумме он составлял более 10 000\$.

Несколько трейдеров, ставших призёрами, разместили свой выигрыш в наш ПАММ сервис в качестве капитала управляющего. Хочу всех участников конкурса поблагодарить за их кропотливую работу и доверие к нашей компании.

В ближайшее время планируем провести конкурс. Цель конкурса привлечь профессиональных управляющих для управления средствами инвесторов в рамках нашего ПАММ сервиса. Ведём переговоры о структуре и дате, а так же призовом фон-

де с [Академией трейдинга](#) MasterForex-V, так как, на наш взгляд, это лучший центр по подготовке профессиональных управляющих в рунете.

«Биржевой лидер»: *Чего ещё от вашей компании можно ожидать в ближайшее время, как я понял вы не стоите на месте и ставите перед собой интересные задачи, к которым идёте довольно динамично.*

Полишевич Андрей: Многие компании, имея отличный потенциал, на определенном этапе осознают, что уже создали то, к чему стремились на момент зарождения своего проекта, как следствие перестают ощущать дыхание в спину молодых, амбициозных конкурентов. Наша команда постоянно стремится усовершенствовать уже существующий сервис, мы также разрабатываем вспомогательные механизмы. В ближайшее время мы добавим инструменты, введём новый вид счёта для автоматизированной торговли.

Буквально на днях мы вводим для наших клиентов VIP-сервис, преимущества которого невозможно переоценить клиентам, привыкшим к нестандартному подходу. Я думаю, что мы максимально смогли охватить все запросы и пожелания.

VIP-статус FX-Trend

С 1 ноября 2010 года для клиентов компании вводится возможность получения VIP-статуса.

Какие преимущества получает VIP-клиент?

Первоочередное выполнение заявок на вывод средств. Заказав вывод средств, VIP-клиент будет получать их гораздо быстрее, чем предусмотрено регламентом.

Прикрепление персонального менеджера. Для VIP-клиентов будет доступна круглосуточная консультация по любому вопросу. К каждому VIP-клиенту прикрепляется персональный менеджер. По желанию клиента менеджер может оперативно информировать клиента по телефону или любым

другим способом о ситуации на инвестиционном или торговом счете, или о статусе заявок на ввод и вывод средств.

VIP-клиент может бесплатно воспользоваться услугой VPS-хостинга от компании Форекс-Тренд.

VIP-клиент также может бесплатно получить карту ПриватБанка и использовать ее для ввода-вывода средств.

Если VIP-клиент работает с нами через электронные платежные системы, то ввод и вывод средств через обменный пункт-партнер Форекс-Тренда является для него беспроцентным.

Нетбук с установленной торговой платформой Skorapino Client 4.0 в подарок.

Диапазон кредитного плеча от 1:100 до 1:1

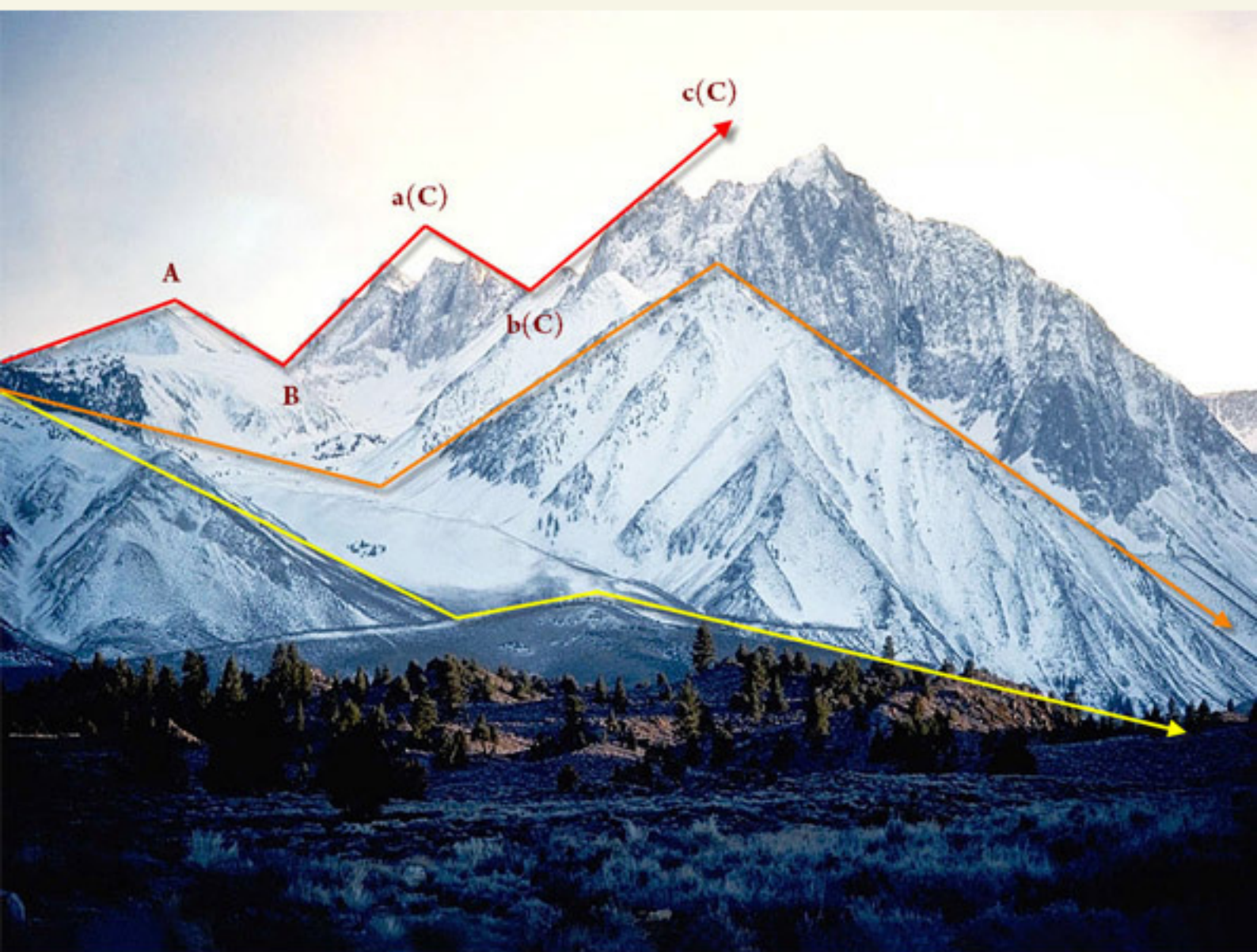
Авансовое зачисление средств на торговый счет на срок до 3 дней.

Впереди новогодние праздники, ждите от нас приятных сюрпризов, нам будет чем вас удивить.

Мы же, в свою очередь, добавим: не всегда молодость является синонимом «зелености» и неопытности. **Компания Форекс-тренд** доказала, что лучшего стимула для обоюдовыгодного сотрудничества между брокером и трейдером, чем амбиции и стремления грамотно, стабильно и много зарабатывать, нет. Молодые компании более проворные в плане идей и их инновационного воплощения, что делает работу трейдера не только более удобной, но и более прибыльной. И вот же в чем парадокс: ведь действительно ваш профит для брокера в некоторых случаях... его же прибыль! При грамотно построенной работе, направленной на достижение прибыли своего клиента! Иными словами, здесь можно формулу «клиент-исполнитель» заменить на «партнер-партнер». По крайней мере, в Форекс-тренде, где при использовании новейших инновационных технологий трейдинга обеспечиваются хорошие партнерские отношения между Компанией и Трейдером, в результате чего выигрывают все. И это, на наш взгляд, ближайшее будущее мира Форекса, который, надеемся, мы вместе изменим к лучшему!



Новые тренды технического анализа



Долгосрочный прогноз EURUSD

Сначала немного истории

Евро (знак валюты — €, банковский код: EUR) — официальная валюта в 16 странах «еврозоны» (Австрии, Бельгии, Германии, Греции, Ирландии, Испании, Италии, Кипра, Люксембурга, Мальты, Нидерландов, Португалии, Словакии, Словении, Финляндии, Франции). Также валюта используется ещё в 9 государствах, 7 из которых — европейские. Таким образом, евро — это единая валюта для более чем 320 миллионов европейцев. В декабре 2006 года в наличном обращении было 610 млрд евро, что делало эту валюту обладателем самой высокой суммарной стоимости наличных, циркулирующих во всем мире, опережая по этому показателю доллар США.

Важные временные точки для единой европейской валюты.

В 1971 году президент США Ричард Никсон «временно» запретил обмен доллара на золото, провёл несколько девальваций: в 1971 цена унции золота выросла к 38 \$, а в 1973 — до 42,22 \$. Без возобновления обмена на золото, в 1976 году была создана Ямайская валютная система, в рамках которой официально отменялась привязка доллара к золоту, но при этом доллар оставался мировой резервной валютой с плавающим коэффициентом обмена.

По состоянию на 30 сентября 2006 года, в мире существовало банкнот и монет на общую сумму \$971 млрд 922 млн 146 тыс. 480, из них \$790 млрд 556 млн 011 тыс. 806 находились в свободном обращении (то есть, на каждого жителя



планеты приходилось \$150). Наиболее распространены банкноты достоинством \$100, \$20 и \$10.

ЭКЮ (€; ECU) — валютная единица, использовавшаяся в европейской валютной системе ЕЭС и ЕС в 1979—1998 годах. Название ЭКЮ происходит от англ. *European Currency Unit* (Европейская валютная единица), а также от названия французских монет экю (фр. *écu*). Символ € — стилизованное изображение аббревиатуры ЕС от французского *Communauté européenne*. 1 января 1999 года ЭКЮ было заменено на евро по курсу 1:1.

Соотношение ЭКЮ с валютами других стран определялось исходя из того, что ЭКЮ служило обобщённым представителем корзины валют стран, входивших тогда в европейскую валютную систему. ЭКЮ было введено только в безналичный расчёт. Тем не менее, для частного сектора в некоторых странах ЭКЮ выпускались в виде монет, облигаций и государственных займов.

ЭКЮ во многом имело характеристики настоящей валюты:

являлось полноценным эталоном меры.

являлось счетной единицей для всего, что касается ЕВС, а также для экономической и финансовой деятельности, и учета в Сообществе.

являлось резервным стоимостным активом.

выпускалось под обеспечение валютных резервов и являлось объектом выплаты процентов.

являлось средством расчетов в операциях между центральными банками стран-членов ЕВС.

В безналичных расчётах евро были введены с 1 января 1999 года.

В наличных расчётах евро были введены с 1 января 2002 года.

В Швеции и Дании прошли референдумы, на которых большинство высказалось против принятия евро. Великобритания также решила не заменять национальную валюту. Латвия и Литва планировали перейти на евро в 2009 году, но из-за экономического кризиса этот переход пришлось отложить минимум на два года, сейчас сроки отодвигаются еще на несколько лет (возможно до 2014) в силу сложного экономического состоя-



ния республик, сложно встретивших мировую экономическую рецессию 2008-2009-х годов. В отличие от Латвии и Литвы, **Эстония** смогла выполнить все Маастрихтские критерии, необходимые для перехода на евро к 2011 году и 12 мая 2010 года Еврокомиссия выступила с **официальным предложением о присоединении этой страны к еврозоне 1-го января 2011 года. Проблемы экономического и финансового характера** потребовали от других европейских государств пересмотреть сроки вступления в еврозону. Так, например, **Чехия** планирует вступить в еврозону позже всех — **после 2015 года, возможно даже в 2019 г.**

Для начала давайте подумаем уважаемые коллеги зачем нам эти исторические изыскания. Как итог выделим временные периоды:

- **1971–1976;**
- **1979–1998;**
- **1999–2010.**

Мне представляется это важным по следующим причинам.

Иногда просматривая текущую аналитику по курсу ЕВРО, каждый раз укрепляюсь в своем субъективном мнении, что господа продвинутые аналитики сводят свои заключения к стандартным нестрашным заключениям.

1. **ЕВРО растет.**
2. **ЕВРО падает.**
3. **«Хватай мешки – вокзал отходит». Читаем, Еврозону и единую европейскую валюту ждет неминуемый крах. При этом упоминается в той или иной мере слабые страны евросоюза, кризис и т.д.**
4. **«А в остальном прекрасная маркиза ...». Все прекрасно и европейского обывателя в неминуемом светлом будущем, когда закончится кризис обязательно ждет стабильность, процветание и небо в алмазах.**

Давайте же, по выражению одного популярного в 30-е годы прошлого века писателя, «не будем размывать манную кашу по чистому столу». В данном случае я не буду использовать выкладки фундаментального анализа. Для этого нужно располагать достоверной информацией, а те данные, которые публикуются в СМИ, вызывают у меня, так скажем, определенные сомнения. Я об этом уже писал

Цитата

Подробности и хронология искажения экономических данных показаны в новой книге Кевина Филиппа, политического комментатора и бывшего советника Республиканской партии, который сделался усердным разоблачителем тех «крайностей», которые когда-то делались с его непосредственным участием. Книга озаглавлена «Плохие деньги: опрометчивые финансы, неудачная политика и глобальный кризис американского капитализма». Филипс подытоживает некоторые свои основные выводы в статье в последнем выпуске Harper's Magazine.

Не уверен, что в странах **ЕВРОЗОНЫ** дела обстоят по-другому.

Цитата

Вот такими «**достоверными данными**» снабжают нас информационные агентства, в частности **Dow Jones**, которое входит в консорциум банков-маркетмейкеров (см. выше). Так стоит ли удивляться, что валюта, вместо того, чтобы идти за новостями делает все с точностью до наоборот. Все дело в том, что банки-маркетмейкеры, обладая мощнейшим аналитическим аппаратом и опираясь на фундаментальные законы экономики располагают реальной информацией об экономическом положении как отдельных компаний так и целых стран и только на этой основе принимают решения на покупку-продажу той или иной валюты. Так стоит ли забивать себе голову изучением фундаментального анализа, господа трейдеры, если такого противника на его поле мы победить не сможем? Это все равно что с шашкой бросаться не просто на танк, а на целую танковую дивизию.

Если я набрался наглости и начал цитировать себя любимого, можно расценить это как нескромность. Согласен. В таком случае привлечем тяжелую артиллерию – классиков.

Цитата

«... что причины, которые хоть как-то могут повлиять на рыночную стоимость ... (а причины эти могут быть самого разнообразного свойства: экономические, политические, психологические – любые), непременно найдут свое отражение в цене на этот товар ...»

«... все то, что каким-либо образом влияет на рыночную цену, непременно на этой самой цене отразится. Следовательно, необходимо лишь внимательнейшим образом **отслеживать и изучать динамику цен ...**»

«... **Анализируя ценовые графики и множество дополнительных индикаторов, технический аналитик добивается того, что рынок сам указывает ему наиболее вероятное направление своего развития. Нам нет нужды пытаться переиграть или перехитрить рынок ...**»

«... **Технический аналитик знает, что по каким-то причинам рынок идет вверх или вниз. Но вряд ли знание того, что же это за причины, необходимо для его прогнозов ...**»

(Джон. Дж. Мерфи. 1996. Стр. 12).

Предлагаю при помощи Технического Анализа рассмотреть график **глобального тренда EURUSD**. Обращаю ваше внимание. Рассматриваемый период **1948 – 2010 гг.** Поэтому данные с **1948 по 1979** год можно считать **синтетическими**, скорее всего они относятся к котировкам **немецкой марки**, которая на момент введения **ЭКЮ и ЕВРО** в обращение являлась наиболее сильной валютой стран Ев-

ропы. В последующих публикациях (темах по отдельным валютным парам) будут использованы те же временные периоды для анализа. Привлечение графиков глобальных трендов обусловлено тем, что имея ограниченную историю котировок в наших торговых терминалах мы с вами, уважаемые коллеги, как бы «не видим за деревьями леса» по моему мнению не можем составить **полную картину происходящего на рынке**. Графики построены по данным confinex.ru (рис. 1).

Если «без гнева и пристрастия» рассмотреть рисунок, то по моему мнению никакой видимой корреляции с введением **ЭКЮ**, а позднее и **ЕВРО** на графике не наблюдается. Скорее всего он отражает общемировую тенденцию в экономике с присути-

ми ей подъемами и спадами (кризисами). Правда, **отмену золотого стандарта доллара в 1971 году** можно рассматривать как фактор начала усиления восходящего тренда. В данном случае я специально не делал разметки на этом рисунке, достаточно того, что мы видим **восходящий канал роста евровалюты** по отношению к доллару США. Попробуем смоделировать дальнейшее «поведение» валютной пары **EURUSD** (рис. 2).

Вариант 1. Коррекционный треугольник.

Если рассматривать 60-летний тренд как паттерн «коррекционный треугольник», то по этому



Рисунок 1.

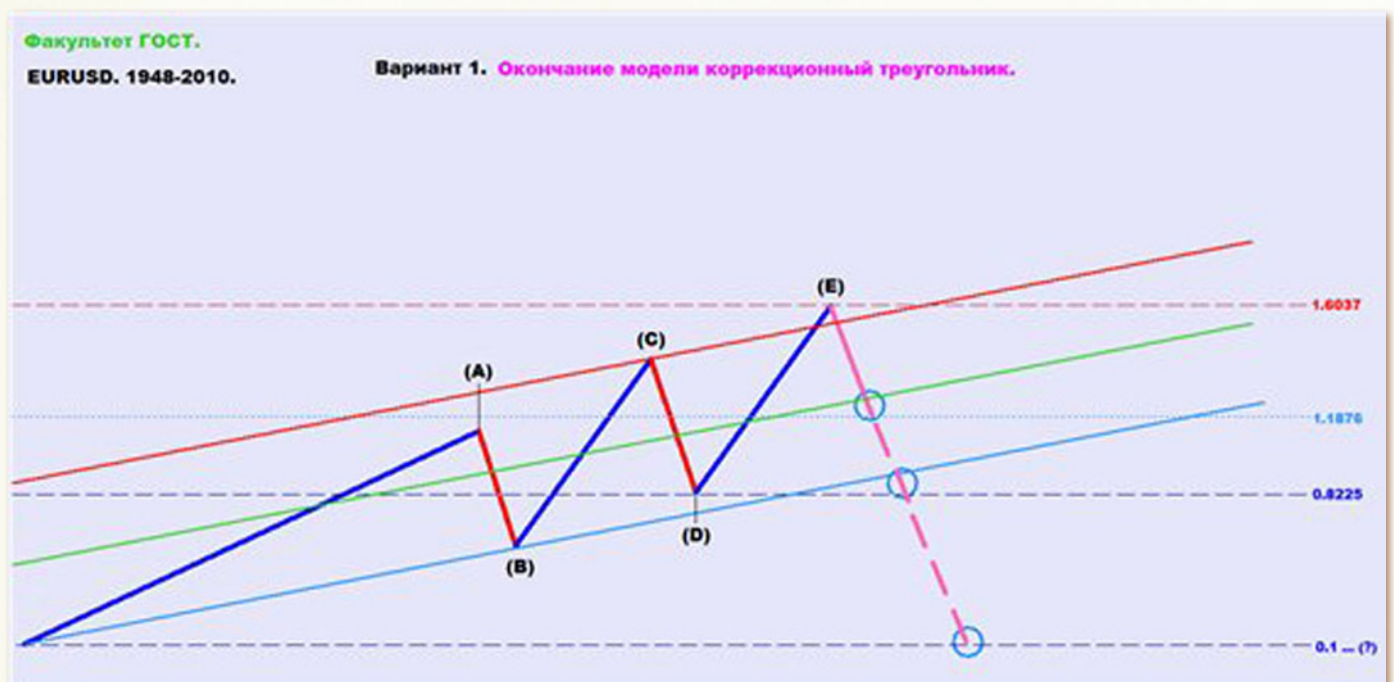


Рисунок 2.

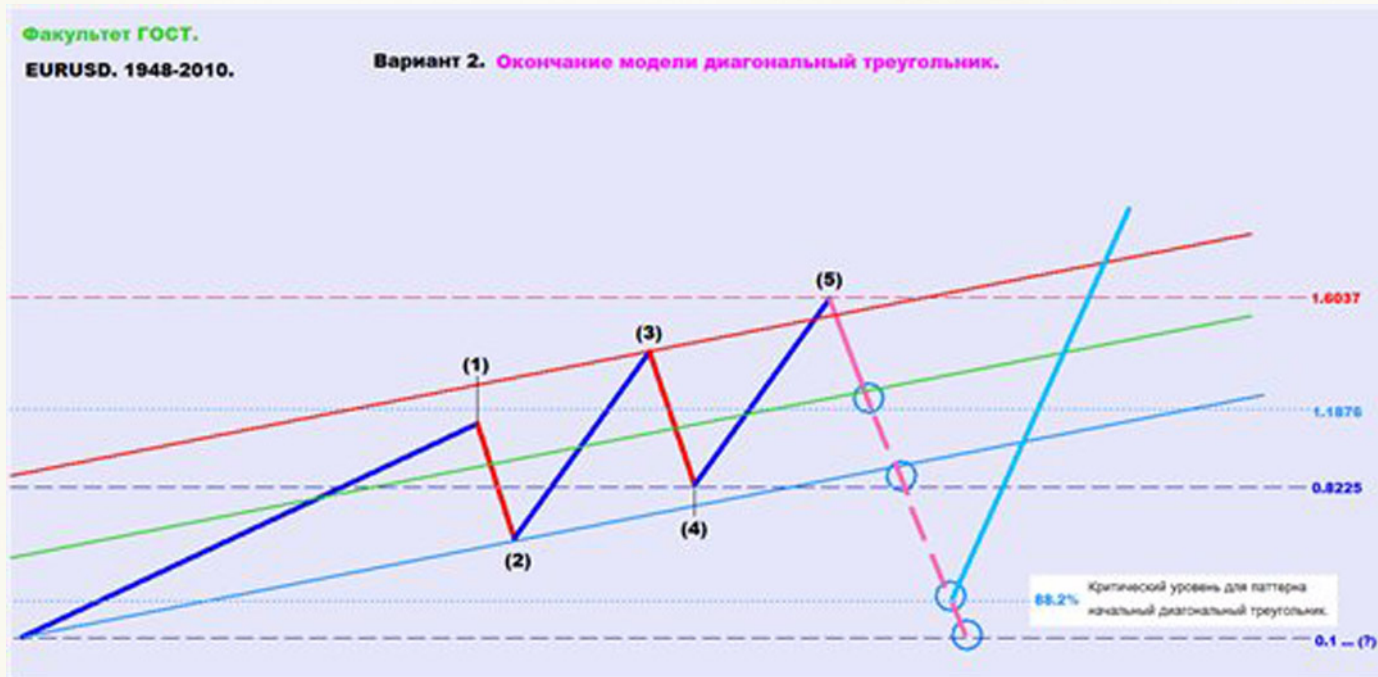


Рисунок 3.

варианту **падение ЕВРО должно продолжиться**. При этом последовательно будут преодолены **уровни поддержки**:

- 1.1876, локальный минимум 2010 г;
- 0.8225, исторический минимум 2001 года и **поддержка** восходящего канала. Напоминаю: в наличный расчет ЕВРО было введено 1 января 2002 года.

Далее по этому сценарию линией **поддержки** выступит основание волны (С), что соответствует примерно значению 0.6000 – 0.4000, после прохождения этого уровня **основание начала глобального тренда** со значением 0.2000 – 0.1000. С точки зрения ТА такое вполне возможно. Однако в нынешних условиях экономической конъюнктуры в **США** и **ЕВРОЗОНЕ** считаю такое развитие событий маловероятным (рис. 3).

Вариант 2. Диагональный треугольник.

Если речь идет о **конечном диагональном треугольнике** как паттерне, который может завершать любую волновую модель независимо от того, импульсная она или коррекционная, то события, возможно, будут развиваться как в варианте 1.

Цитата

Если рассматривать 60-летний тренд как паттерн треугольник, то по этому варианту **падение ЕВРО должно продолжиться**. При этом последовательно будут преодолены **уровни поддержки**:

- 1.1876, локальный минимум 2010 г;
- 0.8225, исторический минимум 2001 года и **поддержка** восходящего канала. Напоминаю: в наличный расчет ЕВРО было введено 1 января 2002 года.

Далее по этому сценарию линией **поддержки** выступит основание волны (С), что соответствует примерно значению 0.6000 – 0.4000, после прохождения этого уровня **основание начала глобального тренда** со значением 0.2000 – 0.1000. С точки зрения ТА такое вполне возможно. Однако в нынешних условиях экономической конъюнктуры в **США** и **ЕВРОЗОНЕ** считаю такое развитие событий маловероятным.

Допустим, речь идет о начале движения. Тогда мы рассматриваем паттерн как **начальный диагональный треугольник**. В этом случае падение **ЕВРО**, каким бы глубоким оно ни было все равно **является коррекцией**. При этом уровни **поддержки** остаются прежними:

Откройте счет и получите
30% Бонус
к каждому пополнению

instaforex
Instant Forex Trading

- 1.1876, локальный минимум 2010 г;
- 0.8225, исторический минимум 2001 года и поддержка восходящего канала. Напоминаю: в наличный расчет ЕВРО было введено 1 января 2002 года.

Критическими уровнями для этого варианта разметки являются 88.2% коррекции всего движения 0.1000 – 1.6037 и конечно глобальный минимум 60-ти летнего тренда (рис. 4, 5).

Вариант 3. Волна (C) или волна (1) в (III).

По этому варианту мы опять имеем дело с паттерном **диагональный треугольник**. Отличие от варианта 2 состоит в том, что возможно продолжение реализации этой модели в форме волны (5). Критическим уровнем для данного варианта является локальный минимум 2010 года 1.1876. Обращаю ваше внимание, что может отменить этот вариант только резкий пробой и сильное движение EURUSD ниже

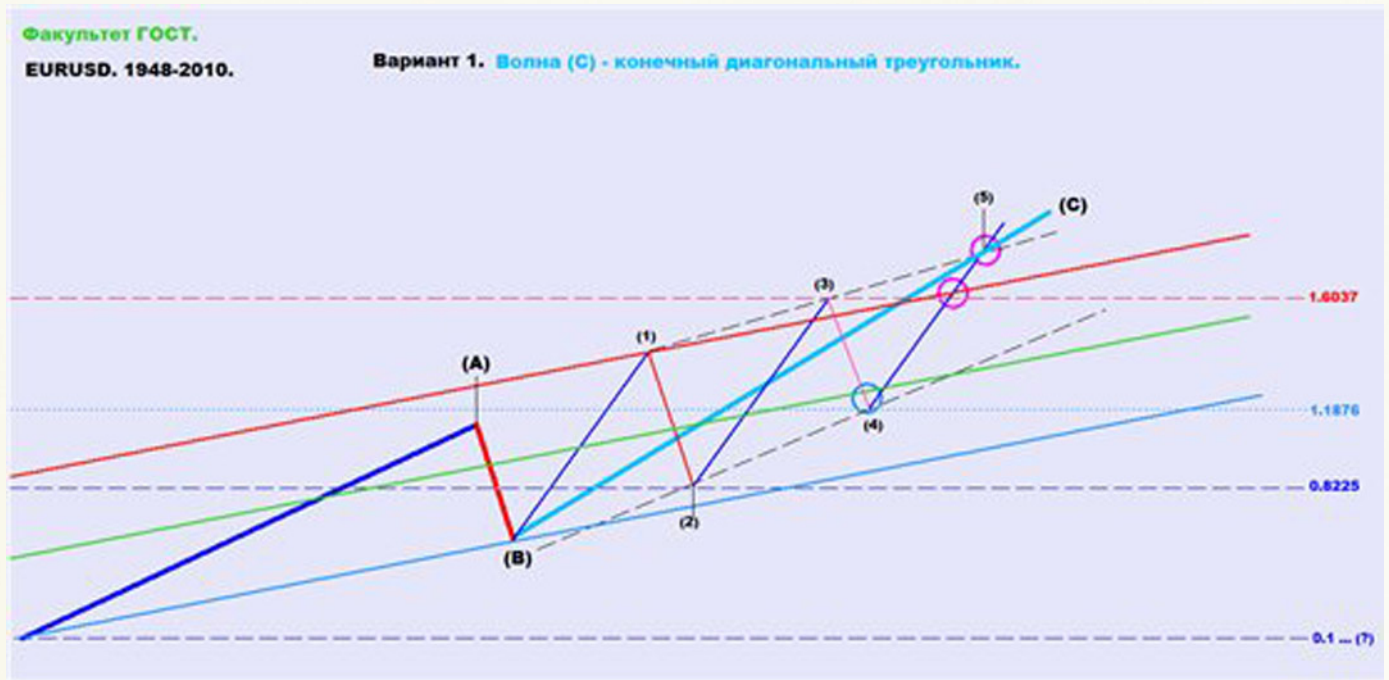


Рисунок 4.

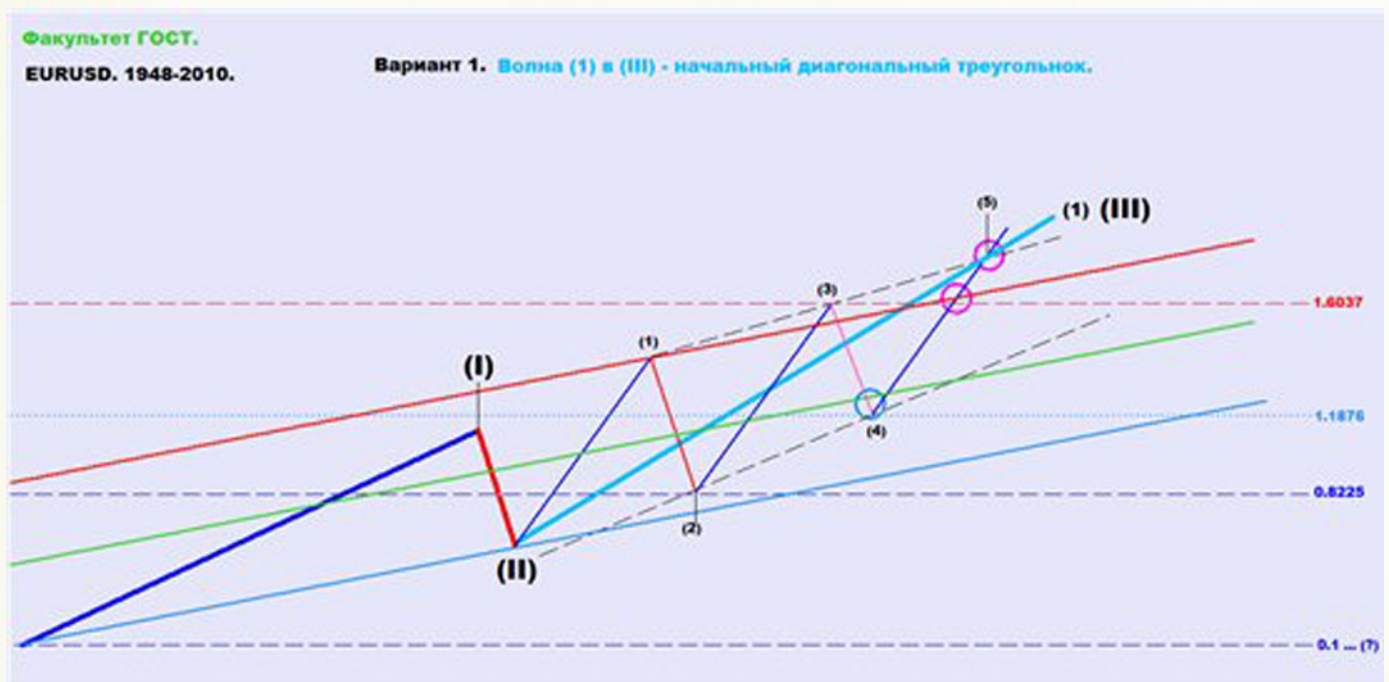


Рисунок 5.

этого уровня. Не исключаю варианта формирования плоских коррекций различной степени сложности у уровней 1.1876 и 1.1639 (минимум 2005 года). На данный момент валютная пара прошла более 600 пунктов и находится в районе 1.2400 (рис. 6, 7).

Вариант 4. Волна (B) или (II) «убегающая плоскость». Волна (C) или волна (1) в (III).

Отличие от варианта 3. Волна (B) или (II) сформировалась как волновой паттерн «Убегающая плоскость». Поэтому продолжение реализации модели

диагональный треугольник возможно в форме волны (3). Далее аналогично варианту 3 (рис. 8, 9).

Цитата

Критическим уровнем является локальный минимум 2010 года 1.1876. Обращаю ваше внимание, что может отменить этот вариант только резкий пробой и сильное движение EURUSD ниже этого уровня. Не исключаю варианта формирования плоских коррекций различной степени сложности у уровней 1.1876 и 1.1639 (минимум 2005 года). На данный момент валютная пара прошла более 600 пунктов и находится в районе 1.2400.

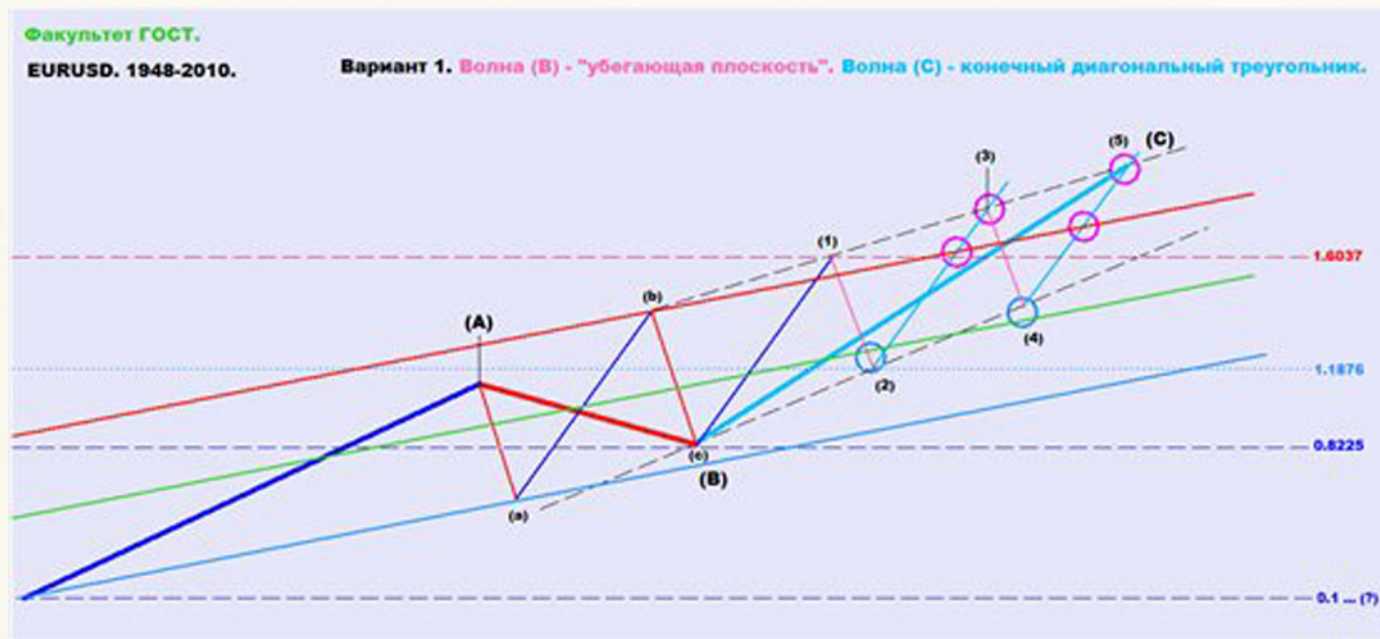


Рисунок 6.

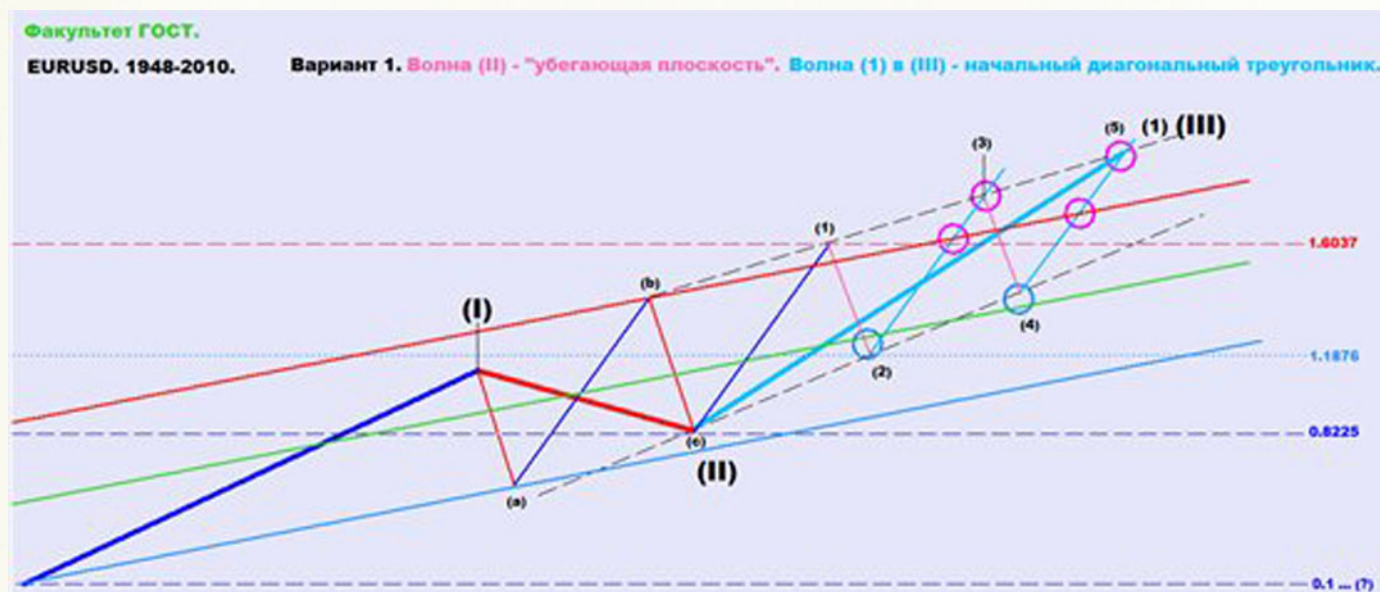


Рисунок 7.

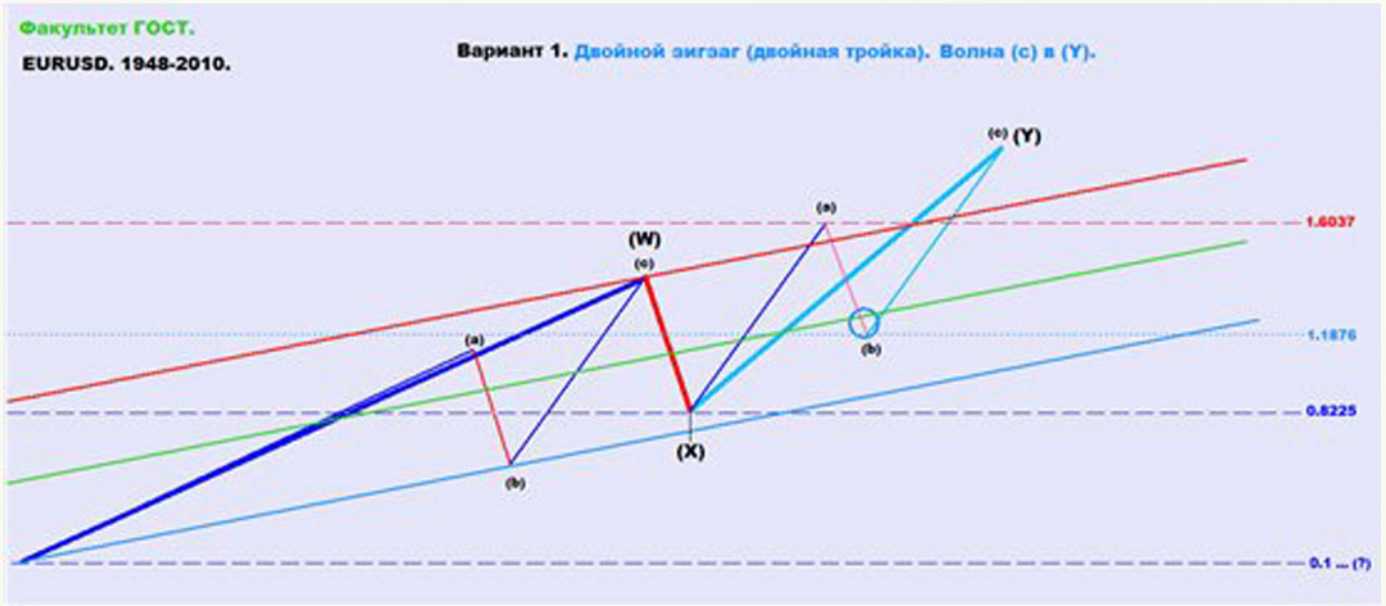


Рисунок 8.

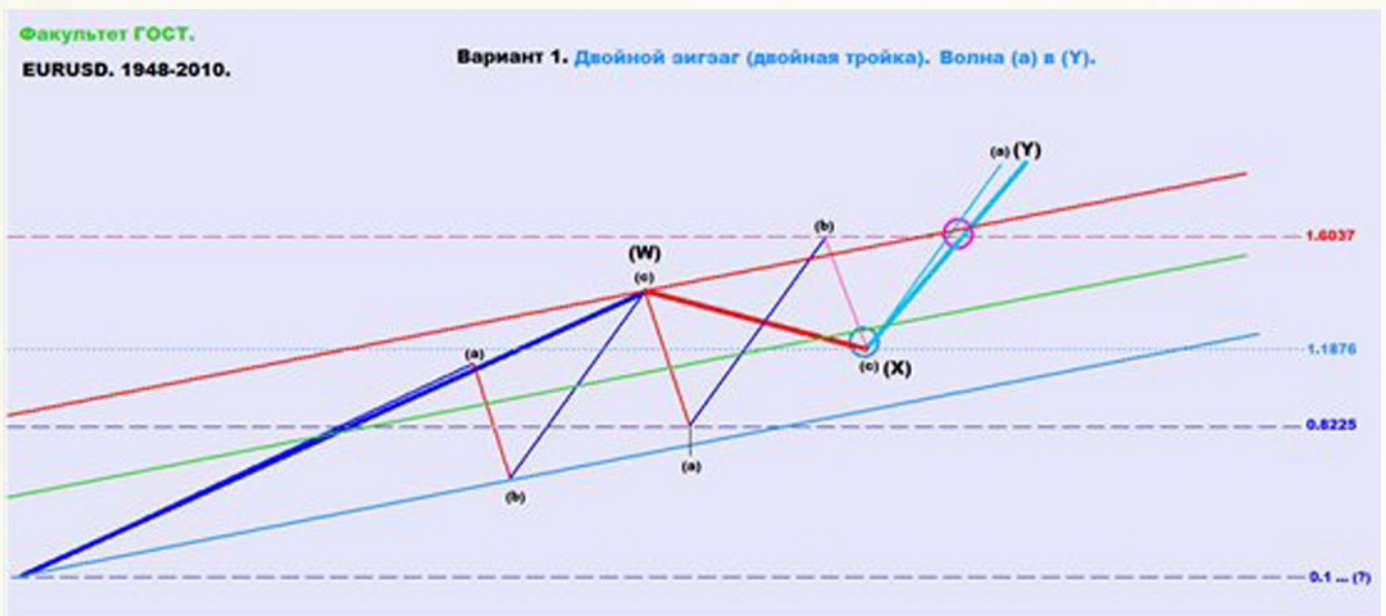


Рисунок 9.

Вариант 5. Двойной зигзаг (двойная тройка).
Волна (с) в (Y).

В этом случае точкой старта волны (Y) является исторический минимум 2001 года 0.8225. Таким образом возможно формирование волны (с) как завершающей модели волны (Y).

Волна (а) в (Y).

При реализации этой версии движения волна (X) сформировалась как паттерн «убегающая плоскость». При этом волна (а) как начальная фаза волны (Y), возможно, начала формирование от минимума 2010 года 1.1876.

Далее аналогично вариантам 3-4 .

Цитата

Критическим уровнем является локальный минимум 2010 года 1.1876. Обращаю ваше внимание, что может отменить этот вариант только резкий пробой и сильное движение EURUSD ниже этого уровня. Не исключаю варианта формирования плоских коррекций различной степени сложности у уровней 1.1876 и 1.1639 (минимум 2005 года). На данный момент валютная пара прошла более 600 пунктов и находится в районе 1.2400.

Что вам сказать, уважаемые коллеги? Что я-таки да!, устал от этих вариантов, да и вы наверняка тоже. Предлагаю от анализа по принципу «все мозги разбил на части, все извилины заплел» перейти к более простым и понятным вещам. В ТС САКС я применяю **разметку по методике контрольных точек**.

Цитата

Чем была вызвана необходимость создания собственной разметки.

1. Так уж устроен классический Волновой анализ, что любой прогноз всегда носит вероятностный характер и волновая структура движения становится полностью понятной только после формирования полного цикла. Это в равной мере относится и к импульсным и к коррекционным моделям. Особенно сложно с этим у новичков.

2. Давайте подумаем вместе, что является более простым паттерном – пятерка или тройка. Мне представляется, все-таки тройка. Более того, любое пятиязовное движение можно представить в виде двух троек. А если вспомнить, что у Билла Вильямса сказано, что профессионалы, как правило, закрывают позиции на пике волны (3), и еще в любой монографии по ВА пишут, что волны(с) по силе и возможной величине прибыли приравниваются к волнам (3) импульсного движения, то какая нам по большому счету разница, как потом назовут аналитики третий этап движения? Еще я столкнулся с тем, что на Факультете такая двойственность: (1) или (а), часто сбивает с толку, именно поэтому в ТС САКС максимумы и минимумы движения называются контрольными точками (Кт-1)-(Кт-2)-(Кт-3).

Более подробно вы можете об этой методике прочитать [здесь](#)

Я всегда был противником чрезмерного усложнения методов технического анализа. Испробовав большинство существующих технических инструментов, от самых простых до очень изощренных, за долгие годы работы, я пришел к выводу, что более простые методики чаще всего оказываются самыми эффективными. Поэтому мой вам совет: стремитесь к простоте.

Джон Дж. Мэрфи

Считайте этот рисунок эскизом, так, чтобы увидеть общую картину. А теперь берем наши варианты сделанные по канонам классического волнового анализа и ... Правильно сводим их к всего к трем вариантам. Сначала просто сгруппируем.

Вариант 1. Вверх. (Кт-1) – (Кт-2) – (Кт-3).

Цитата

Вариант 3. Волна (С) или волна (1) в (III).

Вариант 4. Волна (В) или (II) «убегающая плоскость». Волна (С) или волна (1) в (III).

Вариант 5. Двойной зигзаг (двойная тройка).

Вариант 2. Флет. Flat-зона.

Предполагает движение в боковом коридоре, который определяется поддержкой 0.8225 – исто-

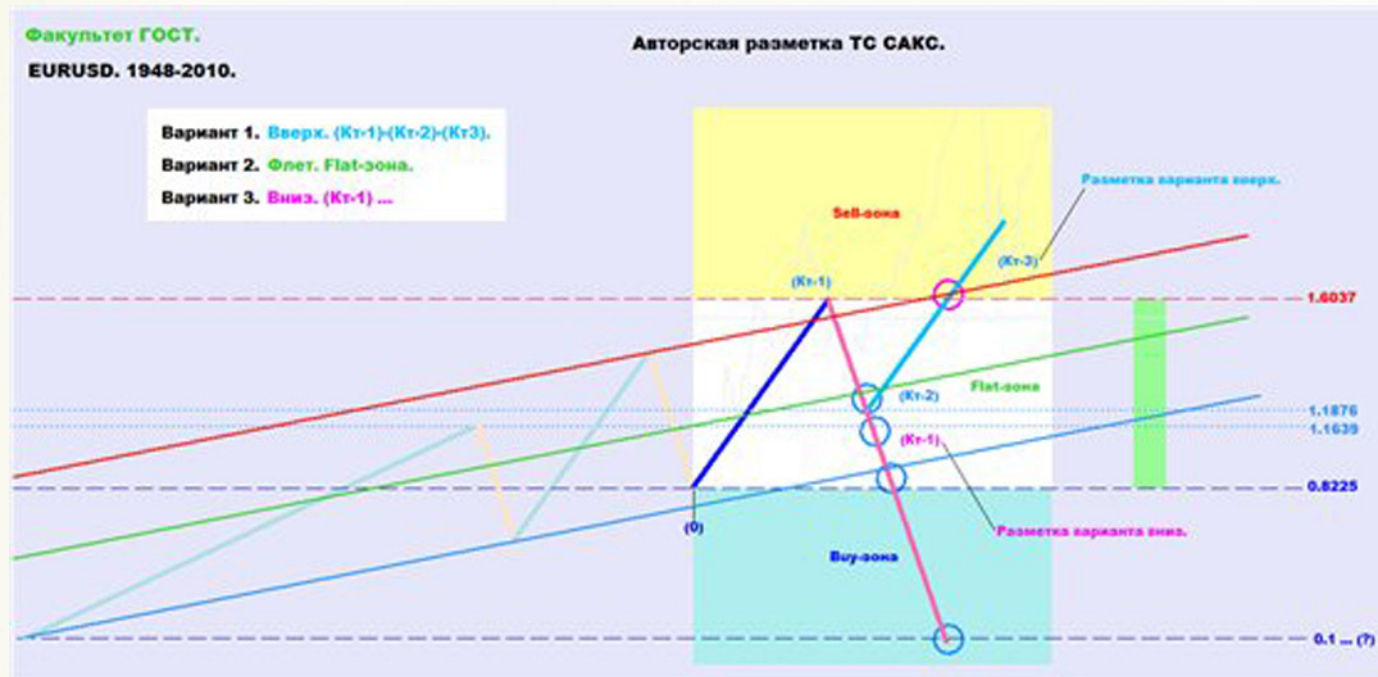


Рисунок 10.

рическим минимумом 2001 года и сопротивлением 1.6037 – историческим максимумом 2008 года. При этом тренд 2001-2008 года **завершен** так как по этим уровням базовый индикатор TC САКС **отрисовал Flat-зону**. Особенностью бокового движения является то, что даже при формировании плоских и протяженных коррекций, таких как растянутая плоскость и расширяющийся треугольник **цена возвращается в горизонтальный канал**.

Вариант 3. Вниз. (Кт-1) ...

Цитата

Вариант 1. Коррекционный треугольник.

Вариант 2. Диагональный треугольник.

Обращаю ваше внимание. Здесь речь идет о **разметке глобального движения**. А теперь возьмем увеличенный график из торгового терминала и более детально рассмотрим «картинку». Чтобы исключить путаницу, я нанес на него линии **глобальной разметки** (рис. 11).

Вариант 1. Вверх. (Кт-1) ...

Движение развивается по линии будущего **(Кт-1)** в рамках глобальной разметки **(Кт-1) – (Кт-2) – (Кт-3)**. Напоминаю то, о чем писал выше.

Цитата

Критическим уровнем является локальный минимум 2010 года **1.1876**. Обращаю ваше внимание, что может отменить этот вариант только **резкий пробой и сильное движение EURUSD** ниже этого уровня. Не исключаю варианта формирования плоских коррекций различной степени сложности у уровней **1.1876** и **1.1639** (минимум 2005 года). На данный момент валютная пара прошла более 600 пунктов и находится в районе **1.2400**.

Уровни **сопротивления** по линии будущего **(Кт-1)**:

- **1.3604. R1** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **1.4240. Достаточно значимый уровень, сопротивление наклонного канала** в случае формирования коррекционной модели в виде треугольника;

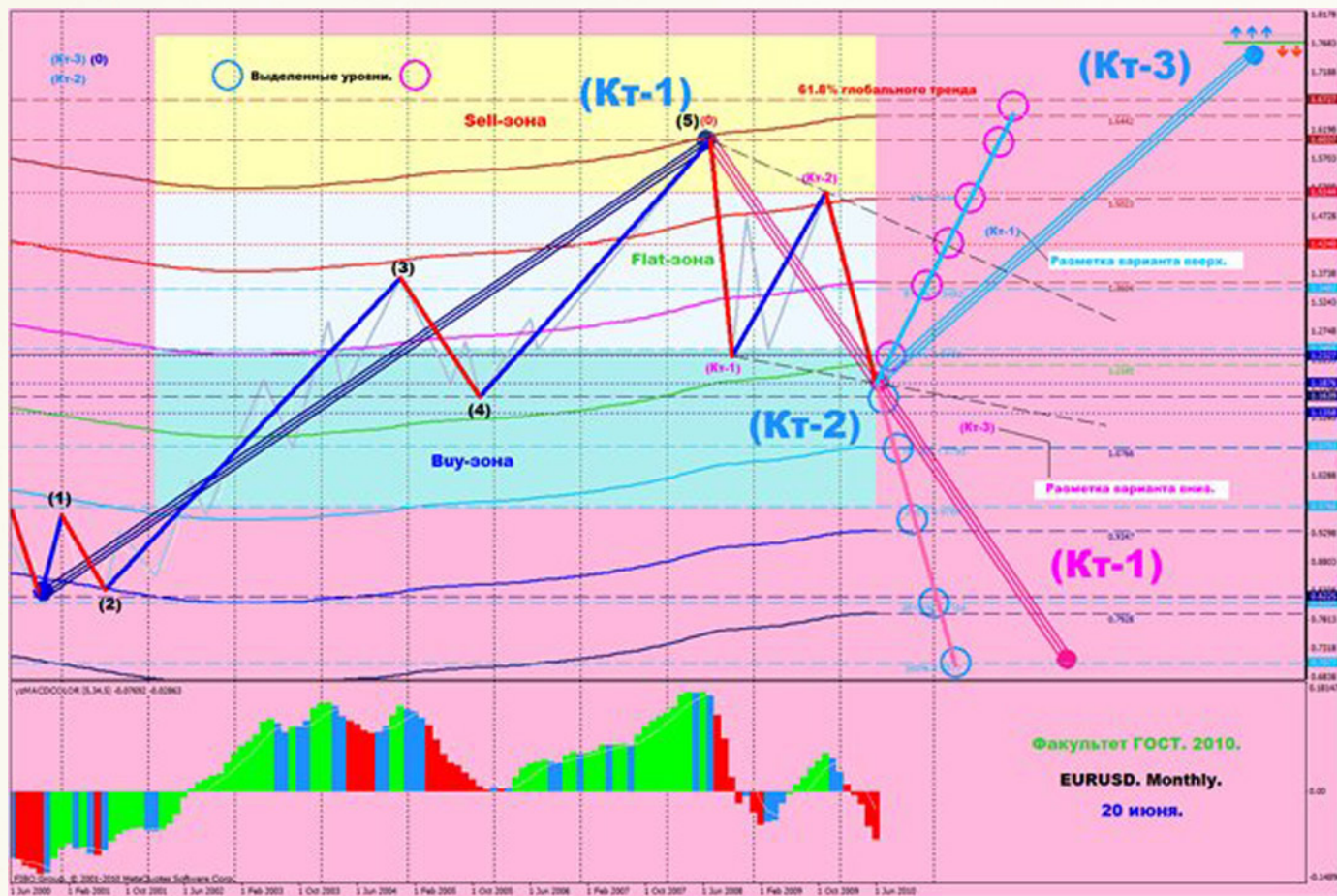


Рисунок 11. Разметка вариантов движения глобального тренда EURUSD. 20 июня 2010 г.

- **1.5023. R2** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **1.5144.** Локальный максимум. Точка начала движения по линии (Кт-3);
- **1.6037.** Исторический максимум 2008 года.
- **1.6442. R3** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **1.6727. 61.8%** движения по линии (Кт-3) глобальной разметки.
- **1.1358.** 100% движения по линии будущего (Кт-3);
- **1,0793.** 161.8% движения по линии будущего (Кт-3);
- **1.0766. S1** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **0.9766.** 200% движения по линии будущего (Кт-3);
- **0.9347. S2** индикатора волатильности SAKS Channel;

Вариант 2. Флет. Flat-зона.

Flat-зона построена индикатором по линии законченного движения (Кт-1) – (Кт-2) и ограничена линиями поддержки 1.2327 и сопротивления 1.5144. Особенностью бокового движения является то, что даже при формировании плоских и протяженных коррекций, таких как растянутая плоскость и расширяющийся треугольник, цена возвращается в горизонтальный канал.

Вариант 3. Вниз. (Кт-1) – (Кт-2) – (Кт-3).

Движение может развиваться по существующей тройке (Кт-1) – (Кт-2) – (Кт-3) в рамках глобальной разметки (Кт-1). Возможно формирование протяженной коррекции в виде **треугольника**, значимым уровнем для этого варианта является **сопротивление** наклонного канала **1.4240**. Критичным для этой модели будет пробой и закрепление цены выше уровня **1.5144**.

Уровни поддержки по линии будущего (Кт-3):

- **1.2185. Медиана** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **1.1876.** Локальный минимум 2010 года;
- **1.1639.** Исторический минимум 2005 года;

- **0.8225.** Исторический минимум 2001 года;
- **0.8104.** 261.8% движения по линии (Кт-3);
- **0.7928. S3** индикатора волатильности SAKS Channel;
- **0.7077.** 300% движения по линии (Кт-3);

Источники:

- графики глобального тренда построены по данным компании **Confinex**;



- Учебные материалы и аналитика **Факультета ГОСТ. Академии трейдинга Masterforex-V**;

- публикации и материалы журнала **Биржевой лидер**.



Данная аналитическая статья отражает точку зрения автора и не может служить основанием для принятия торговых решений.

Этой публикацией **открывается серия статей** по аналитике глобальных трендов. Естественно, подобный анализ будет делаться и по другим валютным парам. **Всем удачи и профитов!**

С уважением АТЕI.



Это должен знать
каждый трейдер



Стратегии опционных продаж: типичные ошибки и как их избежать

Журнал «Биржевой лидер» продолжает публиковать мнения западных специалистов технического анализа и комментарии аналитиков Академии трейдинга MasterForex-V. Сегодня вашему вниманию мы предлагаем статью **Джэймса Кордьера и Майкла Гросса «Стратегии опционных продаж: типичные ошибки и как их избежать»**. Джэймс Кордьер является основателем инвестиционной компании Liberty Trading Group, специализирующейся исключительно на продаже товарных опционов. Майкл Гросс занимает пост аналитика в этой же компании. С комментарием к этой статье выступил руководитель факультета опционов Академии Трейдинга MasterForex-V, **Александр Комарских**.

В наши дни рынки стали волатильными и непредсказуемыми, поэтому продажа опционов становится все более популярной среди трейдеров и инвесторов с крупным капиталом благодаря высоким шансам на успех и возможности стабильно зарабатывать в любых рыночных условиях. В то время как продажа опционов может быть мощным вариантом вложения капитала, здесь нет «бесплатного сыра». Стратегии, основанные на продажах опционов, достаточно легки для понимания, однако учиться торговать по стратегиям можно бесконечно долго. Продажа опционов, особенно товарных, сопряжена с определенными рисками. Знание того, как управлять ими, должно устранить все страхи, которые могут возникнуть в процессе торговли и улучшить практический результат.

Подумывая о том, чтобы выделить определенный капитал для того, чтобы заняться продажей опционов по определенной стратегии, сначала ознакомьтесь со всей необходимой информацией, которую вы только сможете найти по данной тематике. Собираетесь ли вы нанять профессионального управляющего или попытаетесь заняться торговлей самостоятельно, сначала уясните для себя, что нужно делать, и лишь за тем то, чего делать не стоит.

Опыт показывает, что когда трейдер избегает ошибочных решений, то это влияет на показатели его торговли в такой же степени, как и принятие правильных решений. Следовательно, стоит многому научиться на ошибках других. С этой целью мы с вами рассмотрим три самых грубых ошибки, которые совершаются продавцами опционов и, что самое главное, рассмотрим простые способы того, как избежать данных ошибок.

Ошибка 1: открытие чрезмерного количества позиций (чрезмерная торговля/позиционирование)

Это самая частая и грубая ошибка, которую совершают новички в опционной торговле. Большинство брокеров, обслуживающих индивидуальных клиен-

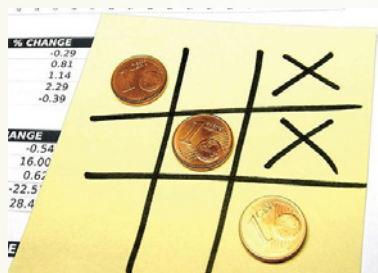


тов, будут наблюдать это снова и снова. И не важно, насколько интенсивно и долго обучаешь новичков тому, как продавать опционы, очень трудно обучить кого-либо правильному «позиционированию».

Вот как это обычно происходит:

Новички продают несколько опционов и видят, как те падают в цене. Это приводит их в восторг. Они начинают думать, что нашли инвесторский «Грааль». Тогда они начинают открывать все больше сделок, доводя торговлю до нелепости. Они открывают слишком много сделок относительно размера капитала и в результате получают либо избыток открытых позиций, либо их излишнюю концентрацию в определенном рыночном секторе. Это подвергает весь инвестиционный портфель большому риску. Стратегия опционных продаж работает, но нужно понять и с уважением относиться к понятию кредитного плеча. Помните, что вам нужно принимать правильные торговые решения большую часть времени, однако иногда может случиться так, что вы получите убыток. И этот убыток не должен уничтожить ваш капитал и выкинуть вас из торговли.

Эта ошибка также возникает от различий в менталитете трейдера и инвестора. Активным трейдерам опционные продажи могут иногда показаться убыточными. Трейдеры хотят (и иногда думают, что им необходимо) торговать каждый день. Опционные продажи – это скорее пассивная деятельность,



требуемая по большей части времени и терпения. Это и приводит к тому, что данная стратегия противоречит ментальности активных трейдеров, которые любят много экшна.

Несколько простых правил помогут предотвратить чрезмерную нагрузку на кредитное плечо: держите 50% своего торгового капитала в наличных деньгах, а остальные 50% распределяйте между 6-8 торговыми инструментами, торгуя как **колл** опционами, так и **пут** опционами, и используя смесь стратегий торговли «голыми» опционами и спредами. Эта структура инвестиционного портфеля основана на многолетнем опыте управления различными фондами. Используйте ее, и вы никогда не совершите данную ошибку. В то время как подавляющее большинство профессиональных управляющих менеджеров, использующих в своей торговле стратегии опционных продаж, концентрируют свое внимание на фондовых рынках, товарная биржа позволяет выбрать большее количество торговых инструментов для диверсификации и извлекать большую выгоду от неправильной оценки «премиальных уровней», в частности от сезонной «недооценки/переоценки», которую можно часто наблюдать на некоторых сельскохозяйственных рынках.

Ошибка 2: продажа «близко к рынку» (когда исполнение происходит по цене, которая находится рядом с текущей рыночной ценой)

Многие сторонники опционных продаж скажут вам, что лучший способ продать опцион заключается в том, чтобы выбрать те опционы, чей срок истекает менее чем через 30 дней, аргументируя это тем, что вы получаете максимальный коэффициент «временного распада» (постепенное уменьшение стоимости опциона с течением времени) (см. рис. «Premium decay»). У этого подхода, конечно же, есть свои преимущества, и он хорошо выглядит в теории, но его главный недостаток заключается в том, что для получения прибыли по данной стратегии приходится продавать слишком «близко к рынку».

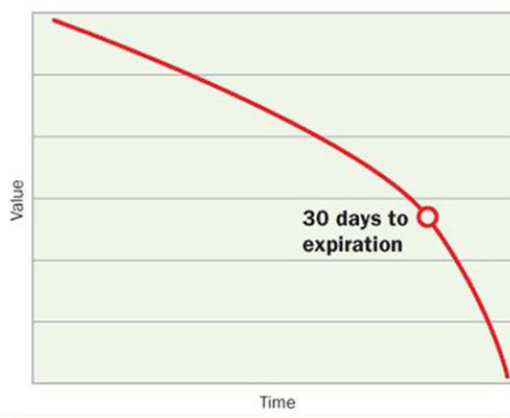
Вот пример типичного торгового случая:

У трейдера самое лучшее программное обеспечение для продажи опционов. На протяжении нескольких месяцев он продает опционы с датой истечения менее 30 дней на различных рынках, причем у него неплохо получается. В следующем месяце он, скажем, продает колл-опционы на рынке крупного рогатого скота и пут-опционы на рынке соевых бобов, причем цена исполнения почти совпадает с текущей рыночной ценой. Естественно может случиться и так, что цены на рынке домашнего скота могут взлететь вверх, в то время как цена

на бобы упадет. Такой сценарий может привести к тому, что оба опциона окажутся «в деньгах» (когда цена исполнения опциона «колл»/«пут» ниже/выше, чем текущая цена финансового инструмента, лежащего в его основе, т. е. более выгодна держателю). Если это единственные сделки за этот месяц, то он также совершит ошибку номер 1, которая может легко свести на нет несколько месяцев прибыльной торговли.

PREMIUM DECAY

Although this time elapsed/option value chart appears to make a good case for selling options with fewer than 30 days to expiration, it is only part of the story. To receive enough premium for an option with such little time to expiration and to make the trade worthwhile, you must sell close to the money. This places you at risk of sudden price shocks.



Избежать этой ошибки просто. Выбирайте опционы, цена исполнения которых хотя бы на 50% «вне денег» (то есть 50% от рыночной цены), а лучше на 75% – 100%. Это значит, что нужно искать рынки с немного большей волатильностью и иметь возможность продать опционы вовремя.

Помните, что вы можете продать опционы за 4, 5 или даже 6 месяцев до их истечения и все еще закрыть сделки с прибылью через 60-90 дней.

Следуя данному руководству, вы разместите цены исполнения своих опционов на приличном расстоянии от рыночных цен и тем самым резко сократите возможность того, что какой-либо из ваших опционов окажется «в деньгах». Опционы с выигрышем быстро растут в цене. Поэтому оставляя свои опционы «вне денег» (неприбыльными для покупателей) вы избегаете возможности получения больших убытков.

Ошибка 3: отсутствие «плана отступления» (плана Б)

В то время как большинство книг, статей и курсов по обучению инвестициям затрагивают риск менеджмент (управление рисками), удивителен тот факт, что многие трейдеры пренебрегают этим. Им нравится входить в рынок, но они совершенно не беспо-

коятся о том, что будет, если все пойдет не по плану. Когда все же случается так, что они попадают в ситуацию, когда открытая ими сделка постепенно становится убыточной, то они зачастую не могут адекватно оценивать ситуацию или, что еще хуже, впадают в панику или реагируют слишком остро на ситуацию независимо от того, что происходит на рынке.

Опционные продажи отличаются от остальных видов инвестиционной деятельности, потому что трудно провести линию и сказать «если цена пересечет ее, то я выхожу из игры». Поэтому «правило 200%» хорошо подходит для новичков. Оно подразумевает, что если стоимость проданного вами опциона увеличилась в 2 раза по сравнению с ценой, по которой вы его продали, закрывайте убыточную сделку. Конечно же, бывают случаи, когда такие опционы в конечном итоге истекают по цене, которая не будет убыточной для сделки, однако в таких случаях риск не является оправданным.

Конечно же, было бы безответственно полагать, что одно правило подходит для каждой открытой позиции или заранее оптимально для всех позиций, которые будут открыты. Каждая торговая ситуация по своему уникальна, поэтому сложно составить «план Б» когда не знаешь, по какому сценарию все будет развиваться. Однако если цена движется не в вашу пользу, то нужно быть готовым действовать задолго до того, как опцион вырастет в цене вдвое. Когда вы занимаетесь продажами опционов, управление рисками должно больше напоминать управление большим кораблем, нежели болидом Формулы 1.

Дело в том, что существует несколько способов управления рисками. Некоторые продавцы опционов используют жесткие стопы, в то время как другие выходят из рынка постепенно. Главное, что у вас есть план отступления на тот случай, если стоимость опциона достигнет неблагоприятного уровня, и вы точно знаете, что делать в таких случаях, поэтому вы не реагируете эмоционально.

Успех достигается отсутствием провалов



Стратегии опционной торговли, основанной на продажах, могут казаться простыми. Но не стоит обманываться и быть слишком самоуверенным. Привлечение вероятности на свою сторону – а это именно то, что вы делаете, продавая опционы – не гарантирует вам отсутствие шипов на ценовых графиках, которые «уничтожают» позиции даже самых опытных продавцов опционов. Для новичков главной задачей является не показать, что ты лучше, а постараться не потерпеть провал. Если вы будете избегать вышеупомянутых трех ошибок, то сможете

быть в игре и оттачивать свое мастерство и изучать сложности тех рынков, на которых вы торгуете. Это позволит вам пройти длинную дорогу становления профессионального торговца опционами.

Комментарий Александра Комарских, руководителя факультета опционов Академии Трейдинга MasterForex-V:

Авторы статьи затронули очень интересную и актуальную тему – продажа опционов. Ни для кого не секрет, что продажа опционов или использование опционных стратегий, основанных на продажах опционов, привлекает многих трейдеров в первую очередь видимостью очень лёгкого и простого заработка. Но, как верно отмечено в статье, не всё так просто в продажах опционов. Для того, чтобы успешно торговать опционами, необходимо досконально изучить «теорию» опционов, понять их суть. «Ошибка 1» очень часто подстерегает начинающих опционных трейдеров. Каждому трейдеру необходимо осознавать свой риск, просчитывать его и не допускать ситуаций, которые могут привести к необратимой просадке торгового счёта. Особенно это касается опционных продаж. Все мы знаем, что в таких случаях наш риск неограничен – и кризис это показал во всей красе, буквально «уничтожив» крупнейших биржевых игроков (в том числе банки), имеющих многолетнюю благополучную историю. Часто причиной этого была неправильная оценка рисков.

Также чрезвычайно важен так называемый «торговый план» (Ошибка 3). При открытии любой позиции (и тем более по продаже опционов) должны быть заранее спланированы действия, которые будет предпринимать трейдер при различных вариантах развития ситуации. Это то, что я называю «ведением позиции». Все слушатели [факультета опционов Академии МФ](#) прекрасно осознают важность этой части торговли опционами и заранее планируют свои действия. В том числе и в случаях, когда рынок идёт «против» позиции. Не стоит этого бояться, но просто необходимо знать, что делать при таком варианте развития событий. Часто грамотное «ведение позиции» может принести даже больше прибыли, чем было запланировано при её первоначальном открытии (назовём его по аналогии со статьёй «План А»).

В заключение, хочу добавить, что продавцы опционов в последнее время столкнулись с повышением маржинальных требований со стороны брокеров при продажах опционов (а мы помним, что на ряде торговых площадок во время острого развития кризиса «продажи» были вообще запрещены). В связи с этим некоторой насмешкой кажется позитивный настрой авторов по поводу того, что «рынки стали волатильными и непредсказуемыми». Однако, и здесь необходимо помнить, что профессионал умеет работать в любых условиях и как раз в этом заключается его основное преимущество перед «массовым» рынком.

Основные отличия MT5 от MT4

Первое, что следует отметить и принять как должное, это отсутствие локов – встречных позиций. Пожалуй, это основное, что вызывает у части трейдеров недоумение и, возможно, разочарование, в то время как для тех, кто торгует без локов, это изменение вполне закономерно и логично. Если мы обратимся к другим профессиональным платформам, то увидим, что там это является правилом.

Но есть простой способ обойти эту проблему. Откройте два счета, на одном только бай, а на другом только селл, и вы получите полную модель локковой торговли, просто разнесенной на два счета. Так что на каждый запрет можно найти меры. Тем, кто торгует с локами по такой модели, гораздо легче будет перейти на классическую торговлю. И заодно станет возможным оценить, чем же отличается работа без лока. Пожалуй, на этом можно закончить обсуждение этой проблемы.

Спешу сразу заметить: MT4 продолжит свое существование, по сути MT5 лишь расширяет линейку продуктов от METAQUOTES и не призван подменить

MT4. Разработчики на своем сайте говорят: *Можно продолжать торговать на терминале MetaTrader 4, не опасаясь того, что его поддержка будет прекращена с официальным выходом новой платформы MetaTrader 5.*

На стороне терминала MetaTrader 4 огромная наработанная база из кодов и статей на сайте [MQL4-сообщества](http://MQL4.com).

В то же время новые возможности, предоставляемые платформой MetaTrader 5, будут только приумножаться, и вы сможете естественным путем осваивать все новые и новые сервисы MQL5.community.

Теперь MT5 не ограничен только рынком форекс. Есть возможность торговать акциями, фьючерсами и другими биржевыми инструментами.

Как пишут разработчики: *Новая торговая платформа MetaTrader 5 как раз и призвана в первую очередь дать такую возможность торговать акциями, фьючерсами, опционами и прочими биржевыми инструментами (рис. 1). Это позволит трейдерам не только пользоваться привычным удобным*

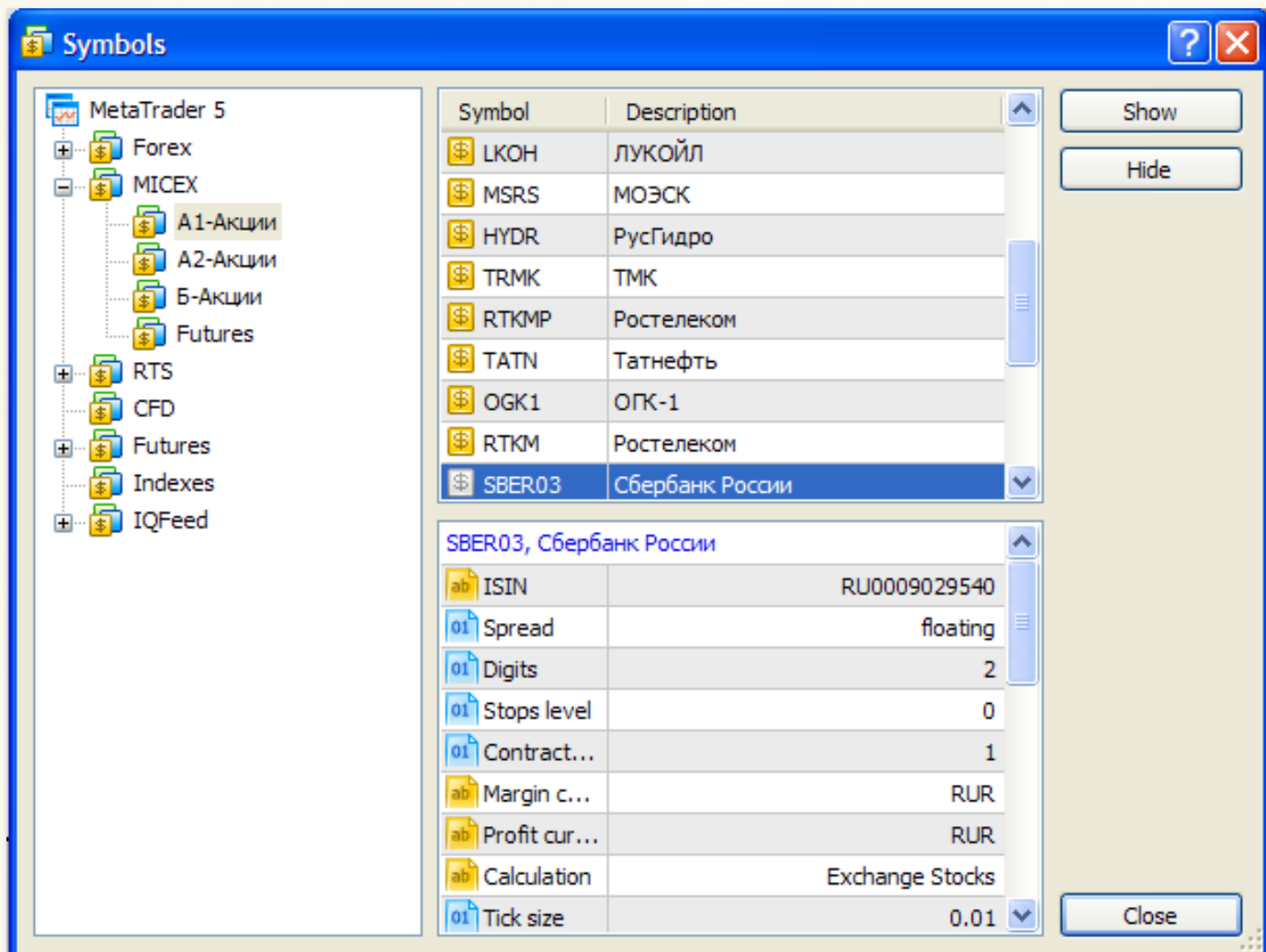


Рисунок 1.

интерфейсом при торговле на разных рынках, но и торговать через разных брокеров. К услугам трейдеров будет также множество как встроенных технических инструментов, так и написанных сообществом MQL5.community.

Важным нововведением стало введение понятия «позиция» (рис. 2).

Order	Buy 1.00 EURUSD	Buy 1.00 EURUSD	Sell 3.00 EURUSD
MetaTrader 5 Position	Buy 1.00 EURUSD	Buy 2.00 EURUSD	Sell 1.00 EURUSD
MetaTrader 4 Position	#1 Buy 1.00 EURUSD	#1 Buy 1.00 EURUSD #2 Buy 1.00 EURUSD	#1 Buy 1.00 EURUSD #2 Buy 1.00 EURUSD #3 Sell 3.00 EURUSD

Рисунок 2.

В МТ4 можно открыть несколько ордеров по одному инструменту на разных уровнях. В МТ5 можно открыть так же несколько ордеров, но они все перейдут в одну позицию, и в торговом окне трейдер будет видеть только одну позицию.

Важное нововведение – это стакан цен, пока в реальной работе можно увидеть стакан цен в некоторых ДЦ, которые запустили МТ5 в тестовом режиме (рис. 3).

Внешне интерфейс практически не претерпел изменений, это, конечно, только плюс. Названия меню, иконки, значки остались те же – это привычно, легко и удобно. Не приходится испытывать дискомфорт, как это бывает с программными продуктами, когда они глобально меняются. К примеру, интерфейс Windows 7 отличается от Windows XP достаточно сильно, и привычными движениями уже не добраться до нужного функционала, а как раз с этим в МТ5 все в порядке.

Разработчики по этому поводу говорят: *Многие трейдеры после появления терминала MetaTrader 5 отметили, что визуально он не существенно изменился по сравнению с MetaTrader 4. При его разработке были сохранены все те удобства и преиму-*

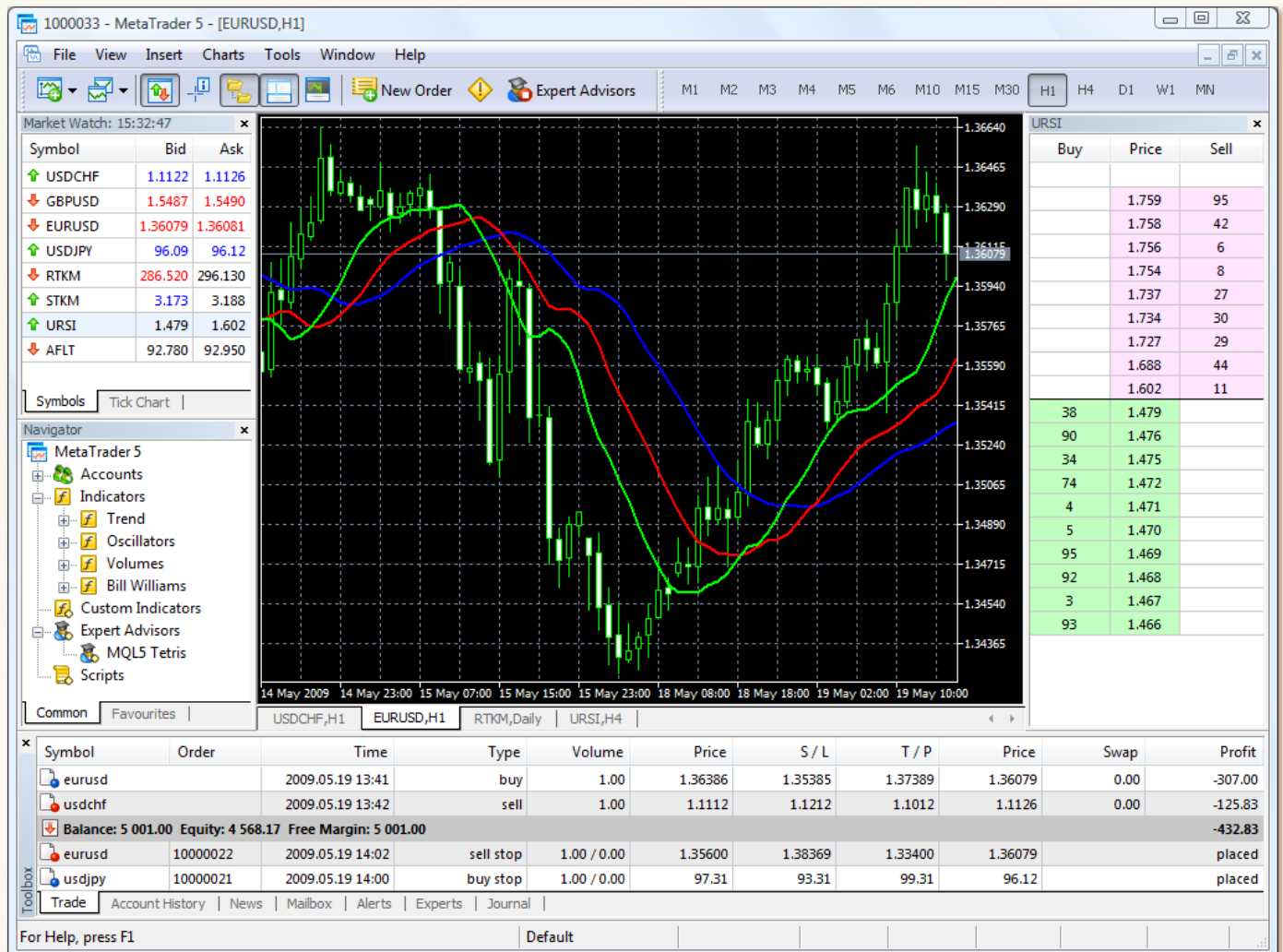


Рисунок 3.

щества, что всегда отличали терминалы компании MetaQuotes Software Corp. от других терминалов. Поэтому переход на новую платформу не вызывает каких-либо сложностей как у трейдеров, так и у брокеров, хотя различия в архитектуре обеих торговых платформ, конечно же, есть.

Мы с радостью можем обнаружить большое количество таймфреймов (рис. 4), красным цветом я отмечу новые,

**: M1 M2 M3 M4 M5 M6 M10 M12 M15 M20 M30
H1 H2 H3 H4 H6 H8 H12 D1 W1 MN1**

Наверно, теперь уже не остается шансов хотеть еще какой-то ТФ, разве что остается желание получить произвольно настраиваемый таймфрейм. В некоторых платформах такое существует. Правда M8 или M7 не будет сколько-нибудь значительно отличаться от M6 или M10.

Еще одним из приятных новшеств является введение управление позицией с помощью мышки. Теперь можно перемещать уровни стопов и тейков с помощью мышки. Слегка коснувшись курсором

тейка или стопа, можно перетянуть мышкой его на новый уровень. Это изменение напрашивалось давно. В MT4 оно частично реализовывалось в различных приложениях программистами, и это был не совсем тривиальный способ.

В интерфейсе появился экономический календарь, это очень удобно, и теперь надобность ходить на разные сайты и смотреть время выхода значимых событий отпала (рис. 5).

И наконец-то появилась возможность входить в позицию одним кликом: теперь открыв закладку «торговля» в окне «обзор рынка» можно одним кликом делать сделки (рис. 6).

Пожалуй, это основные и главные приятные изменения в интерфейсе. История, важный момент! Теперь история хранится только в минутке, остальные ТФ пересчитываются из минутной истории. Зачастую трейдеры сразу после установки MT5, не подгружая историю, пытаются делать поспешные выводы (рис. 7, 8).



Рисунок 4.

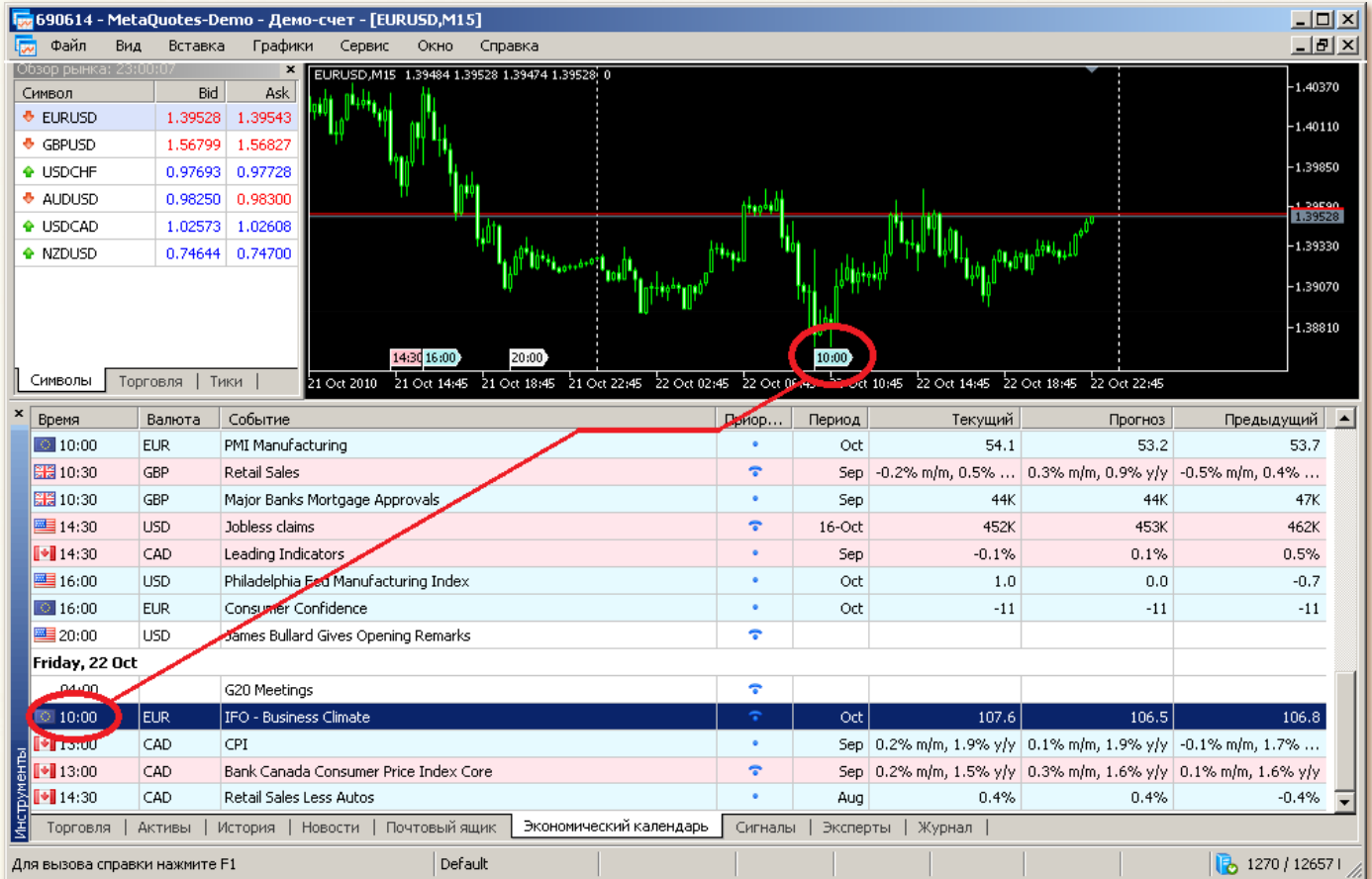


Рисунок 5.



Рисунок 6.



Рисунок 7.

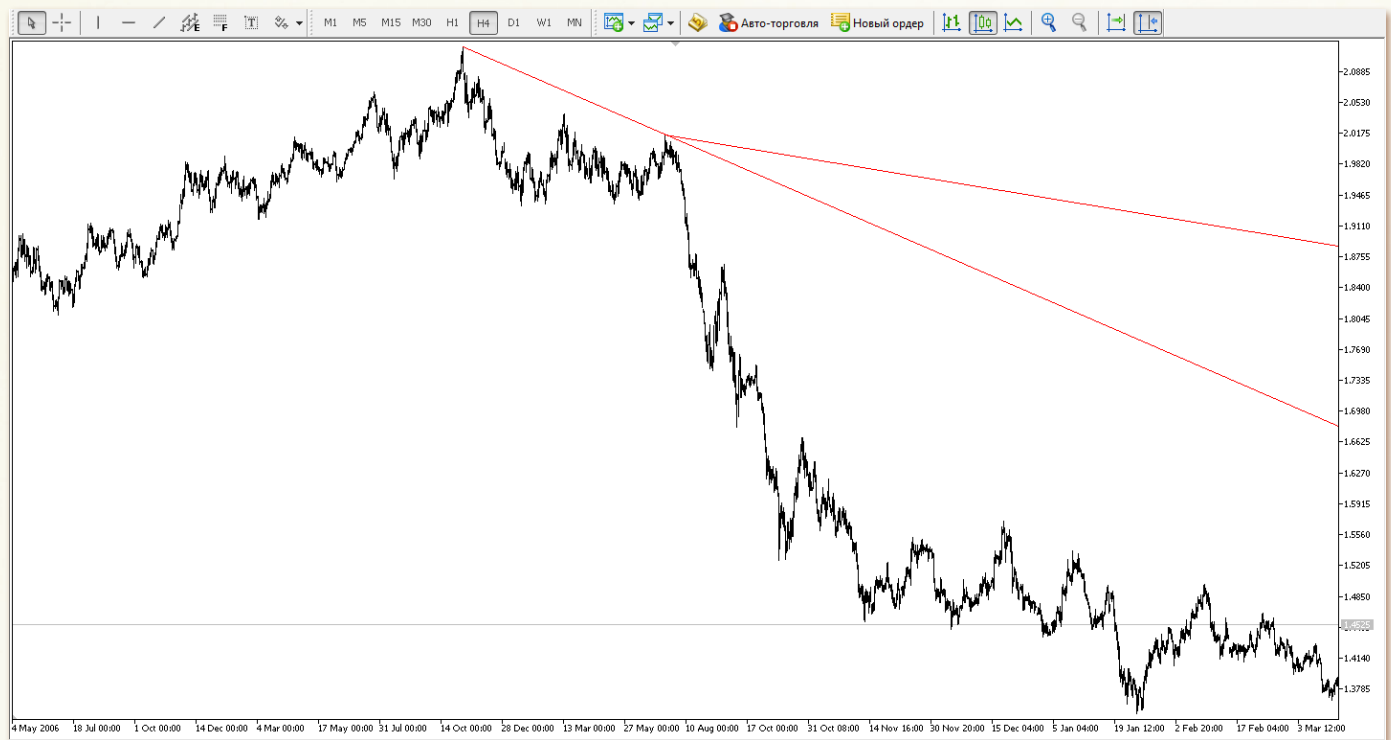


Рисунок 8.

Leprecon Trading Зарабатывай как все — зарабатывай гарантированно!
www.leprecontrading.com



На сайте www.masterfoex-v.org в закрытой части форума эта тема обсуждалась.

На рисунке видно что линии перестраиваются, а ведь не должны. Я тогда объяснял: необходимо загрузить сначала историю, а потом рассматривать графики, если нет корректно загруженных данных, то и считать нечего. История грузится после инсталляции MT5 и занимает при слабом интернет-канале приличное время. Необходимо дождаться загрузки и убедиться, что данные загружены. В MT4 можно было нажать F2 и просмотреть качество истории, в MT5 на текущий момент такого функционала нет, и качество истории рассмотреть, увы, не удастся.

Организация доступа к данным

Получение данных от торгового сервера.

Прежде чем ценовые данные будут доступны в терминале MetaTrader 5, их необходимо получить и обработать. Для получения данных требуется подключение к торговому серверу MetaTrader 5. Данные поступают с сервера по запросу терминала в виде экономно упакованных блоков минутных баров.

Механизм обращения к серверу за данными не зависит от того, каким образом был инициирован запрос — пользователем при навигации по графику или программным способом на языке MQL5.

Хранение промежуточных данных

Полученные с сервера данные автоматически распаковываются и сохраняются в специальном промежуточном формате HCC.

Данные по каждому символу пишутся в отдельную папку: `каталог_терминала\bases\имя_сервера\history\имя_символа`.

Например, данные по символу EURUSD с торгового сервера MetaQuotes-Demo будут находиться в папке `каталог_терминала\bases\MetaQuotes-Demo\history\EURUSD\`.

Данные записываются в файлы с расширением .hcc, каждый файл хранит данные минутных баров за год.

Например, файл `2009.hcc` в папке EURUSD содержит минутные бары по символу EURUSD за 2009 год.

Эти файлы используются для подготовки ценовых данных по всем таймфреймам и не предназначены для прямого доступа.

Получение данных нужного таймфрейма из промежуточных данных

Служебные файлы в формате HCC исполняют роль источника данных для построения ценовых данных по запрошенным таймфреймам в формате HC. Данные в формате HC являются таймсериями, максимально подготовленными для быстрого доступа. Они создаются только по запросу графика или MQL5-программы в объеме, не превышающем значения параметра «Max bars in charts», и сохраняются для дальнейшего использования в файлах с расширением hc.

Для экономии ресурсов данные по таймфрейму загружаются и хранятся в оперативной памя-

ти только по необходимости, при длительном отсутствии обращений к данным происходит выгрузка их из оперативной памяти с сохранением в файл. Для каждого таймфрейма данные подготавливаются независимо от наличия уже готовых данных для других таймфреймов. Правила формирования и доступности данных одинаковы для всех таймфреймов. Т.е. несмотря на то, что единицей хранения данных в формате HCC является минутный бар, наличие данных в формате HCC не означает наличие и доступность в том же объеме данных таймфрейма M1 в формате HC.

Получение новых данных с сервера вызывает автоматическое обновление используемых ценовых данных в формате HC по всем таймфреймам и перерасчет всех индикаторов, которые явно используют их в качестве входных данных для расчета.

Параметр «Max bars in chart»

Параметр «Max bars in charts» ограничивает доступное для графиков, индикаторов и MQL5-программ количество баров в формате HC. Это ограничение действует для данных всех таймфреймов, и предназначено в первую очередь для экономии ресурсов.

Устанавливая большие значения данного параметра следует помнить, что при наличии достаточно глубокой истории ценовых данных для младших таймфреймов расход памяти на хранение таймсерий и буферов индикаторов может составить сотни мегабайт и достигнуть ограничения оперативной памяти для программы клиентского терминала (2Гб для 32-битных приложений MS Windows).

Изменение параметра «Max bars in charts» вступает в силу после перезапуска клиентского терминала. Само по себе изменение данного параметра не вызывает ни автоматического обращения к серверу за дополнительными данными, ни формирования дополнительных баров таймсерий. Запрос дополнительных ценовых данных у сервера и обновление таймсерий с учетом нового ограничения произойдет либо в случае прокрутки графика в область недостающих данных, либо в случае запроса недостающих данных из MQL5-программы.

Объем запрашиваемых у сервера данных соответствует требуемому количеству баров данного таймфрейма

с учетом значения параметра «Max bars in charts». Ограничение, задаваемое параметром, не является жестким, и в некоторых случаях количество доступных баров по таймфрейму может быть незначительно больше текущего значения параметра.

Теперь я опишу возможности, которые стали доступны тем, кто умеет тестировать, оптимизировать. Новый тестер стратегий наверняка можно назвать лучшим достижением в новой платформе. Он стал мультивалютным, что открывает большие возможности в тестировании мультивалютных портфельных стратегий.

Я написал в MT5 мультивалютный эксперт, работающий по торговой системе ПРОБОЙ ФЛЕТА (YURAZ). Посмотрите на результаты тестирования.

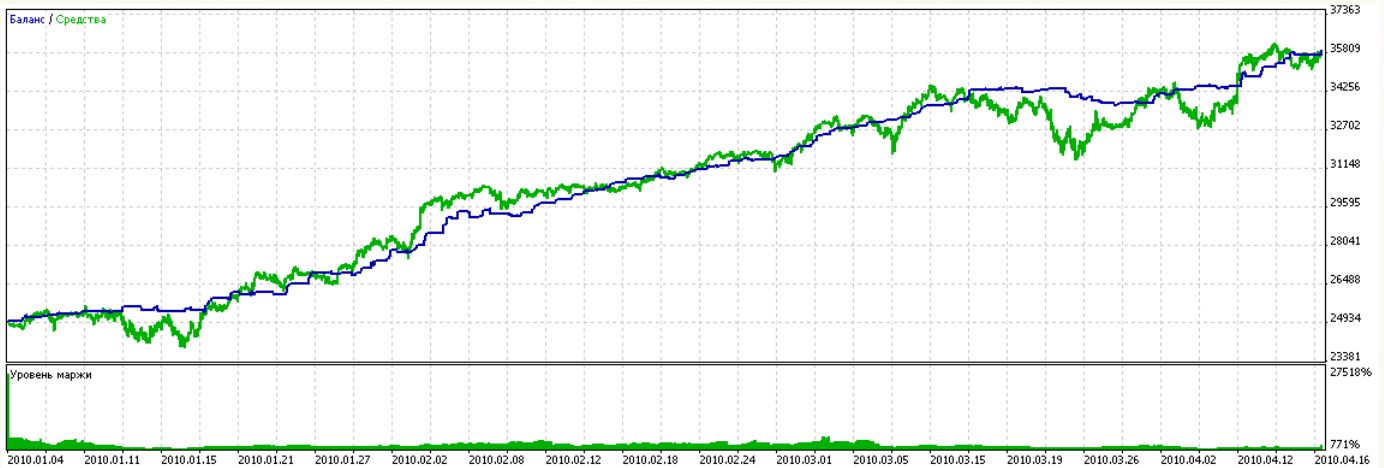


Рисунок 9.

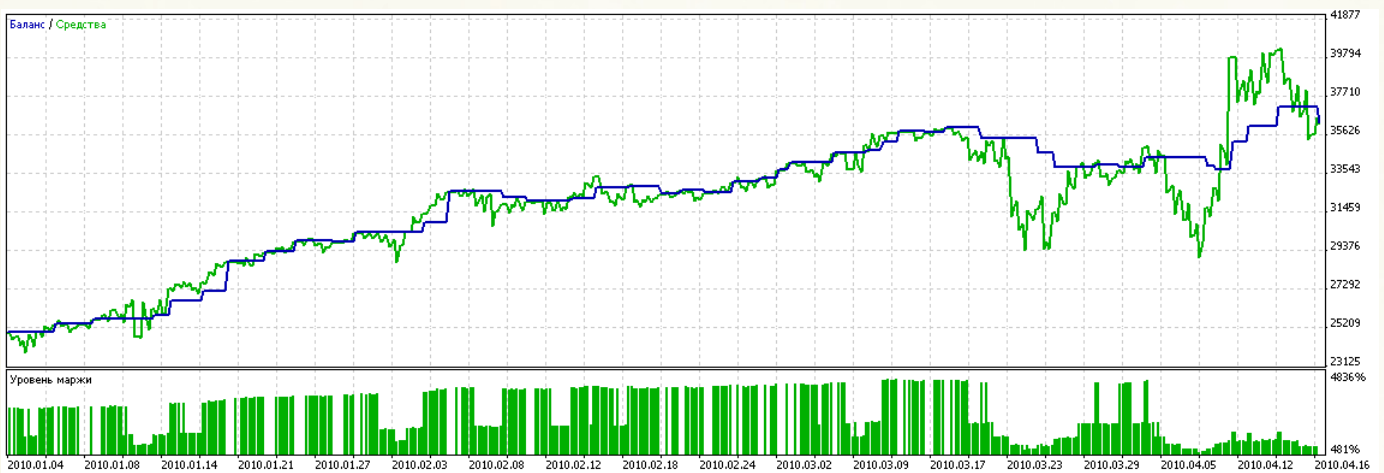


Рисунок 10.

В первом случае я использовал одну пару EURUSD с постоянной нагрузкой 0.6 лота (рис. 9)

Во втором случае я использовал 6 пар, лот 0.1 (рис. 10).

Когда я писал этого эксперта, цель была – доказать, что портфельная торговая система дает более плавное эквити.

Мультивалютный тестер – прекрасный инструмент для создания мультивалютных торговых систем. Еще одно революционное изменение использования при оптимизации нескольких процессоров. Микропроцессорная техника давно движется в сторону многоядерности. Говоря простым языком – это когда одну задачу можно, разбив на части, прогнать на нескольких процессорах, тем самым увеличив скорость ее решения.

И разработчики MT5 блестяще справились с этим! В MT5 появилась возможность оптимизировать стратегию на нескольких процессорах. Причем вы можете не только тестировать на двух или трех своих машинах.

Вы можете, находясь, к примеру, в Киеве использовать процессоры машин, которые находятся в Москве.

Это решено с помощью так называемых АГЕНТОВ. Чтобы использовать ядра машины, которую вы выбрали в качестве помощника для оптимизации, необходимо на ней запустить metatester.exe или metatester64.exe для 64 разрядных машин, прописать пароль и порт. Впрочем, metatester это предложит сам. Для каждого ядра оптимально выбирается порт (рис. 11).

На удаленной машине нужно запустить MetaTester.exe и прописать, какие порты должны быть от-

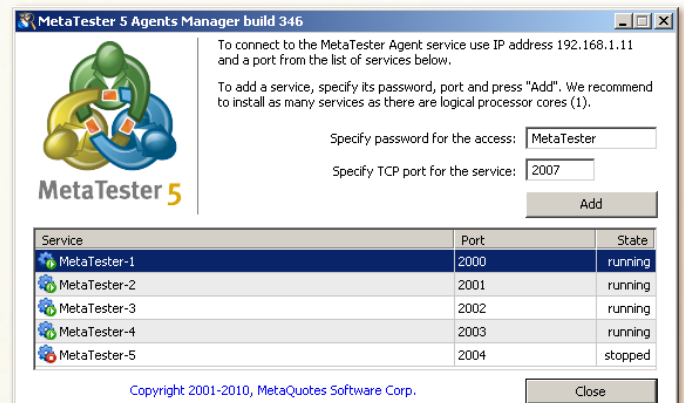


Рисунок 11.

крыты для каждого агента; на каждого агента один процессор, один порт, один пароль. Если у Вас дома есть локальная сеть из двух-трех машин, вы можете задействовать все процессоры этих машин.

Если вы хотите использовать процессоры ваших друзей для оптимизаций, важно обеспечить на этих машинах доступ из интернета к указанным вами портам, а если только свои машины в вашей домашней сети, то выход в интернет на машинах с агентами не обязателен. Машине, на которой вы проводите тестирование, вам нужно прописать агента, дав ему имя, указать IP-адрес или доменный адрес и порт, на котором сидит данный процессор. На одной машине может быть, как известно, несколько ядер и к каждому ядру можно прикрепить агента (рис. 12).

Затем на машине, где вы запускаете тестирование, прописать агента. Когда все агенты прописаны, мы можете задействовать весь «парк» своих домашних процессоров (рис. 13).

Таким образом для оптимизации станет доступна вся мощь ваших домашних машин, и машин, которые могут находиться где угодно, важно чтобы они имели выход в интернет, были включены в момент тестирования и на них был запущен агент. Процесс оптимизации идет значительно быстрее.

Вот что говорит Ренат Фатхуллин, руководитель фирмы METAUOTES: *В МетаТрейдер 5 мы предоставляем возможность создавать целые расчетные фермы для ускорения просчетов торговых стратегий тестером.*

Они предназначены для проведения массовых оптимизационных просчетов, когда можно запускать параллельно сотни задач на удаленных компьютерах. Причем на каждом компьютере можно устанавливать несколько агентов по числу ядер для максимизации использования ресурсов. По умолчанию каждый терминал имеет локальных агентов по числу логических процессорных ядер и может раздавать задачи другим удаленным агентам. Удаленных агентов ставить очень просто – достаточно использовать утилиту MetaTester.exe (один файл, больше ему ничего не нужно) и установить агентов в виде сервисов по числу ядер или запускать одиночно. У каждого агента задается пароль для доступа, чтобы к нему могли подключаться только авторизованные пользователи.

Вот как выглядит тестирование эксперта на локальном ядре. Показывается не только статус, но и реальная загрузка CPU (рис. 14).

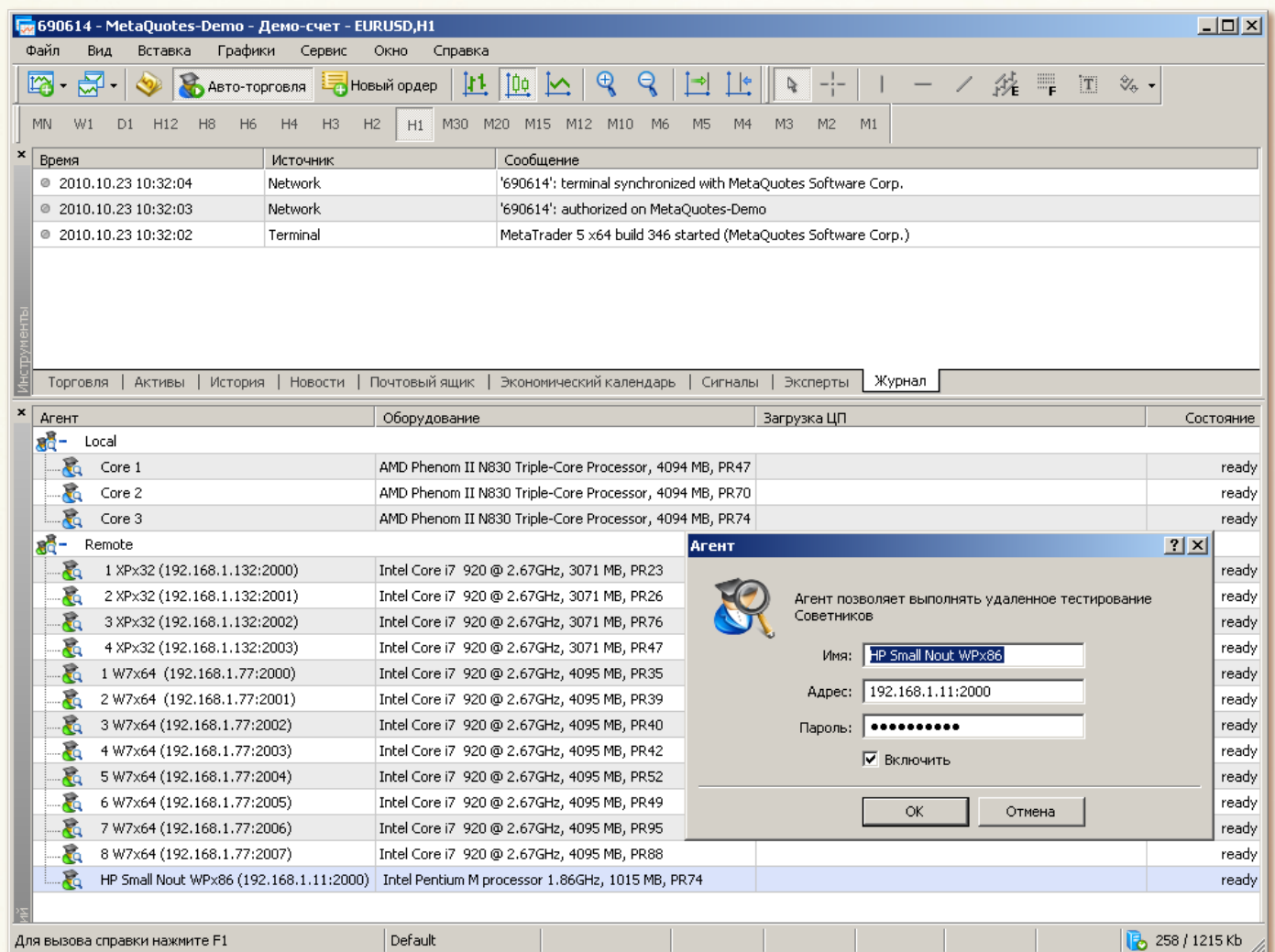


Рисунок 12.

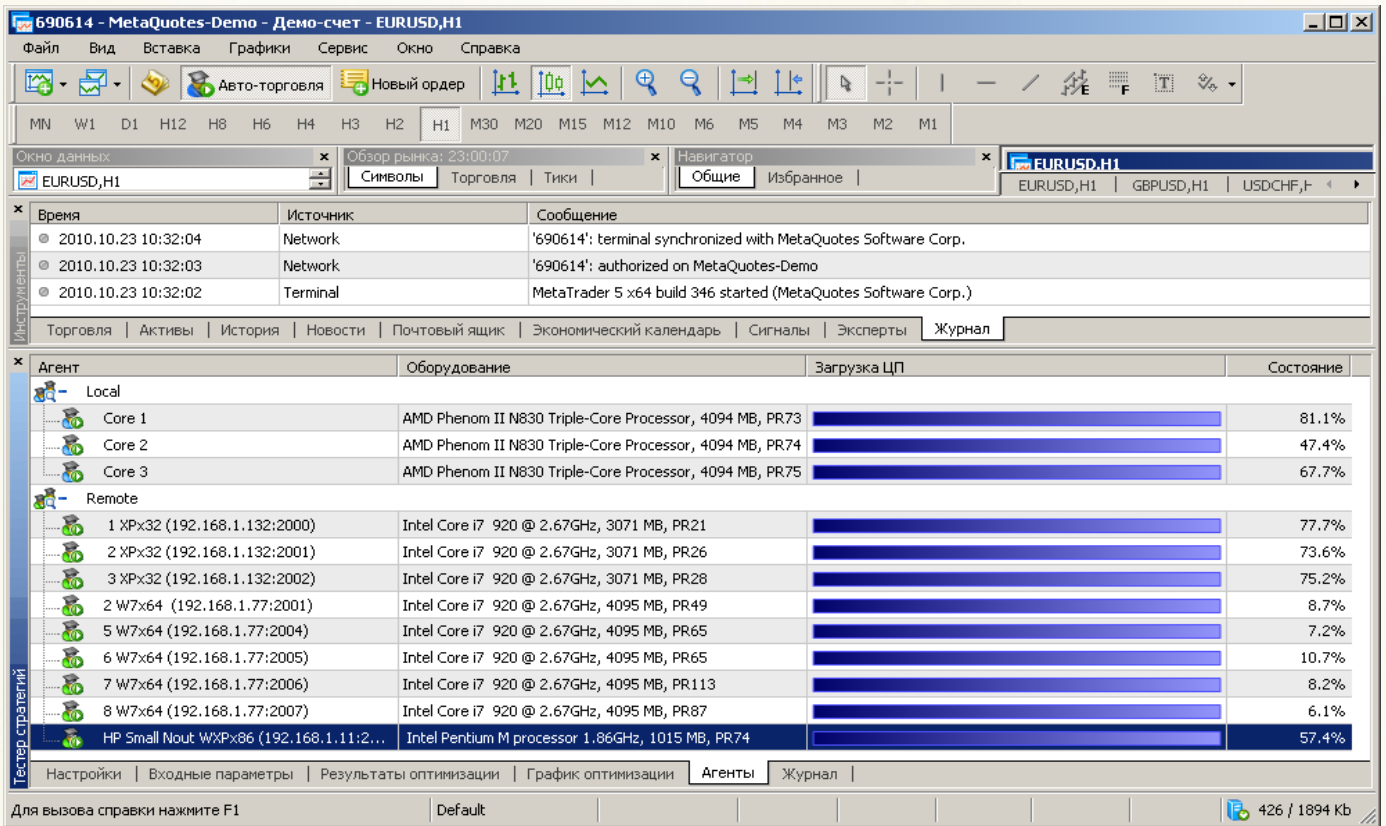


Рисунок 13.

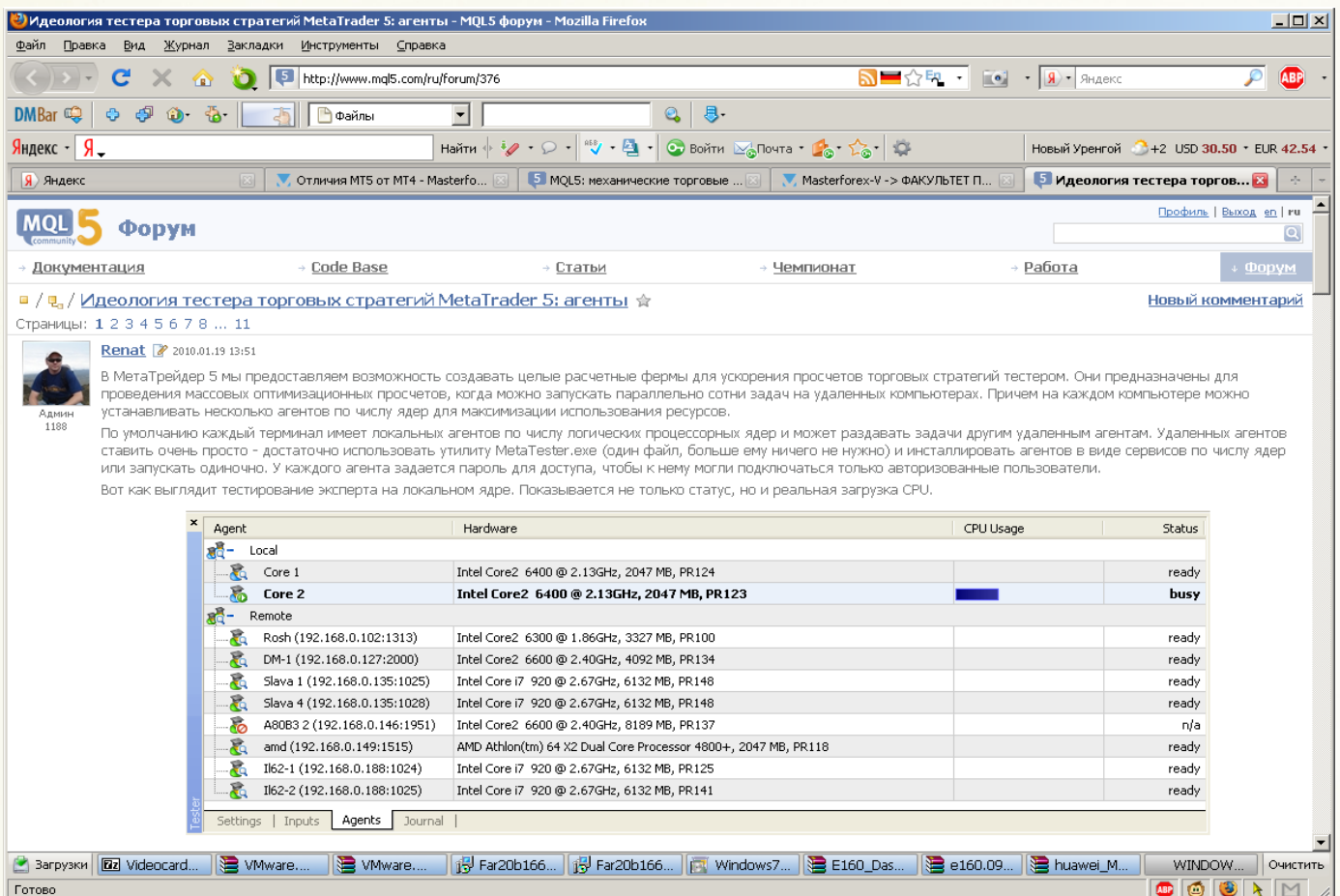


Рисунок 14.

Провел небольшое исследование, на домашней машине:

8 ядер I7-920

разгон чуть более 3мгц

оперативная память 16ггб

Strip массив на 4 жестких диска – (это относительно быстро работающий дисковый массив)

Машина для домашнего пользования конечно может показаться уже не такой мощной, какой она была в начале 2008 года.

Был установлен Agent на каждое ядро, отрыты порты в интернет.

Затем на слабом ноутбуке через интернет (соединение 3G с очень небольшой скоростью)

проведено тестирование с оптимизацией с настройкой подключения к 8 ядрам моего домашнего небольшого монстра.

Время теста 4 минуты.

Затем я прогнал эксперта без подключения к агентам и получил время теста почти 50 минут.

Разница более чем в 10 раз. Конечно я почистил кеш, чтобы измерить время точно!

Итак многоядерность – это будущее и реальный шанс выиграть время при подборе параметров своей системы. Это говорит о том что трейдерам нужно объединяться, и создавать кластеры из процессоров – таким образом можно получить высокопроизводительную оптимизацию. Группе трейдеров можно договориться между собой и открыть друг другу свои процессоры для коллективной оптимизации. Таким образом можно получить шикарный многопроцессорный кластер. Можно использовать простаивающую вычислительную мощь офисных машин на работе, как правило, серверы не всегда загружены.

Огромное спасибо фирме METAQUOTES за такой сервис. Эти парни знают свое дело.

В МТ5 появилась возможность создавать роботов с помощью генератора стратегий.

КАК САМОСТОЯТЕЛЬНО СОЗДАТЬ ПРОСТОЙ ТОРГОВЫЙ РОБОТ.

Теперь можно создавать свои модули торговых сигналов, трейлинг стопа и управления капиталом, и просто подключать их в новый советник на этапе генерации кода «Мастером MQL5».

Создание готовых советников

«Мастер MQL5» позволяет создавать полностью работоспособных советников на основе стандартной библиотеки, предоставляемой вместе с клиентским терминалом. Для того, чтобы приступить к генерации советника, необходимо выбрать пункт «Советник (сгенерировать)» на первой странице «Мастера MQL5».

Процесс генерации советника состоит из нескольких этапов.

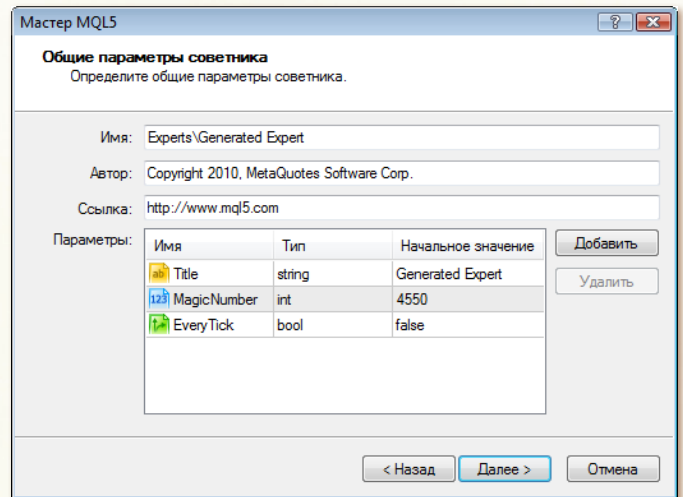


Рисунок 15.

Общие параметры

В данном окне необходимо заполнить следующие поля (рис. 15):

Имя — название советника, это же имя будет присвоено и файлу эксперта;

Автор — имя автора;

Ссылка — адрес электронной почты или интернет сайта разработчика.

Ниже отображается набор обязательных параметров, созданных по умолчанию:

Title — название советника. Данное название будет добавлено в советник в качестве входного параметра;

MagicNumber — магический номер, который будет использоваться для советника. По данному номеру можно идентифицировать торговые операции, которые проводились именно этим экспертом.

EveryTick — в данном параметре можно указать режим работы советника. Если установить значение «true» то эксперт будет обрабатывать каждый приход тика. Если установить значение «false», эксперт будет работать только на открытиях баров таймфрейма графика, к которому он прикреплен.

Вышеуказанные параметры удалить нельзя. Даже если удалить их из данного окна, в процессе генерации эксперта они будут восстановлены и включены в него.

Помимо обязательных параметров в советник могут быть добавлены и дополнительные, так же как и при создании шаблона эксперта.

Сигналы

На данном этапе выбирается тип сигнала, по которому советник будет совершать торговые операции (рис. 16).

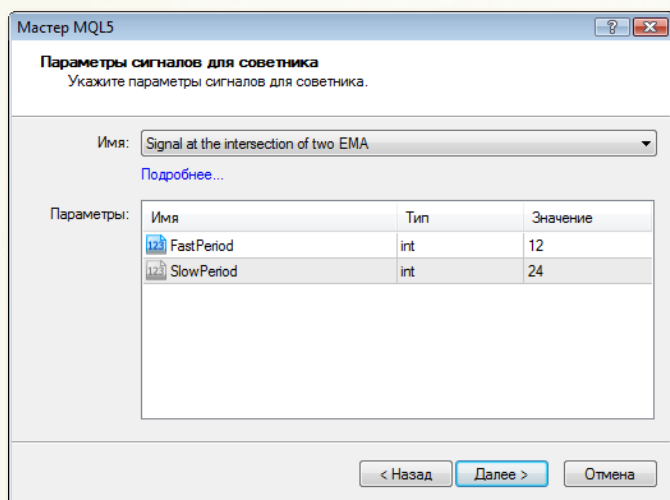


Рисунок 16.

В поле «Имя» из предложенного списка необходимо выбрать один из типов сигналов. Файлы исходных кодов сигналов расположены в папке: папка_терминала/MQL5/include/expert/signal/. Для каждого типа сигнала существует определенный набор параметров:

Имя — название параметра;

Тип — тип переменной параметра;

Значение — значение параметра, которое будет использоваться по умолчанию.

Существует два режима создания параметров, переключение между которыми происходит по двойному нажатию левой кнопкой мыши на иконке. Если параметр имеет подсвеченную иконку, то он будет доступен как входная переменная эксперта (input-переменная). Такие параметры могут быть в последующем использованы для оптимизации эксперта в тестере стратегий. Если параметр имеет серую иконку, то ему будет задано фиксированное значение, недоступное для изменения из свойств эксперта.

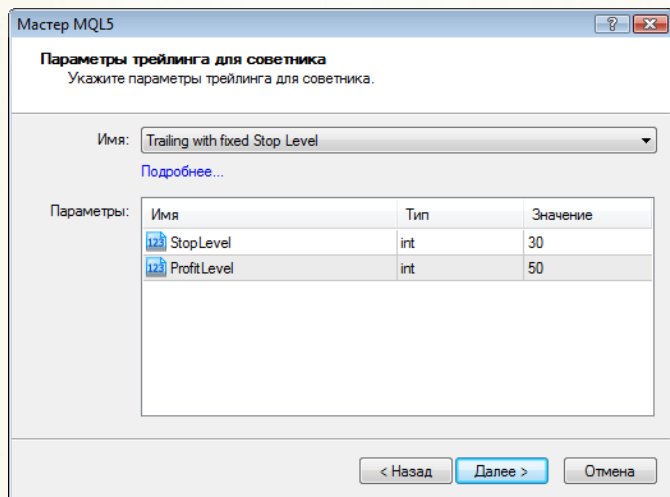


Рисунок 17.

Трейлинг

На данном этапе выбирается тип перемещения Уровня Стоп Лосс (трейлинг стоп) (рис. 17).

В поле «Имя» из предложенного списка необходимо выбрать один из типов трейлинга. Файлы исходных кодов данных функций расположены в папке: папка_терминала/MQL5/include/expert/trailing/.

Для каждого типа трейлинга существует определенный набор параметров:

Имя — название параметра;

Тип — тип переменной параметра;

Значение — значение параметра, которое будет использоваться по умолчанию.

Существует два режима создания параметров, переключение между которыми происходит по двойному нажатию левой кнопкой мыши на иконке. Если параметр имеет подсвеченную иконку, то он будет доступен как входная переменная эксперта (input-переменная). Такие параметры могут быть в последующем использованы для оптимизации эксперта в тестере стратегий. Если параметр имеет серую иконку, то ему будет задано фиксированное значение, недоступное для изменения из свойств эксперта.

Управление капиталом

На данном этапе выбирается тип управления капиталом для советника (рис. 18).

В поле «Имя» из предложенного списка необходимо выбрать один из типов управления капиталом. Файлы исходных кодов данных функций расположены в папке папка_терминала/MQL5/include/expert/money/.

Для каждого типа управления капиталом существует определенный набор параметров:

Имя — название параметра;

Тип — тип переменной параметра;

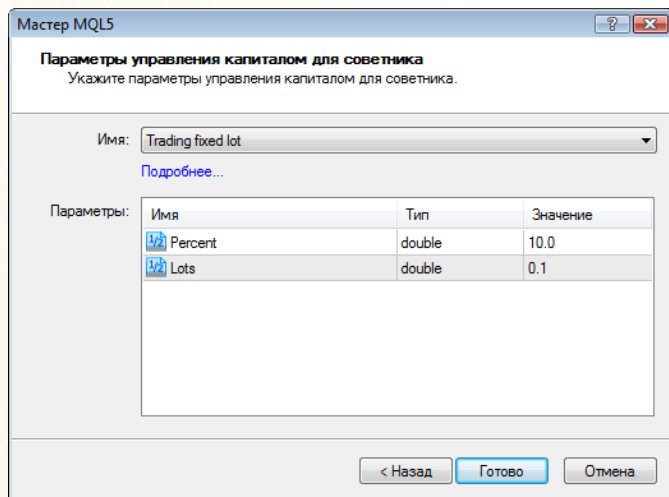


Рисунок 18.

Значение — значение параметра, которое будет использоваться по умолчанию.

Существует два режима создания параметров, переключение между которыми происходит по двойному нажатию левой кнопкой мыши на иконке. Если параметр имеет подсвеченную иконку, то он будет доступен как входная переменная эксперта (input-переменная). Такие параметры могут быть в последующем использованы для оптимизации эксперта в тестере стратегий. Если параметр имеет серую иконку, то ему будет задано фиксированное значение, недоступное для изменения из свойств эксперта.

После нажатия кнопки «Готово» будет сгенерирован MQL5-файл советника. Для того, чтобы приступить к его использованию, необходимо провести его компиляцию при помощи кнопки «Компилировать» или клавиши F7.

Мастер MQL5 использует исходные коды соответствующих классов Стандартных библиотек, в которых содержится простое описание всех задаваемых при работе «Мастера MQL5» параметров. В дополнение к идущим в поставке с терминалом, вы можете написать собственные классы или создать их наследников с требуемым функционалом и поместить их в соответствующие директории.

Напишите собственные классы в соответствии с простыми правилами, и ваши торговые сигналы, способы трейлинга защитного стопа и модули управления капиталом будут подхвачены «Мастером MQL5» и могут использоваться для создания торговых роботов с более богатым функционалом.

Язык MQL5

Теперь MQL5 стал объектно ориентированным. Трейдеру это может показаться малопонятным и ненужным.

Но вот тем, кто реализует все желания трейдера – программистам – это очень важно.

Трейдер заказывающий эксперт, должен представлять, что можно сделать с помощью встроенного языка, а что нельзя или сложно. Грамотно составить техническое задание могут далеко не все. Не плохо, если трейдер хотя бы немного представляет что можно делать на MQL5.

MQL5 стал быстрее MQL4.

Сравнительные тесты 2005 год

VC++: Time: 47 ms, ResInt=-752584127

ResDouble=17247836076609

Java: Time: 187 ms, ResInt=-752584127
ResDouble=1.7247836076609E13

MQL4: Time: 797 ms, ResInt=-752584127
ResDouble=17247836076609

Easy: Time: 875 ms, ResInt=3369844457615319400
ResDouble=3369844457615319400

Ami : Time: 12626 ms, ResInt=3.36984e+020
ResDouble=3.36984e+020

MQL2: Time: 22156 ms,
ResInt=33333338333717340000
ResDouble=33333338333717340000

WL3 : Time: 32422 ms, ResInt=3.333338333717E20
ResDouble=3.333338333717E20

В MQL5 пока не включен решим оптимизации скорости; как говорят разработчики, они его включают. На текущий момент скорость на определенном виде операций

C++ 31
MQL5 234
MQL4 719

В MQL5 появились новые события, они внесли в функционал достаточно приятные возможности

OnTimer – событие от таймера

OnTrade – событие при наступлении торгового события

OnBookEvent – событие при изменении стакана цен


OnChartEvent – обработка событий, которые наступают от целой группы событий

OnCalculate – возникает только в индикаторах – от тика


OnTester – генерируется при окончании тестирования

Теперь можно заказывать экспертов, работающих не только по событиям от тика:

OnTimer Например, можно каждые x минут или через несколько секунд делать какие-то расчеты. Но и раньше программисты тоже могли все это делать в так называемых зацикленных экспертах, просто событийное программирование стало более удобным и функциональным. Теперь можно писать полноценные системы, работающие в реальном времени.



Единая компания в своём роде.
Стабильные и постоянные выплаты.
Более 1500 зарегистрированных пользователей.



OnTrade Событие OnTrade вызывается, когда происходит любое изменение с ордером. Изменение тейка, стопа или работа ордера по стопу или тейку, для отложенных изменений цены открытия. Раньше для этого нужно было писать специальные следящие модули. Теперь это реализовано внутри MT5. И просто вызывается событие, внутри которого уже можно провести обработку.

OnChartEvent Это самое богатое событие, оно возникает при целом ряде событий:

- события нажатия клавиатуры;
- создания графического объекта;
- удаления графического объекта;
- щелчка мыши на графике;
- щелчка мыши на графическом объекте, принадлежащем графику;
- окончания редактирования текста в поле ввода графического объекта.

Так же можно навесить свои, пользовательские события.

OnBookEvent Возникает при изменении стакана цен.

OnCalculate Это событие возникает в индикаторах при приходе тика, также можно самостоятельно генерировать это событие.

OnTester Возникает при завершении тестирования, в этом обработчике удобно сделать завершающие расчеты после тестирования или выполнить какие-либо свои функции.

Такие нововведения значительно упрощают программирование и добавляют возможности для создания полноценных приложений. Можно сказать, что с помощью MQL5 возможностей создать удобную торговую систему стало на порядок больше.

Резюме

Наверняка кто-то ждал чего-то большего, возможно произвольных таймфреймов, окон с инструментами, которые можно открывать вне глав-

ного окна, кто-то разочарован тем, что MT5 не поддерживает MQL4. Пожалуй, это будут основные претензии.

Перемещение окон инструментов за пределы главного окна: это пока остается пожеланием к MT5, да и к MT4. Немало трейдеров, имеющих по два, три, четыре и более мониторов, мониторы наверняка имеют разное расширение и одно главное окно сильно раздражает, поскольку не дает возможность разбросать на разные мониторы графики инструментов.

По поводу произвольных ТФ. В MT5 их стало очень много, как по мне, так вполне достаточно.

Все равно выберу M5 и возможно, не стану использовать M4; мне будут интересны H6, H8, но не вижу смысла в H7.

Что касается отсутствия поддержки MQL4, наверно это самый большой вопрос, тут конечно придется потрудиться программистам.

Думаю, что вскоре появятся аналогичные MQL4 индикаторы на MQL5, поскольку MQL5 язык достаточно сильный в плане возможностей.

Заключительное слово от разработчиков: *Поэтому, подводя краткие итоги обзора, можно сказать, что с одной стороны, новая торговая платформа и клиентский терминал MetaTrader 5 – это, безусловно, революция в мире автоматического трейдинга по открывшимся перед трейдером новым горизонтам. Но с другой стороны, этот качественный скачок на новую ступень торговли можно преодолеть без стрессов и вместе с развитием новых ресурсов эволюционным путем.*

В свою очередь хочу добавить: сообщество получило новый продукт. Повторюсь, он не призван заменить MT4, это просто еще один инструмент с новыми возможностями, основные из них я постарался описать в этой статье.

Будем надеяться, вскоре брокеры запустят MT5 на боевое дежурство.

YURAZ Юрий Зайцев
[Факультет пробой флета и автоматизации автотрейдинга](#)

Автовывод средств с торгового счёта – это уже реальность в компании EXNESS



Пожалуй, одной из самых серьёзных проблем для трейдера является получение заработанного профита. Ни для кого не секрет, что порой эта простая процедура превращается в трудоёмкое и затратное дело, требующее от трейдера огромного количества времени и сил. Трейдерские форумы пестрят сообщениями о невозможности по тем или иным причинам получить от дилинговых центров кровно заработанные. Именно поэтому вопросы, касающиеся вывода средств с торгового счёта играют, порой, решающую роль при выборе брокера или дилингового центра.

Сегодня, нам хотелось бы рассказать вам именно о выводе средств. И причем не в классическом понимании этого словосочетания. **Речь пойдет о полностью автоматизированной системе вывода средств, которая не требует подтверждения личности, ожидания обработки заявки на вывод в течение двух, а то и более дней, и, что самое главное, – при автовыводе участие специалистов финансового отдела вашего брокера сведется к нулю.** Таким образом, вы всё делаете сами и в любое удобное для вас время!

В последнее время серьёзные брокерские компании как российские, так и зарубежные, идя навстречу пожеланиям клиентов, стремятся максимально упростить и даже автоматизировать систему вывода средств с трейдерского счёта, но получается это далеко не у всех.

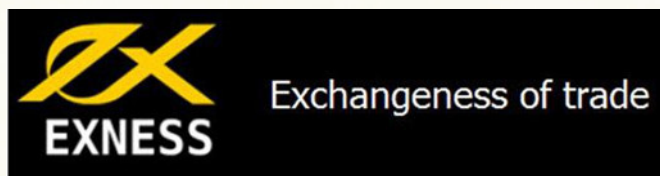
Особняком в числе успешных брокерских компаний стоит EXNESS, по праву являющаяся пионером автоматического вывода средств. Компания EXNESS максимально ориентирована на потребности трейдеров и – что самое главное – своевременно реализует эти потребности.

В сентябре прошлого года компания EXNESS полностью автоматизировала процесс вывода средств с торгового счёта. А на сегодняшний день подавляющее большинство клиентов компании с успехом пользуются этой возможностью – автоматическим

«Говорят, время – деньги. Афоризм давно известный и, казалось бы, понятный. Однако времени у каждого из нас, в избытке, но денег почему-то не прибавляется. Что-то мы упускаем из виду, не так ли?»

выводом средств. Особо стоит отметить тот факт, что EXNESS – первая российская компания на рынке брокерских услуг, которой удалось полностью автоматизировать проведение финансовых операций для подавляющего большинства клиентов, исключив из этого процесса человеческий фактор.

За разъяснением некоторых нюансов автоматического вывода средств журнал «Биржевой лидер» обратился к Генеральному директору компании **EXNESS, Игорю Лычагову.**



«Биржевой лидер»: Игорь, скажите, почему столь значительное внимание компания EXNESS уделяет автоматизации финансовых операций трейдера?

И. Лычагов: Думаю, все мы хорошо понимаем, что успешность валютного трейдера во многом зависит от наличия таких качеств как: целеустремленность, последовательность, аналитическое мышление, собранность, амбициозность и хладнокровие. Но независимо от личностных и профессиональных особенностей трейдера важным фактором стабильного заработка всегда будет являться правильный выбор партнера. А выбор партнера определяется качеством и востребованностью предоставляемых им услуг. Именно поэтому оптимизация операций ввода-вывода средств входит в число приоритетных направлений работы нашей компании. Хочу подчеркнуть, что с момента запуска услуги автовывода средств 98% клиентов нашей компании регулярно могут оценить ее преимущества. Остальные 2% заявок на вывод средств обрабатываются пока ещё в ручном режиме. При этом сам алгоритм постоянно улучшается: все, что можно автоматизировать – мы автоматизируем.

«Биржевой лидер»: А какие основные преимущества для трейдеров Вы видите в автоматизации операций вывода?

И. Лычагов: Основные преимущества автовывода очевидны. Во-первых, клиентам не нужно ждать обработки и исполнения заявки на вывод средств –

система выполнит все необходимые процедуры автоматически. Во-вторых, вывод будет совершен в любое удобное для них время, без какого-либо постороннего участия и вмешательства специалистов финансового отдела нашей компании. В-третьих, наши клиенты могут не опасаться, что кто-то искусственно будет «вставлять им палки в колеса» и мешать получить свою прибыль в денежном эквиваленте.

К тому же стоит отметить, что на сегодняшний день для автоматического вывода средств в компании EXNESS доступны такие популярные в трейдерской среде электронные платежные системы как:

- **Webmoney**
- **RBK Money**
- **Money Bookers**
- **Liberty Reserve**
- **AlertPay**
- **Perfect Money**



Мы не стоим на месте, и работа по расширению перечня электронных платежных систем, предлагаемых нашим клиентам для проведения финансовых операций в автоматическом режиме, будет проводиться и в будущем.

«Биржевой лидер»: Насколько нам известно, компания EXNESS выгодно отличается от других брокерских компаний высокой скоростью проведения финансовых операций, как в автоматическом, так и в «ручном» режиме. Не могли бы Вы подробнее рассказать об этом, а также о «подводных камнях», если таковые существуют, при работе с автоматизированной системой проведения операций по выводу?

И. Лычагов: Пополнить свой торговый счет или вывести с него средства клиенты компании EXNESS могут тремя различными вариантами: используя банковский перевод, кредитную карту, или одну из электронных платежных систем. Операции по вводу/выводу осуществляются из личного кабинета трейдера круглосуточно, в течение всей недели.



Сам процесс автовывода осуществляется за секунды, вывод вручную – в течение нескольких часов, что также является одним из наших конкурентных преимуществ, поскольку даже те наши клиенты, чьи заявки на вывод средств попадают в 2% запросов, обрабатываемых вручную, получают свои деньги намного быстрее, чем в конкурирующих организациях.

В целях обеспечения финансовой безопасности автоматический вывод средств производится только на личный счет клиента. «Не проходит» автовывод, в основном, в тех случаях, когда не соблюдена «пропорциональность» вывода на те системы и кошельки, с которых производилось пополнение. То есть, если, например, с двух платежных систем было внесено по 50% от общей суммы пополнения торгового счета, а вывод всей суммы заказан на одну платежную систему в полном объеме.

Или, если клиент пытается вывести средства не на тот кошелек или платежную систему, с которых производилось пополнение, то и в этом случае наша автоматизированная система не позволит успешно завершить финансовую транзакцию. Также автоматический вывод не будет произведен, если валюта пополнения счета отличается от валюты вывода. Вот это, пожалуй, все «подводные камни», связанные с автоматическим выводом. Проведение подобных финансовых операций в автоматическом режиме запрещено Российским законодательством и расценивается как «отмывание денег».

«Биржевой лидер»: Спасибо, что так детально прояснили ситуацию с электронными платежными системами. Но хотелось бы узнать, как обстоят у Вас в компании дела с пополнением и снятием средств с использованием кредитных карт и банковских переводов?



Мы сделали все для успешной торговли

Отсутствие рекетов и проскальзываний



И. Лычагов: Данные виды ввода/вывода средств также популярны. Нередки случаи, когда трейдеры выбирают банковский перевод, как наиболее безопасный способ пополнения/снятия средств. Однако в этом случае трейдеры не получают тех преимуществ, которые предоставляются при работе с электронными платежными системами. Использование кредитных карт и банковских переводов неизбежно приводит к большим потерям во времени, особенно по сравнению с автовыводом. А для всех нас важно экономить не только деньги, но и время!

Для пополнения счета мы принимаем кредитные карты Visa и MasterCard. Средства наших клиентов переводятся на торговые счета сразу после осуществления платежа. А вот снятие средств с торгового счета, пополненного ранее кредитной картой, сначала осуществляется путем отмены платежа (refund) на кредитную карту в размере депозита, а затем профит выводится банковским переводом на имя владельца карты.

Также клиенты нашей компании могут пополнять свои торговые счета, используя банковские переводы. Для осуществления данной операции им потребуются платежные реквизиты компании EXNESS, доступные в личном кабинете трейдера.

При пополнении банковским переводом зачисление на счет производится в течение 24 часов по-

сле поступления средств на банковский счет нашей компании.

А вывод средств, внесенных ранее с помощью банковского перевода, будет осуществляться так же, как и в случае с кредитными картами, но только на тот счет, с которого было осуществлено пополнение.

«Биржевой лидер»: Ещё одним приятным событием для трейдеров была новость, в которой Ваша компания объявила об отмене комиссий при выводе средств через WebMoney и Liberty Reserve? Расскажите подробнее об этом.

И. Лычагов: Учитывая интересы большей части наших клиентов, компания Exness действительно отменила комиссионный сбор при выводе средств через электронные платежные системы WebMoney и Liberty Reserve, являющиеся одними из самых популярных среди трейдеров.

С сентября 2010 года при проведении операций ввода/вывода средств через WebMoney и Liberty Reserve мы не взимаем комиссию со своих клиентов. Для всех наших клиентов, активно пользующихся автоматическим выводом средств, это, безусловно, приятное дополнение.

Но, вместе с тем, хочу обратить ваше внимание на то, что компания Exness не имеет отношения к комиссиям на ввод и вывод средств, установленным самими платежными системами.

«Биржевой лидер»: Игорь, большое спасибо за интервью. Хочется верить, что и в дальнейшем компания EXNESS сможет сохранить за собой лидерство в области инновационных технологий в трейдинге, и свой глобальный тренд клиентоориентированной компании.

И. Лычагов: От лица нашей компании позвольте поблагодарить коллектив журнала «Биржевой лидер» за проявленное к нам внимание. Безусловно, как руководитель, хочу выразить надежду на то, что и в будущем мы всегда будем в первую очередь обращать внимание на потребности наших клиентов.

ЖУРНАЛ "БИРЖЕВОИ ЛИДЕР"

БИРЖЕВОИ
ЛИДЕР

A stack of three blue papers with a white grid pattern, slightly overlapping. A silver paperclip is attached to the bottom left of the stack. Below the stack, the website address is printed. At the bottom of the image, a pair of silver-rimmed glasses is visible.

www.Masterforex-v.org



ИДЕИ ТРЕЙДЕРОВ
РЫНКА ФОРЕКС

Наш журнал уже освещал тему спектрального анализа рынка Форекс (№№7-9). наших читателей заинтересовал этот, несомненно, многообещающий подход к техническому анализу. И сегодня у нас в гостях заведующий **Кафедрой спектрального анализа FOREX и индексов валют Вадим Жунко**.

БЛ: Как давно Вы разработали свою Торговую Систему?

ВЖ: Одним словом трудно сказать. Торговая система постоянно совершенствуется. Даже, можно сказать, что это не одна система. Это несколько систем, которые можно использовать, как вместе, так по отдельности. Ещё можно сказать, что начал подходить к движениям на рынке, как к сигналам в радиотехнике, с момента освоения технического анализа. Это случилось в 2005 году.

БЛ: Расскажите поподробнее о своей ТС?

ВЖ: Не будем говорить о конкретной ТС. Их может быть сколько угодно на базе спектрального анализа.

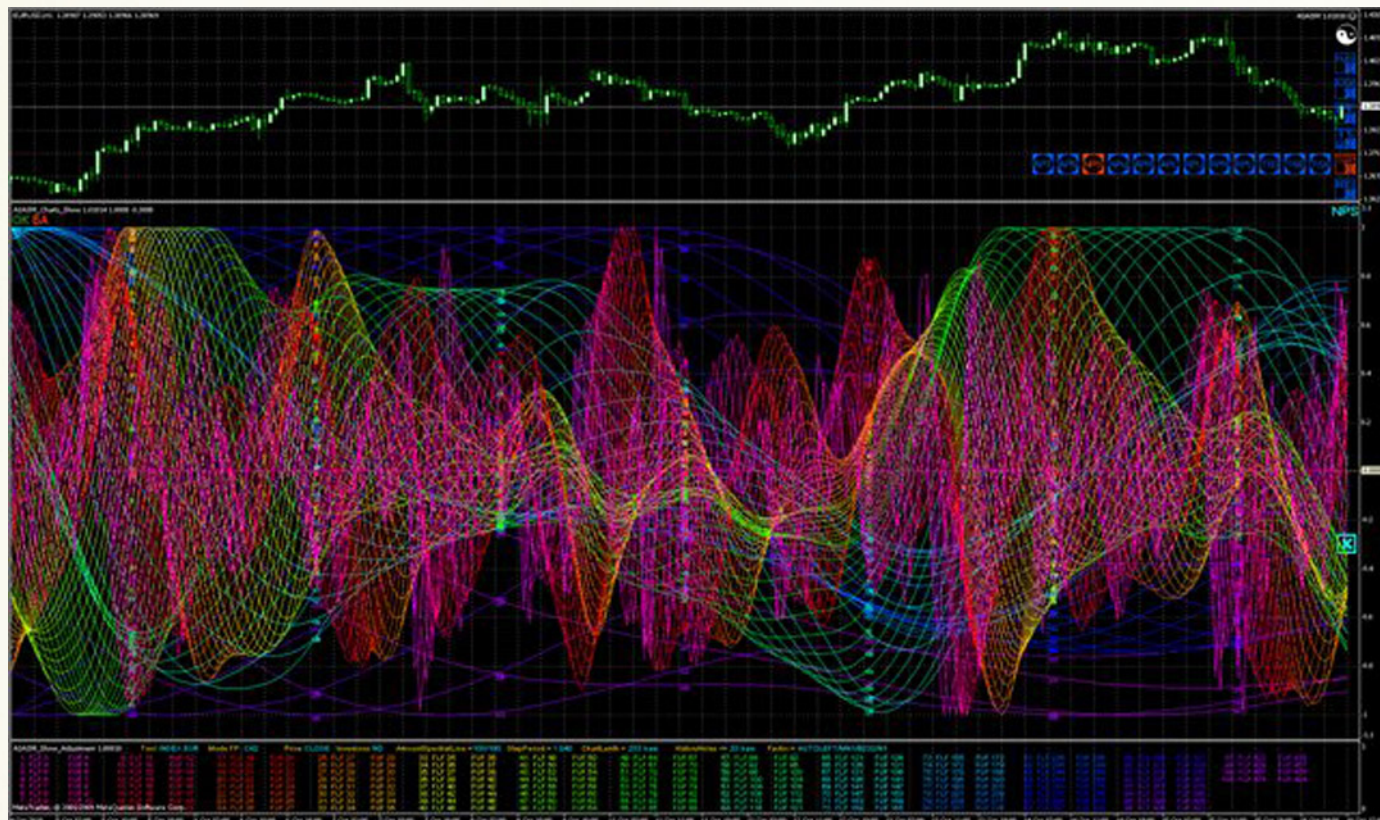
Лучше, расскажу о главном подходе к анализу. Исхожу из двух постулатов:

1. Валютных пар на Форексе ограниченное количество. Всего в мире 176 валютных символов вместе с металлами и специальными правами заимствования. Из них может получиться только 30800



пар. Т.е. система замкнутая. Все загадки движения валютных пар скрываются внутри системы.

2. Любую сложную кривую можно разложить на простые гармонические составляющие. Это подход называется «СПЕКТРАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ». Спектральный анализ используется во всех областях на-



уки и техники. Было бы глупо им не воспользоваться для исследования рынка.

БЛ: Когда была открыта кафедра?

ВЖ: Кафедра была открыта сравнительно недавно. В октябре прошлого (2009) года. Очень не хотел её создавать. Это отнимает много времени. Но считаю, что обязан Академии, и ведение кафедры это посильное вложение в общее дело.

БЛ: Как проходит обучение на кафедре?

ВЖ: Обучение проходит не совсем, как на других кафедрах. Вновь приходящие должны понимать, что они привязываются к конкретному программному продукту. Не всем это удобно. Одним по соображениям свободы, другим – по цене.

Сначала абитуриент проходит собеседование со мной. Потом, слушатели изучают спектральный анализ по имеющейся литературе в интернете или в книгах, если ранее с ним не были знакомы. Затем, если их устраивает такой подход, оплачивают первые два месяца и получают комплекс «AIASM» с минимальными опциями. Двух месяцев, обычно, достаточно для изучения комплекса, чтобы проводить самостоятельно анализ рынка. После двух месяцев изучения комплекса у слушателя есть выбор, продолжать или не продолжать.

По сути, всё обучение сводится к построению собственной ТС, а не к изучению какой-то конкретной ТС. Т.е. предлагается не рыбка и даже не удочка, а завод по производству удочек. Всё обучение строится на самостоятельном изучении рынка с помощью комплекса «AIASM».

Конечно, я, разработчики комплекса и другие слушатели помогают, обсуждаем свои наработки, общаемся...

За всё время существования проекта «AIASM» с ним ознакомились более 100 человек. До создания кафедры я их называл тестерами. Это была небольшая, не более 15 человек, закрытая группа. Есть текучка. Люди уходят, приходят новые. Есть и те, кто с самого начала с нами. Лично у меня нет заинтересованности к широкому распространению этих технологий торговли. Считаю, клубный подход к обучению наиболее подходящим.

Сейчас нет периодичности в публикации обзоров и прогнозов. В основном публикации появляются в случаях каких-либо интересных ситуаций или глобальных изменений на рынке.

БЛ: Следите ли Вы за результатами своих учеников?

ВЖ: Мне как-то неудобно называть слушателей своими учениками. Для меня они близкие люди. Общаемся уже несколько лет. Конечно, интересуюсь и не только торговлей.

Для меня критерий успешности в торговле это отсутствие убыточных сделок. Один из трейдеров из Молдавии показывал результат в 85% прибыльных сделок. Хотя, это не самый главный показатель. Даже, если количество прибыльных сделок близко к 100% можно слить депозит при нарушении ММ. А этому я не обучаю. Подход к торговле на рынках должен быть рабочим, а не игровым, если нужны стабильные положительные результаты. Это нудная рутинная работа.

ИДЕИ ТРЕЙДЕРОВ
РЫНКА ФОРЕКС

История глазами трейдера



III. Период от начала Греко-Персидских войн до завоевания Македонии, 500—338 г. до Р. Хр.

ГЛАВА VII. Греко-Персидские войны, 500—450

Во второй половине V века до Р. Хр. греки, преимущественно из ионийцев, подняли восстание против Персии. Греки объединились в три коалиции: перидельскую во главе с Грецией, эгейскую во главе с Афинами и ионийскую во главе с Милетом. Персия была разгромлена в битве при Марафоне (490 г. до Р. Хр.) и в битве при Платеях (479 г. до Р. Хр.).

Греческие колонии, в частности ионийские, стремились к независимости, но в 453 г. до Р. Хр. Персия вновь вторглась в Малую Азию.

В 453 г. до Р. Хр. Персия вторглась в Малую Азию, разгромив ионийцев в битве при Сардисе. Греки объединились в коалицию во главе с Грецией, Афинами и Спартой. В 449 г. до Р. Хр. был заключен мирный договор между Грецией и Персией.

В 449 г. до Р. Хр. Персия вторглась в Малую Азию, разгромив ионийцев в битве при Сардисе. Греки объединились в коалицию во главе с Грецией, Афинами и Спартой. В 449 г. до Р. Хр. был заключен мирный договор между Грецией и Персией.

В 449 г. до Р. Хр. Персия вторглась в Малую Азию, разгромив ионийцев в битве при Сардисе. Греки объединились в коалицию во главе с Грецией, Афинами и Спартой. В 449 г. до Р. Хр. был заключен мирный договор между Грецией и Персией.

Первый мировой энергетический кризис 1973–74 годов

«Кроткие наследуют землю... Но права на добычу нефти получают сильные»

Пол Гетти



В 1973 году произошел первый и самый сильный энергетический кризис, который начался с подачи стран – членов ОПЕК, снизивших объемы добычи нефти. Экономический кризис, начавшийся в США в конце 1973 года по широте охвата стран, продолжительности, глубине и разрушительной силе значительно превзошел мировой экономический кризис [1957-1958 годов](#) и по ряду характеристик приблизился к кризису [1929-1933 годов](#). Кроме того, более 10 млн. человек были переведены на неполную рабочую неделю или временно уволены с предприятий. Повсеместно произошло падение реальных доходов населения. Вместе с тем, Нефтяной кризис 1973 года способствовал усилению экспорта нефти на Запад из Советского Союза и положил начало зависимости СССР, а затем и России, от «нефтяной трубы» и нефтедолларов.

Противостояние или с чего начался энергетический кризис

После второй мировой войны зависимость развитых государств от ввоза нефти из стран «третьего мира», доля которых в разведанных запасах нефти всего капиталистического мира составляла 90%, быстро росла. Жидкое топливо превратилось в главный источник энергии в связи с рядом технологических преимуществ его перед каменным углем, а также политикой Международного нефтяного картеля, который посредством низких цен на нефть повлиял на вытеснение угля из баланса энергопотребления и не стимулировал его разведку в развитых странах. В 50–60-е годы появилось серьезное про-

тиворечие между балансом запасов и потреблением первичных энергоресурсов в мире. Резко увеличился импорт дешевых энергоресурсов, прежде всего нефти из развивающихся государств, и замедлился, а в ряде случаев прекратился рост производства собственных энергоресурсов.

До начала 70-х годов в нефтяной промышленности мира продолжал господствовать Международный нефтяной картель, в котором доминирующие позиции заняли нефтяные монополии США. В 1972 на долю картеля приходилось около 50% добычи нефти всех капиталистических стран; он контролировал 85–90% экспорта нефти из развивающихся стран. Свои огромные прибыли картель получал за счет разницы между монопольно низкими закупочными ценами на нефть у развивающихся стран-экспортеров, и сравнительно высокими ценами на нефтепродукты в странах-импортерах.

Встав на путь самостоятельного развития, нефтедобывающие страны в упорной борьбе начали ограничивать масштабы деятельности иностранного капитала путем повышения налогов на концессионные компании, приобретения доли участия в их капитале, создания государственного сектора в нефтяной промышленности, национализации иностранных концессий. Для защиты своих национальных интересов и проведения согласованной политики эти страны создали в 1960 году Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК). К началу 70-х годов ОПЕК выросла в силу, противостоящую нефтяному картелю.

Откровенно говоря, проблема сырья всегда была навязчивой идеей, прежде всего с точки зрения контроля над доступом к ресурсам или с точки зрения распределения прибылей. Детонатором энергетического кризиса послужила четвертая арабско-израильская война. 13 октября 1973 года министры нефти арабских стран собрались в Кувейте. Шел седьмой день войны. На Синае и Голанских высотах горели танки и гибли люди. Перед министрами стоял вопрос не только о поддержке арабских армий на поле боя, но и о применении «нефтяного оружия». Всякое сомнение в серьезности намерений арабских стран рассеялось, когда они решили каждый месяц сокращать добычу нефти на 5 процентов до тех пор, пока израильские войска не будут полностью выведены с захваченных территорий. На прак-



тике же Саудовская Аравия и Кувейт сразу уменьшили добычу нефти более чем на 10 процентов.

20—22 октября арабские страны одна за другой объявили о прекращении поставок нефти Соединенным Штатам, снабжавшим Израиль оружием, а вскоре и Голландии, которая заняла произраильскую позицию. Добыча жидкого горючего в арабских странах уменьшилась почти на одну треть. Они ввели эмбарго также на поставки сырья тем перерабатывающим заводам, которые обычно экспортируют нефтепродукты в США или продают их американскому военно-морскому флоту. Чтобы не поссориться с арабами, Западная Европа практически прекратила вывоз нефтепродуктов в США, в том числе и тех, которые вырабатываются не из арабского сырья.

Параллельно с конференцией арабских стран в Кувейте встретились представители стран Персидского залива экспортирующих нефть, включая Иран. Они договорились поднять справочную цену на нефть почти на 70 процентов, а в декабре удвоили и новую цену. В течение следующего года цена на нефть поднялась с \$3 до \$12 за баррель. Результатом экономического нажима ОПЕК стала декларация стран общего рынка, поддержавшая позицию арабов. Кроме того, почти все государства Африки разорвали дипломатические отношения с Израилем. Создавшееся политическое положение усилило зависимость Израиля от США и вскрыло истинные масштабы зависимости развитых стран от цен на нефть.

Реалии энергетического кризиса

Мир все же пришлось столкнуться с холодной реальностью обстановки, когда не хватало сырья, дающего тепло. Холод в домах, парализация части промышленности и автотранспорта, рост цен, введение карточек на нефтепродукты были проявлениями энергетического голода зимой 1973-74 года. В разгар кризиса президенты, премьер-министры и министры экономики Запады посвящали энергетическим проблемам пространные заявления и интервью. Создавались «штабы по преодолению кризиса», собирались совещания экспертов на национальном и международном уровнях. «Мрачные пер-



спективы», «Нас ожидает век тьмы», «Энергетическая война» — под такими заголовками газеты в Западной Европе и Японии едва ли не ежедневно сообщали о новых мерах по экономии топлива.

Пределы развитию возникали теперь не из-за избытка, а из-за недостатка ресурсов. Мечтания прошлого не выдержали жестокого столкновения с реальными политическими и экономическими проблемами, не оставившими в стороне ни одну страну мира. После энергетического кризиса 1973 года все изменилось. И хотя негативные последствия структурных сдвигов еще не ощущались в полной мере, в 1973 году даже простым людям пришлось почувствовать наступление новой эпохи.

В США ограничили снабжение жидким топливом учреждения, жилые дома и школы. Объявили о планах нормирования нефтепродуктов и повышения на них налогов. Впервые после второй мировой войны ввели жесткое нормирование мазута. Конгресс США предоставил президенту чрезвычайные полномочия в связи с энергетическим кризисом. Всем отраслям было запрещено переходить с угля на нефть, авиакомпании сократили количество рейсов, были ограничены часы работы школ, учреждений и магазинов. К населению обратились с призывом уменьшить температуру в жилых домах, чтобы экономить энергию. Американцы увеличили добычу нефти из континентального шельфа. В США говорили о «нефтяном вызове», приравнивая его к самым трудным проблемам, с которыми когда-либо сталкивалась страна.

Американская промышленность всегда необыкновенно транжирила энергию, которая была слишком дешевой, чтобы о ней нужно было беспокоиться. Благодаря дешевизне нефти стоимость энергии, покупаемой обрабатывающей промышленностью США, возросла в текущих ценах с 1958 по 1970 год только на 5 процентов. Между тем все остальные издержки быстро увеличивались. Таким образом, всюду промышленники получали мощный стимул заменять дорогостоящий труд дешевой энергией. В самом тяжелом положении оказались более энергоемкие отрасли. Им быстрее всего предстояло поднять цены на свою продукцию. Первым же результатом подорожания энергии стало снижение реальной заработной платы рабочих.

Прекращение поставок нефти заставило Голландию запретить все поездки на частных автомобилях по воскресеньям. Вид на автострадах Западной Германии и Голландии в воскресные дни, напоминал представление о мире после ядерной войны. Премьер-министр одной из европейских стран демонстративно ездил на велосипеде. Спрос на велосипеды в Италии породил черный рынок этого почти забытого в Европе средства передвижения. Хозяева дорогих гостиниц в Париже, не лишённые чувства юмора, объявили: «Клиентам, прибывающим на лошадях, овес и сено предоставляются бесплатно». Французская автомобильная промышленность была вынуждена на несколько дней остановить производство. Правительству пришлось сократить ко-

личество рейсов на авиалиниях, урезать время телепередач, ограничить скорость на дорогах.

Британские шахтеры объявили, что они не намерены работать сверхурочно без соответствующего вознаграждения. Почти одновременно начал забастовку профсоюз железнодорожников, добиваясь повышения заработной платы. Сталеплавильная и химическая промышленность сократили производство. Кабинет консерваторов пошел на такую беспрецедентную меру, как введение трехдневной рабочей недели, только для того, чтобы отвергнуть требования горняков об оплате сверхурочных. Английские авиакомпании уменьшили количество рейсов через Атлантику. В Лондоне погас свет многих реклам. По распоряжению правительства поставки бензина и другого топлива потребителям сократились. «Японское чудо осталось позади», — горько констатировал встревоженный президент одной из самых влиятельных японских фирм.

За период кризиса в США промышленное производство сократилось на 13%, в Японии на 20%, в ФРГ на 22%, в Великобритании на 10%, во Франции на 13%, в Италии на 14%. Курсы акций только за год — с декабря 1973 по декабрь 1974 — упали в США на 33%, в Японии на 17%, в ФРГ на 10%, в Великобритании на 56%, во Франции на 33%, в Италии на 28%. Число банкротств в 1974 году по сравнению с 1973 годом выросло в США на 6%, в Японии на 42%, в ФРГ на 40%, в Великобритании на 47%, во Франции на 27%.

Чувство некоей обреченности было преувеличенным. Но несомненно, что энергетический кризис наступил раньше, чем его ожидали. По прогнозам специалистов, он должен был начаться лишь в следующем десятилетии. «Ни одно событие со времен второй мировой войны не приводило к столь широким последствиям международных масштабов» — писал журнал «Таймс» — «Внезапно обнаружившаяся нехватка топлива заставила правительства понять, что эра изобилия дешевой энергии миновала».

«Нефтяное оружие» — эмбарго — показало свою мощь в полной мере

Нефтяное оружие играло значительную роль с политической точки зрения, но еще большее значение оно имело с точки зрения экономики. В политическом плане все страны, зависевшие от поставок нефти странами ОПЕК, были заинтересованы в том, чтобы не ухудшать отношения с арабским миром. Среди них такие страны, как Япония, Федеративная Республика Германии, Италия, Великобритания, Франция — одним словом, все развитые страны, за исключением держав, располагавших собственными ресурсами. Идея выработки общего ответа странам ОПЕК не имела успеха, и каждая страна пыталась решить проблему своего обеспечения нефтью путем двусторонних соглашений. По-



требители нефти хотя и разделяли в политическом плане интересы Израиля, но отстаивали их все менее эффективно. Мотивации палестинцев встречали растущее понимание даже тогда, когда они выражались в террористических акциях. Влияние Организации Освобождения Палестины и ее лидера Абу Аммара, более известного как Ясир Арафат, возрастало, и постепенно ООП приобрела значение почти государственной власти.

«Если вы настроены к нам враждебно, вы не получите нефти. Если вы нейтральны, вы получите ее, но не в таком количестве, как раньше. Если вы относитесь к нам дружелюбно, вы будете получать столько же, сколько и раньше» — так министр нефти Саудовской Аравии Ямани резюмировал политику эмбарго.

Когда арабские страны решили использовать нефть для достижения своих целей, на Западе их обвинили, будто они «политизировали» коммерческий продукт. Такие утверждения вызывали лишь усмешку. Нефть всегда была политизирована. Вряд ли кто-нибудь забыл, как империалистические государства посылали эскадры для защиты своих интересов, высаживали десанты, устраивали перевороты и «прогибали» народы, пытавшиеся установить контроль над собственными богатствами. Круг истории замкнулся. И прав был один французский журнал, который писал: «Страны Ближнего Востока вольны использовать свои ресурсы лучшим способом в своих интересах: они имеют право увеличивать цены на нефть в соответствии со спросом, беречь свои месторождения, использовать свой естественный капитал в своих, а не в наших интересах. Негодовать из-за того, что они держат нас «в своей власти», — значит забывать, как европейцы и американцы вели себя по отношению к остальному миру в течение столетий и продолжают себя вести, когда могут».

Раньше западная стратегия основывалась на предпосылке, которая сводилась к афоризму: «Арабы не могут выпить свою нефть». Подразумевалось, что они не могут жить, не продавая своего сырья. Действительно, арабские страны не в состоянии использовать подавляющую часть производимого ими жидкого топлива. Но аравийские нефтяные государства с малочисленным населением и Ливия к тому времени уже создали крупные золотовалютные накопления и могли протянуть долгий срок, вообще не экспортируя нефти.

Впрочем, ситуация имела и другой аспект. Национальная валюта стран – производителей нефти не обращалась на международном рынке. Приостановка конвертируемости доллара привела к тому, что золото исчезло из оборота в тот момент, когда механизм «специальных прав заимствования» еще не функционировал. Следовательно, только доллар мог являться валютой-прибежищем для огромных излишков и валютой платежа для огромных дефицитов платежных балансов соответствующих стран. В результате доллар превратился из «избыточной» валюты в средство прибежища. Таким образом, на практике возник своего рода замкнутый круг, в результате которого дефицит платежного баланса в значительной степени финансировался благодаря перемещению избытка долларов на Ближний Восток и кредитам, предоставлявшимся странами ОПЕК развитым странам непосредственно или через такие международные организации, как Международный валютный фонд. Таким путем большая часть нефтедолларов возвращалась на Запад через вклады стран ОПЕК на рынке Европы. Многие правительства брали в долг огромные суммы в европейских банках для покрытия собственного дефицита: Лондонский рынок процветал как никогда.

Именно поэтому вскоре стало очевидно, что, вместо того, чтобы привести к большей независимости арабских стран, рост цен привел к отношениям тесной взаимозависимости наиболее важных из них с Западом, и в особенности с США. Потребности и расходы, связанные с нефтяными богатствами арабского мира, предоставили отдельным правительствам возможность осуществления политики устойчивого экономического роста. Однако это развитие было все в большей степени связано с функционированием нефтяного рынка, то есть с наличием покупателей.

Энергетический кризис определил дальнейшее развитие мировой экономики

Эти несколько лет стали своего рода «осевым временем» – периодом, во многом определившим направления дальнейшего развития глобальной экономики. В самом деле, именно здесь, в 1971 – 74 годах совпали расширение Европейского Сообщества с рецессией в экономике наиболее раз-



витых стран Запада, прежде всего, американской. Этот период времени послужил толчком для начала промышленной эксплуатации гигантских нефтегазовых месторождений советской Сибири. Именно поэтому «энергетический кризис» занял исключительное, центральное место. Стабильность нефтяного рынка, практически неколебимая на протяжении десятилетий, заметно дрогнула еще в феврале 1971 года, когда государства Персидского залива впервые добились в рамках соглашения ОПЕК с нефтедобывающими компаниями существенного, на 20% повышения справочных цен на сырую нефть. Однако подлинный взрыв рынка случился в середине октября 1973 года.

Последние этапы разрушения «золотого стандарта» с удивительной календарной аккуратностью совпали с начальными этапами развития мирового энергетического кризиса. В 1971 году – первый серьезный взлет нефтяных цен и запрет обмена долларов на золото для резидентов США, 1973 год – окончательное прекращение Федеральной резервной системой (ФРС) данного обмена и настоящий ценовой взрыв на рынке нефти. Такие совпадения некоторым образом освежают справедливость определения нефти как «черного золота». Представляется, что импульсивное, на первый взгляд, решение о повышении экспортных цен, имело объективные экономические предпосылки, особенно имея в виду, что на протяжении предыдущих четырех десятилетий цены золота и нефти оставались одинаково стабильными.

Скачок нефтяных цен незамедлительно спровоцировал мировой экономический кризис, поразивший многие страны в форме стагфляции, не предусмотренной классическим кейнсианством, когда сокращение производства и рост безработицы сопровождались высокой инфляцией. Второй импульс нефтяного кризиса, вызвал новую волну всеобщего экономического спада.

Кризис 1973 года потряс экономику практически всех стран, как развитых, так и развивающихся. Однако последствия его оказались для них очень уж разными. Ясно, что страны – лидеры быстрее прочих оправались от болезненного удара.

Важнее здесь другое: нефтяной кризис инициировал, прежде всего именно в зрелой экономике этих стран, становление и развитие новых макроэкономических тенденций, приведших к большим и прогрессивным структурным переменам во всей мировой экономике.

Взрывная экспансия информационных технологий и отраслей оказалась бы невозможной без стратегической передислокации мировых инвестиционных ресурсов в пользу наименее энергоемких направлений и объектов инвестирования. Иначе говоря, современная экономика во многом оказывается порождением энергетического кризиса 70-х годов, ударившего прежде всего по традиционным энергоемким отраслям промышленности и сделавшего более эффективными вложения в развитие новых, менее затратных отраслей. Что же касается «старых» отраслей, то здесь кризис стимулировал разработку, а затем и внедрение энергосберегающих технологий в невиданных до этого времени масштабах. Энергосберегающая техника и технологии в свою очередь способствовали успешному решению экологических проблем экономического развития, становящегося более сбалансированным.

Еще одним следствием нефтяного кризиса 70-х годов стал постепенный отказ некоторых развитых стран от стратегического импорта жидкого топлива за счет развития собственной нефтедобычи. Углеродные ресурсы шельфа Северного моря большей частью были разведаны еще до кризиса, однако промышленная их эксплуатация стала целесообразной лишь в новых экономических условиях. Этим не замедлили воспользоваться нефтяники Британии и Норвегии, обеспечив своим странам энергетическую независимость. В других развитых странах Европы топливный кризис вызвал реструктуризацию их энергетических балансов. Так, в Дании и Голландии опережающими темпами росло потребление природного газа, добываемого на прибрежном шельфе, а в производстве электричества росла доля ветроэнергетических мощностей. Франция же наращивала усилия по дальнейшему развитию ядерной электроэнергетики, доведя почти до 80% ее долю в энергобалансе страны, и практически отказалась от использования мазута в производстве электричества.

Для менее развитых стран, не располагающих своей нефтью, последствия кризиса оказались куда более тяжелыми. Растущие дефициты их платежных балансов, вызванные необходимостью закупать топливо по новым ценам, вынуждали их обращаться к внешним источникам финансирования. Наиболее доступными из них становятся, начиная с середины 70-х годов, кредиты транснациональных банков (ТНБ). Достаточно сказать, что реальная ставка по

кредитам ТНБ была в те годы отрицательной, что, естественно, стимулировало спрос на них со стороны развивающихся стран.

Столь благоприятные для заемщиков условия связаны, прежде всего, с переизбытком кредитных ресурсов на международном рынке ссудного капитала. Дело в том, что новые десятки миллиардов нефтедолларов не могли быть ни вложены в убогую экономику крупнейших экспортеров топлива, ни размещены в местных кредитных учреждениях, у арабов их просто не было: Коран запрещал правоверным создавать банки. Финансовые потоки хлынули в ТНБ, преимущественно американские, потому что просто некуда еще им было течь. А потоки оказались весьма значительными: одни лишь Саудовская Аравия и Кувейт с их незначительным населением извлекали после 1973 года около сорока миллиардов дополнительного дохода ежегодно.

Соответствующими темпами росла и внешняя задолженность развивающихся стран – импортеров топлива. К 1979 году она превысила полтриллиона долларов, увеличившись почти в четыре раза сравнительно с 1973 годом. В начале 80-х годов задолженность возросла еще в полтора раза, росла она и в дальнейшие годы, но природа роста была уже иной: если в 70-е годы главной причиной растущего долга стала необходимость оплаты растущей стоимости ввозимого топлива, то позже новые заимствования все в большей степени шли на обслуживание старых долгов. С приходом к власти в США республиканской администрации Р.Рейгана кредитная политика ФРС подвергалась существенному пересмотру. В результате в США устремились ссудные капиталы со всего мира, предложение кредитных ресурсов на международном рынке существенно сократилось, а стоимость обслуживания прошлых долгов увеличилась многократно. Десятки развивающихся стран оказались не в состоянии своевременно выплачивать проценты и вынужденно прибежали к новым внешним заимствованиям. Объем их совокупной задолженности нарастал лавинообразно, а международный долговой кризис стал важной характеристикой мировой экономики последних десятилетий. И корни этого явления очевидно во многом произрастают из энергетического кризиса середины 70-х годов.

Чрезвычайно серьезными оказались последствия энергетического кризиса для Советского Союза, причем, не только для советской экономики, но и для исторических судеб СССР. Еще в конце 60-х годов страна не играла сколь-нибудь существенной роли на мировом рынке жидкого топлива: импортерами советской нефти выступали практически лишь страны СЭВ, а условия торговли не были рыночными. В следующем десятилетии



**InstaForex — Брокер №1
в Азиатском регионе**

Теперь это доказано...

начинается масштабная эксплуатация вновь открытых крупнейших месторождений Западной Сибири, экспортные возможности СССР резко возросли, и в Европу потянулись новые трубопроводы. Нефть в результате превращается в главную статью советского экспорта, становится важнейшим источником валютных поступлений.

Их общий объем до развала СССР оценивается в 200 млрд. долл. и более. Это богатство не стало благом для страны и ее народа. Если в развитых капиталистических странах нефтяной кризис стимулировал энергосбережение, успешное решение экологических проблем и переход к качеству их экономического роста, во многих нефтедобывающих государствах возросшие экспортные поступления способствовали невиданному росту благосостояния населения, то в СССР поток нефтедолларов лишь утопил кричащие свидетельства надвигающейся социально-экономической катастрофы. Он отодвинул на какое-то время ее наступление, лишив страну шанса избежать революционных потрясений в пользу радикальных, но управляемых и осмысленных системных преобразований. А в разгар «застоя» именно нефтяные миллиарды фактически укрепляли бессмысленный колхозный строй, став ресурсом для финансирования ежегодных закупок десятков миллионов тонн зерна за рубежом. Да и вся в целом нежизнеспособная и затратная хозяйственная система и советское государство вряд ли просуществовали бы в своем качестве последние 10-15 лет, бесконечно наращивая военный потенциал и ведя затяжную и дорогостоящую войну в Афганистане, если бы не благоприятная конъюнктура мирового рынка нефти, сложившаяся после 1973 года.

Если бы современного человека вернуть в эпоху классического Рима, то для удовлетворения его привычных энергетических потребностей нужно было бы затратить мускульную силу 80 человек.

В начале XIX столетия главным источником энергии были дрова. Уголь вскармливал человечество второй половины XIX века и первой трети XX века, затем его сменило жидкое и газообразное горючее. За период с 1929 по 1970 год доля угля в мировом энергетическом балансе снизилась с 80% до 35%, а удельный вес нефти и газа вырос с 19% до 63%. В начале 70-х годов в Западной Европе нефть покрывала примерно 60 процентов энергетических нужд, газ — 9, в США — соответственно 44 и 33, в Японии на долю нефти приходилось 85 процентов потребляемой энергии.

Эффективность действий арабских стран на нефтяном фронте определялась еще одним обстоятельством, о котором мы вскользь упомянули: главный потребитель жидкого топлива в мире — США — стал основным его импортером. Насосы американских нефтяных скважин, за исключением Аляски, впервые начали работать на полную мощность и, тем не менее, были не в состоянии удовлетворить спрос страны на жидкое горючее. В 1972 году страна ввозила около 300 миллионов тонн нефти в год. Ученые увлечены проектами использовать энергию ядерных реакторов, солнца, ветра, природных «топок» в глубинах земли и морских приливов. Некоторые из этих планов со временем принесут реальные плоды. Как бы то ни было, но нефть и газ, очевидно, остаются главными энергоносителями во всей мировой экономике еще долгое время.

Энергетический кризис 1973 года сквозь призму новой теории инвестирования Masterforex-V

После кризиса и депрессии начинается подъем — это самый важный и интересный, с точки зрения





вложения средств в реальную экономику, период времени. Очень важно определить его точно. Вслед за увеличением доходов населения начинает оживать розничная торговля и спрос на всевозможные услуги, которые в свою очередь выступают локомотивом для оптовой торговли, и соответственно для производства. На этом этапе начинают дорожать практически все виды товаров и услуг, и увеличиваются объемы их продаж. Здесь важным моментом является определение стадии цикла того или иного вида товара или услуги, и конъюнктуры данного рынка для того, чтобы выявить потенциал капиталовложения.

Энергетический кризис — явление, возникающее, когда спрос на энергоносители значительно выше их предложения. Его причины могут находиться в области логистики, политики или физического дефицита, вызванными острым недостатком первичных источников энергии. Энергетический кризис отражает диспропорции между ростом потребления энергосырья и объемом его производства. Всё верно, но посмотрите на скрытые причины энергетического кризиса 1973 года.

Телевидение и радио с надрывом убеждали обывателей, что всему виной арабские страны. Их действия назывались не иначе как шантажом. Но когда к энергетическим проблемам было привлечено пристальное внимание, яркий свет неожиданно упал на деятельность «семи сестер». Ясно, что арабские страны и Иран поднимали цены на нефть, руководствуясь, прежде всего, собственными интересами. Однако, оказалось, что «семь сестер» воспользовались паникой, вызванной как ими самими,

так и действиями арабских стран, чтобы взвинтить цены и получить сверхприбыль. «Нефтяной голод» душил Запад при полных нефтехранилищах и загруженных заводах. Раздвинулась история всевозможных «нехваток». Цены на нефтепродукты взлетали, а вместе с ними и прибыли монополий.

Даже ко многому привыкшие американцы задумались, узнав, что в 1973 году прибыли в нефтяной промышленности поднялись за год почти на 60% и это в самый разгар нефтяного кризиса. Раньше «семь сестер» основную массу прибыли получали от добычи и продажи сырой нефти, то есть от эксплуатации участников ОПЕК, а к концу 1973 года уже была обратная ситуация, страны-экспортеры (ОПЕК) получали уже почти весь доход от продажи сырой нефти. И при всём этом прибыль выросла на 60%, парадокс? Нет. Если на международной арене в целом позиции «семи сестер» относительно ослабли, то в развитых странах они укрепились и относительно, и абсолютно. Всё дело в том, что хранилища во время кризиса действительно были полны, а сама деятельность монополий грамотно перераспределена и диверсифицирована.

Что же тогда мешает различным инвесторам в период кризисов получать прибыль, находить верные решения и значительно снижать риск потери вложенного капитала? Это(и многое другое) на самом деле просто необходимо делать профессиональному и грамотному инвестору – утверждают эксперты [Факультета инвестиций](#) Академии Masterforex-V.

Сергей Поташов

Currenex — фундамент вашего успеха

NordFX открывает прямой доступ к электронной системе торгов Currenex, объединяющей более 70 крупнейших банков. Получи неограниченный доступ к межбанковской ликвидности и лучшие цены.

NordFX предлагает лучшие условия, доступные на Форекс:

- прямые банковские котировки;
- динамический спред от 0 пунктов;
- 26 валютных пар;
- минимальный лот 0.1 и плечо 1:100;
- мгновенное исполнение и любые стратегии;
- минимальные комиссии.

Для торговли на Currenex доступны следующие STP платформы:

- Currenex FX Trading (Classic);
- Viking Trader;
- FIX API протокол.

Путь к успеху



Chevron – человеческая энергетика

Chevron Corporation (NYSE:CVX) — вторая после Exxon Mobil интегрированная энергетическая компания США и одна из крупнейших корпораций в мире. Штаб-квартира находится в городе Сан-Рамон, Калифорния (США).

Chevron Corporation охватывает весь производственный цикл в нефтяной и газовой отрасли, включая разведку и добычу, производство, маркетинг, транспортировку, химическое производство, производство геотермальной энергии и электроэнергии. Компания инвестирует в возобновляемые источники энергии и передовые технологии.

Истоки компании

В 1879 году после обнаружения нефтяного месторождения на Pico Canyon, к северу от Лос-Анджелеса, штат Калифорния, была образована компания под названием Pacific Coast Oil Co. Позже она была переименована в Standard Oil Co. of California, а затем в 1984 году – в Chevron, после приобретения Gulf Oil Corp. Это слияние на тот момент стало крупнейшим в истории США. Еще одной важной ветвью родословной Chevron является компания Texas Fuel, которая была зарегистрирована в Бомонте, штат Техас, в 1901 году. В 2001 году две компании объединились.

Рыночные показатели корпорации и производство

Рыночная капитализация корпорации составляет \$157.75 млрд. В обращении находится 2,010.59 млн. акций компании, которая придерживается дивидендной политики.

В 2009 году Chevron производила 2,7 млн. баррелей нефти в сутки, что на 7% выше, чем в 2008 году. Около 73% этого объема добывалось за пределами США. Маркетинговая сеть поддерживает розничную торговлю на шести континентах. В 2009 году Chevron инвестировала в 13 энергетических объектов в США и Азии.

На начало 2010 года в компании трудится около 65 000 человек.

С 2010 года председатель совета директоров и главный управляющий компании — Джон С. Уотсон (John S. Watson).

Технологии и новые энергии

Chevron свою работу сосредотачивает на технологиях, повышающих шансы на поиск, разработ-



ку и добычу нефти и природного газа. Помимо этого осуществляет инвестиции в развитие новых энергетических технологий: поиск эффективных способов производства биотоплива, солнечные технологии и расширение возобновляемых источников энергии.

Безопасность

Chevron стремится создавать благоприятные условия работы для своих сотрудников, оказывает поддержку природоохранным мероприятиям. Настойчивые усилия руководства, направленные на улучшение безопасности работы, продолжают приносить свои плоды. В 2009 году Chevron стала одной из лучших в отрасли по снижению травматизма.

Операционные принципы безопасности

Экологические катастрофы, связанные с добычей и производством нефти, служат плохим уроком недобросовестным компаниям. Для Chevron принципы безопасности и культура производства занимают одно из приоритетных мест.

Chevron стремится повысить безопасность и защитить здоровье людей, окружающую среду при проведении работ, обеспечить надежность и эффективность добычи на уровне мировых стандартов в соответствии с Operational Excellence (OE).

Operational Excellence преследует пять целей:

- борьба с травматизмом;
- содействие оздоровлению работников и уменьшение значительного риска для здоровья;
- ликвидация разливов и экологических происшествий и уменьшение экологических рисков;



It's not about statistics.
It's about keeping people safe.

Health, environment, safety and reliability are fundamental
to everything we do.

- деятельность без происшествий;
- максимально эффективное использование ресурсов и активов.

Operational Excellence требует постоянного внимания к бесчисленным деталям производства и человеческому фактору. Культура производства Chevron основана на 10 принципах эксплуатации, так называемый кодекс поведения, который используют сотрудники, подрядчики, руководители и менеджеры.

Эти принципы основаны на двух постулатах:

- сделайте это безопасно или не делайте вообще;
- имейте время, чтобы сделать это правильно.

Вот эти 10 принципов:

- всегда действовать в пределах разумного;
- всегда работать в безопасных и контролируемых условиях;
- всегда проверять защитные устройства и их функциональность;
- всегда следовать безопасным методам работы;
- всегда быть выше требований клиентов;
- всегда поддерживать целостность специализированных систем;
- всегда выполнять все применимые правила и нормы;
- всегда пресекать ненормируемые условия;
- всегда выполнять письменные предписания по рискованным или необычным ситуациям;
- всегда привлекать нужных людей в принятии решений, затрагивающих процессы и оборудования.

Бизнес корпорации

Современная компания не может долго развиваться, если её бизнес-цикл будет сосредоточен на одной стадии производства или в процессе эксплуатации будет использовано ограниченное количество технологий. Помимо основного бизнеса, деятельность Chevron дополняют несколько компаний, создающих такое разнообразие.

Chevron владеет и эксплуатирует три угольные шахты и минеральные шахты в США через свою дочернюю компанию Chevron Mining Inc., которой полностью принадлежат права на добычу угля и молибдена. Штаб-квартира CM Inc. находится в Энглвуде, штат Колорадо.

Chevron's Global Power Company имеет опыт более 25 лет успешной работы по созданию и эксплуатации коммерческих энергетических проектов в США и Азии. Энергетические активы компании имеют мощности более чем на 3100 мегаватт.

Chevron участвует в эксплуатации 13 объектов, генерирующих мощности, в США и Азии. Двенадцать из них комбинированного цикла с использованием природного газа, которые преобразуют тепло в дополнительную электроэнергию для промышленных целей.

Тринадцатый объект – ветровой – расположен в Casper, штат Вайоминг. Он построен на месте НПЗ и начал свою работу в конце 2009 года.

Chevron также является ведущим в мире производителем геотермальной энергии, с основными операциями в Индонезии и на Филиппинах.

Chevron имеет два геотермальных проекта в Индонезии – на Salak и Darajat fields в Западной Яве, которые генерируют 636 мегаватт геотермальной энергии.

На Филиппинах работает пара объектов Tiwi и Mak-Bans, которые обеспечивают геотермальной энергией острова Luzon. Эти объекты вместе генерируют более 637 мегаватт.

Chevron осуществляет нефтехимическое производство через совместное предприятие Chevron Phillips Chemical Company LLC (CPChem). Штаб-квартира CPChem находится в Woodlands, штат Техас. CPChem имеет около 4600 сотрудников в 35 производственных предприятиях Соединенных Штатов, Бразилии, Колумбии, Сингапура, Китая, Южной Кореи, Саудовской Аравии, Катара и Бельгии.

CPChem является ведущим поставщиком продуктов, используемых в различных отраслях и быту, в том числе:

- олефинов и полиолефинов – используются в пищевых упаковках, трубах высокого давления и топливных баках;

- ароматических соединений – используются для разнообразных предметов, от аспирина до надувных подушек безопасности, оболочек для компакт-дисков;
- альфа-олефинов – используются в производстве синтетических моторных масел, смазочных материалов и автомобильных добавок;
- стирола – используются в упаковке, электронных компонентах, бумаге, посуде, шинах, ковровых покрытиях и игрушках.

Chevron разрабатывает, производит и продает во всем мире присадки – усиление для смазочных масел и топлива – через дочернюю компанию Chevron Oronite.

Chevron также осуществляет управление наличными средствами и долговое финансирование, корпоративные административные функции, страховые операции и операции с недвижимостью.

Исследования

Реалии сегодняшнего времени – потепление климата, опасность техногенных катастроф – заставляют ученых и крупные корпорации проводить исследования с целью изменить прежние условия и принципы деятельности. С изменениями в мировой энергетической отрасли Chevron стремится найти новые и более эффективные пути для удовлетворения растущего спроса в мире на чистую, доступную и надежную энергию.

Chevron разрабатывает новые технологии и инновационные способы производства энергии. В этой области на корпорацию работают три компании.

Chevron Technology Ventures (CTV) – изучает, разрабатывает и продает новые технологии для модернизации производства и более эффективного использования энергии. Инвестиционный портфель CTV включает в себя исследования:

- биотопливо;
- водородное топливо;
- новые виды энергии;
- венчурный капитал.

Technology Marketing (TEMA) предоставляет технологии и услуги для совместных перерабатывающих предприятий – Chevron Lummus Global LLC и Advanced Refining Technologies LP. TEMA также осуществляет коммерциализацию новых технологий и предоставляет международное техническое обслуживание.

Global Downstream Technology ищет идеи для инновационных решений переработки и улучшения промышленного производства.

Отчетность компании в 2010 году

По итогам 2 кв. 2010 года подорожание нефти увеличило на треть выручку Chevron – до 53 млрд. долларов – по сравнению со 2 кв. 2009 года.

Во время пресс-конференции г. Ватсон заявил: «Мы имели еще один успешный квартал. Росту доходов способствовало подорожание нефти и природного газа, а также увеличение объемов их добычи. Прибыльность бизнеса по переработке выросла».

Обсуждая участие Chevron в новых проектах и эксплуатации новых месторождений, г. Ватсон заявил, что наиболее заметны достижения в Австралии. В ходе геологоразведочных работ в рамках проектов Gorgon и Wheatstone были найдены новые глубоководные месторождения, где будут добывать природный газ. Также было подписано соглашение с Korean Gas Corporation по продаже 1.95 млн. тонн сжиженного природного газа из месторождения Wheatstone.

В области нефтедобычи также есть достижения. Это касается проекта по увеличению добычи нефти в Индонезии на 20 000 баррелей в день. С компанией Роснефть корпорация намерена добывать нефть в восточной части Черного моря на глубоководном месторождении. Наконец, в Канаде и Румынии было куплено 200 000 и 675 000 акров земли для добычи сланцевого газа.

Во 2 кв. 2010 года американское подразделение по добыче нефти и природного газа получило \$1.1 млрд. чистого дохода, тогда как за аналогичный период 2009 года прибыль составила менее \$0.3 млрд. На эти результаты повлияли цены на нефть и природный газ. Заметная часть роста добычи нефти является результатом введения в строй новой буровой станции под названием Tahiti Field.

За пределами США прибыль выросла в два с половиной раза и составила \$3.5 млрд. Эти результаты также были обусловлены ценами на нефть и природный газ, а также положительным изменением валютных курсов. Объемы добычи нефти и природного газа Международного подразделения, в пересчете на нефтяной эквивалент, выросли до уровня 2.04 млн. баррелей в день. Причем было добыто на 4% больше нефти.

Главными источниками увеличения стали Казахстан, Ангола и Бразилия. Природный газ тоже показал впечатляющие результаты – 3% увеличение объемов добычи. Драйверами роста стали Казахстан, Тайланд и Южная Америка. Их объемы частично компенсировали отрицательные результаты в Индонезии, на Филиппинах, в Европе и Бангладеш (графики на следующей странице).

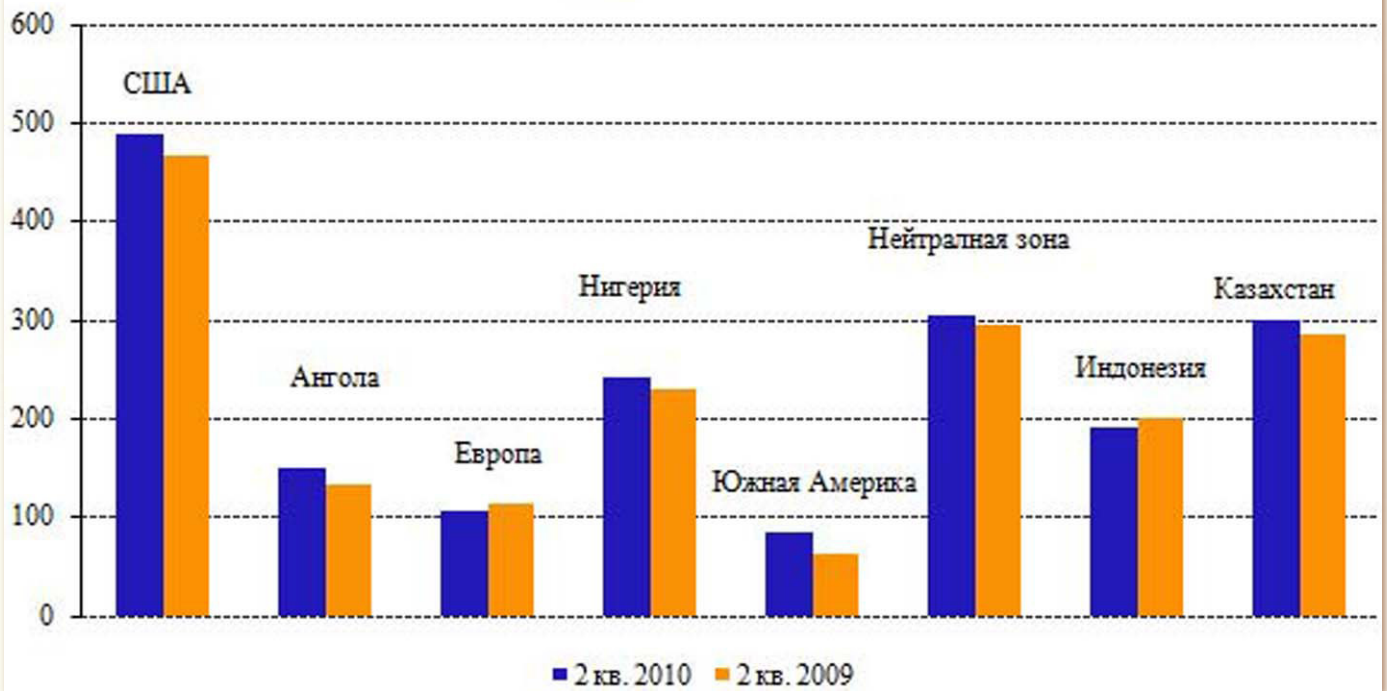
Кроме добывающего сектора, прибыль получили и переработчики.

Заводы, расположенные в США, зафиксировали прибыль в размере \$0.4 млрд., тогда как во 2 кв. 2009 года они были в минусе. Однако спрос на продукцию существенно снизился (-34 000 баррелей в день). В частности, объем продаж этого подразделе-

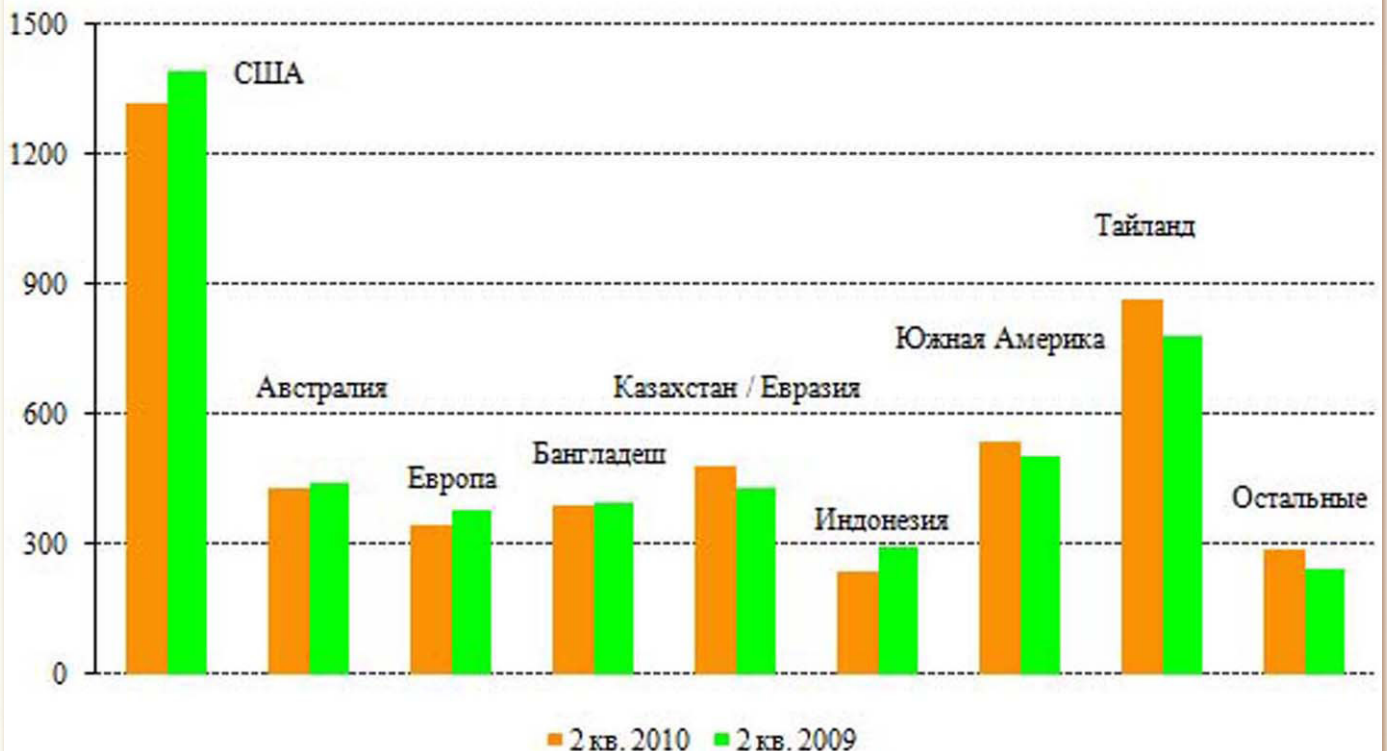
ления составил 1.41 млн. баррелей в день. Главным виновником стал бензин, продажа которого упала на 5%, а также авиационное топливо.

Международное подразделение «Downstream» завершило квартал с доходами в размере \$0.5 млрд.

Добыча нефти и газоконденсатной жидкости, тыс. баррелей в день



Добыча природного газа, млн. футов в день



Причем во 2 кв. прошлого года чистый доход составил всего \$0.2 млрд. Улучшению результатов способствовали доходы от производных инструментов. Объем продаж международного подразделения «Downstream» сократился на 3% до уровня 1.78 млн. баррелей в день.

Озаинтересованности в Chevron можно говорить по росту количества акций в портфелях крупных институциональных инвесторов.

Аналитики агентства REUTERS также рекомендуют акции корпорации к покупке. Так, оценку покупать дали 5 аналитиков, выше рынка 8 аналитиков, держать 6 аналитиков. Рекомендаций хуже рынка и продавать нет.

Годовые финансовые показатели

Стандарт учета US GAAP, в млн. долларах

	2009	2008	2007	2006	2005
Выручка	167,402	273,005	220,904	210,118	198,200
Чистые доходы	10,563	23,931	18,688	17,138	14,099
Общие активы	164,621	161,165	148,786	132,628	125,833
Акции	91,914	86,648	77,088	68,935	62,676
Долгосрочный долг	10,130	6,083	6,070	7,679	12,131
Общие обязательства	72,707	74,517	71,698	63,693	63,157

Инвестиции в корпорацию

Институциональный инвестор	Количество акций в портфеле, млн. штук	Дата обновления данных	Количество акций в портфеле, млн. штук	Дата обновления данных
State Street Global Advisors	94.9	06/30/10	94.3	03/31/10
Vanguard Group	75.5	06/30/10	72.6	03/31/10
Capital World Investments	62.0	06/30/10	62.2	03/31/10
Barclays Global Investors International	53.3	06/30/10	53.5	03/31/10

Теханализ акции

Акции корпорации торгуются на фондовой бирже NYSE и входят в котировальные списки индексов Dow Jones, S&P500. Опционы торгуются с небольшим спрэдом. Долгосрочные графики акции коррелируют с аналогичным графиком нефтяного фьючерса (рис. ниже).

Сейчас цена акции пребывает в долгосрочном флете. Пробитие границы наклонного канала и выход из зоны долгосрочного флета откроют новые уровни:

\$ 94.2 – 138 %;

\$100.7 – 161 %.

По мнению команды аналитиков [землячества трейдеров США и Канады](#) акции компании хорошо смотрятся на фоне разнонаправленного движения рынка. Дополнительным стимулом к покупке является дивидендная доходность и диверсификация производства, а также положение компании среди лидеров энергетической отрасли.



ИнстаФорекс: как мы пришли к вершине успеха?

В мире валютного рынка Форекс случается так, что кто-то внезапно «поднимается» и становится заметной фигурой. Однако вслед за подъемом следует спад, в результате которого этот самый «кто-то» зачастую больше не в силах взойти на ранее покоренную вершину. В лучшем случае это называется нестабильностью. В худшем – вылетом с рынка. Однако есть немногие компании, которые сумели обуздать своенравную стихию Форекса и достигли больших высот, на которых продолжают находиться и по сей день, работая на свое благо и благо своих клиентов.

Одной из таких компаний, широко известной как в России, так и за рубежом, является **InstaForex**. Сегодня она не просто остается на «взятых» высотах Форекса, но и продолжает с успехом покорять все новые и новые вершины, являясь безоговорочным лидером в своем сегменте рынка. Услугами и продуктами **InstaForex** пользуются многие трейдеры мира, отмечая высокий уровень качества в соотношении с непревзойденным эффектом высокопрофессионального обслуживания, надежности и доступных торговых условий. Также характеризуют **InstaForex** и ее деловые партнеры, которым сотрудничество с компанией приносит колоссальные дивиденды в виде не только коммерческой составляющей успеха, но и большим приростом клиентов, успешной реализацией собственных продуктов, респектабельностью и солидностью в глазах профессионалов валютного рынка Форекс.

Компания **InstaForex** на сегодняшний день имеет довольно обширную географию своей деятельности, что позволяет сотрудникам не просто идти в ногу со временем, но и часто обгонять его, внедряя инновационные технологии online-трейдинга, которые действительно приносят прибыль, при минимуме необходимых знаний и потраченного времени. Это по достоинству оценили как частные трейдеры, так и профессиональные игроки валютного рынка из более чем 50 стран мира. Об успехе и популярности компании говорит также тот факт, что каждый день она открывает более 300 торговых счетов для



всех желающих попробовать свои силы на мировых финансовых рынках.

Благодаря сотрудничеству с крупнейшими маркет-мейкерами и брокерами-контрагентами, компания InstaForex имеет высокую ликвидность, что, кроме прочего, дает возможность клиентам получать практически мгновенный сервис в режиме реального времени. При этом в отличие от многих конкурентов, компания не рассматривает «значимость клиента» по размеру его депозита. В InstaForex может получить высококачественное обслуживание, сопровождение торгового счета, быструю и эффективную техническую и юридическую поддержку не только профессиональный игрок, но и новичок, не обладающий обширными знаниями о рынке Форекс. Компания имеет собственные уникальные разработки в области онлайн-трейдинга, предназначенные как для профессионалов, так и для любителей. Сотрудники InstaForex помогут каждому желающему не только в непосредственной торговле на валютном рынке, но и при вводе и выводе денежных средств, обеспечивая трейдеру наиболее благоприятные условия.

InstaForex предоставляет своим клиентам доступ к новейшим информационным технологиям, которые делают работу трейдера максимально простой и эффективной одновременно. Среди них такие популярные программы и услуги, как торговые терминалы MetaTrader 4 и MetaTrader 5, информационные ресурсы DowJones NewsWires, Reuters, e-Signal и другие. При этом, чтобы иметь доступ к широкому ассортименту продуктов и услуг, трейдеру не нужно заводить несколько торговых счетов, пользоваться дополнительным программным обеспечением, что, согласитесь, отнимает много времени и зачастую вносит элемент хаоса в отлаженную систему работы. Открыв всего лишь один торговый счет в компании InstaForex, пользователь получает максимум возможностей для успешной торговли при минимуме совершенных действий.

Достижения компании **InstaForex** признали многие авторитетные эксперты и финансовые издания. Так, например, в прошлом году компания была признана лучшим брокером в Азии и удостоена пре-



стижнейшей премии World Finance Award, учрежденной авторитетным британским журналом World Finance. В том же году, европейское издание CNBC Business Magazine отметило InstaForex как самого динамично развивающегося Форекс – брокера. Но и это еще не все: по результатам таких престижных выставок, как **ShowFx World** и **ShowFx Asia**, компания была признана лучшим **Форекс-брокером 2009 года**.

Стоит отметить и тот факт, что популярность и успех сопутствовали компании InstaForex практически с первых ее шагов на рынке Форекс. И это действительно уникальное явление, поскольку проект зародился не так давно – в 2007 году. В течение трех лет компания достигла таких высот, которые не покоряются некоторым брокерам за куда более долгий срок работы. Уже с первых месяцев работы на валютных и финансовых рынках, объединившая в себе специалистов высочайшего класса, компания InstaForex заключила договора с ведущими мировыми компаниями, специализирующимися в области интернет-трейдинга. Таким образом, каждый клиент компании получал высококачественные продукты, услуги и консультации не только собственно в работе на Форексе, но и тогда, когда, например, возникали затруднения или какие-то вопросы юридического, финансового, технического характера.

В настоящее время компания InstaForex является наиболее востребованным и популярным во многих странах мира (в том числе и России) брокером, который предоставляет трейдеру возможность участвовать в финансовых и валютных операциях в любой точке мира, торгуя как валютой, так и акциями, золотом и другими товарными инструментами.

Как же за столь короткий срок InstaForex смогла добиться столь внушительных результатов, которыми в действительности могут позавидовать многие ветераны брокерского дела в России, да и за её пределами?

Чтобы получить исчерпывающий ответ на этот вопрос, корреспондент журнала «Биржевой лидер» обратился к руководителю отдела развития компании InstaForex Владимиру Сырову.

«Биржевой лидер»: Известно, что успех на таком непредсказуемом рынке, как Форекс, ценится вдвойне «дороже». Ведь, по сути, здесь успешная работа, прежде всего, обусловлена стабильностью, а это служит своего рода гарантией удачной работы трейдера. Однако иногда путь к стабильности и процветанию занимает много времени. Вашей компании всего три года, но Вы уже являетесь признанным международным сообществом профессионалов Форекса лидером в области онлайн-трейдинга. Расскажите, пожалуйста, в чем секрет подобного стремительного взлета вашей компании?

«InstaForex»: Секрета здесь никакого нет. Одни компании приходят на рынок всерьез и надолго, а другие, чтобы сорвать куш в максимально сжатые сроки. Наша компания из первых. Мы строим серьезный бизнес, рассчитанный на долгосрочный

период. А с чем связан взлет компании InstaForex уже в первые годы развития? Прежде всего, со значительными инвестициями. Менеджмент компании с первого дня существования компании понимал, что без серьезных вложений нельзя добиться успеха. Можно существовать на рынке, но не развиваться и становиться лидером. Мы хотели быть исключительно лидерами. Даже сейчас, когда компания InstaForex является прибыльной бизнес-единицей, мы не перестаем инвестировать в дальнейшее развитие. Поймите, мы пришли на рынок всерьез и надолго, а это подразумевает большую ответственность перед клиентами и постоянные вложения. Наши клиенты должны ощущать, что они работают с лидером рынка, у которого ни одно из направлений не стоит на месте, их брокер не хуже, а лучше других компаний – вот философия нашего развития, и как следствие, хорошего старта. Хотя старт прошел уже пару лет назад. Сейчас у нас этап сохранения позиции одних из лидеров рынка и планомерного движения вперед.

«Биржевой лидер»: Многие трейдеры зачастую уповают на так называемые прибыльные технологии, которые, по их мнению, позволяют достичь молниеносного успеха без каких-либо усилий с их стороны. Например, советники и эксперты. Скажите, пожалуйста, Вы согласны с подобным утверждением?

«InstaForex»: Если система торговли того или иного трейдера построена именно на использовании различных автоматизированных торговых роботов и советников, то это, конечно, может принести свои результаты. Однако в связи с тем, что сам Форекс рынок достаточно изменчив, то советника, каким бы он ни был прибыльным поначалу, необходимо постоянно адаптировать к быстроизменяющимся условиям, а это опять-таки требует затрат как материальных, так и временных.

«Биржевой лидер»: Вы вошли на рынок и буквально сразу же заняли лидирующие позиции. А впоследствии стали одним из ведущих мировых форекс-брокеров. Не могли бы Вы рассказать читателям, что называется из первых уст, про основные преимущества компании, привлекающей столь многочисленную армию трейдеров со всего мира?

«InstaForex»: Мы не предлагаем своим клиентам, каких-то запредельно выгодных условий, работа себе в убыток. Нет. InstaForex – это гармоничный баланс универсального брокера и действительно комфортных торговых условий. Торговать с InstaForex не только удобно, просто и прибыльно. Трейдинг с InstaForex – это своя планета для любого трейдера, в которой есть все что нужно: и полный набор инструментов, и все возможные формы поддержки, и солидный набор дополнительных сайтов, реализующих суб-услуги трейдинга. Мы обеспечиваем своих клиентов, помимо базовых потребностей в трейдинге, еще и всем тем, что в принципе существует в настоящее время на рынке Форекс:

от системы возврата части спреда (InstaRebate) до мульти-функциональных порталов для трейдеров. Кроме того, мы никогда не жалеем средств на наших клиентов. Уникальная система бонусов (30% на все пополнения торгового счета), которая по своим объемам не имеет аналогов на рынке. Также самый большой на рынке Форекс-брокеров призовой фонд (свыше полумиллиона долларов США). Все это обеспечивает удовлетворение львиной доли всех потребностей наших клиентов, как в трейдинге, так и в собственной реализации, как участница рынка Форекс.

«Биржевой лидер»: Ваша компания неоднократно признавалась лучшим брокером различными авторитетными изданиями мира, а также по результатам таких престижных выставок как ShowFxWorld. На ваш взгляд, что способствовало такому высокому международному признанию?

«InstaForex»: Эксперты видят в нашей компании, прежде всего, серьезные позиции на рынке, высокую деловую репутацию, а также солидность. Кроме того, незыблемым приоритетом для компании InstaForex являются клиенты. Мы стараемся сделать обслуживание всех трейдеров InstaForex максимально удобным и комфортным, отчего, прежде всего и зависит результативность и прибыльность их торговли. Все это не может оставаться незамеченным и отражается во все большем числе наград, которая наша компания завоевывает.



«Биржевой лидер»: Поделитесь, пожалуйста, с нашими читателями перспективными планами компании?

«InstaForex»: Планы довольно просты. Развиваться далее, при этом крепко отстаивая уже завоеванные позиции на рынке. Иными словами – продолжать четко следовать уже выбранному пути – непрерывно расти, расширяя свое влияние на рынке. Что касается каких-то конкретных достижений, то напомним, что авторитетная в мире финансов независимая премия World Finance Awards уже второй год подряд признает нас лучшим Форекс-брокером в Азии. Теперь наши планы получить награду «Лучший брокер Европы».

«Биржевой лидер»: Возможно, в деятельности Вашей компании есть направления, которым уделяется особое внимание?

«InstaForex»: Ответу на этот вопрос одним предложением: «Лидерство – это комплекс направлений, поддерживая и развивая которые мы двигаемся вперед, и выделить одно – значит уделять меньше внимания другому...»

«Биржевой лидер»: Вы активно работаете в азиатском направлении. С чем это связано? Неужели европейские рынки менее привлекательны для компании?

«InstaForex»: Европейские и североамериканские рынки требуют более консервативного подхода, так наша компания использует достаточно агрессивный, то есть, не спокойный маркетинг, в связи с этим азиатский рынок более близок нам. Но как я и говорил в предыдущем ответе, в наших ближайших планах скорейшее укрепление позиций в европейском регионе.

«Биржевой лидер»: Существуют ли в Вашей компании программы по обеспечению страхования риска клиентов?

«InstaForex»: Мы всячески стараемся снизить риски потери средств наших клиентов, связанные с форс-мажорными обстоятельствами. Одним из действий в данном направлении является внедрение нами такой услуги, как сегрегированные счета.

Открытие сегрегированного счета обеспечивает защиту капитала клиента от рисков любых форс-мажорных ситуаций, связанных с деятельностью компании. В общепринятом обозначении термин «сегрегированный счет» означает хранение средств клиентов отдельно от средств компании. Компанией InstaForex был разработан новый стандарт обеспечения гарантии сохранности средств в рамках предоставления сегрегированных счетов по следующему принципу: владелец сегрегированного торгового счета в компании InstaForex может хранить 70% от своего депозита на своем банковском счету или на счету своего доверенного лица. При этом он имеет возможность совершать операции с полной суммой своего депозита до тех пор, пока для этого хватает обеспечительной маржи.

Инвесторам: когда стоит покупать акции Кока-Колы?

The Coca-Cola Company (NYSE: KO) — американская пищевая компания, крупнейший мировой производитель и поставщик концентратов, сиропов и безалкогольных напитков. Наиболее известным продуктом компании является напиток Кока-Кола.

Штаб-квартира компании находится в столице штата Джорджия — Атланте. Председатель совета директоров и генеральный директор компании с июля 2008 года — Мухтар Кент.

История компании Coca-Cola началась 8 мая 1886 года в американском городе Атланта в доме фармацевта Пембертона. Тогда Джон Пембертон сварил в медном тазу не совсем обычный сироп. Джон позвал своего бухгалтера Фрэнка Робинсона и поделился с ним открытием:

– Френк, друг, попробуй, что у меня здесь вышло!

– А в этом что-то есть, Джон! Запиши быстрее рецепт, а то забудешь!

Сегодня Coca-Cola – это крупная компания, имеющая капитализацию \$136.54 млрд., где трудятся 92800 человек. Компания придерживается дивидендной политики, ее акции держат многие крупные инвесторы.



Свою миссию, видение бизнеса и ценности компания определяет на десятилетие вперед

Миссия компании:

- Освежать мир, тело, разум и дух;
- Пробуждать оптимизм с помощью напитков и дел;
- Привносить смысл во все, что делает компания.

Видение задач 2020:

- **Персонал:** создать такие условия работы, чтобы люди сами стремились к максимальной отдаче, на которую они способны;
- **Планета:** быть ответственными гражданами мира, вносящими реальный вклад и меняющими мир к лучшему;
- **Продукция:** производить напитки, которые удовлетворяют, и более того, предвосхищают желания и потребности людей;
- **Партнеры:** способствовать созданию и поддержке лучшей партнерской сети, формировать тесные отношения, основанные на честности и доверии;
- **Прибыль:** обеспечивать максимальную прибыль владельцам акций, но не упускать при этом из виду общие обязанности.



Общие ценности:

- **Лидерство:** смело создавать лучшее будущее;
- **Полная отдача:** быть преданным делу умом и сердцем;
- **Честность:** быть искренним;
- **Ответственность:** нести ответственность за свои поступки;

- *Сотрудничество*: создать такие условия вокруг себя, чтобы коллективный гений смог проявить себя;
- *Инновации*: искать, мечтать, создавать и ощущать радость творчества;
- *Качество*: все, что мы делаем, мы делаем на «отлично».

Стратегия компании

Воснове стратегии лежит стабильный рост. **Сильные стороны Соса-Кола – маркетинг и инновации. Благодаря этому сегодня компания является самой успешной компанией по производству безалкогольных напитков в мире и её бренды узнаваемы повсюду.**

Один из главных принципов Соса-Кола — искать возможности во всем и везде. И эти возможности открывают все большие горизонты:

— Портфолио компании включает в себя более чем 2800 продуктов в более 200 стран мира. Это соки и нектары, питьевая вода, спортивные и энергетические напитки, холодный чай, детское питание, квас. Ежедневно исследовательские центры Соса-Кола работают над изобретением новых вкусов, заряжающих энергией, утоляющих жажду и поднимающих настроение.

— Имея крупнейшую дистрибуционную систему, Соса-Кола быстро доставляет свою продукцию в различные уголки планеты, тем самым удовлетворяя желания потребителей.

— Каждый год Соса-Кола выпускает множество новых напитков. Только в 2007 году было запущено в производство более 150 низкокалорийных и безкалорийных прохладительных напитков.

— В 2008 году Соса-Кола инвестировала 40 миллионов долларов на строительство в США крупнейшего в мире завода по восстановлению ПЭТ из пластиковых бутылок (технология бутылка в бутылку).



— Компания улучшила уровень использования воды при производстве более чем на 20%, тем самым сохранив более 160 миллиардов литров воды.

— Компания объявила о покупке 100 тысяч приборов «экологически чистого» холодильного оборудования, которое работает на H2O и, соответственно, не разрушает озоновый слой атмосферы.

Производство

Компания работает на пяти континентах: Евразия и Африка, Южная Америка, Северная Америка, Тихоокеанский регион.

Компания реализует концентраты и сиропы для разлива в бутылки; консерванты, игристые ингредиенты и ароматизаторы. Партнеры по бизнесу Соса-Кола реализуют бутилированную продукцию или комбинируют сиропы с водой или комбинируют концентраты с подслащивающими веществами (в зависимости от продукта), с обычной водой и/или газированной водой, чтобы произвести готовую продукцию.

Готовая продукция транспортируется в контейнерах, имеющих торговые марки Соса-Кола или торговые марки, лицензируемые для этого, а также пополняемых канистрах, одноразовых стеклянных и пластмассовых бутылках. Продукция непосредственно продается ретейлерам, или, в некоторых случаях, через оптовых торговцев или компании, разливающие напитки по бутылкам.

Соса-Кола в США производит сиропы для своих фирменных продуктов и продает их ретейлерам или уполномоченным оптовым компаниям или партнерам, которые затем перепродают продукцию ретейлерам. Вне США сиропы, как правило, производятся уполномоченными заводами безалкогольных напитков из концентратов, проданных им компанией. Соса-Кола также производит множество других напитков, которые она продает ретейлерам и оптовым торговцам США и других стран, и непосредственно через сеть деловых партнеров, включая определенных партнеров по хранению в бутылках.

Продукты компании включают: Соса-Кола, Соса-Кола без кофеина, Cherry Coke, Diet Coke (продается как Соса-Кола Light во многих странах, кроме США), Diet Coke без кофеина, Diet Coke подслащенные Splenda, Diet Coke с извествью, диетические Cherry Coke, Соса-Кола Zero (продается Coke Zero в некоторых странах), Fanta, Sprite, Diet Sprite/Sprite Zero (продается как Sprite Light во многих других странах, помимо США), Pibb Xtra, Mello Yello, Tab, Fresca и Barq's, Powerade, Sokenbicha, Ciel, Bonaqa/Bonaqua, Dasani, ароматизированные Dasani, Georgia ready-to-drink coffees (sold primarily in Japan), Lift, Thums Up, Kinley, Eight O'Clock, Qoo, Mother, Vault, NOS, Full Throttle и другие продукты, разработанные для конкретных стран.

Также продукция Соса-Кола включает воду под названием glaceau vitaminwater и smartwater, укре-

пленный Fuze, чай, ароматизированные напитки и фруктовые напитки, которые продаются в США, Matte Leao продается в Бразилии. Напитки компании включают также Schweppes, Canada Dry, Dr Pepper и Crush.

Компания производит и распространяет сокосодержащую продукцию, включая Minute Maid; соки и сокосодержащие напитки: соки Capru, Odwalla – витаминные медицинские напитки, пять живых напитков Alive, миксеры Bacardi (произведены и продаются в соответствии с лицензионными соглашениями от Bacardi & Company Limited).

Coca-Cola имеет лицензии на производство и продажу концентратов для смесей Seagram's, линии игристых напитков. Кроме того, в США компания работает с Nestea и Enviga, выпускает продукцию под сублицензионным соглашением с дочерней компанией Nestle SA (Nestle).

Multon, российский бизнес сока (Multon), которым Coca-Cola управляют как совместное предприятие Coca-Cola Hellenic Bottling Company S.A. Они изготавливают и продают продукты компании под различными торговыми марками, включая Добрый, Rich и Nico BioTime в России, Украине и Беларуси.

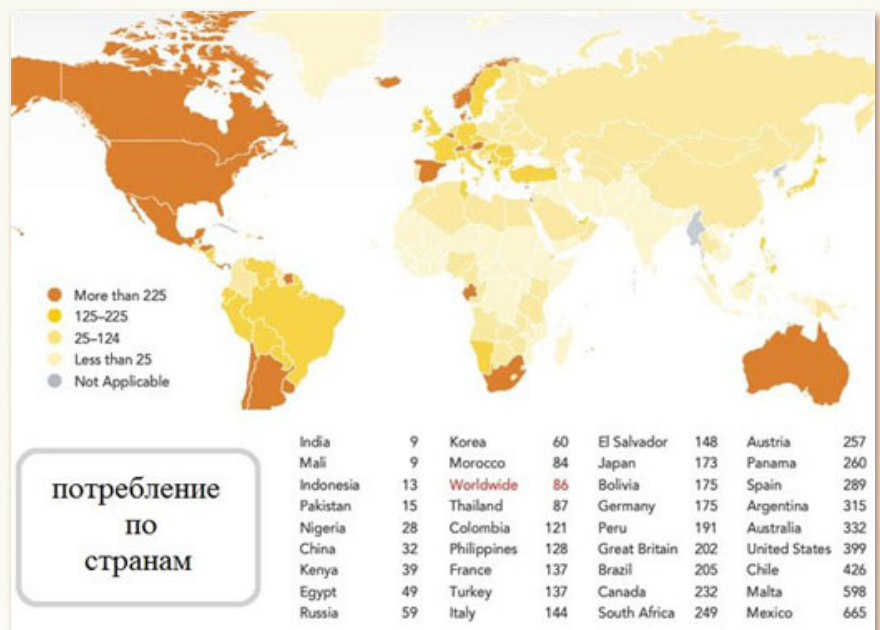
Beverage Partners Worldwide (BPW), совместное предприятие компании с Nestle, делят долю рынка под различными торговыми марками, включая Nestea, Enviga, Yang Guang, Nagomi, Frestea, Ten Ren, Yuan Ye, Tian Yu Di (Heaven & Earth), Nestea Vitao и Nestea Cool, на различных рынках во всем мире, кроме США и Японии.

Ilko Coffee International, S.r.l., совместное предприятие с illycaffè S.p. A. и Ilko Hellenic Partners GmbH, совместное предприятие между Ilko Coffee International, S.r.l. и греческим филиалом Coca-Cola, изготавливают и продают готовые напитки под брендом illyissimo.

Компания конкурирует с PepsiCo, Inc., Nestle, Dr Pepper Snapple Group, Inc., Groupe Danone, Kraft Foods Inc. и Unilever.

Результаты деятельности компании

Результаты деятельности компании по итогам второго квартала 2010 года и в целом 2009 года говорят о том, что Coca-Cola хорошо поработала за отчетный период, увеличив объем продукции, прибыль и рост доходов на ак-



цию, что оправдывает долгосрочные цели инвесторов.

— Сильный международный рост объема продукции на 5% Coca-Cola показала во втором квартале, что оправдывает долгосрочные цели, с уравновешенным ростом во всем мире, включая 2%-й рост в Северной Америке и 6%-й международный рост. Международный объем за текущий период год вырос на 4%. Рост объема во главе с брендом Coca-Cola выше на 5% во втором квартале и на 4% на данный год.

Значительный рост объемов единиц продукции был также достигнут на других ключевых рынках по всему миру, таких как Япония, Бразилия, Мексика, Аргентина, Таиланд, Корея, Западная Европа.

— Результаты второго квартала показали рост EPS на 16% до \$1.06, что выше на 15% с \$1,02 соответствует долгосрочным целям.

Во втором квартале 2009 г. отчетная прибыль в расчете на акцию составила \$0,88, что на 44% выше, чем во втором квартале 2008 г.

— Операционный доход увеличился на 13% во втором квартале и на 15% за 2010 год, что соответствует долгосрочным целям.

— Чистый доход вырос на 5% во втором квартале, а также отмечается рост чистой прибыли на 5%, что соответствует долгосрочным целям.

— Обширный глобальный спрос на напитки увеличивает капитализацию компании, что увеличивает объем и прибыль на акцию.

— Операции с потоком наличности увеличились в 2010 году на 18% и достигла \$4,3 миллиардов.

Мухтар Кент, председатель и Генеральный директор Coca-Cola, сказал прессе: “Я доволен деятельностью нашей компании, когда мы еще раз показали рост во втором квартале с последовательными и хорошими результатами, оправдывающими наши планы и видение бизнеса до 2020 года, подкрепляемое нашим стратегическим маркетингом и новшествами”.

Г-н Кент продолжал: “Ясно, однако, что рост мировой экономики остается под сомнением во многих регионах, затронутых продолжающимися проблемами дефицита в Европе, недавних нисходящих пересмотрах экономики Китая и ослабленного потребительского доверия. В то время как эта неуверенность висит над всем нами, мы остаемся решительными в нашем обязательстве вложить капи-

тал в наши глобальные действия и наши бренды для долгосрочного развития. Даже в течение этого периода ценность нашего бренда становится более сильной во всем мире и потребители продолжают выбирать наши продукты. С нетерпением ожидая баланса года, мы все же уверены в нашей способности выполнить план 2010 года и продолжаем прилагать усилия для достижения к 2020 года намеченных целей.”

Технический анализ акций компании

Акция компании входит в котировальные списки индексов Dow Jones и S&P500. Опционы торгуются с минимальным спредом.

На долгосрочном графике акция находится в зоне широкого флета 88.94 – 37.01(03.2002). Прорыв границы наклонного канала **открывает движение вверх**, где основной зоной сопротивления выступают уровни пивот2 – 61.97 и Фибоначчи 161.8% – 83.25.

[Команда аналитиков землячества трейдеров США и Канады](#) придерживается позитивного прогноза по акциям компании Coca-Cola и рекомендуют её к покупке на средне- и долгосрочную перспективу.



Известно, что инвесторы в последнее время переживали далеко не лучшие времена. И виной всему – глобальный мировой кризис, оказавший свое негативное влияние практически на все страны мира. Однако в этом году разрушительная сила экономического коллапса иссякает, что позволяет финансовым компаниям и организациям успешно восстанавливать утраченные позиции, а экспертам и аналитикам делать оптимистичные прогнозы в плане дальнейшего развития. Более того, посткризисный 2010 год отмечен возрастающим интересом инвесторов, частных трейдеров и «рядовых» участников валютных рынков не только к биржевой деятельности в частности, но и к сопровождающим ее событиям, например, крупным международным выставкам, которые в полном объеме демонстрируют последние достижения в области финансов и трейдинга. Кроме того, данные выставочные мероприятия полезны еще и тем, что здесь, встречаясь со своими коллегами, инвесторы и трейдеры могут обменяться полезным опытом, выбрать в ближайшей перспективе наиболее оптимальные для себя варианты инвестирования средств, заключить выгодные сделки, найти надежного бизнес-партнера, подобрать «под себя» брокерскую компанию или дилинговый центр и т.д.

Дорогие друзья! На эти и многие другие вопросы, связанные с миром биржевой торговли, вы в полной мере найдете ответы, посетив предстоящие выставки **FOREX EXPO 2010**, организованные ведущим специалистом в области организации и проведения международных выставок и конференций – компанией «ФИНЭКСПО». Наши выставочные мероприятия вот уже на протяжении девяти лет привлекают к себе крупные международные финансовые компании, успешные бизнес-проекты многих регионов планеты, а также известных частных трейдеров, которые добились превосходных результатов в области биржевой торговли. Качество, эксклюзив, надежность и гарантия привлечения к вашему стенду посетителей – отличительные особенности компании «ФИНЭКСПО».

Что касается тематических выставок, то мы предлагаем весьма широкий диапазон мероприятий: от узкоспециализированных проектов в области финансов и оборудования, до имиджевых мероприятий. С самой лучшей стороны зарекомендовали себя такие выставки «ФИНЭКСПО» как «**WORLD FOREX EXPO**», «**INTERNET TRADING EXPO**», «**INVESTOR EXPO**», «**FINANCIAL EXPO**», конференция «**PRIVATE BANKING**», а также единственная международная выставка в России по гольф индустрии «**GOLF EXPO**».

Отдельное внимание стоит обратить на самую востребованную и популярную у многих игро-

ков финансовых рынков выставку «**WORLD FOREX EXPO**». Данная выставка в полном объеме охватывает все аспекты биржевой торговли и проводится в различных странах мира. При этом с каждым годом количество участников и посетителей только возрастает. Кроме непосредственно выставочных мероприятий, на «**WORLD FOREX EXPO**» регулярно проводятся различные презентации, семинары, мастер-классы ведущих мировых профессионалов, привлекающих внимание не только участников выставки, но и «рядовых» посетителей, многие из которых впоследствии сами становятся участниками финансовых и валютных рынков.

*Чтобы более подробно узнать о компании, выставке которой даже в кризисные годы привлекали к себе внимание профессионалов, журнал «Биржевой лидер» взял интервью у **Марии Миновой**, PR-директора компании «ФИНЭКСПО».*



*Мария Минова,
PR-директор компании «ФИНЭКСПО»*

Биржевой лидер: Добрый день, Мария. Прежде всего, разрешите поздравить компанию «ФИНЭКСПО» с таким бурным ростом популярности выставочных проектов Вашей компании и задать несколько вопросов о предстоящих в этом году выставках FOREX EXPO 2010.

В конце октября Ваша компания провела выставку... в немного неожиданном месте – в Казахстане. До этого, насколько нам известно, в данном регионе «ФИНЭКСПО» не организовывало подобных мероприятий. Скажите, пожалуйста, почему Ваша компания решила организовать выставку в Республике Казахстан? С чем связан такой выбор?

Мария Минова: Добрый день! Благодарю за поздравления! Что касается выбора Республики Казахстан для проведения международной выставки, то тут все просто. Казахстан является на сегодняшний день одним из наиболее привлекательных регионов для инвесторов. В Республике с каждым годом растет интерес к биржевой торговле, постоянно увеличивается количество индивидуальных трейдеров.

Биржевой лидер: Если у компании «ФИНЭКСПО» планы по дальнейшему продвижению FOREX EXPO в странах СНГ?

Мария Минова: Да, планы у нас есть. Как мы уже говорили выше, вскоре FOREX EXPO пройдет в Украине и России. Сегодня не только на Западе, но и в странах бывшего СССР все больше людей отдают предпочтение заработку именно на валютном рынке Форекс. Многие трейдеры называют Форекс не иначе, как работа, о которой можно мечтать. И это не удивительно, учитывая славянский менталитет. Посмотрите, какие шикарные возможности открываются даже для самых ленивых трейдеров: Вам не надо никуда ходить и никому подчиняться, получая при этом фиксированный оклад. Имея компьютер или даже мобильный телефон, оснащенные специальным торговым ПО, трейдер может зарабатывать, находясь в любой точке мира, как угодно и сколько угодно! Без всяких ограничений! Это поистине находка – не выходя из дома, зарабатывать приличные деньги. Поэтому как в России, так и в Украине, Казахстане и других странах, количество трейдеров постоянно увеличивается, а следовательно, увеличивается количество и обслуживающих их брокерских компаний и дилинговых центров. И каждая из таких компаний как минимум предлагает не худшие, чем у конкурентов условия для своих клиентов. Следовательно, разрабатывает свои технологии и предложения, которые часто стано-

вятся действительно уникальными. А где лучше всего рассказать о своих достижениях, да так, чтобы о них узнало как можно больше заинтересованных игроков? Конечно же, на престижных выставках. И в этом плане проект **FOREX EXPO** является актуальным практически для всех стран СНГ. Это подтверждают и многочисленные исследования в области динамики развития проекта, которые показывают, что **FOREX EXPO** – востребованный рыночный продукт во многих регионах мира. Поэтому могу предположить, дальнейшее продвижение в странах СНГ будет проходить, конечно же, с ориентацией на экономические, политические, социальные особенности той или иной страны, но с неизменным привлечением всех заинтересованных физических и юридических лиц, обладающих одним общим моментом для всех стран – увлечением Форексом.

Биржевой лидер: Мария, подскажите, когда и где будет проходить следующая выставка по биржевой тематике?

Мария Минова: Наше следующее мероприятие [будет проходить в Киеве](#) 12 и 13 ноября в гостинице HYATT Regency Kyiv. А 20 ноября [выставка «перереберется» в Москву](#) и пройдет в отеле Radisson Славянская.

Биржевой лидер: Не секрет, что во время мирового финансового кризиса, многие ДЦ и брокерские компании «вышли из игры». Как в таких условиях действовала Ваша компания, когда, по независящим от Вас причинам, потенциальные клиенты или партнеры просто напросто исчезали с рынка?

Мария Минова: Да, кризис оказал губительное влияние на многие организации и компании, которые могли стать в перспективе постоянными участниками наших выставок. В итоге многие экспоненты значительно уменьшили свои расходы на рекламные цели, что привело к уменьшению количества участников выставок. Но мы не унывали и разрабатывали новые схемы и проекты, в первую очередь направленные на продвижение товаров и услуг наших участников до своих потенциальных клиентов, (которые, кстати, всегда принимали участие в выставках компании). В этом году наблюдается финальная стадия кризиса. Вследствие чего поднимаются биржевые индексы, приносящие финансовым компаниям огромные прибыли. Возрастает и интерес к торговле на валютном рынке, что отражается на потребности организаций и проведения выставок, в первую очередь, обучающих проектов и наиболее передовых технологий торговли на Форексе.

nordFX НИЧЕГО... КРОМЕ ТОРГОВЛИ!
<http://nordfx.com/>

Поэтому наш проект опять «возвращает» ушедшие компании, а вместе с тем, к нам присоединяются и новые.

«Биржевой лидер»: И напоследок. Какие, на Ваш взгляд, наиболее привлекательные моменты ожидают участников предстоящих выставок в Киеве и Москве?

Мария Минова: При подготовке к предстоящим выставкам наша компания учитывает «недоработки» прошлогодних мероприятий, а также пожелания клиентов. Поэтому уже давно мы развернули широкую рекламную компанию, призванную помочь участникам найти своих клиентов и партнеров по бизнесу. На выставках компании смогут испытать собственные инновационные технологии, привлечь посетителей, которые, кстати, многими нашими клиентами рассматриваются как потенциальные потребители их услуг и товаров. А мы, как организаторы, в свою очередь, создадим комфортную бизнес-атмосферу и реализуем новые задумки, которые, надеемся, оценят по достоинству, как профессионалы, так и новички, желающие принимать активное участие в биржевом трейдинге.

Биржевой лидер: Мария, спасибо, за интересные и исчерпывающие ответы. Будем с нетерпением ждать предстоящих выставок.

Отметим тот факт, что в этом году компания **FOREX EXPO** в Москве отпразднует 10-ый юбилей. Это круглая дата, примечательна еще и тем, что впервые за свою работу проект **FOREX EXPO** пройдет в Казахстане. С одной стороны, примечательный факт, говорящий о бурном развитии компании,

расширении географии ее деятельности. Но с другой стороны, **ФИНЭКСПО** «взваливает на плечи» ответственность, требующую определенной смелости и даже риска, поскольку любой дебют, в какой бы сфере он ни проводился, характеризуется определенной долей непредсказуемости. Однако, смеем предполагать, что достаточно долгий опыт работы в своем сегменте рынка, накопленные знания вкупе с внедрением самых последних технологий в области организации и проведения подобных выставок позволят не просто выступить на достойном уровне, но и в дальнейшем «влюбить» в себя как Казахстан, так и другие страны.

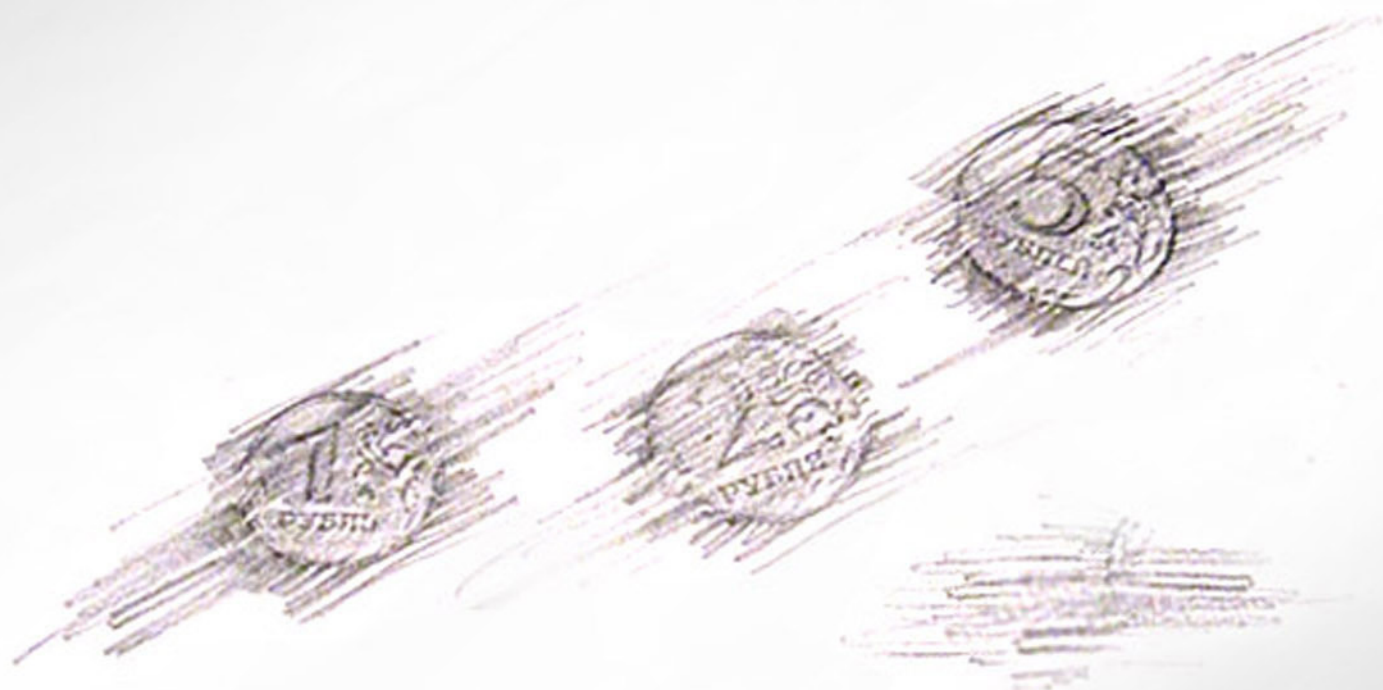
Собственно, сам проект **FOREX EXPO** стартовал в Москве в 2004 году. Идея проекта возникла и в дальнейшем реализовалась после первой проведенной компанией выставки **INTERNET TRADING EXPO**, которая продемонстрировала достижения в области биржевой торговли online. Из года в год на проводимых компанией выставках росло количество брокерских компаний, финансовых и инвестиционных организаций, частных лиц, работающих на валютном рынке. При этом **FOREX EXPO** привлекала и привлекает не только отечественных, но и ведущих зарубежных специалистов. Чего стоит один только факт выступления на выставках таких гуру Форекса как Ларри Вильямс, Эрик Найман, Джо Динаполи, Льюис Борселино, Джон Боллинджер и др.

Об успехе деятельности компании **ФИНЭКСПО** говорит и тот факт, что восемь из десяти представленных впервые компаний неизменно участвовали на следующей выставке, а впоследствии становились ее постоянными участниками.



Трейдинг как предчувствие

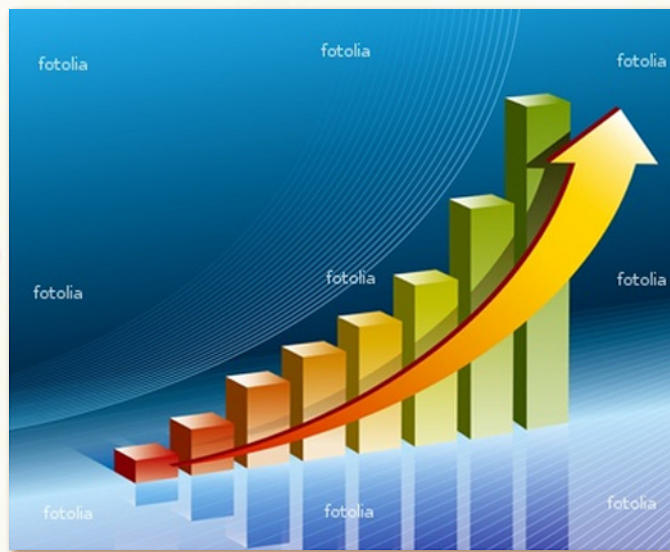
TO BE OR NOT TO BE



Валютные войны сотрясают основы мировой экономики

Основной интригой прошедшего в конце прошлой недели саммита G20 безусловно, являлся вопрос, касающийся девальвации национальных валют. Итогом стало решение министров финансов ведущих стран-участниц G20, которое вкратце можно выразить как стремление перейти к такой системе обменных курсов, которая будет учитывать рыночно-экономические реалии и сдержанно отнестись к избыточной девальвации валют. Более того, в итоговом протоколе зафиксировано, что в ближайшее время страны с развитой экономикой будут держать под контролем ситуацию относительно нестабильности и неадекватности колебания валютных курсов. Для стран с интенсивно развивающейся экономикой подобные шаги должны стать гарантом снижения риска резких изменений в потоках капитала, которые подчас могут вызвать настоящие стихийные бедствия.

К сожалению, за красивыми словами нет никаких конкретных решений и шагов. Так называемый вопрос о «войне валют» остро встал задолго до саммита, однако на форуме никаких практических и действенных мер намечено не было, а историческая фраза о том, что «ведущие страны мира постараются воздержаться от конкуренции в области девальвации национальных валют» оказывается, была внесена в протокол заседания еще до самого заседания. Но сенсации по большому счету никто и не ожидал, поскольку любая страна, кото-



рая решится на критическую оценку манипуляций с национальной валютой того или иного государства, в тот же момент получит ощутимый отпор со стороны «обиженного» государства. Интересно, что саммит оставил без внимания такое важное предложение, согласно которому государства-эмитенты резервных валют должны вести согласованную монетарную политику, чтобы при этом не пострадали экономики развивающихся государств. Предполагалось, что развитые страны заранее будут информировать «большую двадцатку» о своих планах, для того чтобы сохранить стабильность в мировой экономике.

Соединенные Штаты Америки, похоже, вообще испытали глубокое разочарование, поскольку на саммите они планировали заручиться поддержкой большинства стран. Они внесли на саммит предложение об установлении жестких дефицитно-профицитных рамок платежного баланса относительно размера ВВП страны. Предполагалось сделать сальдо текущего счета в пределах 4% от ВВП. Но не всем странам эта идея показалась привлекательной, в частности, противниками цифровых ограничений стали Россия, Япония и Германия.

Получается, что никакие количественные параметры, сдерживающие дисбалансы стран в совместном коммюнике зафиксированы не были. Руководство ведущих экономических держав ограничилось очередными лозунгами, призывающими к многостороннему сотрудничеству и призывами к реализации всесторонних мер по поддержанию платежных балансов на должном уровне.

Вот только где это загадочный уровень, так и не уточнили...



Цена, время и объём – как это было и что из этого вышло

В первой годовщине **ФАКУЛЬТЕТА БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ «Futures Trade and Stock Exchange»** хотелось бы сказать пару слов о том, как мы пришли к торговле с помощью информации по биржевым объёмам и во что это всё в конце концов вылилось.

Поработав какое-то время на известных платформах, предоставляющих подобную информацию мы поняли, что для успешной торговли совсем недостаточно иметь кучу данных, собранных в красивом терминале, и многое из того, что там имеется – или не работает в том виде что предлагают, или просто не нужно.

Как-то в январе 2008-го мы наткнулись на информацию о профиле рынка (**Market Profile** – сокращенно **MP**). По мере того, как его изучали – начали находить для себя, что теория MP достаточно точно отображает настроение рынка, но из-за недостаточности первичной информации на выходе формируется модель с рядом допусков. Впрочем, это абсолютно не мешало развиваться этой идеологии, так как по сути данный анализ предусматривал среднесрочный характер сделок, где небольшие неточности особо не меняли картины происходящего.

В то же время вместе с участниками команды единомышленников (в рамках кафедры статистики и менеджмента), на тот момент еще будущего состава факультета биржевой торговли FTSE, мы начали присматриваться к торговым терминалам, которые дают данные непосредственно с биржевых площадок и искать пути модернизации идеи. Данные по реальным объемам были в то время мало раскрыты, особенно на постсоветском пространстве, благодаря политике дилинговых центров, которые всячески пытались вовлечь все больше и больше народа в популярный небиржевой терминал MetaTrader. Сама тема возможности объемов частично раскрывалась на западных и отечественных форумах разработчиками и пользователями различных платформ и терминалов.

Вот так выглядит график цены и объема в обычном терминале (баровый график рис. 1):

А так уже можно заглянуть внутрь каждого бара и вовремя увидеть дисбаланс сил на рынке и крупных игроков (рис. 2).

По мере развития собственных идей и концепций мы пришли к идее **профиля объема**, то есть распределения рыночных заявок по цене в зависимо-

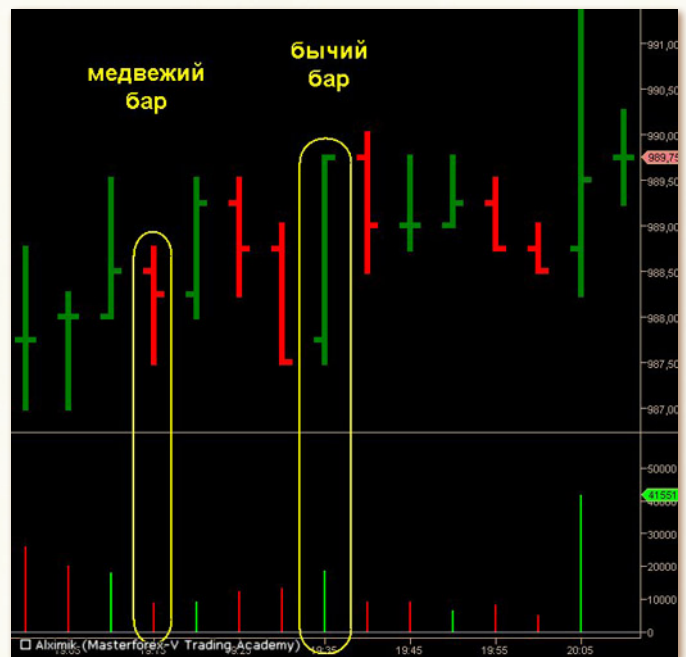


Рисунок 1.

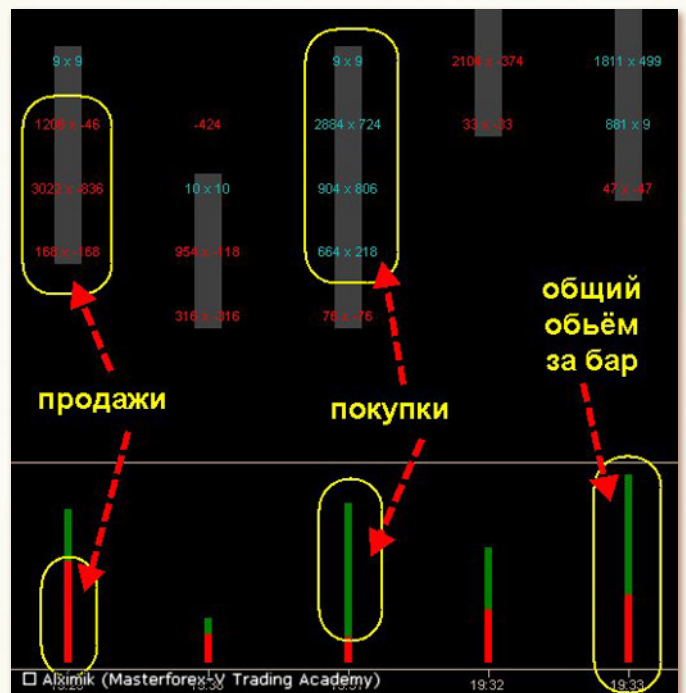



Рисунок 2.



Единственная компания в своём роде.
Стабильные и постоянные выплаты.
Более 1500 зарегистрированных пользователей.






Рисунок 3.

сти от их реального объема. Да, конечно, мы не первые, кто пришел к этому, но свой путь мы преодолевали самостоятельно. Со временем русскоязычный интернет наполнился достаточно новой на то время информацией про возможности самих объемов и преимущества профиля объемов. И, действительно, надо признать, многие методы тогда работали. Но с тех пор рынок изменился – поменялись и методы, и в первую очередь приходилось ломать стереотипы у себя, чтобы видеть «дальше» (рис. 3).


Объем – это часть информации, которую нам предоставляет рынок, и недостающие звенья здесь, естественно, **цена и время**. Но комплексный анализ этих трех составляющих – это ближайший путь к победе. Тем не менее, остаемся при мнении, что различные подходы к анализу реальных объемов и другой информации от рынка – это процесс абстрактный и индивидуальный, подобный существующему множеству систем анализа цены (без объема).

По мере нашего развития, вместе с нами развивалась и платформа **ClusterDelta**, точнее ее предыдущий аналог, реализованный средствами MS Excel, который мы использовали в то время для обработки информации с биржи. Вначале это был идеальный вариант, так как достаточно просто можно было в неё добавить нужные элементы, а также исключить после тестирования бесполезные.

Но из-за ряда недостатков самой программы MS EXCEL, а к тому же уже располагая на тот момент опытом других платформ, мы приняли решение переделать все полностью и получить удобную платформу визуализации кластеров и профиля объемов.

И вот, полтора года спустя, был получен результат, оказавшийся не хуже ожиданий – удобная и компактная платформа, а самое главное, не требующая особых ресурсов от компьютера.

Однако данная платформа не позиционируется как автономный продукт, так как несмотря на то, что Cluster Delta и не привязана к какому-то конкретно-



Мы сделали все для успешной торговли

Отсутствие реквотов и проскальзываний

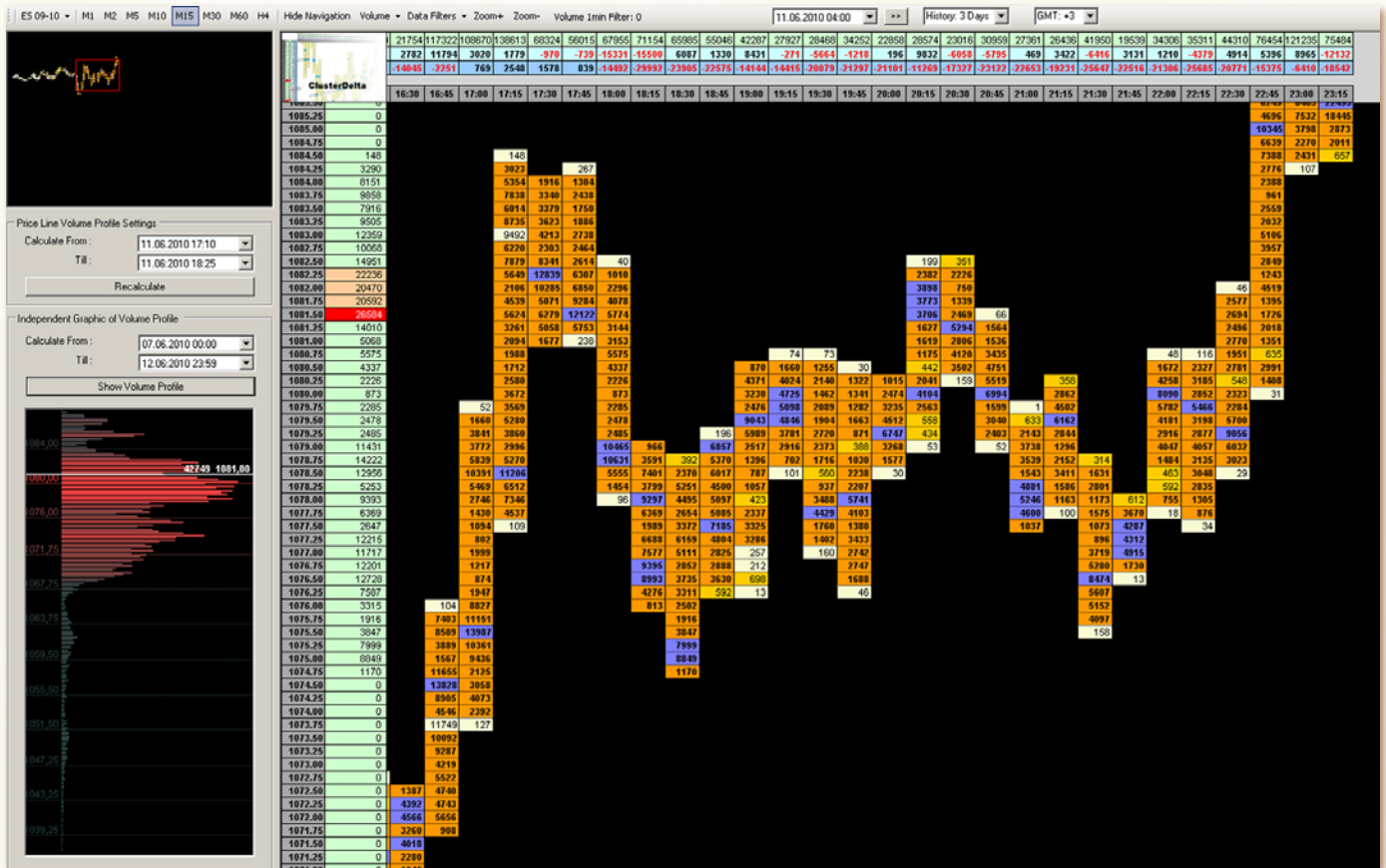


Рисунок 4.

му терминалу, тем не менее надо понимать, что реально кластеры – это только часть информации о рынке. Поэтому ценовой график и некоторые индикаторы биржевых данных лучше смотреть именно в торговом терминале.

Возможность оценить платформу на сегодняшний день есть у каждого желающего. Достаточно [скачать](#), запустить, выбрать инструмент и кластера уже появятся у вас на экране.

Немного о возможностях и особенностях платформы (функционал):

- кластерный график
- объем, дельта, объем x дельта, аск x бид
- фильтры на отображение данных
- фильтр на определенный объем
- самые различные цветовые настройки интерфейса
- профиль объема за необходимый период
- два альтернативных канала связи к серверам данных
- настройка на любой часовой пояс
- обновление данных раз в 10 секунд

Для запуска необходимо иметь установленный пакет Net Framework версии не ниже 2.0

Кластерный график может быть представлен в виде объемов, в виде дельты, в виде объема и дельты по цене, в виде количества заявок Ask и Bid. Общие формулы:

$$\text{ASK} + \text{BID} = \text{Объем},$$

$$\text{ASK} - \text{BID} = \text{Дельта}.$$

Для упрощения визуального восприятия максимальные объемы подсвечиваются разными цветами – для фильтра мелких объемов можно установить нижнюю (minor) и верхнюю (major) границы фильтров. Все что ниже нижней границы фильтра – не подсвечивается. Объем от нижней до верхней границы имеет отдельную цветовую настройку (Cluster Filter Minor Vg), объемы выше верхней границы также имеют собственную цветовую настройку (Cluster Filter Major Vg). Максимальный объем выше верхней границы подсвечивается отдельно (Cluster Max Volume Vg).

Профиль объема в левой части строится отдельно (от тех данных, что в основной части экрана) за указанный период времени.

Внешний вид выглядит примерно следующим образом (рис. 4).

Также есть возможность отфильтровать объем по количеству сделок за минуту, так как повышенная частота сделок также является одним из крите-

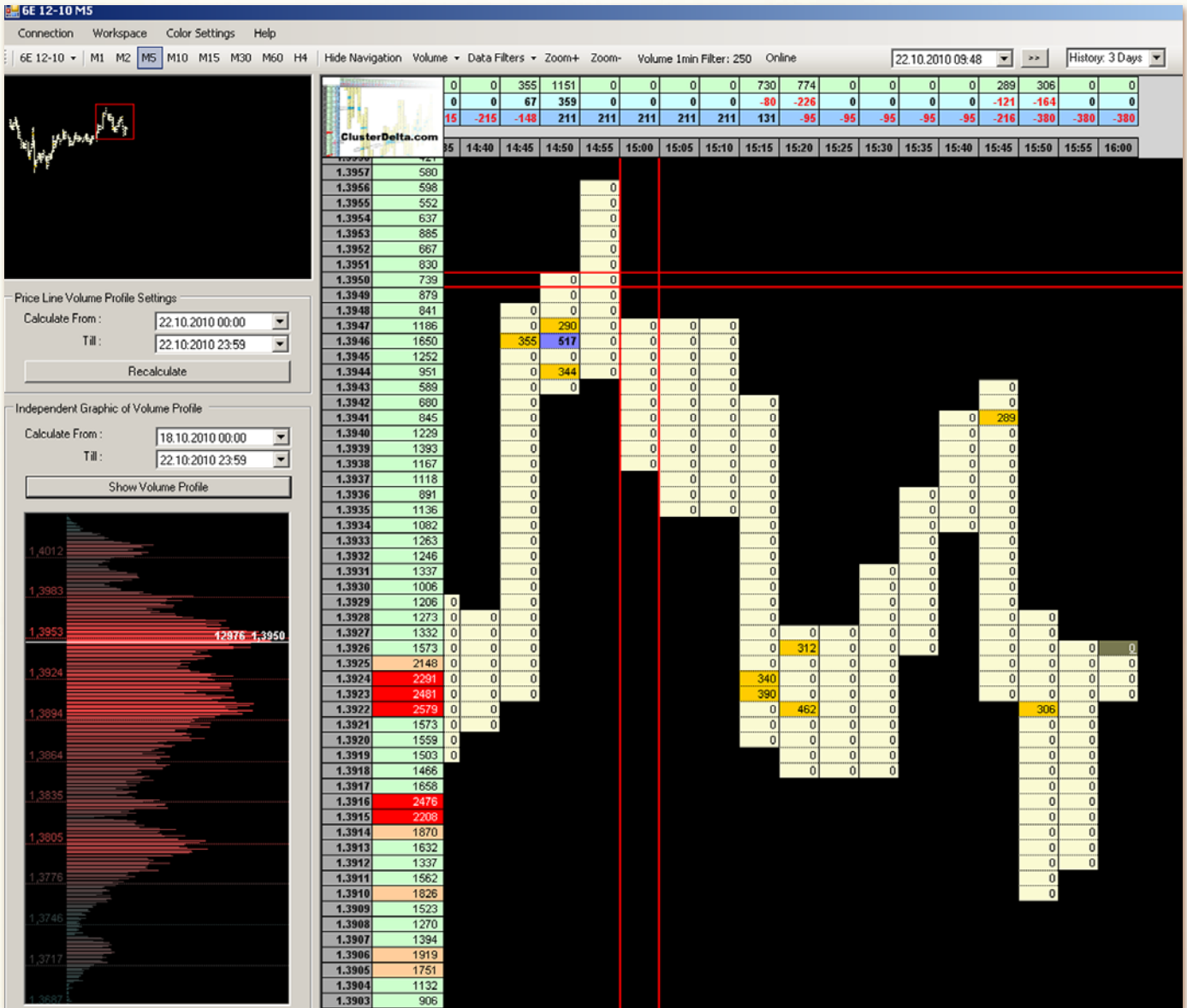


Рисунок 5.

риев окончания движения. Обратите внимание, как выглядит график декабрьского фьючерса на евро с фильтром 250 лотов в минуту на момент написания статьи (время киевское) (рис. 5).

На страницах журнала мы все же не будем описывать подробно весь функционал – всё этого вы можете найти в [ветке описания программы](#), там же

вы можете скачать программу (доступ бесплатный), задать вопрос или оставить своё мнение или пожелание.

Игорь Васёв
Руководитель факультета биржевой торговли
«[Future Trade and Stock Exchange](#)»

Психология трейдинга:
загадки, секреты и тайны



Родители и дети: алгоритмы проблем и их решение

Осторожно, ребенок!

На форуме собралось очень много людей. Разных возрастов, профессий, разных интересов, кругов общения, из разных стран, даже континентов. У большинства, конечно, есть семьи. А в семье – растут дети. И каждая семья рано или поздно, конечно, как этого не хотелось бы, но к сожалению обязательно сталкивается с проблемами, связанными с детьми. Дети растут, а с ними растут и проблемы.

Каждый из нас оказывался в разных ситуациях. И очень возможно что Ваша история или совет пойдет кому-то на пользу.

Любовь маленького ребенка абсолютна, она существует, не касаясь потраченных денег, количества игрушек, и даже уделенного внимания. Проводите ли вы вдвоем целые дни, или можете позволить себе заниматься ребенком только по вечерам – он не станет любить вас меньше. Возможно, нет более важного занятия, более значительной привилегии, чем быть родителем. И все, что вам нужно, чтобы им стать, это – ребенок. Внезапно у вас в руках – пугающая ответственность: воспитание человека.

Ребенок растет. Уже скоро начнет осознавать себя как личность. Вроде все так хорошо.....но вот скандал. Почему-то мы друг друга не понимаем. Тут возникает пропасть в отношениях. Что же происходит? Может всего можно было избежать? Или наоборот – пора «повоспитывать», «поломать» характер. А вдруг если мы его «ломаем», то в ребенке что-то сломается как в личности? Как же происходит и где находится эта грань, которую нельзя переступить, поломать?

Кризисы развития личности.

Только что родившийся ребенок (новорожденный) представляет собой существо, действующее под влиянием непосредственно идущих от организма присущих ему биологических потребностей. Затем поведение и деятельность ребенка начинают определяться восприятием тех предметов внешнего мира, в которых «кристаллизовались», т. е. нашли свое воплощение, его биологические потребности. В этот период он является рабом актуальной действующей на него ситуации.

Однако уже на втором году жизни положение существенно меняется. В этот период формируется первое личностное новообразование – мотивирующие представления, выражающиеся в способности ребенка действовать в соответствии со своими внутренними побуждениями. Мотивирующие представления являются результатом первого синтеза интеллектуальных и аффективных компонентов, обеспечивающих ребенку «отрыв» от не-



посредственно действующей на него ситуации. Они порождают у него стремление поступать согласно своим внутренним побуждениям и вызывают «бунт» ребенка, если реализация его активности встречает сопротивление среды.

На следующем этапе (кризис 3 лет) происходит выделение ребенком самого себя в качестве субъекта в мире объектов, на которые он может воздействовать и которые может изменять. Здесь ребенок уже осознает свое «Я» и требует возможности проявлять свою активность («Я сам»).

На третьем этапе (кризис 7 лет) у ребенка возникает сознание себя как существа социального и своего места в системе доступных ему общественных отношений. Условно этот период можно обозначить периодом рождения социального «Я». Именно в это время у ребенка формируется «внутренняя позиция», порождающая потребность занять новое место в жизни и выполнять новую общественно значимую деятельность.

Наконец, на последнем этапе возрастного развития у подростка возникает самосознание в собственном смысле слова, т. е., способность направлять сознание на свои собственные психические процессы, включая и сложный мир своих переживаний. Этот уровень развития сознания порождает у подростков потребность обернуться на самого себя, познать себя как личность, отличную от других людей и в соответствии с избранным образцом. Это, в свою очередь, вызывает у него стремление к самоутверждению, самореализации и самовоспитанию.

Возрастная периодизация развития личности.

Педагогика и психология выделяют следующие возрастные этапы формирования личности: ранний детский (преддошкольный) возраст (0—3),

детсадовский (4–6), младший школьный возраст (6–10), средний школьный возраст (11–15), старший школьный возраст (16–17).

В раннем детском возрасте развитие личности осуществляется преимущественно в семье, которая, в зависимости от принятой в ней тактики воспитания, либо выступает как просоциальная ассоциация или коллектив (при преобладании тактики «семейного сотрудничества»), либо искажает развитие личности ребенка. Последнее происходит в группах низкого уровня развития, где в отношениях между родителями и детьми доминирует конфронтация. В зависимости от характера семейных отношений может, например, изначально складываться личность ребенка либо как нежного, заботливого, не боящегося признать свои ошибки и оплошности, открытого, не уклоняющегося от ответственности маленького человека, либо как трусливого, ленивого, жадного, капризного себялюбца. Важность периода раннего детства для формирования личности, которое было отмечено многими психологами, заключается в том, что ребенок с первого года своей сознательной жизни находится в достаточно развитой группе и в меру присущей ему активности усваивает тип отношений, который в ней сложился, претворяя их в черты своей становящейся личности.

Воспитание и развитие ребенка, начинаясь и продолжаясь в семье с 3–4 лет, протекает одновременно в детском саду, в группе сверстников под руководством воспитателя, где и возникает новая ситуация развития личности. Переход на этот новый этап развития личности не определяется психологическими закономерностями (они только обеспечивают его готовность к этому переходу), а детерминирован извне социальными причинами, к которым относится развитие системы дошкольных учреждений, их престиж, занятия родителей на производстве и т.д. Если переход к новому периоду не подготовлен внутри предыдущего возрастного периода успешным протеканием фазы интеграции, то здесь (как и на рубеже между любыми другими возрастными периодами) складываются условия для кризиса развития личности – адаптация ребенка в детском саду оказывается затрудненной.

В младшем школьном возрасте ситуация развития личности во многом напоминает предшествующую. Три фазы, ее образующие, дают школьнику возможность войти в совершенно новую для него группу одноклассников, которая имеет первоначально диффузный характер. Руководящая этой группой учительница оказывается, по сравнению с воспитательницей детского сада, еще более референтной для детей, поскольку она, используя аппарат ежедневно выставляемых отметок, регулирует взаимоотношения ребенка как с его сверстниками, так и с взрослыми, прежде всего с родителями, формирует их отношение к нему и его отношение к себе «как другому».

Примечательно, что не столько сама по себе учебная деятельность выступает фактором развития личности младшего школьника, сколько отношение взрослых к его учебной деятельности, к его



успеваемости, дисциплине и прилежанию. Максимальное значение сама учебная деятельность как личностнообразующий фактор, по-видимому, приобретает в старшем школьном возрасте, которому присуще сознательное отношение к учебе, формирование в условиях воспитывающего обучения мировоззрения (на уроках литературы, истории, физики, биологии и т.д.).

Специфическая особенность подросткового периода, по сравнению с предыдущими, состоит в том, что вступление в него не означает вхождение в новую группу (если не возникла референтная группа вне школы, что очень часто случается), а представляет собой дальнейшее развитие личности в развивающейся группе, но в изменившихся условиях и обстоятельствах (появление учителей-предметников вместо одной учительницы в младших классах, зачатки совместной трудовой деятельности, возможность проводить время на дискотеке и т.д.) при наличии существенной перестройки организма в условиях бурно протекающего полового созревания.

Необходимые и достаточные критерии сформированности личности.

Л. И. Божович выделяет два основных критерия сформированности личности.

Первый критерий: человека можно считать личностью, если в его мотивах существует иерархия в одном определенном смысле, а именно, если он способен преодолевать собственные непосредственные побуждения ради чего-то другого. В таких случаях говорят, что субъект способен к опосредованному поведению.

Второй необходимый критерий личности – способность к сознательному руководству собственным поведением. Это руководство осуществляется на основе осознанных мотивов-целей и принципов.

От первого критерия второй отличается тем, что предполагает именно сознательное соподчинение мотивов. Просто опосредствованное поведение (первый критерий) может иметь в своей основе и стихийно сложившуюся иерархию мотивов, и даже

«стихийную нравственность»: человек может не отдавать себе отчета в том, что именно заставило его поступить определенным образом, тем не менее, его поведение вполне нравственно.

Ну здравствуй, Хрюша! Сейчас я расскажу тебе нечто удивительное. Ты такого ещё не слышал! **ДЕТИ – ТАКИЕ ЖЕ ЛЮДИ, КАК И МЫ.**

Вам смешно? Тогда поделите пополам листок бумаги. Слева выпишите, чего вы не можете позволить себе по отношению к знакомым людям – в обычной ситуации. Командовать. Даже просто затруднять просьбами! Хамить, оскорблять. Бить? – ?!! Запрещать что-либо. Распоряжаться их вещами. Требовать подчинения. Нервничать, если они поступают так, как считают нужным. Указывать прилюдно на их недостатки. Не выполнять обещаний. Решать за них: с кем дружить, кем быть, что делать. Упрекать в отсутствии совести. Упрекать в нелюбви. Запрещать работать и зарабатывать. Запрещать отвечать за себя.

Дальше вы догадались. Справа – то, что мы можем позволить себе по отношению к своим детям. Можете просто переписать все вышеперечисленное – думаю, будет честно. Если не подходит хотя бы половина – вашим детям повезло! Ясно: к ЛЮДЯМ так нельзя относиться – мы же постоянно твердим это детям!

Тест можно продолжить: что мы можем позволить людям по отношению к нам? А что – детям?.. Попробуйте найти хоть одну честную отмазку.

Не надо кивать на их неопытность и беспомощность – эти качества так нас устраивают, что на их преумножение работает половина образовательной системы. И не стоит оправдывать это родительским беспокойством: оно само по себе – вещь недостойная настолько, что все друзья, подвергшиеся ему, успели от нас сбежать.

Для нас, взрослых, **ДЕТИ – НЕ ЛЮДИ.** Вот главное доказательство: мы совершенно не распространяем на них наши права. Это закреплено конституционно – куда уж дальше ехать! И нам совершенно по барабану их реальность, их мир – мы наглухо застряли в своём.

Нужно ли платить своим детям?

Всегда плачу сыну за помощь на дачном участке, – рассказывает Николай. Ему 38 лет, и он уверен, что в 13 лет сын-подросток должен иметь свои карманные деньги: с их помощью он научится планировать расходы, сопоставлять свои запросы с доходами семьи». «Да это просто безнравственно! – возмущается 32-летняя Альбина, мама двоих младших школьников. – Если так воспитывать своих сыновей, то в старости я должна буду платить им за то, что они пода-



дут мне стакан воды!». А 28-летняя Светлана, мама первоклассницы, сомневается: «В детстве отец давал мне «на мороженое» за хорошие оценки, но, кажется, это не влияло на мое желание учиться... Если я теперь начну платить дочери, боюсь, она станет требовать этого даже по мелочам: «Я убрала игрушки – плати!» Так стоит ли поощрять деньгами усилия наших детей?

Система ценностей

У каждой семьи – своя позиция и своя стратегия воспитания, – говорит детский психолог Наталья Евсикова. – Она зависит от системы ценностей, традиций и стиля общения между членами семьи». Для кого-то любая работа детей по дому воспринимается как естественная обязанность: в три года ребенок вполне может сам поставить в мойку чашку и тарелку, а в восемь лет – выбросить мусор. Другие родители считают, что ребенок обязан, например, убирать в своей комнате, а вот за то, что он сделал что-то сверх того, скажем, аккуратно разложил книги у себя на полках, ему заплатить стоит. «Семья – это целостная система, – рассказывает педагог-психолог Ирина Хоменко, – и ребенок занимает в ней определенное место. Как и у других членов семьи, у него есть определенные права и обязанности. Но когда он делает что-то помимо этого, прилагает дополнительные усилия, естественно, что родители могут не только поблагодарить его, но и выразить свою благодарность материально.

37-летняя Ирина впервые дала деньги своему старшему сыну – в подарок – после того как он занял третье место на общегородской олимпиаде по биологии. «Митя приложил столько усилий, чтобы достичь своей цели, что нам показалось естественным вознаградить его. И вместо того, чтобы подарить очередную видеоигру, мы просто положили в конверт деньги». Но значит ли это, что нужно непременно поощрять деньгами?

«Деньги – лишь один из способов выразить свое удовольствие и показать ребенку, что мы ценим его усилие, усердие, настойчивость, – считает Наталья Евсикова. – Деньги отлично выполняют роль подарка». Особенно важен такой презент для подростков: они часто отдаляются от родителей, и такая форма внимания к ним может вызвать в ответ желание больше участвовать в жизни семьи.

«Папа, зачем надо трудиться?»

Как научить детей трудиться? Многим родителям непросто решить этот вопрос. Мы знаем, что об этом надо говорить, но на практике оказывается, что «правильных» слов недостаточно, чтобы убедить ребенка.

«Если не будешь работать, ты ничего не добьешься» – преподносимая таким образом мысль, хоть и верная по сути, обычно бывает не слишком действенной. «Я непрерывно говорю сыну, что каждый человек должен трудиться, а он мне отвечает:

«Меня это так достало!» – жалуется 39-летняя Валентина. «Ошибка в том, что многие взрослые, сами того не осознавая, передают детям понятие о труде в той форме, которую усвоили в эпоху субботников и пятилеток: трудиться надо, потому что это хорошо, – говорит детский психолог Татьяна Бедник. – Особого понимания, а тем более энтузиазма такое объяснение не вызывает, так как в нем нет и намека на удовольствие, которое труд может и должен человеку приносить».

Усилия и удовольствие

Знакомство с тем, что такое труд и для чего нужны усилия, начинается очень рано. Если родители не дают детям пробовать, спотыкаться, снова пробовать и решать в конце концов поставленную задачу, им не стоит надеяться, что когда-нибудь это умение придет к ребенку само собой.

Возможность думать и действовать

Иными словами, чтобы трудиться, человек должен быть способен думать, воображать, желать и действовать. И все это в течение более или менее продолжительного времени, чтобы довести дело до конца. Всем ли это дано? «Все дети при рождении обладают необходимым потенциалом, – говорит Наталья Евсикова, – но развитию способностей нередко мешает родительская гиперопека: такой ребенок просто не чувствует необходимости думать или делать что-то самостоятельно. Какой бы вопрос ему ни задали, он непременно оглянется на мать, ожидая, что ответит она». Точно так же ребенок протянет матери свое пальто, чтобы его одели, хотя умеет одеваться сам.

Твердость – качество позитивное

Установить твердые правила в отношении уроков или домашних обязанностей некоторым родителям мешает страх оказаться в глазах детей слишком жесткими. Но ребенок и подросток, которым взрослые уступают во всем, от этого только проигрывают: при первых же затруднениях они будут склонны бросить начатое дело, даже не пытаясь довести его до конца.

Не знать не стыдно

Чтобы привить ребенку вкус к труду, необходимо с раннего возраста давать ему возможность действовать самому, пробовать, преодолевать препятствия. «В год сражаясь с кольцами пирамидки, в два – с липучками ботинок, в три – с пуговицами пальто (при условии, что взрослые всегда рядом, чтобы научить, поддержать или помочь), ребенок усваивает важные истины.

Обязанности есть у каждого

«Здесь вступает в действие “закон” — совокупность обязательств, которым подчинены люди в силу того, что живут в обществе и вынуждены находить в нем свое место, — объясняет известный французский психоаналитик Клод Альмос (Claude Halmos). — Если мы хотим, чтобы ребенок усвоил ценность труда, надо дать ему определенные предписания и сделать так, чтобы он их соблюдал. Он должен понять три вещи.

**Кем бы ты ни был, в жизни невозможно делать только то, что хочется;*

**У всех есть обязанности; когда ты действительно чего-то хочешь, за это всегда нужно платить какую-то цену (Зидан никогда не стал бы Зиданом, если бы не тренировался);*

**Часто приходится жертвовать немедленным удовольствием, если позднее хочешь получить большее удовольствие».*

Во-первых, «нет ничего стыдного в том, чтобы не знать, не уметь, не справиться или ошибиться». «Ребенку можно объяснить, что вполне успешные взрослые когда-то тоже многого не знали и не умели, но постепенно научились, – советует Татьяна Бедник. – Это очень важно, потому что дети воображают, что взрослые всегда знали и умели то, чем владеют теперь. Страх оказаться неумехой (то есть хуже родителей) и испытать из-за этого унижение отбивает у многих детей желание прилагать усилия».

Во-вторых, «если очень стараться, то в конце концов обязательно получится».

В-третьих, «добиться успеха — это большое удовольствие». Закончив дело, ты гордишься собой, чувствуешь себя взрослее.

Если ребенок имеет возможность пройти весь этот путь, он открывает в себе желание пройти его заново, испытать что-то новое. Так он становится предприимчивым и... трудолюбивым.

10 ошибок в воспитании ребенка

Выявить причину непослушания и плохого поведения малыша довольно просто, стоит лишь внимательнее прислушаться к собственным чувствам! Когда ребенок борется за твое внимание, ты раздражаешься; пытается противостоять воле родителя – ты начинаешь сердиться. Если скрытая причина непослушания – месть, то твое ответное чувство – обида. При глубинном переживании ребенком собственного неблагополучия мать попадает во власть безнадежности, а порой и отчаяния. Что же делать дальше? Общий ответ на вопрос – не реагировать привычным образом, т. к. образуется порочный круг. Чем больше взрослый недоволен, тем больше малыш убеждается: его усилия достигли цели!



«Никаких поблажек»

«Дети должны слушаться старших – это главный принцип в воспитании. И не важно, сколько им лет – 6 или 16. Дискуссии здесь недопустимы. Ребенку нельзя давать поблажек, иначе он сядет родителям на шею»

Слишком строгое воспитание, основанное на принципах, которые не всегда понятны малышу, напоминает дрессировку. Сын или дочь может беспрекословно исполнять все требования, когда родители рядом, и игнорировать запреты, когда их нет. Убеждение лучше строгости: «Ты сейчас делаешь так, как я говорю, а вечером мы обсудим — почему и зачем».

«Я тебя не буду любить»

«Почему ребенок так часто спорит по поводу любой моей просьбы? Может быть, он делает мне назло? Взывать к здравому смыслу? Угрожать, что перестану его любить?»

Метод «Я тебя больше не люблю», к счастью, не действует. Обещание больше не любить своего малыша — одно из сильнейших средств воспитания. Однако эта угроза, как правило, не осуществляется. А дети прекрасно чувствуют фальшь. Единожды обманув, мама может потерять доверие ребенка — он будет воспринимать родителей как людей лживых. Лучше сказать так:

«Я все равно буду тебя любить, но твое поведение категорически не одобряю».

«Любое желание – закон»

«Я готова все сделать для своего малыша. Детство – короткая пора, оно должно быть прекрасно. Нравоучения, неудачи, неудовлетворенность — в моих силах избавить ребенка от неприятностей. Так здорово угадывать и исполнять любое его желание!»

Избалованным детям в жизни приходится нелегко. Когда родители сдувают пушинки с малыша, он вовсе не чувствует себя счастливее. Скорее наоборот – ощущает себя беспомощным и одиноким. «Попробуй-ка сделать это сам, а если не получится, я тебе с удовольствием помогу» – вот один из вариантов мудрого отношения к дочери или сыну.

«Сам научится и поймет»

«Зачем напрягаться? Искать аргументы, доказывать что-то, нервничать? Ребенок сам должен научиться решать проблемы. Его надо готовить к взрослой жизни, пусть он скорее станет самостоятельным»

Не надо показывать малышу, будто маме все равно, чем он занимается. Кроха, почувствовав безразличие, немедленно начнет проверять, насколько оно «настоящее». И, скорее всего, проверка будет заключаться в совершении плохих поступков. Ребенок ждет, последует ли критика. Лучше вместо показного безразличия постараться наладить дружеские отношения: «В этом вопросе я с тобой не согласна. Но я хочу помочь тебе, потому что люблю. Когда тебе это понадобится, ты можешь спросить у меня совета».

«Ребенок – лучший мамин друг»

«Дочь – главное в моей жизни. Я делюсь с ней самым сокровенным. Она понимает меня, как взрослая, хотя ей всего семь, дочка – моя лучшая подруга»

Ребенок сделает все, чтобы понравиться родителям: папа и мама для него – главнейшие люди на свете. Малыш готов погрузиться в сложный мир взрослых, вместо того чтобы обсуждать свои интересы со сверстниками. Но при этом его проблемы остаются нерешенными. Не стоит перегружать детскую психику своими комплексами и страхами.

«Его ждет блестящее будущее»

«В детстве я мечтала заниматься балетом, учиться игре на фортепиано и играть в теннис, но у меня не было такой возможности. И теперь главная цель – дать ребенку то, чего не дали мне. Дочери не очень этого хочется, но я знаю: пройдет время, и она оценит мои старания»

Дети не всегда оценивают усилия родителей. И часто блестящее будущее, нарисованное взрослыми, разбивается о нежелание ребенка заниматься, скажем, музыкой. Пока он еще маленький и слушается взрослых, но потом начинает протестовать. Поэтому, заполняя день дочери нужными и полезными занятиями, не забывайте оставить ей немного времени и для личных дел.

«Никаких поцелуйчиков!»

«Много ласки в детском возрасте может привести в дальнейшем к проблемам в сексуальной ори-

ентации. Короче говоря, никаких объятий и поцелуев – есть более нужные и серьезные вещи, например, приучить сына к дисциплине и аккуратности»

Дети любого возраста нуждаются в ласке, она помогает им чувствовать себя любимыми, придает уверенности в своих силах. Но помните: желание приласкаться в большинстве случаев должно все-таки исходить от самого ребенка. Не навязывайте ему свою любовь активно – это может оттолкнуть его.

«Мальчик для битья»

«Бывает, что ребенок попадает под горячую руку. Не могу сдержать раздражения, накопившегося за день. Знаю, что это плохо, но утешаю себя тем, что потом помогу ему что-то сложить из конструктора, прочитаю сказку на ночь и куплю давно обещанную игрушку»

Мама должна показывать малышу, что ее радуют его хорошие поступки и огорчают плохие. Так дети убеждаются в незыблемости «свода правил». Если взрослые в угоду своему настроению сегодня что-то разрешают, а завтра это же запрещают, ребенок может понять только одно: все равно, что я делаю, главное, какое у мамы настроение. Лучше заранее договориться: «Когда у меня хорошее настроение, тебе все равно не будет позволено делать все, что ты захочешь. А если я в плохом расположении духа, постарайся быть ко мне снисходительным».

«Не могу купить!»

«Я стеснена в средствах, поэтому не могу себе позволить даже побаловать ребенка, постоянно приходится ему во всем отказывать, он донашивает старые вещи и т. п. Словом, будь у меня больше денег, я была бы лучшей матерью»

Любовь не купить за деньги. Звучит довольно банально, но это действительно так. Часто бывает, что в семьях с невысоким достатком взрослые делают все, чтобы ребенок ни в чем не нуждался. Но родители не должны чувствовать угрызений совести из-за того, что не могут исполнять все его желания. На самом деле любовь, ласка, совместные игры и проведенный вместе досуг для малыша намного важнее содержимого родительского кошелька. И, если разобраться, вовсе не деньги делают ребенка счастливым, а осознание того, что он для своих мамы и папы – самый-самый.

«Я так Занята...»

«Я очень загружена на работе, но каждую свободную минутку стараюсь проводить с ребенком: отвожу его в сад, готовлю для него, стираю, покупаю все, что ему нужно. Мне кажется, сын должен сам понимать, что у мамы просто нет времени поиграть и почитать с ним.»

Взрослые часто забывают простую истину: если уж родили ребенка, надо и время для него найти.

Малыш, который постоянно слышит, что у мамы нет на него времени, будет искать внимания чужих людей. Даже если день расписан по минутам, вечером найдите полчаса (в этом вопросе качество важнее количества) посидеть у кроватки малыша, поговорите с ним, расскажите сказку или почитайте книжку. Крохе это необходимо.

Поводы ребенка не слушаться

Психологи выделили четыре основные причины нарушения поведения детей:

Первая – борьба за внимание. Если ребенок не получает достаточно внимания, которое ему так необходимо для нормального развития, он находит свой способ его получить – непослушание.

Вторая – самоутверждение. Детям нелегко, когда родители общаются с ними только в приказной форме. Они отвечают упрямством, действиями наперекор. Смысл такого поведения – показать, что ребенок – личность. И не важно, что его решение подчас не самое удачное, даже ошибочное. Зато оно самостоятельное!

Третья – желание отомстить. К примеру, родители более внимательны к младшему, мать разошлась с отцом, в доме появился отчим, родители постоянно выясняют отношения. Смысл плохого поведения: «Мне с вами неуютно, пусть и вам тоже будет плохо!»

Четвертая – потеря веры в собственный успех. Накопив горький опыт неудач и критики в свой адрес, ребенок теряет уверенность в себе, у него формируется низкая самооценка: «Нечего стараться, все равно ничего не получится». При этом внешне он показывает, что ему «все равно», «и пусть плохой». Важно понять, что мы сами провоцируем детей на непослушание.

Мы начинаем верить, что малыш должен спать тогда, когда мы этого хотим (нет картины приятнее спящего ребенка!). Полагаем, что он не должен плакать, и вообще подавать голос (прелесть – его и не слышно!). Уверены, что он должен есть то и столько, сколько НАМ нужно (чудо – какой аппетит!). А позже – думать так же, как мы (весь в меня!). И делать только то, что мы скажем, и желательным с неизменным благодарным энтузиазмом (послушный и уважительный – образцовый ребенок!). Мы живём, как сами того хотим – за двоих: и за себя, и за него.

Думаю многие узнают тут себя.

Давайте пообщаемся на тему воспитания детей. Тема вечная, как и вечная тема отцов и детей. Правильно ли мы воспитываем детей? Действительно ли правильно то, что мы считаем правильным?

Мы ждем Вашего участия в обсуждении этой темы!

Также много интересного и полезного читаем тут:

[Мужское воспитание](#)

[Дружба как она есть](#)

[Взаимоотношения между людьми](#)

[Ребенок и деньги](#)

Поздравления академии Masterforex-V



Руководителю факультета изучения торговой системы MasterForex-V – 39 лет

19 октября исполнилось 39 лет одному из самых успешных трейдеров Академии MasterForex-V, руководителю факультета изучения торговой системы MasterForex-V **Сергею** (ник на форуме – Rich_man).

Факультет изучения торговой системы MasterForex-V был создан для глубокого, детального, всеохватывающего изучения одноименной торговой системы Академии. Напомним, что данная система является поистине уникальной, не имеющей нигде более аналогов, и, главное, при разумном применении – реально приносящей прибыли при торговле на валютных рынках. Естественно, что ТС МФ в рамках Академии имеет приоритетный статус развития обучающего проекта. Но создание факультета позволило специалистам и преподавателям Академии не только более глубоко и основательно изучать саму систему, но и развивать другие важные направления обучения рыночной торговли.

Факультет, на котором работает именинник, решает такие глобальные задачи, как, например, объяснение теоретического базиса ТС Masterforex, предоставление слушателям материала о существующих инструментах данной системы, иллюстрация на практике возможностей использования инструментов и сигналов ТС Masterforex, обучение анализу рынка на основе торговой системы Академии, и, наконец, помощь в успешном применении в условиях реальной торговли на Форексе ТС Masterforex.

Благодаря грамотной работе специалистов факультета и, конечно же, одного из его руководителей – Сергея, появились и развиваются такие основополагающие фундаментальные структуры, как Тол-

ковый словарь Академии, Подготовительный факультет, Кафедра комплексного анализа движения рыночных инструментов по ТС МФ, Кафедра дополнительного обучения ТС Masterforex – Синтез бинарных закономерностей.

Многие выпускники факультета изучения торговой системы MasterForex-V стали успешными трейдерами, чему во многом поспособствовала непосредственная обучающая и исследовательская деятельность именинника. При этом желающие обучаться на данном факультете имеют возможность выбрать один из трех наиболее приемлемых для себя вариантов: индивидуальная, групповая или заочная основа.

Благодаря усилиям руководства, факультет изучения торговой системы MasterForex-V «вобрал в себя» не только передовой опыт обучения и применения на практике наиболее успешных трейдеров, но также разработал и впоследствии внедрил в жизнь уникальные новейшие технологии торговли на валютных рынках, основанные на изучении и применении торговой системы MasterForex-V.

Интернет Академия трейдинга Masterforex-V и коллектив редакции журнала «Биржевой лидер» от всей души поздравляют Сергея (Rich_man) с Днем рождения! И желают огромного запаса жизненных сил, неисчерпаемого творческого потенциала, такой же вдохновенной и эффективной работы в качестве одного из лучших специалистов Академии, а также личного благополучия, счастья, здоровья и сопутствующих везде и во всем успехов!





КОНТАКТЫ

masterforex@bk.ru

Вячеслав Васильевич

MFadmin@bk.ru
тех. поддержка

www.masterforex-v.org